



Revista Galega de Economía

ISSN: 1132-2799

mcarmen.guisan@gmail.com

Universidade de Santiago de Compostela
España

Barrio Murga, Luis María

Reseña de "Globalización económica, poder político y estado del bienestar " de Vicenç Navarro

Revista Galega de Economía, vol. 11, núm. 1, junio, 2002, p. 0

Universidade de Santiago de Compostela

Santiago de Compostela, España

Disponible en: <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=39111117>

- Cómo citar el artículo
- Número completo
- Más información del artículo
- Página de la revista en redalyc.org

redalyc.org

Sistema de Información Científica

Red de Revistas Científicas de América Latina, el Caribe, España y Portugal

Proyecto académico sin fines de lucro, desarrollado bajo la iniciativa de acceso abierto

**GLOBALIZACIÓN ECONÓMICA, PODER POLÍTICO
Y ESTADO DEL BIENESTAR**

VICENÇ NAVARRO
Barcelona: Ariel. 2000
[269 páginas]

Recibido: 20 diciembre 2001

Aceptado: 17 junio 2002

En la situación actual de la academia son escasos los estudios que sostienen, con rigor y solvencia, hipótesis de trabajo que suponen un desafío hacia las tesis del discurso económico predominante, especialmente cuando esas hipótesis tratan el núcleo y las bases sobre las que se sostiene el sistema económico vigente. El estimulante e intenso libro del profesor Vicenç Navarro constituye un buen ejemplo de esa extraña especie de trabajo académico que en ocasiones puede parecer en peligro de extinción.

La temática del libro se introduce totalmente en el centro del debate político económico internacional al abordar las relaciones entre poder político y situación económica en el escenario actual de globalización económica. En concreto, la obra está compuesta por cuatro partes diferenciadas que recogen las principales concepciones desarrolladas por Navarro en diferentes foros y medios tras la publicación en 1997 de otro de sus libros, *Neoliberalismo y estado del bienestar*, que sirve de antesala para éste.

En una primera parte, se somete a análisis la economía política del estado del bienestar. La evolución reciente del capitalismo desarrollado ha supuesto cambios relevantes en aspectos como la familia, el ciclo vital de las personas, la estructura económica y social de los países, los mercados laborales y los contextos políticos. Estos cambios sociales, políticos y económicos tienen un fuerte impacto sobre la situación del estado del bienestar, que debe adaptarse a las nuevas circunstancias. Pero frente a las tesis globalizadoras que apuntan hacia la irrelevancia de lo político como fruto de las restricciones que impone el mercado, Navarro sostiene que no se produce convergencia en las políticas económicas y sociales y que, por ejemplo, a la hora de adaptar el estado de bienestar a las nuevas circunstancias, los gobiernos liberales siguen políticas diferentes a las de los socialdemócratas u obtienen efectos bien distintos.

En este punto, el libro estudia si “*son posibles las políticas socialdemócratas en un país sumergido en la supuesta globalización de la economía mundial*”. Como respuesta a este interrogante, Navarro muestra cómo durante el proceso de globalización mundial e integración europea ha habido países en Europa que han seguido políticas socialdemócratas y que han sostenido la viabilidad de las políticas socialdemócratas. En este sentido, niega el supuesto fin de la socialdemocracia y argu-

menta que el debilitamiento de las políticas socialdemócratas en casos como el de la Suecia de principios de los años noventa no se debió al proceso de globalización mundial, sino a otros factores propios e internos.

Para finalizar esta primera parte, Navarro cuestiona la propia noción de globalización y considera más adecuado hablar de una regionalización de la actividad económica alrededor de tres núcleos: Estados Unidos, Alemania y Japón. En este contexto responde, además, a la extendida tesis que defiende que los Estados están perdiendo su poder debido a la globalización pues, según el estudio de Navarro, las abundantes empresas transnacionales están insertadas en la zona de control de algún Estado.

La segunda parte del libro estudia las políticas económicas y sociales de las tradiciones socialdemócratas, cristianodemócratas y liberales. La argumentación supone una respuesta a los argumentos neoliberales y conservadores que atacan el estado del bienestar, y niega, por ejemplo, el conflicto entre eficiencia y equidad.

Pero, además, siguiendo su línea de aclarar algunas tesis extendidas que considera desafortunadas, Navarro cuestiona el carácter exitoso y milagroso de la economía de los EE.UU. y la tesis de una economía europea esclerótica, argumentación con la que rompe las bases que permiten considerar al modelo estadounidense como referencia económica central. En este sentido, se apunta que la reciente buena situación de los EE.UU. se debió más a factores coyunturales que a factores estructurales derivados de la *nueva economía*, lo cual parece ser corroborado por la evolución económica que ha seguido el país tras la publicación del libro.

En una tercera parte del libro, titulada “La globalización financiera y sus consecuencias”, se analizan dos cuestiones de interés: por un lado, la relación entre el Estado español y la banca española, relación que, según Navarro evidencia el gran poder de la banca en España; por otro, las causas y las consecuencias de la crisis financiera internacional. Respecto a este último aspecto, Navarro señala a la gran desregulación de los mercados financieros y a las desigualdades de renta a escala internacional como dos de las causas de las dificultades económicas y financieras actuales. Además, apoya las tesis defendidas por Oskar Lafontaine que consideraban un problema central el bajo nivel de demanda existente en Europa, problema que exigía, entre otros requisitos, la reducción de los tipos de interés. El “fin del keynesianismo”, tan proclamado por algunos, no parece tan evidente según el análisis del profesor Navarro.

La última parte del libro se inicia con el estudio de la propuesta político-económica de la tercera vía. Sobre este tema, Navarro presenta la tercera vía, así como sus orígenes, en las propuestas estadounidenses de Clinton y su vinculación con el laborismo británico, y somete a crítica contundente algunas de sus tesis. En este sentido, responde también a los argumentos que Anthony Giddens había expuesto cuando contestaba a las críticas que previamente Navarro y otros habían lanzado hacia la tercera vía.

Finalmente, el libro concluye con la presentación de una interpretación de los sucesos de protesta llevados a cabo en Seattle, interpretación en la que se destacan

los factores distributivos como base de los conflictos generados por la globalización (tensiones entre grupos de poder y clases populares).

Como se evidencia en esta recensión, los temas abordados en el libro son amplios y de máximo calado para los estudiosos de la economía. El análisis no intenta buscar “respuestas perfectas de problemas menores” sino abordar desde una perspectiva integradora asuntos económicos de máxima relevancia. De este modo, esta obra constituye una aportación de interés indudable, entre otras cosas por poner en el centro del debate un conjunto de sugerentes tesis tratadas con rigor. Algunas pueden ser más controvertidas que otras, y todas, como en todo proceso científico, sometibles a revisión y a crítica. Pero de todo ello no cabe sino esperar un enriquecimiento académico.

El profesor Navarro sostiene en el libro que “*en España hay una gran tendencia de pensamiento único en el que dogmas ideológicos neoliberales se presentan como posturas científicas*”. Este libro favorece la apertura de un debate que permita comprobar la veracidad de esta afirmación respecto a un conjunto de temas importantes.

LUIS MARÍA BARRIO MURGA
Departamento de Historia e Instituciones Económicas
Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales
Universidad de Vigo