

Investigación económica ISSN: 0185-1667 UNAM, Facultad de Economía

Cerezo García, Verónica; López González, Teresa S.; López Herrera, Francisco Crecimiento económico e inflación en México, 1993-2018: ¿una relación lineal o no lineal? Investigación económica, vol. LXXIX, núm. 311, 2020, Enero-Marzo, pp. 83-109 UNAM, Facultad de Economía

DOI: https://doi.org/10.22201/fe.01851667p.2020.311.72437

Disponible en: https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=60171802005



Número completo

Más información del artículo

Página de la revista en redalyc.org



abierto

Sistema de Información Científica Redalyc

Red de Revistas Científicas de América Latina y el Caribe, España y Portugal Proyecto académico sin fines de lucro, desarrollado bajo la iniciativa de acceso

CRECIMIENTO ECONÓMICO E **INFLACIÓN EN MÉXICO, 1993-2018:**

¿UNA RELACIÓN LINEAL O NO LINEAL?

Verónica Cerezo García

Programa de Posgrado en Economía de la

Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM, México)

Teresa S. López González

Facultad de Estudios Superiores Acatlán de la UNAM (México)

Francisco López Herrera

Facultad de Contaduría y Administración de la UNAM (México)

Autor para correspondencia: francisco_lopez_herrera@yahoo.com.mx

Recibido el 7 de julio de 2019; aceptado el 24 de octubre de 2019.

RESUMEN

El objetivo del artículo es analizar si la relación entre la inflación y el crecimiento económico en México durante 1993-2018 fue lineal o no; a tal efecto, elaboramos un modelo dinámico de rezagos distribuidos no lineales. La hipótesis nula es que esa relación es lineal y la hipótesis alternativa acepta que no es lineal. Si la evidencia empírica documenta una relación lineal, la hipótesis nula implicaría que: 1) la inflación es un fenómeno puramente monetario a la Friedman (1968); 2) la estabilidad de precios alcanzada mediante la política monetaria del nuevo consenso macroeconómico es condición necesaria y suficiente para la aceleración del crecimiento y la superación del prolongado estancamiento de la economía mexicana, y 3) el dinero es neutral. Por el contrario, si los datos muestran una relación no lineal, se rechazarían la hipótesis nula y las implicaciones antes enunciadas.

Palabras clave: crecimiento económico, modelación econométrica. inflación, México.

Clasificación JEL: C50, C51, E31, N16, O50.

ECONOMIC GROWTH AND INFLATION IN MEXICO, 1993-2018: A LINEAR OR NON-LINEAR RELATIONSHIP?

ABSTRACT

The paper is aimed at assessing whether the relationship between Mexico's economic growth and inflation has been linear or non-linear over the period 1993-2018. A non-linear dynamic autorregresive distributive lag model is elaborated to test both the null hypothesis of a linear relationship between the involved variables and the alternative hypothesis of a non-linear relationship. An empirical support for the the null hypothesis would imply that: 1) inflation is purely a monetary phenomenon (Friedman, 1968); 2) price stability, as achieved by means of the monetary policy framework of the new macroeconomic consensus, is both a necessary and sufficient condition for output growth acceleration and for overcoming the protracted stagnation of the Mexican economy, and 3) money is neutral. By contrast, if the empirical evidence confirms a non-linear relationship, both the null hypothesis and its ensuing implications would be rejected.

Keywords: Economic growth, econometric modeling, inflation, Mexico.

JEL Classification: C50, C51, E31, N16, O50.

1. INTRODUCCIÓN

a irrupción de la crisis de la deuda externa a finales de 1982 indujo al gobierno mexicano, mediante negociaciones con el Fondo Mounetario Internacional (FMI) y el Banco Mundial, a instrumentar medidas macroeconómicas de ajuste y estabilización ortodoxas para equilibrar la balanza de pagos, reducir la inflación y estabilizar el tipo de cambio con austeridad fiscal y contracción monetaria. Paralelamente se inició el proceso de reformas estructurales con la liberalización del sistema financiero y del comercio exterior. Según estos organismos multilaterales, las reformas permitirían a la economía mexicana integrarse en condiciones competitivas y eficientes a los mercados internacionales financieros y de bienes.

Ante la inefectividad de las políticas de ajuste y estabilización para controlar las presiones inflacionarias y reactivar la actividad económica, el gobierno implementó en 1988 una estrategia macroeconómica heterodoxa basada, por un lado, en una política de ingresos para romper la inercia inflacionaria y, por otro, en el anclaje nominal del tipo de cambio para contener el traspaso de las fluctuaciones cambiarias hacia la inflación, con la consiguiente apreciación del tipo de cambio real. Esta estrategia macroeconómica se mantuvo hasta la crisis cambiario-financiera de 1994, cuyo origen se ubica en el elevado nivel de apreciación del tipo de cambio. De tal forma que la devaluación del peso y el consiguiente incremento en la tasa de interés se combinaron con el alto índice de cartera vencida de la banca comercial.

La estrategia, inspirada en los planes de estabilización macroeconómica del FMI, forzó, primero, el abandono gradual y definitivo del modelo de industrialización por sustitución de importaciones (ISI) y, luego, la adopción de un modelo de crecimiento económico impulsado por las exportaciones. A tal efecto, se establecieron las siguientes condiciones macroeconómicas: restricción del gasto para sanear las finanzas públicas y así obtener un superávit fiscal primario durante varios años; privatización de la mayoría de las empresas paraestatales, y una política monetaria restrictiva. Todo ello condujo a un ajuste recesivo para equilibrar la balanza de pagos y satisfacer las obligaciones financieras con el exterior asociadas a la deuda externa.

Las políticas de estabilización macroeconómicas y las reformas estructurales implementadas entre 1989 y 1994 son parte de las recomendaciones prescritas por el Consenso de Washington (Williamson, 1990, 1998 y 2002; Aspe, 1993). Estas políticas crearon las condiciones macroeconómicas e institucionales para: el abandono del modelo ISI y, posteriormente la adopción del modelo de crecimiento impulsado por las exportaciones, principalmente de manufacturas; el equilibrio de las finanzas públicas; el control de la inflación; la adopción del marco de política monetaria de metas de inflación, y la acumulación de reservas internacionales.

En 1995 el gobierno mexicano abandonó la estrategia de control de la inflación basada en el ancla nominal del tipo de cambio y adoptó un régimen de tipo de cambio flexible para iniciar la transición hacia un marco de política monetaria de metas de inflación y una estrategia de crecimiento exportador. Así, la política monetaria pasó a ser el ancla de un objetivo de inflación igual a 3% ± 1%, rango considerado como estabilidad de precios (Mántey, 2009; Heath y Acosta Margain, 2019).

El nuevo marco de política monetaria vigente desde principios del siglo XXI ha logrado abatir la inflación. Sin embargo, la economía mexicana ha registrado tasas de crecimiento del producto interno bruto (PIB) inferiores (2.5% en promedio desde 1994) a la que en promedio prevaleció (6.5%) durante el periodo del modelo ISI, entre 1940-1980.

La falta de dinamismo de la economía mexicana se relaciona con la política macroeconómica que ha predominado en el país desde la década de 1980. Este modelo macroeconómico plantea como objetivo principal el control de la inflación mediante la reducción del déficit fiscal, del salario real, el ajuste de la tasa de interés y la apreciación del tipo de cambio real del peso mexicano. La reducción de los costos laborales unitarios, la disciplina fiscal y el control monetario en conjunto son la condición básica del crecimiento de largo plazo en este modelo (Perrotini Hernández v Vázquez Muñoz, 2017).

