



Revista de Contabilidade e Organizações

ISSN: 1982-6486

Universidade de São Paulo

Ávila, Jéssica Rayse de Melo Silva; Costa, Patrícia de Souza; Fávero, Luiz Paulo Lopes
Honorários de auditoria e Book-Tax Differences
Revista de Contabilidade e Organizações, vol. 11,
núm. 31, 2017, Setembro-Dezembro, pp. 31-41
Universidade de São Paulo

DOI: <https://doi.org/10.11606/rco.v11i31.134473>

Disponível em: <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=235255194004>

- Como citar este artigo
- Número completo
- Mais informações do artigo
- Site da revista em redalyc.org

UABM redalyc.org

Sistema de Informação Científica Redalyc

Rede de Revistas Científicas da América Latina e do Caribe, Espanha e Portugal

Sem fins lucrativos acadêmica projeto, desenvolvido no âmbito da iniciativa
acesso aberto

Honorários de auditoria e Book-Tax Differences

Audit fees and Book-Tax Differences

Jéssica Rayse de Melo Silva Ávila^a; Patrícia de Souza Costa^a; Luiz Paulo Lopes Fávero^b

^a Universidade Federal de Uberlândia

^b Universidade de São Paulo

Palavras-chave

Honorários de auditoria.

Book-Tax Differences.

Riscos de auditoria.

Resumo

As diferenças entre o lucro contábil e o lucro tributável, denominadas internacionalmente de *Book-Tax Differences* (BTD), podem aumentar os riscos e esforços do auditor, elevando os honorários da auditoria. A pesquisa verifica se existe relação entre os tipos de BTD e os honorários de auditoria que foram pagos pelas companhias abertas brasileiras no período de 2010 a 2014. Diferente dos estudos internacionais, apenas a BTD positiva (lucro contábil maior que o lucro tributável) apresentou relação com os honorários. O maior gerenciamento de resultados e evasão fiscal, que geram a BTD positiva, historicamente presentes em países *civil law*, podem justificar essa diferença de resultados em relação a outros países em que os efeitos foram testados. A BTD positiva pode representar uma “bandeira vermelha” para auditores, investidores, analistas e reguladores avaliarem a qualidade das informações contábeis. Discute-se a relevância de aprofundar a análise de como os honorários de auditoria variam com os diversos tipos de BTD, em diferentes setores de atividade e origens legais de países.

Keywords

Audit fees.

Book-Tax Differences.

Audit risks.

Abstract

Differences between book and taxable income, internationally denominated Book-Tax Differences (BTD), can affect auditor's risks and efforts, raising audit fees. Thus, this article aims research is to verify if there is a relationship between the BTD types and the audit fees that were paid by the Brazilian public companies in the period from 2010 to 2014. Different from the international studies, only positive BTD (book income greater than the taxable income) was related to audit fees. The higher level of earnings management and tax evasion, which generate positive BTD, historically present in civil law countries may justify this difference in results regarding other observed countries. Positive BTD can represent a "red flag" for auditors, investors, analysts and regulators to assess the quality of accounting information. The article argues the relevance of enhance the analysis of audit fees and types of BTD, in different economic activities and countries' legal origin.

Informações do Artigo

Recebido: 15 de julho de 2017

Aceito: 10 de janeiro de 2018

Implicações práticas

A diferença entre o lucro contábil e o lucro tributável aumenta o risco de perdas financeiras e de reputação da auditoria, e seus honorários. A diferença entre estes dois lucros, conhecida como *Book-Tax Differences* (BTD), é uma ‘bandeira vermelha’ para analistas, gestores e governo, de possível gerenciamento de resultados e evasão fiscal.

Copyright © 2017 FEA-RP/USP. Todos os direitos reservados

1 INTRODUÇÃO

A formação de preço do trabalho de auditoria deve contemplar os riscos assumidos pelos auditores e a possibilidade de ocorrência de perdas para esses profissionais (Gul, Chen & Tsui, 2003; Oliveira, Souza & Vieira, 2004). Hanlon, Krishnan e Mills (2012) sugerem que a *Book-Tax Differences* (BTD), diferença entre lucro contábil (LC) e lucro tributável (LT), pode ser um dos fatores capazes de criar complexidade adicional ao trabalho do auditor e aumentar os riscos advindos de problemas na qualidade da informação contábil, influenciando na determinação dos honorários de auditoria.

Autor Correspondente: Tel. (34) 3239-4411

E-mail: jessicarayse@hotmail.com (J. R. M. S. Ávila); patricia.costa@ufu.br (P. S. Costa); lpfaver@usp.br (L. P. L. Fávero)

Universidade Federal de Uberlândia. Av. João Naves de Ávila, 2121 - Santa Mônica, Uberlândia - MG, 38408-100, Brasil

O subjetivismo responsável e as escolhas contábeis inerentes à adoção das *International Financial Reporting Standards* (IFRS) podem estar relacionados com o gerenciamento de resultado contábil e o fiscal, o que pode afetar os valores da *BTD* (Barth, Landsman & Lang, 2008, Hanlon et al., 2012). O comportamento oportunístico degrada a qualidade da informação contábil (Iudícibus, Martins & Carvalho, 2005) e aumenta o risco e a complexidade percebidos pelo auditor, que tenderá a refletir esses aspectos na precificação da prestação de seus serviços (Heltzer & Shelton, 2011). Nesse contexto, Hanlon et al. (2012) verificaram que valores extremos de *BTD* podem indicar discricionariedade do gestor para maximização do lucro, o que influencia o risco percebido pelo auditor acerca da qualidade do lucro e da determinação dos honorários.

