



Revista de História

ISSN: 0034-8309

revistahistoria@usp.br

Universidade de São Paulo

Brasil

Barros, Gustavo

DIMENSIONANDO O PROBLEMA SIDERÚRGICO NACIONAL: A DEMANDA POR
PRODUTOS SIDERÚRGICOS NO BRASIL (1901–1940)

Revista de História, núm. 176, 2017, pp. 1-49

Universidade de São Paulo

São Paulo, Brasil

Disponível em: <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=285049822033>

- Como citar este artigo
- Número completo
- Mais artigos
- Home da revista no Redalyc

redalyc.org

Sistema de Informação Científica

Rede de Revistas Científicas da América Latina, Caribe, Espanha e Portugal

Projeto acadêmico sem fins lucrativos desenvolvido no âmbito da iniciativa Acesso Aberto

DIMENSIONANDO O PROBLEMA SIDERÚRGICO NACIONAL: A DEMANDA POR PRODUTOS SIDERÚRGICOS NO BRASIL (1901–1940)*

Contato

Universidade Federal de Juiz de Fora
Faculdade de Economia
Rua José Lourenço Kelmer, s/n
36036-900 – Juiz de Fora – MG
gustavo.barros@ufjf.edu.br
<https://gustavo.barros.nom.br/>

Gustavo Barros**

Universidade Federal de Juiz de Fora
Juiz de Fora – Minas Gerais – Brasil

Resumo

Este artigo examina a demanda por produtos siderúrgicos no Brasil entre 1901 e 1940, levando em consideração a sua dimensão, a sua composição, a sua evolução no tempo, bem como a percepção dos contemporâneos sobre o assunto. Para tanto, o artigo faz uso de abrangente conjunto de fontes primárias, incluindo dados desagregados originais de comércio exterior. A partir dessas fontes, observamos que a dimensão potencial do mercado doméstico exibiu certa estabilidade ao longo das mais de três décadas durante as quais se desenrolou o debate siderúrgico, e que isso se refletiu nas estimativas contemporâneas do tamanho do mercado. Essa relativa estabilidade do tamanho do mercado foi acompanhada por um processo de diversificação da demanda por produtos siderúrgicos.

Palavras-chave

Siderurgia – desenvolvimento setorial – demanda.

* Agradeço aos comentários e sugestões de Renato Colistete, de Michel Deliberali Marson, de Fernando Perobelli, dos pareceristas anônimos, assim como dos participantes do V Congresso Latino Americano de História Econômica, do XXI Encontro Nacional de Economia Política, do XVII Seminário sobre a Economia Mineira (Diamantina), do 44º Encontro Nacional de Economia (Anpec) e dos Seminários em Desenvolvimento Econômico e História da FEA-USP. Durante a pesquisa para meu doutoramento, da qual este trabalho depende substantivamente, contei com o apoio do Conselho Nacional de Desenvolvimento Científico e Tecnológico – CNPq e do Serviço Alemão de Intercâmbio Acadêmico – DAAD, aos quais também agradeço.

** Doutor em Economia pela Faculdade de Economia, Administração e Contabilidade da Universidade de São Paulo. Professor da Faculdade de Economia e do Programa de Pós-Graduação em Economia da Universidade Federal de Juiz de Fora.

ASSESSING THE NATIONAL STEEL- MAKING PROBLEM: THE DEMAND FOR STEEL PRODUCTS IN BRAZIL (1901–1940)

Contact

Universidade Federal de Juiz de Fora
Faculdade de Economia
Rua José Lourenço Kelmer, s/n
36036-900 – Juiz de Fora – MG
gustavo.barros@ufjf.edu.br
<https://gustavo.barros.nom.br/>

Gustavo Barros

Universidade Federal de Juiz de Fora
Juiz de Fora – Minas Gerais – Brazil

Abstract

This paper examines the demand for steel products in Brazil between 1901 and 1940, considering its dimension, its composition and its evolution, as well as the contemporaries' perception on the issue. In order to do this, a wide array of primary sources is used, including original disaggregated foreign exchange data. Based on these sources, it is observed that the dimension of the potential domestic market exhibited certain stability along the more than three decades during which the steel-making debate took place, and that this reflected on the contemporary estimates of the size of the market. This relative stability of the market size was accompanied by a diversification process of the demand for steel products.