El modelo de crecimiento exportador está en conflicto con el de inflación, y viceversa, debido al papel dual que juega el tipo de cambio en el modelo macroeconómico en su conjunto. El conflicto consiste en que un modelo de crecimiento exportador necesita un tipo de cambio competitivo, mientras que un modelo de metas de inflación en una economía donde la inflación tiene causas estructurales, requiere la apreciación del tipo de cambio, es decir, un tipo de cambio no competitivo.

De esta manera, el tipo de cambio debe ser competitivo (no apreciado) para que el crecimiento exportador tenga éxito, pero al mismo tiempo el tipo de cambio debe apreciarse (no ser competitivo) para que el Banco de México logre la meta de inflación (Mántey, 2009; Ros y Galindo, 2009; García y Perrotini, 2014; Perrotini Hernández y Vázguez Muñoz, 2017). Este conflicto entre el modelo de crecimiento y el de inflación surge debido a que la inflación se origina por problemas estructurales de la economía mexicana, y da lugar al conocido fenómeno de crecimiento restringido por el equilibrio de la balanza de pagos (Noyola, 1956; Prebisch, 1962; Olivera, 1964; Thirlwall, 1979). Para estos autores, la relación entre el crecimiento y la inflación no es lineal.

El objetivo del presente artículo es analizar empíricamente si en México existe o no una relación lineal entre la inflación y el crecimiento

económico; a tal efecto, elaboramos un modelo dinámico de rezagos distribuidos no lineal (NARDL, Non-linear Autoregressive Distributed Lag Model) y estudiamos el periodo 1993-2018 para el caso de México. La hipótesis nula es que la relación entre el crecimiento económico y la inflación es lineal, como afirma la teoría monetarista, mientras que en la hipótesis alternativa se acepta la no linealidad de esa relación. Por consiguiente, si la evidencia empírica documenta una relación lineal entre el crecimiento económico y la inflación, la aceptación de la hipótesis nula significaría que, al menos para el periodo estudiado y en el caso específico de la economía mexicana: 1) la inflación es un fenómeno puramente monetario (Friedman, 1968); 2) la estabilidad de precios alcanzada mediante el marco de política monetaria del nuevo consenso macroeconómico (NCM) es condición necesaria y suficiente para la aceleración del crecimiento y la superación del estancamiento que por largo tiempo ha experimentado la economía mexicana, y 3) el dinero es neutral. Por el contrario, si los datos muestran una relación no lineal, se rechazaría la hipótesis nula y, por tanto, 4) la inflación no sería un fenómeno monetario (probablemente tendría su origen en la estructura de la economía o en factores no monetarios); 5) la estabilidad de precios derivada del marco de política monetaria de metas de inflación no habría sido una condición suficiente para acelerar el crecimiento, y 6) la hipótesis de la neutralidad de la moneda sería puesta en duda al menos.

El artículo se compone de la siguiente manera: primero glosamos la discusión teórica sobre el crecimiento y la inflación; enseguida revisamos diversos estudios empíricos sobre el comportamiento y la relación entre el crecimiento económico y la inflación. Posteriormente, desarrollamos el análisis econométrico, interpretamos y discutimos los resultados del modelo propuesto y, por último, presentamos las conclusiones.

2. DISCUSIÓN TEÓRICA

Friedman (1960 y 1968) sostiene que existe una relación inversa entre la tasa de desempleo y la inflación en el corto y en el largo plazo. Al incluir las expectativas de inflación, en el largo plazo el sistema económico tiende a la tasa "natural" de desempleo, donde la inflación se mantiene constante. Dado que en su teoría la inflación es un fenómeno puramente monetario, la transmisión del dinero a los precios se explica a través

de la teoría cuantitativa del dinero, la hipótesis de la tasa natural de desempleo que no acelera la inflación (NAIRU, Non-Accelerating Inflation Rate of Unemployment) y la Ley de Okun. Por lo tanto, la aplicación de políticas anticíclicas orientadas a incentivar la demanda agregada vía un aumento en la oferta monetaria produce desequilibrio macroeconómico y aceleración de la inflación sin crecimiento del producto.

En México, la política económica se basó en los preceptos del monetarismo entre 1982 y 1987 aproximadamente. Es decir, durante un periodo posterior a la crisis del experimento monetarista en Estados Unidos (1979-1982) y en el Reino Unido (segunda mitad de la década de 1970 y primera de la de 1980) [Desai, 1981; Eatwell, 1982]. A pesar de esta experiencia en los países desarrollados, los gobiernos de México y de otras naciones de América Latina abrazaron el monetarismo para paliar la crisis de deuda externa de 1982. Como se sabe, los resultados en términos del crecimiento y aún de la estabilidad de precios no fueron positivos. En México y en la región también se puede decir que las políticas monetaristas no consiguieron la estabilidad macroeconómica, lo cual en gran medida tiene que ver con el supuesto implícito en este paradigma que establece que existe una relación lineal entre el crecimiento y la inflación.

La adopción del modelo NCM en México a fines de la década de 1990 y principios de la del 2000 se explica en parte por la debacle del monetarismo. El NCM se fundamenta en los siguientes preceptos: neutralidad del dinero; tendencia automática hacia el equilibrio económico representado por la hipótesis NAIRU, y la inflación guarda una relación lineal con el crecimiento económico. Debido a que la inflación es una de las causas principales del desequilibrio, la política monetaria se enfoca en el mantenimiento de la estabilidad de los precios para lograr el crecimiento máximo.

El papel del banco central (BC) como organismo autónomo e independiente es aplicar su instrumento de política monetaria, la tasa de interés, y anunciar públicamente la meta de inflación para ofrecer certidumbre a los agentes económicos a mediano plazo. Las desviaciones del producto observado (Y_t) respecto al producto potencial (Y^*) [la brecha del producto, $Y_{\Gamma} = Y_t - Y^*$] generan un aumento en la brecha de inflación ($\pi_{\Gamma} = \pi_t - \pi^*$) que el BC procura reducir o eliminar mediante un alza en la tasa de interés nominal. De esta manera, el BC manipula la demanda agregada con el propósito de que la brecha del producto, Y_D, sea consistente con la inflación objetivo, π^* (Taylor, 1993 y 1999; Bernanke et al., 1999; Woodford, 2003; García y Perrotini, 2014). Dado que la estrategia de estabilidad de precios comprende una curva de Phillips vertical en el largo plazo, la flexibilidad de los salarios en el mercado de trabajo y la hipótesis NAIRU, se supone que existe una relación lineal entre el crecimiento y la inflación.

Dado que la variación en la demanda agregada provoca cambios en el nivel de los precios, el modelo NCM en la práctica implica un trade-off entre el crecimiento y la inflación. Este argumento se ha fortalecido considerando que el fenómeno inflacionario en América Latina no es reciente, sino que ha existido desde la inserción de las economías periféricas en la economía global. Con la experiencia de la crisis de la deuda en 1982, y debido en parte a los desequilibrios macroeconómicos, se ha fortalecido la tesis de que la correlación entre la inflación y el crecimiento económico es negativa y que afecta principalmente a la asignación de los recursos, a la productividad del capital y a la acumulación del capital (De Gregorio, 1992). Sarel (1996), a su vez, plantea que debido a la presencia de cambios estructurales se subestima el efecto negativo de la inflación en el crecimiento económico.