A possibilidade de a *BTD* ser oriunda de escolhas contábeis discricionárias dos gestores e, de algum modo, afetar a qualidade da informação, pode fazer com que os auditores considerem maiores esforços, riscos e complexidade na execução das atividades, afetando o planejamento dos trabalhos a serem realizados (Hribar, Kravet & Wilson, 2014). Os impactos no planejamento podem ser traduzidos pela dedicação de mais horas de trabalho (ou elevação do custo da hora), pela contratação de profissionais mais especializados e pela aplicação de testes de auditoria mais robustos (Bedard & Johnstone, 2004), fatores esses que podem onerar a precificação desse serviço.

Diante desse contexto, o artigo discute a relação entre os tipos de *BTD* e os honorários de auditoria pagos pelas companhias abertas brasileiras, portanto, em um país de origem *civil law*. Especificamente, o objetivo do estudo é verificar se os diversos tipos de *BTD* afetam os honorários de auditoria que foram pagos pelas companhias abertas brasileiras. A amostra deste estudo é constituída por 246 companhias abertas brasileiras que negociaram ações na Bolsa de Mercadorias & Futuros Bovespa (BM&FBovespa) de 2010 a 2014.

Hanlon et al. (2012) ao analisarem companhias abertas dos Estados Unidos, país de origem *common law*, verificaram que a *BTD total*, a *permanente* e a *temporária* estão associadas à avaliação do risco e do esforço do auditor; e são capazes de elevar os honorários de auditoria. Martinez & Lessa (2014) identificaram que a *BTD total* está associada com os honorários para companhias abertas brasileiras. Esta pesquisa se diferencia de Hanlon et al. (2012) e Martinez & Lessa (2014), pois analisa a questão em um país de origem *civil law* como o Brasil, e testa ainda a *BTD* por seus tipos *temporária*, *permanente*, *normal*, *anormal*, *positiva* e *negativa*.

O histórico de maior vinculação entre normas fiscais e societária e menor *BTD* no caso brasileiro pode ter mudado após a adoção das IFRS (Iudícibus et al., 2005, Costa & Lopes, 2015). Contudo, Jeanjean e Stollowy (2008) asseveram que a adoção das IFRS nos países de origem *civil law* impulsionou a prática do gerenciamento de resultados. Klann e Beuren (2011) identificaram que houve redução nos níveis de gerenciamento de resultados em empresas inglesas com a adoção das IFRS e aumento nas empresas brasileiras após essa adoção. Portanto, a expectativa é de que a adoção das IFRS em países *civil law*, como o Brasil, tenha influenciado a percepção dos auditores sobre a *BTD* nas informações contábeis e que estes equiponderaram seus riscos na sua remuneração.

Indo além de Hanlon et al. (2012), a análise nesta pesquisa inclui a *BTD normal*, *anormal*, *positiva* e *negativa*; o que pode trazer maior robustez aos resultados. Hanlon et al. (2012) conjecturam que os valores extremos de *BTD* podem estar relacionados a um maior risco e aos honorários de auditoria em decorrência do gerenciamento de resultados. Contudo, tais autores não testaram a relação entre os honorários de auditoria e a *BTD anormal* e a *BTD positiva*, as quais são derivadas do gerenciamento de resultados contábil e fiscal. Esta pesquisa avança testando essas relações.

Considerando-se que ainda não é concreto se há relação da *BTD* com os honorários de auditoria nos países *civil law*, este estudo procura contribuir para a construção do arcabouço teórico que apresenta a *BTD* como *proxy* para risco, complexidade e esforço do auditor, fatores esses que influenciam a precificação do trabalho da auditoria. Os resultados desta pesquisa podem ser úteis para auditores avaliarem como a *BTD* pode auxiliar na determinação dos honorários de auditoria, como também para analistas avaliarem a utilidade da *BTD* na avaliação de riscos.

2 REVISÃO DE LITERATURA

2.1 Relação entre tipos de btd e honorários de auditoria

A *BTD* pode ser dividida conforme sua origem em normal e anormal; sua natureza em permanente e temporária e sua magnitude em positiva e negativa. Analisar a *BTD* segregada por tipos é relevante, uma vez que alguns desses tipos podem estar mais relacionados a fatores que reduzem a qualidade da informação contábil como, por exemplo, ao conservadorismo e a persistência de resultados.

A *BTD* pode surgir especificamente da diferença entre normas contábeis e fiscais, resultando na *BTD normal*, e de manipulações discricionárias sobre o lucro contábil (*LC*) e o lucro tributável (*LT*), gerando assim a *BTD anormal* (Tang, 2005a, 2006).

A limitação dos critérios de mensuração dos resultados tributários, bem como a divergência de objetivo frente à norma societária, pode fazer com que, de uma mesma operação de negócios, sejam extraídos resultados diferentes (Mills, Newberry, & Trautman, 2002). Isso acontece em razão de as IFRS permitirem uma diversidade maior de escolhas contábeis, consentindo aos gestores a opção de utilizar os métodos que mais se adequam à realidade econômico-financeira da empresa, o que, por vezes, diverge dos interesses do Fisco (Costa & Lopes, 2015).

Por outro lado, a *BTD anormal* decorre do comportamento oportunístico dos gestores, configurado pelo gerenciamento de resultados (*GR*) e pelo gerenciamento de tributos (*GT*) (Tang, 2005b). Tang (2005b) defende ainda que o *GR* e o *GT* podem ocorrer simultaneamente, onde o gestor manipula tanto o *LC* quanto o *LT*, não mantendo nenhum deles constante. Dessa forma, a análise da *BTD anormal* é dificultada, principalmente, pela falta de uma medida apropriada para mensurar o *GR* e o *GT* e pela confidencialidade das informações tributárias (Formigoni, Antunes & Paulo, 2009). Esses fatores aumentam a complexidade para o auditor em determinar a origem da *BTD anormal*, demandando um esforço adicional e incrementando os riscos envolvidos, o que pode elevar os honorários requeridos (Hanlon et al., 2012).