Keywords

Steel-making – Brazilian steel industry development – demand.

Introdução

Este artigo examina a demanda por produtos siderúrgicos no Brasil entre 1901 e 1940, levando em consideração a sua dimensão, a sua composição e a sua evolução no tempo. Ao longo desse período, o desenvolvimento e a organização do setor siderúrgico brasileiro foram marcados por duas circunstâncias fundamentais. Em primeiro lugar, ao longo desses anos, o setor viveu um importante processo de expansão baseado em empreendimentos privados, ainda que com apoio governamental em muitos casos, mas configurando uma estrutura produtiva algo distinta da que prevaleceria no período posterior – tanto em termos da escala e diversificação da produção, quanto em termos da propriedade das empresas. Em segundo lugar, durante esse período, o Brasil foi palco de um longo e acalorado debate sobre o seu “problema siderúrgico nacional”, que seria dado por resolvido apenas com a criação da Companhia Siderúrgica Nacional pelo governo federal em 1941.

O problema siderúrgico nacional tinha, certamente, múltiplas dimensões. No entanto, do ponto de vista material, a questão básica que se colocava era a da insuficiência da oferta doméstica de produtos siderúrgicos para atender as necessidades do país, vale dizer, a sua demanda interna. Ou, posto de outra forma, da precariedade de se depender das importações para esse fim. Muita tinta se gastou sobre o assunto tanto à época quanto posteriormente na historiografia, mas comparativamente pouco se discutiu sobre essa dimensão material, quantitativa, do problema. Não que o assunto não viesse à tona entre os contemporâneos. Vinha, até mesmo com certa frequência, como veremos. Mas uma discussão mais detida a respeito raramente aflorava. A historiografia, por sua vez, deu atenção pouco mais do que superficial à questão.¹ Reconhecia-se que essa insuficiência da oferta existia e que era

¹ No tratamento da questão siderúrgica e do longo debate a seu respeito, que se desenrolou entre o final da década de 1900 e o início da década de 1940, destacam-se na historiografia os trabalhos de BAER, Werner. *The development of the Brazilian steel industry*. Nashville, TN: Vanderbilt University Press, 1969; BAER, Werner. *The steel industry*. In: BERGSMAN, Joel. *Brazil: Industrialization and trade policies*. Londres: Oxford University Press, 1970; MARTINS, Luciano. *Pouvoir et développement économique: formation et évolution des structures politiques au Brésil*. Paris: Anthropos, 1976; SILVA, Edmundo de Macedo Soares e. *O ferro na história e na economia do Brasil*. Rio de Janeiro: Comissão Executiva Central do Sesquicentenário da Independência do Brasil, 1972; WIRTH, John D. *The politics of Brazilian development, 1930-1954*. Stanford, CA: Stanford University Press, 1970; RADY, Donald E. *Volta Redonda: A steel mill comes to a Brazilian coffee plantation*. Albuquerque, New Mexico: Rio Grande Publ., 1973; CALLAGHAN, William Stuart. *Obstacles to industrialization: the iron and steel industry in Brazil during the Old Republic*. Ph.D. diss., University of Texas at Austin,

um problema. E para sanar esse problema o país precisava da “grande siderurgia”. E ponto. Em outras palavras, o problema siderúrgico nacional foi de certa forma tratado como um absoluto.

Esse artigo visa, justamente, preencher essa lacuna, endereçando a questão da dimensão quantitativa do problema siderúrgico nacional. Pretendo dar conta desse objetivo através do tratamento de três aspectos distintos, mas relacionados, da questão. Primeiramente, por intermédio de uma compilação de estimativas contemporâneas da dimensão do mercado doméstico de produtos siderúrgicos ao longo do período. Assim, o artigo examina as intervenções no debate sobre o problema siderúrgico, com destaque para as propostas apresentadas ao governo deste ponto de vista. Em segundo lugar, procuro avaliar a dimensão, a estrutura e a evolução da demanda doméstica por produtos siderúrgicos ao longo do período entre 1901 e 1940. Para tanto, utilizo dados de produção e dados de importação e exportação desagregados previamente indisponíveis na literatura, compilados a partir das estatísticas brutas de comércio exterior do Brasil, procurando estimar o consumo aparente doméstico da forma mais precisa e detalhada possível. Em terceiro lugar, trato da evolução da participação dos produtos siderúrgicos na pauta de importações do país, o que constituía, por si só, um aspecto relevante da dimensão material do problema. Nessa chave, discuto finalmente como a restrição externa influenciou a evolução da forma como os contemporâneos concebiam o “problema siderúrgico nacional”, bem como os limites que ela impunha, e impõe, para o dimensionamento do mercado siderúrgico doméstico com os dados disponíveis.