Este hallazgo nos conduce a plantear la siguiente pregunta: ¿qué tan baja debería ser la inflación para que la política macroeconómica alcance el objetivo de crecimiento económico (producto y empleo) alto y sostenido en el largo plazo, conjuntamente con una tasa de inflación baja?, tal como lo sostiene el nuevo consenso macroeconómico, NCM.

Por otra parte, la hipótesis de la raíz estructural de la inflación ha sido planteada para explicar la tendencia creciente de largo plazo de los niveles de precio. En esta tradición estructuralista, Baumol (1967) enfatiza los siguientes factores que obstruyen el funcionamiento de la oferta y la demanda: el diferencial de productividad entre el sector industrial y el de servicios; el crecimiento uniforme de la tasa de salarios nominales en toda la economía; las diferentes elasticidades precio y de ingreso del producto de los distintos sectores de la economía, y los precios y salarios fijos (Frisch, 1983). En el análisis estructuralista, la economía se caracteriza por dos sectores, uno moderno y otro tradicional; la diferencia de productividad entre ambos da lugar a una inflación de costos, dado que la tasa de salarios es uniforme en ambos sectores que aplican una

regla de precios mark-up sobre los costos laborales crecientes. Esta inflación de costos o inflación estructural significa cambios distintos en los precios de oferta de los sectores tradicional (con menor tasa de crecimiento de la productividad) y moderno (caracterizado por una tasa mayor de crecimiento de la productividad).

Asimismo, en este modelo se supone que la demanda del producto del sector tradicional se caracteriza por una elasticidad precio pequeña y una elasticidad ingreso grande. Estas características explican el crecimiento no balanceado de ambos sectores según Baumol (1967), cuyo modelo, de acuerdo con Frisch (1983), es el prototipo de la teoría estructural. El modelo de crecimiento no balanceado de Baumol no presenta una teoría de la inflación. Sin embargo, del mismo se infiere que la inflación (el nivel general de precios) aumenta en proporción al incremento de precios del sector tradicional, debido al rezago relativo de su productividad.

Tobin (1972) y Hicks (1974) también ofrecen un análisis estructural de la inflación; su análisis supone salarios fijos que se explican no sólo por el monopolio sindical de la fuerza de trabajo, sino por el "axioma fundamental" (Frisch, 1983, p. 160) de que en una economía industrial moderna el mercado de bienes y el de trabajo se explican por principios diferentes: el mercado de trabajo es continuo y está sujeto a condiciones institucionales (leyes, convenciones sociales, salario de eficiencia) que no rigen para el mercado de bienes. Hicks (1974) sostiene que el mercado de trabajo se caracteriza por la continuidad y los contratos a tiempo fijo, lo cual lo distingue del mercado de bienes, en donde las transacciones son efímeras. Esto determina que el salario relativo (entre las diversas actividades productivas) sea la variable relevante, no el salario real, como ocurre en la hipótesis NAIRU de Friedman (1968) y Phelps (1967 y 1972).¹

El enfoque estructuralista latinoamericano subraya que la inflación tiene causas estructurales; la inflación no se origina en la esfera monetaria, sino en la composición de la oferta y la demanda de la economía.

¹ Como afirma Tobin (1972, p. 5), "la rigidez en la trayectoria de las tasas de los salarios monetarios se explica por la preocupación de los trabajadores respecto de los salarios relativos y la ausencia de cualquier mecanismo central en la economía para alterar los salarios monetarios en su conjunto".

La inflación puede originarse debido a distorsiones entre la oferta y la demanda, la existencia de un exceso en la demanda de un bien que presente oferta limitada, o debido a que las necesidades y la producción no siempre coinciden. También puede surgir del lado de la oferta ante un aumento en los costos, ya sea por el incremento en el precio de los insumos o bien en los salarios. De esta forma, dado que la demanda y la oferta presentan elasticidades finitas pueden provocar un alza en los precios absolutos (Novola, 1956; Olivera, 1964). El enfoque estructuralista postula una relación no lineal entre el crecimiento económico y la inflación. Nos proponemos analizar a continuación la relación entre ambas variables, la inflación y el crecimiento económico para el caso de México, a través de un modelo NARDL.

3. REVISIÓN DE LA LITERATURA EMPÍRICA

En términos generales, en los estudios empíricos hay consenso de que existe una relación no lineal entre el crecimiento económico y la inflación. Los umbrales varían según el tamaño y las características de los países, así como según el tamaño de la muestra y el nivel de desarrollo económico e institucional de las economías. En el caso particular de países en desarrollo los límites máximos a partir de los cuales el efecto de la inflación es negativo son más altos que en los países desarrollados. Es importante mencionar que los resultados dependen del modelo utilizado para verificar la no linealidad, así como de la estimación de los umbrales de la inflación. Dados los diferentes resultados encontrados. las recomendaciones de política que pueden sugerirse también varían para el caso particular de cada país.

Existe evidencia de que las variables económicas y financieras siguen un patrón asimétrico no lineal, por lo que han surgido diversos métodos para modelar este patrón. Una de ellas es la metodología de modelos de umbrales. Otra metodología es la basada en el modelo dinámico de rezagos distribuidos no lineales, NARDL, que considera las asimetrías, así como las relaciones dinámicas de corto y largo plazo. En este artículo realizamos pruebas econométricas utilizando el NARDL.

Fischer (1993) identificó la posibilidad de una relación no lineal entre la inflación y el crecimiento económico, esta relación es positiva cuando existe una tasa de inflación baja, pero después del punto de inflexión el crecimiento económico disminuye, y la relación se vuelve negativa a una tasa de inflación más alta. Fischer (1993) encuentra evidencia de que una tasa de inflación alta tiene efectos adversos en la asignación eficiente de los factores de producción, porque reduce la tasa de productividad, obstruye la correcta señal de los precios y genera un ambiente de incertidumbre en la economía. Fischer fue pionero en comprobar la existencia de no linealidad entre las variables a través de un estudio de panel en el que introduce exógenamente los umbrales de la inflación (15% y 40% como umbrales mínimo y máximo respectivamente).

Acevedo (2006) estimó el efecto de una inflación moderada en el crecimiento económico en México; sus resultados confirman que una inflación menor a 8.1% estimula a la economía, mientras que una tasa de inflación mayor a ese umbral sería perjudicial. De igual modo, encuentra que una meta de inflación muy baja tendría efectos negativos.

Risso y Sánchez Carrera (2009) analizan la relación de largo plazo y los efectos de umbrales entre la inflación y el crecimiento económico real en México durante 1970-2007; encuentran que existe una relación negativa significativa entre ambas variables, así como un punto de ruptura estructural con un umbral de 9% por encima del cual la inflación reduce el crecimiento económico: un aumento en 1% en la inflación deprime el crecimiento en 1.5%. Sin embargo, concluyen que no existe una dirección de causalidad entre estas variables.

De Gregorio (1992), a su vez, afirma que la presencia de altas tasas de inflación en países de América Latina en la década de 1980 afectó el crecimiento a largo plazo por su impacto adverso en la asignación de los factores productivos y en la tasa de acumulación del capital. Mediante un panel integrado por 12 países, encuentra una correlación negativa entre ambas variables para el periodo 1950-1985;2 no obstante, la eliminación de la inflación no incentiva necesariamente el crecimiento.