A *BTD permanente* é aquela que jamais será equalizada entre as normas societária e fiscal por proceder do reconhecimento de valores que são registrados apenas sob tutela de uma das normas (Tang, 2005a, 2006). Encontram-se evidências de que a *BTD permanente* está fortemente associada com incertezas dos participantes do mercado sobre os resultados futuros das empresas, o que é um indício de que são potenciais fatores de risco para as companhias (Comprix, Graham Jr., & Moore, 2011). Hanlon et al. (2012) comentam que a *BTD permanente* normalmente não é apontada como *proxy* para qualidade da informação contábil, pois não está relacionada ao reconhecimento de *accruals*, que é um aspecto inerente ao processo contábil. Entretanto, existem indícios de que altos valores de *BTD permanente* relacionam-se a uma menor persistência nos resultados, o que é um indicativo de degradação da qualidade do lucro (Marques, Costa, & Silva, 2016). Ainda, estratégias bem elaboradas de minimização da carga tributária podem envolver as provisões do imposto de renda, uma das fontes da *BTD permanente*, e resultar no desvio de recursos financeiros oriundos da prática de evasão fiscal (Desai & Dharmapala, 2006). Desse modo, para verificar quanto a *BTD permanente* está afetando a qualidade da informação, o auditor deverá incorrer em maior esforço e correr mais riscos, o que pode resultar em uma associação positiva com os honorários requeridos.

A *BTD temporária* origina-se de transações que são reconhecidas em ambos os sistemas, mas que divergem quanto ao período da sua mensuração, podendo ocorrer “quando determinadas operações são reconhecidas contabilisticamente, mas não têm qualquer efeito em termos fiscais, ou vice-versa” (Costa & Lopes, 2015). Assim, possui caráter tempestivo, pois tem como característica a sua reversão em um dado momento (Hanlon et al., 2012). Comparada à *BTD permanente*, a parcela temporária da diferença entre o *LC* e o *LT* está menos associada às incertezas dos participantes de mercado, mas ainda assim, representa algum grau de risco sob a perspectiva dos resultados futuros das empresas (Comprix et al., 2011). Mas, assim como a *BTD permanente*, a parcela temporária está relacionada a menor persistência dos resultados, característica essa que indica menor qualidade dos lucros. Por essas razões, pode-se considerar que *BTD temporária* incrementa o risco para o auditor e afeta os honorários de auditoria (Hanlon et al., 2012).

A *BTD positiva* ocorre quando o *LC* é maior que o *LT*, e pode envolver tanto as escolhas contábeis como o gerenciamento de resultados, com o objetivo de maximização do *LC* e/ou a redução da carga tributária (Tang, 2005a, 2006). Em decorrência da necessidade de maiores esforços e a complexidade envolvida para identificar se a origem da *BTD* é das escolhas contábeis inerentes à adoção das IFRS ou da manipulação discricionária do gestor, os auditores elevam os honorários diante da *BTD positiva* (Hanlon et al., 2012). Heltzer (2009) identificou que, nos anos em que as empresas apresentaram variações positivas nas *BTD*, exibiram aumento no reconhecimento tempestivo dos ganhos, ou seja, redução do conservadorismo condicional, o que pode ser um sinal de gerenciamento de resultados (Hanlon, 2005). Assim, a redução do conservadorismo diante da *BTD positiva* pode representar uma “bandeira vermelha” para o auditor, elevando a remuneração requerida por ele.

O fato do *LT* ser maior do que o *LC* na *BTD negativa* pode não incrementar os riscos de auditoria, porque reduz a chance de litígios com a autoridade fiscal do país, uma vez que o *LT* maior resulta uma carga tributária mais elevada, e não é capaz de capturar a superestimação das receitas registradas contabilmente em relação às receitas fiscais (Hanlon et al., 2012).

Por outro lado, Heltzer (2009) identificou que, nos anos em que as empresas apresentaram *BTD negativa*, essas exibiram maior conservadorismo incondicional no *LC* e menor conservadorismo condicional e incondicional no *LT*. Tal fato aponta degradação na qualidade dos resultados, uma vez que o conservadorismo incondicional está relacionado às práticas de gerenciamento de resultados (Qiang, 2007). Logo, assim como os demais tipos de *BTD*, a *BTD negativa* pode relacionar-se positivamente com os honorários de auditoria por incrementar o risco do auditor.

Em resumo, Hanlon et al. (2012) encontraram relação positiva entre os honorários e a *BTD total*, a *permanente* e a *temporária* para companhias norte-americanas. Para o contexto brasileiro, Martinez & Lessa (2014) testaram e encontraram a relação dos honorários apenas com a *BTD total*. Assim, a presente pesquisa avança a discussão analisando os tipos de *BTD* analisados pelos citados autores, e adiciona a análise da *BTD normal*, *anormal*, *positiva* e *negativa*, para o contexto brasileiro, como um caso de um país *civil law*. Portanto, coloca como hipótese de pesquisa: Os tipos de **BTD estão positivamente relacionados com os honorários de auditoria**.

Espera-se que o efeito da *BTD* nos honorários de auditoria seja diferente dependendo se esta é positiva ou negativa. A literatura aponta que o fato de uma empresa apresentar *LC* maior do que o *LT* (*BTD positiva*) pode ser um indicio de gerenciamento de resultados (Hanlon et al., 2012). Assim, espera-se que a *BTD positiva* tenha uma relação mais forte com os honorários de auditoria do que a *BTD negativa*.

2.2 Outros determinantes dos honorários de auditoria

O tamanho da empresa pode ser um fator de interferência na precificação dos honorários, já que grandes companhias possuem operações mais complexas, que exigem maior esforço e mais horas do profissional de auditoria (Simunic, 1980; Francis, 1984; Hallak & Silva, 2012; Castro, Peleias & Silva, 2015; Borges, Nardi & Silva, 2017).