1981; TRINER, Gail D. *Mining and the State in Brazilian development*. Londres: Pickering & Chatto Ltd., 2011; BASTOS, Humberto. *A conquista siderúrgica no Brasil*. São Paulo: Livraria Martins Editora, 1959; GOMES, Francisco M. *História da siderurgia no Brasil*. Belo Horizonte: Itatiaia, 1983; PELÁEZ, Carlos Manuel. *História da industrialização brasileira: Crítica à teoria estruturalista no Brasil*. Rio de Janeiro: Apec, 1972; SUZIGAN, Wilson. *Indústria brasileira: origem e desenvolvimento*. São Paulo: Brasiliense, 1986, p. 256–278; BARROS, Gustavo. *O problema siderúrgico nacional na Primeira República*. Tese de doutorado, Departamento de Economia, FEA-USP, São Paulo, 2011; e BARROS, Gustavo. Discurso e contexto: política siderúrgica no primeiro governo Vargas (1930–1937), 2014: Disponível em: <<https://mpira.ub.uni-muenchen.de/57656/>>. Dentre estes, os trabalhos de Werner Baer, Edmundo de Macedo Soares e Silva e Gustavo Barros são os mais aprofundados na reconstrução do processo de desenvolvimento do setor siderúrgico no período.

As estimativas contemporâneas da dimensão do problema siderúrgico nacional

As pouco mais de três décadas ao longo das quais se estendeu o debate sobre o “problema siderúrgico nacional” foram marcadas por uma verdadeira profusão de propostas e intervenções de empresários, técnicos, especialistas e figuras públicas, tipicamente formuladas por ocasião de determinadas ações no âmbito governamental – quer a promulgação de decretos concedendo favores ao setor, quer discussões públicas em torno de contratos assinados pelo governo, quer chamadas de propostas pelo mesmo. De fato, podemos encontrar na documentação contemporânea intervenções ou propostas com certa regularidade ao longo de todo o período.

Ainda que a questão da dimensão do mercado doméstico e a forma como os contemporâneos estimaram essa dimensão não estejam desligadas – como de resto não poderiam estar – do teor dessas intervenções e propostas, a análise detalhada desse debate foge ao escopo desse trabalho.² Concentraremos aqui nossa atenção nas propostas ou intervenções que tenham procurado estimar quantitativamente o tamanho do mercado doméstico para produtos siderúrgicos – ou, para usar uma expressão frequente à época, as “necessidades do país” em relação a esses produtos. Vista a questão de outro ângulo, tratava-se de avaliar (também) a capacidade de absorção desses produtos pelo mercado doméstico. Essas propostas ou intervenções que continham estimativas desse tipo não são todas, mas elas não deixam de constituir um conjunto representativo.