Bruno (1995) encuentra la existencia de no linealidad entre las variables en una muestra de 127 países en desarrollo y desarrollados en los que el crecimiento disminuye cuando la tasa de inflación cruza el

² La muestra se compone de los siguientes países: Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Costa Rica, Ecuador, Guatemala, México, Perú, Uruguay y Venezuela (De Gregorio, 1992, p. 417).

umbral de entre 20% y 25%, mientras que por debajo del rango 10-15% aumenta. Para el periodo 1961-1992 en una muestra de 26 países, Bruno y Easterly (1998) imponen un umbral exógeno de 40% y no concluyen que exista una relación negativa.

Ghosh y Phillips (1998), a su vez, comprueban la presencia de no linealidad robusta para una muestra de 146 países correspondiente al periodo 1960-1996. Asimismo, encuentran que por encima de una tasa de inflación anual promedio de 2.5% se genera un efecto negativo para el crecimiento. Al incluir otros factores macroeconómicos, como la apertura comercial y el gasto público, la inflación tiene un efecto estadísticamente más significativo.

Khan y Senhadji (2001) estiman un modelo no lineal para una muestra de 140 países en desarrollo e industrializados para el periodo 1960-1998, hallan que el umbral mínimo es entre 1% y 3% y el máximo entre 11% y 12%. De esta forma, si la inflación es mayor que estos niveles en cada grupo de estos países, existe un efecto negativo en el mediano y largo plazos. Afirman que el rango para países en desarrollo es más alto, dado que el proceso inflacionario es característico en estas economías y responde al grado de desarrollo.

Drukker, Gomis-Porqueras y Hernández-Verme (2005) realizan un modelo de regresión de umbrales (TR, Threshold Regression Model) para identificar la relación entre inflación y crecimiento para una muestra de 138 países entre 1950 y 2000. Encuentran evidencia estadísticamente significativa de que si la inflación supera el límite de 19.16% tiene un efecto adverso en el crecimiento de largo plazo. Espinoza, Leon y Prasad (2010), a su vez, utilizan un modelo de regresión de transición suave (STR, Smooth Transition Regression Model) para un panel de 165 países para el periodo 1960–2007 y encuentran evidencia de que existe un rápido efecto negativo cuando la tasa de inflación rebasa el 10% para países en desarrollo y 1% para países desarrollados.

El estudio de Kremer, Bick y Nautz (2013) incluye el análisis de 124 países con datos para el periodo de 1950 a 2004. Mediante un modelo de panel dinámico con umbral encuentran que en los países industrializados la inflación por debajo de 2.53% se asocia con tasas más altas de crecimiento económico en el largo plazo, en tanto que el crecimiento es más bajo cuando la tasa de inflación supera ese umbral. Para el caso de los países en desarrollo, el umbral de la tasa de inflación que estiman es 17.22%. Ibarra y Trupkin (2016) emplean un modelo de regresión con transición suave para datos en panel con una muestra de 138 países durante el periodo 1950-2009; encuentran umbrales un poco más altos; el correspondiente a los países desarrollados es de 4.47%, en tanto que para los países en desarrollo es de 19.13%.

Fei Chu, Kun Sek y Tahir Ismail (2019) estudian la relación entre inflación y crecimiento en 18 países desarrollados durante 1980-2016; estiman un valor de 1.44% para el umbral de la tasa de inflación y encuentran un intervalo de 1.38% a 3.26%. Vinayagathasan (2013) estudia a 32 países asiáticos con datos anuales de 1980 a 2009 y obtienen un umbral de 5.43%. Dinh Thanh (2015) analiza a Indonesia, Malasia, Filipinas, Tailandia y Vietnam en el periodo 1980-2011; halla un umbral de 7.84% para la tasa de inflación.

Granger y Yoon (2002) afirman que en el análisis de cointegración se puede encontrar asimetría entre relaciones positivas y negativas de las variables que se estudian. A esto le han denominado "cointegración escondida". Diversos trabajos han implementado asimetrías de corto plazo; los estudios que incluyen también el largo plazo son escasos. Una razón de ello es que se encontró un comportamiento no lineal en variables no estacionarias.

Entre los estudios que implican una descomposición dinámica, algunos analizan la relación entre el tipo de cambio y el precio de las importaciones (Webber, 2000) y otros son análisis de las asimetrías de la Ley de Okun, como los de Lee (2000) y Virén (2001). Shin, Yu y Greenwood-Nimmo (2014), a su vez, aplican un modelo NARDL que incluye la relación de cointegración del desempleo y la producción para el caso de Estados Unidos, Canadá y Japón en el periodo 1982-2003. En el modelo de Shin, Yu y Greenwood-Nimmo (2014) se introducen asimetrías de corto y largo plazo, así como la suma parcial de la descomposición de variables explicativas tanto positivas como negativas.

El uso de modelos NARDL se ha extendido y empleado para comprobar la evidencia de cointegración en variables que muestran comportamiento asimétrico, como el consumo, el tipo de cambio o la tasa de interés. En términos generales, se ha encontrado que un efecto positivo (negativo) tiene un impacto absoluto a corto plazo (largo plazo) [Shin, Yu y Greenwood-Nimmo, 2014].

4. METODOLOGÍA Y ANÁLISIS ECONOMÉTRICO: MODELO NARDL

Con un modelo autorregresivo de rezagos distribuidos (ARDL, Autoregressive Distributed Lag Model) se puede estimar al mismo tiempo la asimetría y la cointegración de variables no estacionarias en el largo plazo. La metodología se puede resumir de la siguiente manera:

- 1. Especificación de un modelo en el cual se incluyen como variables exógenas los rezagos tanto de la variable dependiente como de la variable independiente. Esta última se descompone en coeficientes positivos y negativos, derivando la especificación de un modelo de corrección de error dinámico (MCE).
- 2. Aplicación de la prueba Bound que sugieren Pesaran y Shin (1999) y Pesaran, Shin y Smith (2001), para obtener el nivel de integración y para verificar si existe una relación de largo plazo (cointegración) entre las variables.
- 3. Obtención de los multiplicadores dinámicos acumulados asimétricos que muestran el patrón resultante de los cambios positivos o negativos que siguen las variables explicativas y su efecto en la variable dependiente.

En un modelo ARDL lineal la especificación de un MCE dinámico es la siguiente:

$$\Delta y_{t} = \gamma + \beta_{y} y_{t-1} + \beta_{INPC} INPC_{t-1} + \sum_{i=1}^{p-1} \delta_{i} \Delta y_{t-i} + \sum_{i=0}^{q-i} \omega_{i} \Delta INPC_{t-i} + \varepsilon_{t}$$
 [1]

donde γ es una constante, y_t denota el PIB en el tiempo t, y_{t-1} e $INPC_{t-1}$ son el PIB y el Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC) rezagados en el periodo i respectivamente, p y q denotan el número de rezagos distribuidos de las variables dependientes y exógenas respectivamente, Δ es el operador que denota variaciones en el crecimiento; los parámetros a estimar son β , δ y ω ; por último, ε_t es el término de error en el tiempo t.