A quantidade de segmentos operacionais é apontada como elemento que aumenta substancialmente a complexidade das operações das empresas e impacta positivamente na determinação dos honorários de auditoria, porque aumenta a diversificação de relatórios financeiros da entidade e o número de centros de decisão a serem monitorados (Simunic, 1980).

Nessa linha de pensamento, as negociações no mercado externo como, por exemplo, a emissão de ADR's, apresentam maior complexidade no trabalho de auditoria, em virtude dos critérios que devem ser cumpridos em atendimento às bolsas de valores internacionais (Hanlon et al., 2012), o que pode elevar os honorários de auditoria.

Os honorários de auditoria podem, também, ser influenciados pela representatividade dos investimentos em estoques (Simunic, 1980, Borges et al., 2017) e pelos montantes expressivos de recebíveis (Wu, 2012). Auditar esses ativos demanda esforço e implica riscos para o auditor, que deve validar os métodos de mensuração e os critérios aplicados por meio de procedimentos de auditoria específicos que são recomendados para essas contas (Simunic, 1980; Wu, 2012).

Os *accruals* discricionários aumentam o risco de litígios para o auditor e elevam a necessidade de seu esforço (Hanlon et al., 2012). Embora a natureza dos *accruals* esteja relacionada à temporalidade do reconhecimento de valores no resultado, os gestores podem agir discricionariamente para aumentá-los ou reduzi-los com o intuito de gerenciar o resultado da entidade, o que pode deixar a associação do esforço e do risco do auditor mais evidente, elevando os honorários a serem cobrados (Martinez, 2008).

O *status 'Big 4'* da empresa de auditoria, também, pode influenciar o montante desses honorários requeridos. Essas empresas possuem mais recursos para o desenvolvimento do trabalho de auditoria, maior nível de especialização, maior competência e melhor reputação no trabalho de auditoria, por isso, cobram honorários mais caros por essa diferenciação na prestação de serviço (Francis, 1984; Yatim, Kent & Clarkson, 2006; Hallak & Silva, 2012; Castro et al., 2015; Borges et al., 2017).

Quando o trabalho de auditoria pode representar risco e perdas financeiras e morais, os honorários de auditoria refletem as diferenças entre os níveis de responsabilidade do auditor (Seetharaman, Gul & Lynn, 2002). Para esses autores, os honorários de auditoria são maiores quando a firma de auditoria independente é propensa a emitir parecer com ressalvas.

As empresas que apresentam maior alavancagem financeira, maior grau de endividamento ou apresentam prejuízos, possuem maiores chances de insolvência, por isso aumentam os riscos para o profissional de auditoria, que, por sua vez, eleva os honorários (Arruñada, 1997, Castro et al., 2015).

Por fim, empresas mais rentáveis oferecem menos riscos aos auditores, pois a possibilidade de essas apresentarem dificuldades financeiras é significativamente menor do que as não rentáveis, reduzindo os riscos e os honorários de auditoria (Hanlon et al., 2012; Borges et al., 2017).

3 PROCEDIMENTOS METODOLÓGICOS

A amostra desta pesquisa é constituída por companhias abertas brasileiras não financeiras que negociaram ações na BM&FBovespa de 2010 a 2014. Foram excluídas as companhias pertencentes aos setores de “Fundos”, “Seguros” e “Finanças”, tendo em vista que esses possuem especificidades não aplicáveis aos demais setores. Também foram excluídas 101 companhias que não divulgaram os honorários de auditoria no período de estudo, resultando em uma amostra final disposta em um painel balanceado com 246 companhias.

Detalhes da amostra são apresentados no Material Suplementar anexo à esta pesquisa. O período 2010-2014 é pós-adoção das IFRS no Brasil e coincide com a emissão da Instrução Normativa nº 480/2009 da CVM, que tornou obrigatória a divulgação da remuneração do auditor no exercício.

Para testar a relação entre os honorários de auditoria (HA) e a BTD foi utilizado o modelo de Hanlon et al. (2012), especificado na Equação 1. As variáveis de controle utilizadas são: os *accruals* (ACC), se a firma de auditoria é uma *Big4*, o ativo total da empresa (AT), o número de segmentos em que a empresa opera (SEG), a complexidade das operações pela emissão de ADR, os estoques (EST), os recebíveis (REC), o endividamento (END), a rentabilidade pelo EBIT (REN), se foi apurado resultado negativo no período (NEG) e, por fim, a opinião da auditoria ($OPIN$). Para maiores esclarecimentos sobre a descrição e o cálculo das variáveis utilizadas nas Equações 1 a 7, sugere-se a consulta ao já mencionado Material Suplementar.

$$HA_{it} = \alpha_i + \beta_1 BTD_{it} + \beta_2 ACCR_{it} + \beta_3 BIG4_{it} + \beta_4 AT_{it} + \beta_5 SEG_{it} + \beta_6 ADR_{it} + \beta_7 EST_{it} + \beta_8 REC_{it} + \beta_9 DIV_{it} + \beta_{10} REN_{it} + \beta_{11} NEG_{it} + \beta_{12} OPIN_{it} + \varepsilon_{it} \quad (1)$$

O modelo especificado na Equação 1 foi testado para cada tipo de BTD de forma separada: *total*, *permanente*, *temporária*, *positiva*, *negativa*, *normal* e *anormal*.