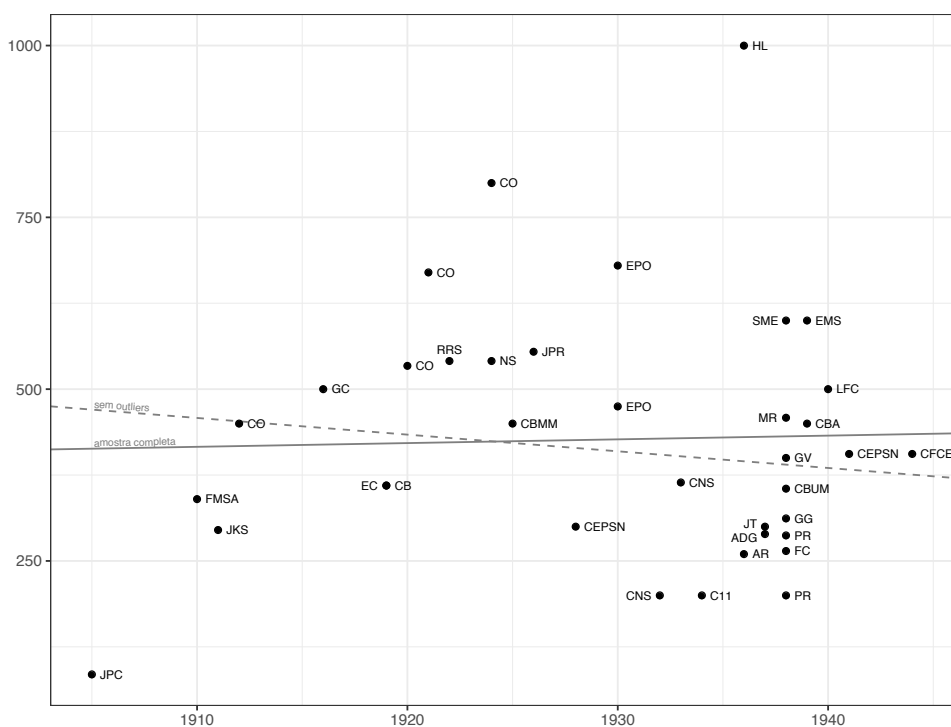
O levantamento realizado, sumariado no gráfico 1, foi feito com base numa ampla gama de fontes primárias, com destaque para as intervenções e propostas feitas em torno do debate sobre o “problema siderúrgico nacional” ao longo do período.³ Essas estimativas incluem todos os documentos con-

² Para uma visão mais geral sobre o debate siderúrgico e sobre as diversas propostas e intervenções feitas no período, ver os trabalhos citados na nota 1.

³ Informações detalhadas sobre os resultados do levantamento podem ser encontradas na tabela A-1 do apêndice. O conjunto de fontes utilizado para os levantamentos aqui consolidados é bastante mais amplo do que os que foram selecionados para análise – vale dizer, do que os que continham alguma estimativa quantitativa da dimensão do mercado doméstico. Os arquivos consultados de forma mais sistemática incluem o Arquivo Nacional (especialmente Fundos do Conselho Nacional de Economia e do Gabinete Civil da Presidência da República), o Centro de Pesquisa e Documentação de História Contemporânea do Brasil (CPDOC) (com destaque para as coleções de Edmundo de Macedo Soares, Getúlio Vargas e Juarez Távora) e a Biblioteca do Ministério da Fazenda no Rio de Janeiro (Biblioteca Domingos Marques Grello).

temporâneos compulsados que cercavam a questão da dimensão do mercado doméstico e que, de duas uma, ou realizavam diretamente essa estimativa ou forneciam informações completas que permitissem o cálculo dela. Apenas estimativas do mercado corrente foram consideradas, não projeções, que serão objeto de discussão adiante. Um total de 37 estimativas pôde ser encontrado cobrindo regularmente, ainda que não homogeneamente, todo o período do debate sobre o problema siderúrgico nacional, que se estendeu de 1909 a 1941 e, mesmo, extravasando um pouco os seus limites.

Gráfico 1
Estimativas contemporâneas da dimensão do mercado
corrente para produtos siderúrgicos (1905-1944) (mil t/ano)



Fontes: A tabela com os dados utilizados, as fontes correspondentes, bem como comentários mais detalhados sobre cada uma das estimativas, incluindo os meios e critérios de estimação e a base de informação utilizada por cada autor e a lista de nomes correspondentes às siglas no gráfico está disponível na tabela A-1 do apêndice.

Para mais detalhes sobre as fontes subjacentes a este levantamento ver BARROS, Gustavo. *O problema siderúrgico nacional na Primeira República*, op. cit.

Dois aspectos se destacam na análise dessas estimativas tomadas em conjunto e de sua evolução no tempo. Em primeiro lugar, a sua grande dispersão e, em segundo, a ausência de uma tendência clara de crescimento ao longo do período.

A grande dispersão das estimativas advém de fatores diversos, em boa medida compreensíveis numa amostra como esta. Estimativas realizadas por diversos autores, com interesses e perspectivas diferentes, em diferentes momentos, por distintos meios e usando critérios particulares, tenderiam, inevitavelmente, a gerar resultados divergentes, como geraram de fato. Apesar disso, é possível termos, com base nelas, uma boa ideia da forma como conceberam os contemporâneos a dimensão material do problema siderúrgico nacional. A este respeito, vale notar que 29 das 37 estimativas da amostra estão entre 250 mil t/ano e 600 mil t/ano, o que já delimita a questão numa faixa mais específica. A média geral é de 426,7 mil t/ano.