Sin embargo, esta especificación no contempla la presencia de asimetrías en el comportamiento del crecimiento económico, por lo que adoptamos un modelo de cointegración propuesto por Shin, Yu y Greenwood-Nimmo (2014) que las incluya de la siguiente manera:

$$\Delta y_{t} = \gamma + \beta_{y} y_{t-1} + \beta_{INPC}^{+} INPC_{t-1}^{+} + \beta_{INPC}^{-} INPC_{t-1}^{-}$$

$$+ \sum_{i=1}^{p-1} \delta_{i} \Delta y_{t-i} + \sum_{i=0}^{q-i} (\omega_{i}^{+} \Delta INPC_{t-i}^{+} + \omega_{t-i}^{-} \Delta INPC_{t-i}^{-}) + \varepsilon_{t}$$
[2]

Con esta especificación se puede probar la existencia de asimetrías en el corto y en el largo plazos. En la ecuación [2], los parámetros β_{ν} , β_{NPC}^{+} y β_{INPC}^- denotan el largo plazo, mientras que los parámetros de corto plazo están dados por ω_{t-i}^+ y ω_{t-i}^- . Estas asimetrías de corto (ecuación [3]) y largo (ecuación [4]) plazos representan las descomposiciones parciales positivas (+) y negativas (-), respectivamente, que se representan como sigue:

$$\Delta y_{t} = \gamma + \beta_{y} y_{t-1} + \beta_{INPC} INPC_{t-1}$$

$$+ \sum_{i=1}^{p-1} \delta_{i} \Delta y_{t-i} + \sum_{i=0}^{q-i} (\omega_{i}^{+} \Delta INPC_{t-i}^{+} + \omega_{t-i}^{-} \Delta INPC_{t-i}^{-}) + \varepsilon_{t}$$

$$\Delta y_{t} = \gamma + \beta_{y} y_{t-1} + \beta_{INPC}^{+} INPC_{t-1}^{+} + \beta_{INPC}^{-} INPC_{t-1}^{-}$$

$$+ \sum_{i=1}^{p-1} \delta_{i} \Delta y_{t-i} + \sum_{i=0}^{q-i} \omega \Delta INPC_{t-i} + \varepsilon_{t}$$
[4]

De ambas ecuaciones, [3] y [4], se obtiene la respuesta asimétrica de choques positivos y negativos del INPC sobre el crecimiento, los cuales se capturan por medio de los parámetros de los multiplicadores dinámicos que se relacionan con cambios unitarios dados por *INPC*⁺ e INPC⁻. En nuestro caso, estimamos la ecuación [2] que incluye tanto el corto como el largo plazo.

La muestra se compone de las series trimestrales del PIB y del INPC correspondientes al periodo 1993Q1-2018Q1 para el caso de México, todas las observaciones se refieren al fin del trimestre correspondiente. Las características de las series se muestran en el cuadro 1, esto es, el resumen estadístico descriptivo de ambas variables en logaritmos. En particular, se observa que el logaritmo del INPC (LINPC) no se comporta como una distribución normal, dado que tiene una asimetría que produce un sesgo hacia la izquierda y tiene una forma leptocúrtica, mientras que el logaritmo del PIB tiene forma platicúrtica.

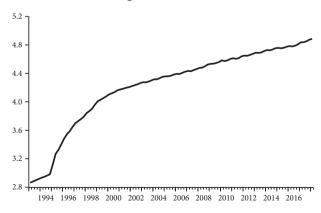
Lo anterior se confirma con el estadístico Jarque-Bera, dado que la probabilidad del estadístico de Jarque-Bera del LINPC rechaza la hipótesis nula de normalidad. Las gráficas 1 y 2 muestran que ambas series no son estacionarias, tienen tendencia y claramente se observan cambios estructurales en el periodo de análisis. Las crisis corresponden a 1994, 2001 y 2008, que tuvieron un efecto adverso en el crecimiento del país. De hecho, uno de los factores que señala la presencia de asimetrías y comportamiento no lineal en las variables económicas puede originarse en los eventos de crisis, guerras, etcétera (Ahmed, Lahiani y Khuong, 2014).

Cuadro 1. Propiedades estadísticas de las series

	LINPC	LPIB
Media	4.22645	16.43625
Mediana	4.368782	16.44538
Máximo	4.886099	16.74695
Mínimo	2.863172	16.09746
Desviación estándar	0.547453	0.17406
Asimetría	-1.139016	-0.212736
Curtosis	3.399103	2.131656
Jarque-Bera*	22.50915	3.934994
Probabilidad	0.000013	0.139806

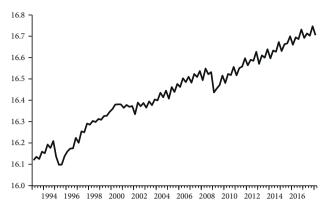
Notas: * el estadístico Jarque-Bera es la prueba de normalidad y su probabilidad.

Gráfica 1. Serie en logaritmo del Índice Nacional de Precios al Consumidor



Fuente: elaboración propia con datos del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEGI).

Gráfica 2. Serie en logaritmo del producto interno bruto



Fuente: elaboración propia con datos del INEGI.

El cuadro 2 muestra los resultados de las pruebas de raíces unitarias de Phillips y Perron, así como las de Dickey y Fuller, las cuales ofrecen resultados no concluyentes. Por ejemplo, si consideramos la prueba de Phillips y Perron para los datos en niveles, encontramos que en ambas series se rechaza la hipótesis nula si las pruebas se llevan a cabo con una especificación de constante y tendencia. Sin embargo, la prueba de Dickey y Fuller no sólo no rechaza la hipótesis de no estacionariedad para la serie LINPC al 5% de significancia, tampoco lo hacen sus primeras diferencias. Revisando de nuevo las gráficas 1 y 2 se observan algunos cambios abruptos en LPIB, en tanto que LINPC no parece ajustarse a un trazo lineal. En este trabajo se intenta modelar la relación entre el crecimiento económico y la inflación en México atendiendo simultáneamente el problema de no estacionariedad y no linealidad, tomando en consideración también la posibilidad de una relación de largo plazo asimétrica. Siguiendo a Shin, Yu y Greenwood-Nimmo (2014), el análisis de esa relación se lleva a cabo mediante la especificación de un modelo ARDL no lineal, cuya flexibilidad permite capturar las asimetrías por medio de la estimación de parámetros que resultan de considerar de manera separada los choques positivos y negativos en las variables, tal como se ha indicado previamente.

Para estimar el modelo ARDL, primero se obtuvo el número de rezagos óptimo de las series a través del criterio de información de Akaike (véase la gráfica 3). Con base en estos resultados se especifica el modelo incluyendo tres rezagos de la variable dependiente (*LPIB*), tres rezagos positivos y

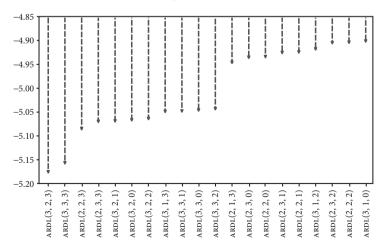
tres negativos de la diferencia de la variable INPC (DLINPC) y tres rezagos de la diferencia de la variable dependiente (DLPIB).