A BTD *total* é a diferença total entre o LC e o LT (Equação 2). Neste estudo, o LC utilizado é o Lucro Antes do Imposto de Renda ($LAIR$), uma vez que esse é o lucro societário final da empresa antes da dedução dos impostos. O LT não é amplamente evidenciado pelas companhias brasileiras nas notas explicativas, por isso, essa variável é estimada pela extrapolação da Despesa de Imposto de Renda do período ($DIRC$) menos a Despesa com Imposto de Renda Diferido ($DIRD$), dividida pela alíquota máxima de Imposto de Renda (A).

$$BTD\ total_{it} = \text{Log} \left(\left| LAIR_{it} - \left(\frac{(DIRC_{it} - DIRD_{it})}{A_{it}} \right) \right| \right) \quad (2)$$

Para a estimação da BTD *permanente* e da BTD *temporária*, utilizou-se as Equações 3 e 4, respectivamente:

$$BTD\ permanente_{it} = \text{Log} \left(\left| \frac{BTD\ total_{it} - DIRD_{it}}{A_{it}} \right| \right) \quad (3)$$

$$BTD\ temporária_{it} = \text{Log} \left| DIRC \right| \quad (4)$$

A BTD *positiva* e a BTD *negativa* foram calculadas respectivamente conforme as Equações 5 e 6:

$$BTD\ positiva_{it} = \text{Log} \left(\left| LAIR_{it} - LT_{it} \right| \right), \text{ se } LC_{it} > LT_{it} \quad (5)$$

$$BTD\ negativa_{it} = \text{Log} \left(\left| LAIR_{it} - LT_{it} \right| \right), \text{ se } LC_{it} < LT_{it} \quad (6)$$

Para estimação das parcelas normal e anormal da *BTD total* utilizou-se a Equação 7, que é uma adaptação do modelo de Tang (2006) e Martinez e Passamani (2014):

$$BTD_{it} = \alpha_i + \beta_1 INV_{it} + \beta_2 \Delta REV_{it} + \beta_3 NOL_{it} + \beta_4 DIRD_{it} + \beta_5 (PL - LL)_{it} + \beta_6 \Delta EST_{it} + \varepsilon_{it} \quad (7)$$

A *BTD anormal* foi obtida pela estimação dos resíduos (ε_{it}) da Equação 7 e a *BTD normal* foi calculada subtraindo-se a *BTD anormal* da *BTD total*.

4 RESULTADOS E DISCUSSÕES

4.1 Análise descritiva

O valor dos honorários de auditoria equivale a aproximadamente R\$ 169 mil (5,227 - valor na tabela 1 em ordem logarítmica). Verifica-se que 25% das companhias pagam honorários anuais de R\$ 53 mil (4,724) e mais de 50% remunera a auditoria acima de R\$ 230 mil.

Tabela 1. Estatística descritiva

Variável	n	Média	Desvio padrão	Mínimo	25%	Mediana	75%	Máximo
Honorários de auditoria	1.230	5,227	0,732	3,466	4,724	5,362	5,708	7,002
BTD total	1.132	4,854	1,247	1,869	4,211	5,096	5,771	7,000
BTD temporária	846	4,030	0,888	1,602	3,476	4,107	4,605	5,977
BTD permanente	1132	4,896	1,247	1,869	4,260	5,167	5,803	7,015
BTD normal	826	5,186	0,789	3,222	4,533	5,237	5,773	6,968
BTD anormal	826	0,000	0,335	-2,106	-0,099	0,031	0,150	1,083
BTD positiva	805	5,201	1,021	1,869	4,660	5,369	5,916	7,000
BTD negativa	327	4,000	1,341	1,869	2,674	4,228	5,031	6,928
Accruals	1.222	4,518	1,320	0,091	3,957	4,765	5,400	6,873
Ativo	1.227	5,843	1,415	1,000	5,375	6,176	6,704	8,332
Segmentos	1.230	0,108	0,213	0,000	0,000	0,000	0,000	0,778
Estoques	1.218	0,080	0,108	0,000	0,000	0,012	0,137	0,446
Recebíveis	1.218	0,162	0,179	0,000	0,033	0,111	0,220	0,887
Endividamento	1.222	0,279	0,258	0,000	0,049	0,261	0,428	1,405
Rentabilidade	1.222	-0,256	1,823	-15,200	-0,008	0,054	0,116	0,470

Fonte: Elaborada pelos autores.

Nota-se que, com exceção da *BTD anormal*, para todos os tipos de *BTD*, a média superou 4,00 (Tabela 1). Esses resultados diferenciam-se do apresentado por Hanlon et al. (2012), que encontraram valores próximos de 2,00. Esses achados sugerem que as *BTD* das companhias abertas brasileiras são maiores quando comparada àquelas das empresas norte-americanas, corroborando com André, Broye, Pong e Schatt (2011), que apontaram sobre a tendência de a *BTD* ser maior em países de origem *civil law*. Para as variáveis de controle, as médias se assemelharam às encontradas por Hanlon et al. (2012), exceto para os *accruals* que apresentaram um desalinhamento com o resultado internacional (4,518 contra 2,634).

Observa-se que os honorários de auditoria apresentaram associação positiva e significativa com todas as variáveis de controle (Tabela 2). Todavia, para a rentabilidade, o sinal diferenciou-se do esperado, sugerindo que quanto maior a rentabilidade da companhia maior será o honorário de auditoria.

Tabela 2. Matriz de correlação entre as variáveis do modelo e os tipos de *BTD*

	<i>Honor. Auditoria</i>	<i>BTD total</i>	<i>BTD tempor.</i>	<i>BTD perman.</i>	<i>BTD anormal</i>	<i>BTD normal</i>	<i>BTD positiva</i>	<i>BTD negativa</i>
Honor. Auditoria	1,000	0,581**	0,220**	0,595**	-0,0292	0,352**	0,435**	0,690**
Accruals	0,563**	0,839**	0,582**	0,847**	0,159**	0,681**	0,754**	0,904**
Ativo	0,614**	0,876**	0,713**	0,882**	0,102**	0,857**	0,860**	0,875**
Segmentos	0,147**	0,242**	0,142**	0,241**	0,0188	0,183**	0,191**	0,332**
Estoques	0,155**	0,109**	-0,170**	0,099**	-0,035	-0,160**	-0,039	0,259**
Recebíveis	0,114**	0,142**	-0,096**	0,145**	-0,009	-0,115**	-0,004	0,184**
Endividamento	0,256**	0,322**	0,127**	0,328**	0,034	0,079**	0,232**	0,434**
Rentabilidade	0,286**	0,370**	-0,031	0,376**	0,043	0,200**	0,361**	0,406**

Fonte: Elaborada pelos autores.