Cuadro 2. Pruebas de raíces unitarias de Phillips-Perron (PP) y Dickey y Fuller (ADF)

		Niveles		Primeras diferencias	
Especificación de la prueba	PP	LPIB	LINPC	LPIB	LINPC
Con constante	t	-1.9704	-7.3671	-21.237	-7.7699
	Probabilidad	0.2993	< 0.01	< 0.01	< 0.01
Con constante y tendencia	t	-5.3497	-13.3873	-21.4555	-8.4359
	Probabilidad	< 0.01	< 0.01	< 0.01	< 0.01
Sin constante ni tendencia	t	3.8575	3.9042	-17.3582	-5.9365
	Probabilidad	≈ 1	≈ 1	< 0.01	< 0.01
Especificación de la prueba	ADF				
Con constante	t	-2.0595	-1.6458	-4.5017	-4.6884
	Probabilidad	0.2615	0.4551	< 0.01	< 0.01
Con constante y tendencia	t	-4.5221	-3.3312	-4.4157	-3.05
	Probabilidad	< 0.01	0.0679	< 0.01	0.125
Sin constante ni tendencia	t	3.7908	3.3023	-2.1372	-4.5457
	Probabilidad	0.9999	0.9997	0.032	< 0.01

Gráfica 3. Selección de rezagos del modelo ARDL

Criterio de información de Akaike (top 30 modelos)



La estimación del modelo ARDL y el modelo de corrección de error se muestran en el cuadro 3. Se verifica mediante la prueba Pesaran, Shin y Smith (2001) que las variables presentan una relación en el largo plazo y nivel de integración I(1) [véase el cuadro 3]. Tanto los coeficientes de LINPC positivos como los negativos son significativos, lo cual demuestra no sólo que existe asimetría entre ambas variables, sino que las variaciones del índice de precios afectan al crecimiento.

Cuadro 3. Resultados de estimación del modelo NARDL

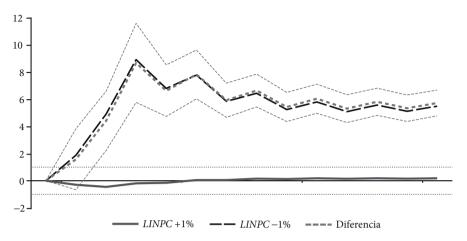
Modelo NA	Iodelo NARDL Coeficientes de largo plazo		Modelo de corrección de error		
Variable dependiente	LPIB	Variable dependiente	DLPIB	Variable dependiente	DLPIB
LPIB(-1)	0.216198	С	7.465416	C	7.465416
Valor p	0.0154	Valor p	0	Valor p	0
LPIB(-2)	0.576654	LPIB(−1)*	-0.460787	D(LPIB(-1))	-0.323015
Valor p	0	Valor p	0	Valor p	0.0001
LPIB(-3)	-0.25364	LINPC_POS(-1)	0.077904	D(LPIB(-2))	0.25364
Valor p	0.0022	Valor p	0	Valor p	0.0018
LINPC_POS	-0.29461	LINPC_NEG(-1)	-2.464759	D(LINPC_POS)	-0.29461
Valor p	0.0154	Valor p	0	Valor p	0.0074
LINPC_POS(-1)	-0.092797	D(LPIB(-1))	-0.323015	$D(LINPC_POS(-1))$	-0.465311
Valor p	0.6598	Valor p	0.0001	Valor p	0.0004
LINPC_POS(-2)	0.465311	D(LPIB(-2))	0.25364	D(LINPC_NEG)	-1.904575
Valor p	0.0004	Valor p	0.0022	Valor p	0.1402
LINPC_NEG	-1.904575	D(LINPC_POS)	-0.29461	$D(LINPC_NEG(-1))$	-1.991996
Valor p	0.1482	Valor p	0.0154	Valor p	0.1142
LINPC_NEG(-1)	-2.55218	$D(LINPC_POS(-1))$	-0.465311	$D(LINPC_NEG(-2))$	-4.316742
Valor p	0.1467	Valor p	0.0004	Valor p	0.0007
LINPC_NEG(-2)	-2.324746	D(LINPC_NEG)	-1.904575	D_2009Q1	-0.02477
Valor p	0.1717	Valor p	0.1482	Valor p	0
LINPC_NEG(-3)	4.316742	D(LINPC_NEG(-1))	-1.991996	Ecuación de cointegración (-1)*	-0.460787
Valor p	0.0008	Valor p	0.1193	Valor p	0
D_2009Q1	-0.02477	$D(LINPC_NEG(-2))$	-4.316742		
Valor p	0.0021	Valor p	0.0008	R cuadrada ajustada	0.715075

La ecuación de largo plazo obtenida es LPIB = 0.1691LINPC+ -5.3490LINPC; muestra que un incremento porcentual en la tasa de inflación conduce a un incremento de 0.17 en el crecimiento económico, mientras que un descenso de un punto porcentual en la tasa de inflación conduce a la disminución del crecimiento en -5.35%. La ecuación también indica que el efecto de un choque negativo del INPC en el crecimiento es mayor respecto al choque positivo que se observa en la gráfica 4.

Modelo nardl		Coeficientes de largo plazo		Modelo de corrección de error	
Variable dependiente	LPIB	Variable dependiente	DLPIB	Variable dependiente	DLPIB
С	7.465416	D_2009Q1	-0.02477	Error estándar de la regresión	0.017002
Valor p	0	Valor p	0.0021	Suma de residuos al cuadrado	0.02515
R cuadrada ajustada	0.989278	Prueba Bound	-7.66243	Log likelihood	262.8571
Error estándar de la regresión	0.017201	Estadístico t I(0) valor <i>p</i> 5%	-3.530	Estadístico F	27.77008
Suma de residuos al cuadrado	0.02515	I(1) valor <i>p</i> 5%	-2.86	Probabilidad (estadístico F)	0
Estadístico F	806.2578	Prueba Bound		Prueba Bound	
Probabilidad (estadístico F)	0	Estadístico F valor p 5%	22.069	Estadístico t	-8.23
		I(0) valor <i>p</i> 5%	3.79	I(0) valor <i>p</i> 5%	-2.86
		I(1) <i>p</i> -value 5%	4.85	I(1) valor <i>p</i> 5%	-3.56
				Prueba ARCH rezago(3)	0.03
				Prueba LM rezago(3)	0

Nota: se incluye el valor p de cada coeficiente, la prueba Bound y la prueba de heterocedasticidad condicional autorregresiva (ARCH, Autoregressive Conditional Heteroscedasticity); la prueba del multiplicador de Lagrande (LM, Lagrange Multiplier) incluye tres rezagos.

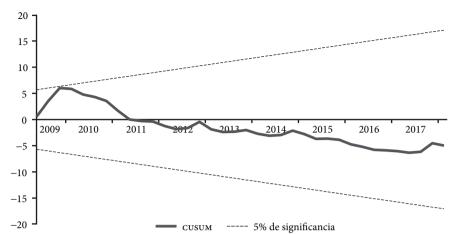
Gráfica 4. Multiplicadores dinámicos de LINPC



Fuente: elaboración propia con datos de INEGI.

Para conocer la estabilidad del modelo obtenemos la suma acumulada del pronóstico de errores para determinar que es estadísticamente diferente de cero. El resultado se observa en la gráfica 5 para una banda de confianza del 5% (más o menos 0.948). La gráfica ilustra que todos los valores de la muestra (aun considerando la crisis de 2009) se encuentran dentro de la banda, lo cual implica que el modelo NARDL propuesto captura adecuadamente los efectos no lineales de la inflación sobre el crecimiento económico.

Aunado a lo anterior, se realizaron las pruebas LM y ARCH donde la hipótesis nula es, respectivamente, que no hay autocorrelación ni existen efectos ARCH para los tres rezagos, como se muestra en el cuadro 3. La evidencia sugiere la presencia de autocorrelación y de efectos ARCH; sin embargo, cuando se considera un ARCH generalizado (Generalized ARCH), GARCH(1,1), los parámetros del modelo de volatilidad variante en el tiempo no son significativos al 5%, razón por la cual consideramos que el efecto ARCH detectado obedece simplemente a la asimetría y no linealidad de la relación entre las series estudiadas. De esta forma, como conclusión podemos afirmar que para el caso de México durante el periodo 1993-2018 existe una relación de largo plazo y asimétrica o no lineal entre la tasa de inflación y el crecimiento económico. Por lo tanto, el análisis econométrico muestra evidencia robusta que rechaza



Gráfica 5. Prueba de suma acumulada en modelo NARDL LPIB-LINPC

Fuente: elaboración propia con datos de INEGI.

la existencia de una relación lineal entre las variables crecimiento económico e inflación, lo cual refuta la hipótesis nula. La evidencia empírica utilizada en nuestro análisis econométrico refuta la hipótesis de la existencia de una relación lineal entre la inflación y el crecimiento de la actividad económica. Por ende, la hipótesis de relación lineal entre estas variables —que constituye una premisa teórica del marco de política monetaria de la regla de Taylor— no puede validarse.

Por consiguiente, podemos afirmar que la aplicación de la política monetaria del NCM ha conseguido estabilizar los precios. Sin embargo, esta misma política, que ha tenido éxito en el ámbito de la inflación, hasta ahora no ha contribuido a acelerar el crecimiento ni a superar el estancamiento de la economía mexicana durante el periodo 1993-2018, como se esperaba. Esto parece estar asociado al argumento que constituye nuestra hipótesis de investigación, a saber: la relación entre la inflación y el crecimiento económico no es necesariamente lineal. En consecuencia, la política monetaria de objetivos de inflación puede estabilizar los precios, pero esto no implica de manera directa un aumento en la productividad ni en la asignación eficiente de los recursos, ni mucho menos una aceleración del crecimiento económico. La causa del lento crecimiento, así como su solución, no dependen estrictamente de la tasa de inflación.

5. CONCLUSIONES

El objetivo central de este artículo consistió en contrastar de forma empírica la hipótesis de la existencia de una relación lineal entre el crecimiento económico y la inflación (Friedman, 1960 y 1968). A tal efecto, utilizamos datos estadísticos de la economía mexicana correspondientes al periodo 1993-2018.

Después de una revisión suscinta de la literatura teórica y empírica relevantes, utilizamos un modelo NARDL para para contrastar con los datos la hipótesis antes mencionada. El objetivo principal de nuestra pesquisa, en esencia, se orientó a discutir la tesis principal acerca de que la inflación es un fenómeno puramente monetario y que, por tanto, guarda una relación lineal con el crecimiento económico. Se refiere también a la premisa del marco de política monetaria vigente en México que afirma que el control de la inflación y la estabilidad de precios son condición necesaria y suficiente para acelerar el crecimiento de la economía mexicana y para remontar el estancamiento productivo que ha prevalecido durante varias décadas.

Primero, los resultados del análisis econométrico revelan que el efecto de un choque negativo del INPC en el crecimiento es mayor que el de un choque positivo. Asimismo, un incremento porcentual en la tasa de inflación de 0.17 conduce a un aumento en el crecimiento económico, mientras que un descenso del 1% en la tasa de inflación conduce a la disminución del crecimiento en -5.34%.

Puede decirse que, en el caso de México, durante el periodo 1993-2018, se observa una relación de largo plazo y asimétrica, no lineal, entre la inflación y el crecimiento económico. Por lo tanto, si la relación entre esas variables no es lineal, no se sostiene la hipótesis de que una política monetaria de metas de inflación necesariamente garantiza la aceleración del crecimiento económico. Así, la superación del estancamiento estructural de la economía mexicana parece residir en otros factores, por ejemplo, la coordinación entre una política fiscal contracíclica y una política monetaria flexible orientadas a estimular el mercado interno.

En suma, si la relación entre el crecimiento económico y la inflación es no lineal, tal como muestra nuestro contraste empírico, es probable que la contradicción —representada por el papel dual y dicotómico del tipo de cambio— entre los modelos de inflación y de crecimiento exportador hunda sus raíces en esta no linealidad. Si esto es así, para ciertos umbrales de inflación, el éxito de la consecución de la estabilidad de precios tiene como condición la ralentización de la actividad económica y, viceversa, el éxito del crecimiento exportador conseguido mediante un tipo de cambio competitivo puede requerir la violación de la meta de inflación. En todo caso, no parece razonable sostener que se pueda alcanzar de manera simultánea el doble objetivo de estabilidad de precios y aceleración del crecimiento económico mediante una estrategia que combine una regla de Taylor y un régimen de paridad cambiaria competitiva permanente. ◀

REFERENCIAS

- Acevedo, E. (2006). Inflación y crecimiento económico en México: una relación no lineal. Economía Mexicana, Nueva Época, XV(2), segundo semestre, pp. 199-249.
- Ahmed, A., Lahiani, A. y Khuong, D.N. (2014). Asymmetric and nonlinear pass-through of crude oil prices to gasoline and natural gas prices. *Energy Policy*, 65, pp. 567-573. https://doi.org/10.1016/j.enpol.2013.09.064
- Aspe, P. (1993). Economic Transformation: The Mexican Way. Cambridge, MA y Londres, Inglaterra: The міт Press.
- Baumol, W. (1967). Macroeconomics of unbalanced growth: The anatomy of urban crises. American Economic Review, 57(3), pp. 415-426.
- Bernanke, B.S., Laubach, T., Mishkin, F. y Posen, A. (1999). *Inflation Targeting*, Lessons from the International Experience. Princeton: Princeton University Press.
- Bruno, M. (1995). Does inflation really lower growth? *Finance and Development*, 32(3), pp. 35-38. https://doi.org/10.5089/9781451952193.022
- Bruno, M. y Easterly, W. (1998). Inflation crises and long-run growth. *Journal* of Monetary Economics, 41(1), pp. 3-26. https://doi.org/10.1016/S0304-3932(97)00063-9
- De Gregorio, J. (1992). The effects of inflation on economic growth: Lesson for Latin America. European Economic Review, 36(2-3), pp. 417-425. https:// doi.org/10.1016/0014-2921(92)90098-H
- Desai, M. (1981). El monetarismo a prueba. México: Fondo de Cultura Económica (FCE).

- Dinh Thanh, S. (2015). Threshold effects of inflation on growth in the ASEAN-5 countries: A panel smooth transition regression approach. Journal of Economics, Finance and Administrative Science, 38(20), pp. 41-48.
- Drukker, D., Gomis-Porqueras, P. y Hernández-Verme, P. (2005). Threshold effects in the relationship between inflation and growth: A new panel-data approach [MPRA Working Paper no. 38225]. Munich personal RePEc archive, Munich.
- Eatwell, J. (1982). Whatever Happened to Britain? Oxford: Oxford University Press. Espinoza, R., Leon, H. y Prasad, A. (2010). Estimating the inflation-growth nexus-a smooth transition model [IMF Working Paper no. WP/10/76]. International Monetary Fund, Washington, DC. http://dx.doi.org/10. 5089/9781451982190.001
- Fei Chu, J., Kun Sek, S. y Tahir Ismail, M. (2019). Threshold effects of inflation on economic growth: Evidence from dynamic panel threshold regression analysis for 18 developed countries. Journal of Management, Economics, and Industrial Organization, 3(1), pp. 51-62. http://doi.org/10.31039/jomeino.2019.3.1.4
- Fischer, S. (1993). The role of macroeconomic factors in economic growth. *Jour*nal of Monetary Economics, 32(3), pp. 485-512. https://doi.org/10.1016/0304-3932(93)90027-D
- Friedman, M. (1960). A Program for Monetary Stability. Nueva York: Fordham University.
- Friedman, M. (1968). The role of monetary policy. American Economy Review, 58, pp. 1-17.
- Frisch, H. (1983). Theories of Inflation. Cambridge: Cambridge University Press.
- García, A. y Perrotini, I. (2014). Modus operandi del nuevo consenso macroeconómico en Brasil, Chile y México. *Problemas del Desarrollo*, 179(45), pp. 35-63. https://doi.org/10.1016/S0301-7036(14)70140-3
- Ghosh, A. y Phillips, S. (1998). Warning: Inflation may be harmful to your growth. IMF Staff Papers, 45(4), pp. 672-710. https://doi.org/10.2307/3867589
- Granger, C.W.J. y Yoon, G. (2002). *Hidden Cointegration* [Economics Working Paper no. 2002-02]. University of California, San Diego, CA. [en línea] Disponible a través de: SSRN, http://dx.doi.org/10.2139/ssrn.313831.
- Heath, J. y Acosta Margain, J. (2019). Reflexiones y perspectivas a 25 años de la autonomía del Banco de México. *Investigación Económica*, 78(310), pp. 11-39. http://dx.doi.org/10.22201/fe.01851667p.2019.310.71545
- Hicks, J. (1974). The Crisis in Keynesian Economics. Nueva York: Basic Books.