Nota:**denota a significância estatística a 5%.

O valor do coeficiente de correlação de 0,581, identificado para a *BTD total*, na Tabela 4, está em harmonia com aquele encontrado por Hanlon et al. (2012) de 0,528 para as companhias norte-americanas. Assim, embora o coeficiente de correlação não permita determinar causalidade nessa relação, pode-se dizer que o comportamento da *BTD* auxilia a compreensão do comportamento dos honorários de auditoria e vice-versa. Os demais tipos de *BTD*, exceto a *BTD anormal*, estão positivamente relacionados com os honorários, o que sugere que as companhias que apresentam maior *BTD* representam maior risco e complexidade, o que pode elevar os honorários dos auditores.

4.2 Análise multivariada

Na Tabela 3, são apresentados os resultados dos testes da Equação 1 para todos os tipos de *BTD*, sendo as equações para *BTD temporária* e *BTD positiva* estimadas por efeitos aleatórios e as equações para os demais tipos de *BTD* estimadas por efeitos fixos, conforme resultados dos testes *Chow*, *Breusch e Pagan* e *Hausman*.

A *BTD positiva* está relacionada com os honorários de auditoria (Tabela 3). Especificamente, para cada 1% de aumento na *BTD positiva*, há um aumento de 8,8% nos honorários (coeficiente β_1). O *LC* superior ao *LT* pode representar maior risco de perda e maior esforço dos auditores, o que eleva a remuneração desses profissionais. O fato da *BTD positiva* poder incluir, tanto o gerenciamento de resultados quanto as práticas de evasão fiscal, podem justificar a relação entre essa variável e os honorários de auditoria (Hanlon et al., 2012).

Outra possível explicação é o fato da *BTD positiva* estar relacionada negativamente com o conservadorismo condicional (Heltzer, 2009). Isso sugere que as empresas, as quais apresentam *BTD positiva*, reconhecem de maneira mais tempestiva os ganhos, o que pode ser um sinal de gerenciamento de resultados. Infere-se que o auditor se sente exposto a maiores riscos com a redução do conservadorismo condicional, elevando seus honorários.

Os demais tipos de *BTD* não apresentaram relação com a remuneração dos auditores (Tabela 3). Esses resultados diferenciam-se daqueles encontrados por Hanlon et al. (2012) e Martinez & Lessa (2014). Uma possível justificativa para esse resultado pode ser a origem *civil law* do Brasil, e a forma como os ajustes fiscais são realizados sobre o *LC*. O volume de ajustes realizados pode desestimular os auditores à fazerem uma análise mais aprofundada da *BTD*, levando-os a interpretar que esses tipos de *BTD* não incrementam o risco da auditoria, por isso não são refletidos nos honorários requeridos. Já em relação ao estudo de Martinez & Lessa (2014), uma possível explicação para a diferença de resultados pode ser o período da amostra (2009 a 2011) e o estágio de adoção parcial das IFRS. A curva de aprendizagem na adoção das IFRS (Costa & Lopes, 2015) pode justificar essa distinção de resultados.

O *status* da firma de auditoria influencia os honorários. Esse resultado corrobora aqueles de Simunic (1980), Francis (1984), Yatim et al. (2006) e Martinez & Lessa (2014), que sugeriram que há incremento nesses honorários em virtude da elevada reputação e competência das *Big4*.

Tabela 3. Impactos dos tipos de *BTD* nos Honorários de Auditoria (Equação 1)

Variáveis		<i>BTD Total</i>	<i>BTD permanente</i>	<i>BTD anormal</i>	<i>BTD normal</i>	<i>BTD negativa</i>	<i>BTD temporária</i>	<i>BTD positiva</i>
BTD ¹	β_1	0,012	0,044	-0,018	0,833	-0,038	-0,002	0,088
	Estat.	0,420	1,180	-0,570	1,840	-0,670	-0,080	2,160**
Accruals	β_2	-0,026	-0,031	-0,018	-0,020	0,025	-0,018	-0,043
	Estat.	-1,250	-1,450	-0,780	-0,880	0,750	-0,720	-1,560
BIG4	β_3	0,155	0,152	0,146	0,141	0,171	0,170	0,233
	Estat.	3,770***	3,680***	3,220***	2,910***	1,920*	4,210***	4,780***
Ativo	β_4	0,004	-0,003	0,197	0,198	0,002	0,264	0,235
	Estat.	0,090	-0,070	1,650	1,620	0,050	4,030***	3,720***
Segmentos	β_5	-0,068	-0,067	-0,042	-0,033	0,161	-0,056	-0,112
	Estat.	-0,680	-0,670	-0,370	-0,300	1,180	-0,530	-0,990
Complexidade das Operações	β_6	0,060	0,063	0,076	0,068	0,089	0,035	-0,050
	Estat.	0,810	0,840	0,770	0,700	0,690	0,390	-0,580
Estoques	β_7	-0,135	-0,118	-0,130	-0,095	-0,426	0,518	0,580
	Estat.	-0,240	-0,210	-0,230	-0,170	-0,630	1,490	1,950*
Recebíveis	β_8	-0,569	-0,574	-0,731	-0,790	-0,246	-0,278	-0,222
	Estat.	-3,040***	-3,060***	-2,650***	-2,730***	-1,870*	-1,290	-1,240
Endividamento	β_9	0,030	0,027	0,022	0,108	0,078	-0,091	0,066
	Estat.	0,420	0,380	0,210	0,920	1,510	-0,800	0,510
Rentabilidade	β_{10}	0,017	0,018	0,050	0,120	0,021	0,019	-0,030
	Estat.	1,610	1,720*	0,410	0,880	1,800*	0,130	-0,140
Resultado Negativo	β_{11}	0,055	0,054	0,043	0,120	0,086	0,041	-0,007
	Estat.	1,610	1,610	1,040	0,880	3,130***	0,900	-0,100
Opinião da auditoria	β_{12}	-0,025	-0,021	-0,001	0,011	0,003	-0,054	0,038
	Estat.	-0,440	-0,370	-0,020	0,140	0,060	-0,690	0,330
Cons	α	5,269	5,174	4,276	-0,071	4,892	3,750	3,453
	Estat.	22,000***	21,740***	5,830***	-0,030	20,290***	9,690***	13,220***
R-sq: within		0,029	0,031	0,029	0,038	0,107		
Prob.> F		0,000	0,000	0,003	0,001	0,000		
R-sq: overall							0,098	0,242
Prob.> chi2							0,000	0,000