- Ibarra, R. v Trupkin, D.R. (2016). Reexamining the relationship between inflation and growth: Do institutions matter in developing countries? *Economic* Modelling, 52(B), pp. 332-351. https://doi.org/10.1016/j.econmod.2015.09.011
- Khan, M. y Senhadji, S. (2001). Threshold effects in the relationship between inflation and growth. IMF Staff Papers, 48(1), pp. 1-21. http://dx.doi. org/10.5089/9781451853339.001
- Kremer, S., Bick, A. y Nautz, D. (2013). Inflation and growth: New evidence from a dynamic panel threshold analysis. *Empirical Economics*, 44(2), pp. 861-878. https://doi.org/10.1007/s00181-012-0553-9
- Lee J. (2000). The robustness of Okun's law: Evidence form OECD countries. Journal of Macroeconomics, 22(2), pp. 331-356. https://doi.org/10.1016/ S0164-0704(00)00135-X
- Mántey, G. (2009). Intervención esterilizada en el mercado de cambios en un régimen de metas de inflación: la experiencia de México. Investigación Económica, LXVIII(63), pp. 47-78. http://dx.doi.org/10.22201/fe.01851667p.2009.0.16688
- Noyola, J. (1956). El desarrollo económico y la inflación en México y otros países latinoamericanos. *Investigación Económica*, XVI(4), pp. 604-615.
- Olivera, J.H.G. (1964). On structural inflation and Latin-American 'Structuralism'. Oxford Economic Papers, 16(3), pp. 321-332. https://doi.org/10.1093/ oxfordjournals.oep.a040958
- Perrotini Hernández, I. y Vázquez Muñoz, J.A. (2017). Is the wage rate the real anchor of the inflation targeting monetary policy framework? *Inves*tigación Económica, LXXVL(302), pp. 9-54. http://dx.doi.org/10.1016/j. inveco.2018.01.002
- Pesaran, M.H. y Shin, Y. (1999). An autoregressive distributed-lag modelling approach to cointegration analysis. En: S. Støm (ed.), Econometrics and Economic Theory in the 20th Century: The Ragnar Frisch Centennial Symposium (Econometric Society Monographs, pp. 371-413). Cambridge: Cambridge University Press. http://dx.doi.org/10.1017/CCOL0521633230.011
- Pesaran, M.H., Shin, Y. y Smith, R.J. (2001). Bounds testing approaches to the analysis of level relationships. *Journal of Applied Econometrics*, 16(3), pp. 289-326. http://dx.doi.org/10.1002/jae.616
- Phelps, E.S. (1967). Phillips curves, expectations of inflation and optimal unemployment over time. Economica, 34(135), pp. 254-281. http://www. doi.org/10.2307/2552025
- Phelps, E.S. (1972). Inflation Policy and Unemployment Theory: The Cost-Benefit Approach to Monetary Planning. Londres: Macmillan.

- Prebisch, R. (1962). The economic development of Latin America and its principal problems. *Economic Bulletin of Latin America*, 7(1), pp. 1-21.
- Risso, A.W. y Sánchez Carrera, E. (2009). Inflation and Mexican economic growth: Long-run relation and threshold effects. *Journal of Financial Eco*nomic Policy, 1(3), pp. 246-263. https://doi.org/10.1108/17576380911041728
- Ros, J. y Galindo, L.M. (2009). Alternatives to inflation targeting in Mexico. En: G.A. Epstein y A.E. Yeldan (eds.), Beyond Inflation Targeting: Assessing the Impacts and Policy Alternatives. Cheltelham: E. Elgar. https://doi. org/10.4337/9781849801980.00017
- Sarel, M. (1996). Non-linear effects of inflation on economic growth. *IMF Staff* Papers, 43(1), pp. 199-215. http://www.doi.org/10.2307/3867357
- Shin, Y., Yu, B. y Greenwood-Nimmo, M. (2014). Modelling asymmetric cointegration and dynamic multipliers in an ADRL framework. En: W.C. Horrace y R.C. Sickles (eds.), Festschrift in Honor of Peter Schmidt: Econometric Methods and Applications. Nueva York: Springer Science & Business Media. https://doi.org/10.1007/978-1-4899-8008-3_9
- Taylor, J.B. (1993). Discretion versus policy rules in practice. Carnegie-Rochester Conference Series on Public Policy, 39, pp. 199-214. https://doi. org/10.1016/0167-2231(93)90009-L
- Taylor, J.B. (1999) (ed.). Monetary Policy Rules. Chicago y Londres: The University of Chicago Press.
- Thirlwall, A. (1979). The balance of payments constraint as an explanation of international growth differences. Banca Nazionale del Lavoro Quarterly Review, 32(128), pp. 45-53.
- Tobin, J. (1972). Inflation and unemployment. American Economic Review, 62(1), pp. 1-18.
- Vinayagathasan, T. (2013). Inflation and economic growth: A dynamic panel threshold analysis for Asian economies. *Journal of Asian Economics*, 26, pp. 31-41. https://doi.org/10.1016/j.asieco.2013.04.001
- Virén, M. (2001). The Okun curve is non-linear. *Economics Letters*, 70(2), pp. 253-257. https://doi.org/10.1016/S0165-1765(00)00370-0
- Webber, A.G. (2000). Newton's gravity law and imports prices in the Asian Pacific. Japan and The World Economy, 12(1), pp. 71-87. https://doi.org/10.1016/ S0922-1425(99)00029-8
- Williamson, J. (1990). What Washington means by policy reform. En: J. Williamson (ed.), Latin American Readjustment: How Much has Happened. Washington, DC: Peterson Institute for International Economics.

- Williamson, J. (1998). Latin American reform: A view from Washington. En: H. Costin y H. Vanolli (eds.), Economic Reform in Latin America. Fort Worth, TX: The Dryden Press.
- Williamson, J. (2002). Did the Washington Consensus fail? Outline of speech at the Center for Strategic & International Studies Washington, DC [Speeches & Papers, november 6]. Peterson Institute for International Economics, Washington, DC.
- Woodford, M. (2003). Interest and Prices: Foundations of a Theory of Monetary Policy. Princeton, NJ: Princeton University Press.