Fonte: Elaborada pelos autores.

Nota: ***, ** e * denotam significância estatística a 1%, 5% e 10%, respectivamente. 1 – representa os tipos de *BTD*; a Equação 1 foi testada sete vezes, sendo uma vez para cada tipo de *BTD*.

O sinal negativo da variável *Recebíveis* é contrário àquele apontado por Simunic (1980) e Hanlon et al. (2012). Para todos os modelos, a estatística *VIF* para *Recebíveis* foi analisada, ficando abaixo de 2,0. Desse modo, a hipótese de que a multicolinearidade pudesse ter influenciado a inversão de sinal foi descartada em todos os casos.

Testes de sensibilidade foram realizados, substituindo a fórmula de cálculo da *BTD* especificada na Equação 2, por aquelas utilizadas por Costa e Lopes (2015) para o contexto brasileiro e os resultados foram semelhantes àqueles mostrados na Tabela 3. Outro teste realizado foi a aplicação da Equação 1 por setor de atividade. Nesse contexto, a *BTD temporária* apresentou relação com os honorários de auditoria para os setores de Alimentos e Bebidas, Máquinas Industriais, Química, Software e Dados e Veículos e Peças; enquanto a *BTD permanente* para o setor de Alimentos e Bebidas. A *BTD negativa* foi significativa para os setores de Siderurgia e Metalurgia, Telecomunicações e Têxtil, e a *BTD anormal* para o setor de Veículos e Peças. Esses resultados sugerem que analisar a *BTD* por setor é relevante para avaliar o impacto dessa variável nos honorários de auditoria.

5 CONSIDERAÇÕES FINAIS

Os honorários de auditoria estão associados apenas à *BTD* positiva. Esse tipo de *BTD* pode ser oriundo de operações de fusão, cisão e incorporação, planejamento tributário, aproveitamento de benefícios e prejuízos fiscais, conservadorismo condicional e manipulações discricionárias. Infere-se que, a verificação das causas para o surgimento da *BTD* positiva torna a avaliação de risco do gestor mais criteriosa, e representa uma “bandeira vermelha” para a possibilidade de processos movidos pela autoridade tributária pela prática de evasão fiscal, perdas financeiras e a perda da reputação da firma de auditoria. Esses riscos, somados ao esforço que o auditor demandará para determinar a origem da *BTD* positiva, implicam na elevação dos honorários de auditoria.

Diferente de Hanlon et al. (2012), para um país *civil law* o que mais afetou os honorários de auditoria foi a diferença positiva entre lucro contábil e o lucro tributável, o que provavelmente se deve ao histórico de maior nível de gerenciamento de resultados e evasão fiscal nesse tipo de país, inclusive impulsionado após a adoção das IFRS (ver Jeanjean & Stolowy, 2008).

A redução do conservadorismo condicional na presença de maior volume de *BTD* positiva (Heltzer, 2009) pode, também, ser uma explicação para a elevação dos honorários de auditoria. Os auditores podem esperar maior exposição a riscos diante de um reconhecimento mais tempestivo de ganhos, requerendo maior remuneração para a realização de testes adicionais e mais robustos. Esse possível desconforto do auditor diante da *BTD* positiva, derivada da redução do conservadorismo condicional, pode ainda ser um resquício da cultura conservadora do contador no registro de perdas e ganhos.

Os resultados desta pesquisa contribuem com a literatura ao demonstrar a relevância de pesquisar a relação dos honorários de auditoria com a *BTD* segregada por tipos, por setor e por *origem civil e common law*.

Por fim, os resultados podem levar auditores, investidores, analistas, reguladores e gestores a considerar o papel da *BTD* positiva como uma “bandeira vermelha” quanto ao gerenciamento de resultados e a evasão fiscal.

REFERÊNCIAS

- André, P., Broye, G., Pong, C. K. M., & Schatt, A. (2011). Audit fees, big four premium and institutional settings: the devil is in the details! *SSRN Working Paper*.
- Arruñada, B. (1997). *La calidad de la auditoria: incentivos privados y regulacion*. Madrid: Marcial Pons.
- Barth, M. E., Landsman, W. R. & Lang, M. H. (2008). International accounting standards and accounting quality. *Journal of Accounting Research*, 46(3), 467–498.
- Bedard, J., & Johnstone, K. (2004). Earnings manipulation risk, corporate governance risk, and auditor is planning and pricing decisions. *The Accounting Review*, 79, 277-304.
- Borges, V., Nardi, P., & Silva, R. (2017). Determinantes dos Honorários de Auditoria das Empresas Brasileiras de Capital Aberto. *Contabilidade, Gestão e Governança*, 20(2), 216-230.

- Castro, W., Peleias, I., & Silva, G. (2015). Determinantes dos Honorários de Auditoria: um Estudo nas Empresas Listadas na BM&FBOVESPA, Brasil. *Revista Contabilidade & Finanças*, 26(69), 261-273.
- Comprix, J., Graham Jr. R. C., & Moore, J. A. (2011). Empirical evidence on the impact of book-tax differences on divergence of opinion among investors. *Journal of the American Taxation Association*, 33(1), 57-78.
- Costa, P. S., & Lopes, A. B. (2015). *Implicações da adoção das IFRS sobre as book-tax differences: o caso do Brasil*. Alemanha: NEA.
- Desai, M. A., & Dharmapala, D. (2006). Corporate tax avoidance and high-powered incentives. *Journal of Financial Economics*, 79(1), 145-179.
- Formigoni, H., Antunes, M. T. P., & Paulo, E. (2009). Diferença entre o Lucro Contábil e Lucro Tributável: uma análise sobre o gerenciamento de resultados contábeis e gerenciamento tributário nas companhias abertas brasileiras. *Brazilian Business Review*, 6, 44-61.
- Francis, J. R. (1984). The effect of audit firm size on audit prices. *Journal of Accounting and Economics*, 6, 133-151.
- Gul, A., Chen, C. J. P., & Tsui, J. S.L. (2003). Discretionary Accounting Accruals, Managers' Incentives, and Audit Fees. *Contemporary Accounting Research*, 20(3), 441-464.
- Hallak, R. T. P., & Silva, A. L. C. (2012). Determinantes das despesas com serviços de auditoria e consultoria prestados pelo auditor independente no Brasil. *Revista Contabilidade & Finanças*, 23(60), 223-231.
- Hanlon, M. (2005). The persistence and pricing of earnings, accruals, and cash flows when firms have large book-tax differences. *The accounting review*, 80(1), 137-166.
- Hanlon, M., Krishnan, G. V., & Mills, L. F. (2012). Audit Fees and Book-Tax Differences. *The Accounting Review*, 34(1), 55-86.
- Heltzer, W., & Shelton, S. W (2011). *Book-tax differences and audit risk: evidence from the United States*. Working paper, DePaul University.
- Heltzer, W. (2009). Conservatism and book-tax differences. *Journal of Accounting, Auditing and Finance*, 24(3), 469-504.
- Hribar, P., Kravet, T., & Wilson, R. (2014). A new measure of accounting quality. *Review of Accounting Studies*, 19(1), 506-538.
- Iudícibus, S., Martins, E., & Carvalho, L. N. (2005). Contabilidade: aspectos relevantes da epopeia de sua evolução. *Revista Contabilidade & Finanças*, 16(38), 7-19.
- Jeanjean, T., & Stolowy, H. (2008). Do accounting standards matter? An exploratory analysis of earnings management before and after IFRS adoption. *Journal of Accounting Public Policy*, 27, 480-494.
- Klann, R. C., & Beuren, I. M. (2011). *Efeitos da convergência contábil às IFRS no gerenciamento de resultados de empresas europeias*. Anais do Congresso ANPCONT, Vitória, ES, Brasil, 5.
- Marques, A. V. C., Costa, P. S., & Silva, P. R. (2016). Relevância do Conteúdo Informacional das Book-Tax Differences para Previsão de Resultados Futuros: Evidências de Países-Membros da América Latina. *Revista Contabilidade & Finanças*, 27(70), 29-42.
- Martinez A. L. (2008). Detectando Earnings Management no Brasil: Estimando os Accruals discricionários. *Revista de Contabilidade & Finanças*, 19, 7-17.
- Martinez, A. L., & Passamani, R. R. (2014). Book-Tax Differences e sua Relevância Informacional No Mercado de Capitais No Brasil. *Revista de Gestão, Finanças e Contabilidade*, 4(2), 20-37.

- Martinez, A.L., & Lessa, R. C. (2014). The Effect of Tax Aggressiveness and Corporate Governance on Audit Fees: Evidences from Brazil. *Journal of Management Research*, 6(1), 95–108.
- Mills, L. F., Newberry, K., & Trautman, W.B. (2002). Trends in book-tax income and balance sheet differences. SSRN. Recuperado de http://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=313040.
- Qiang, X. (2007). The effects of contracting, litigation, regulation, and tax costs on conditional and unconditional conservatism: Cross-sectional evidence at the firm level. *The Accounting Review*, 82(3), 759-796.
- Oliveira, J. L. R., Souza, A. A., & Vieira, C. M. (2004). Análise dos fatores envolvidos na estimação de custos e formação de preço das empresas de auditoria. *Contabilidade Vista & Revista*, 15(2), 107-125.
- Seetharaman, A., Gul, F. A., & Lynn, S. G. (2002). Litigation risk and audit fees: Evidence from UK firms cross-listed on US markets. *Journal of Accounting and Economics*, 33(1), 91-115.
- Simunic, D. (1980). The pricing of audit services: theory and evidence. *Journal of Accounting Research*, 18, 161-190.
- Tang, T. Y. H. (2005a). Book-Tax Differences, a Proxy for Earnings Management and Tax Management – Empirical Evidence from China. *SSRN Electronic Journal*, 1-36.
- Tang, T. Y. H. (2005b). The Market Perception of *BTD*: an empirical study in China's capital markets. *The Accounting Review*.
- Tang, T. Y. H. (2006). The Value Relevance of Book-Tax Differences - An Empirical Study in China's Capital Market. *SSRN Eletronic Journal*.
- Wu, X. (2012). Corporate governance and audit fees: Evidence from companies listed on the Shanghai Stock Exchange. *China Journal of Accounting Research*, 5(4), 321-342.
- Yatim, P., Kent, P., & Clarkson, P. (2006). Governance structures, ethnicity, and audit fees of Malaysian listed firms. *Managerial Auditing Journal*, 21(7), 757-782.