O segundo aspecto ressaltado acima diz respeito à evolução dessas estimativas contemporâneas ao longo das mais de três décadas ao longo das quais se desenrolou o debate siderúrgico, nomeadamente a ausência de uma tendência clara de crescimento. Essa já é uma proposição que requer uma discussão mais ponderada.

O gráfico 1 apresenta, juntamente com as estimativas contemporâneas da dimensão do mercado doméstico de produtos siderúrgicos, duas linhas de tendência obtidas através de regressão linear. Uma delas (a linha cheia) considera a amostra completa das estimativas apresentadas no gráfico e a outra (a linha pontilhada) considera um subconjunto da amostra, com a exclusão de três estimativas discrepantes.⁴ A linha de tendência da amostra completa apresenta uma inclinação levemente positiva, enquanto a linha de tendência com a exclusão dos *outliers* apresenta uma inclinação levemente negativa.

Em que pesem os motivos ponderáveis contrários à exclusão de observações discrepantes baseados em critérios puramente estatísticos, no caso das três observações em questão, existem motivos não estatísticos que poderiam justificar a sua exclusão da amostra. Vale observar ainda que a exclusão de qualquer uma dessas três observações individualmente torna o coeficiente de inclinação da reta estimada negativo. Note-se, ademais, que a média das estimativas contemporâneas na década de 1930 foi claramente inferior à das feitas na década de 1920 (405,1 mil t/ano na década de 1930,

⁴ A seleção dos *outliers* em questão foi feita com base no método sugerido por GREENE, William H. *Econometric analysis*. 5ª edição. Upper Saddle River, NJ: Prentice Hall, 2003, p. 60-61.

frente a 548,8 mil t/ano na década de 1920) ou mesmo à média das estimativas das décadas de 1910 e 1920 tomadas conjuntamente (478,2 mil t/ano).

Não cabe, porém, exagerar no peso atribuído a essas considerações de ordem estatística que, no caso em pauta, têm claras limitações. Há bons motivos para desconfiarmos da aleatoriedade da amostra, por mais que possamos considerá-la representativa. Já enfatizamos acima também a heterogeneidade dos critérios e métodos utilizados pelos diferentes autores para chegarem às suas estimativas. Do ponto de vista do argumento aqui conduzido, o importante é admitirmos a proposição – já enunciada acima – de ordem mais qualitativa e aproximada, da ausência de uma tendência clara de crescimento das estimativas contemporâneas da dimensão do mercado doméstico de produtos siderúrgicos ao longo do período em consideração, cobrindo mais de três décadas.

Contudo, apesar de justificada, essa proposição nos coloca um problema: ela é francamente contraintuitiva. Afinal, o consumo de produtos siderúrgicos é, na história econômica, tradicionalmente um importante indicador de desenvolvimento, e do desenvolvimento industrial em particular. Tendo isso em vista, como compreender a circunstância de que as estimativas contemporâneas quanto à dimensão do mercado doméstico de produtos siderúrgicos estagnaram ao longo de três décadas, entre as quais as décadas de 1920 e, particularmente, a de 1930, se outros indicadores sugerem o rápido crescimento da economia brasileira no período?

O tratamento mais adequado dessa questão pressupõe o exame das estatísticas subjacentes a estas estimativas, dado de natureza mais objetiva do que estas, que será objeto da próxima seção deste artigo. E envolve ainda, como veremos na quarta seção, também uma discussão a respeito das implicações da restrição externa sobre essas estimativas.

Evolução e estrutura da demanda por produtos siderúrgicos

A base de informação utilizada na maior parte das estimativas feitas pelos contemporâneos, discutidas na seção anterior, era constituída sobretudo pelas importações de produtos siderúrgicos realizadas pelo país. Ao longo do período, à medida que a produção doméstica foi ganhando maior importância, ela também passou a ser considerada nas estimativas das necessidades do país em relação a esse tipo de produto. O termo “consumo aparente” não chega a ser utilizado nos documentos da época, mas era este o conceito visado por essas estimativas calculadas dessa forma, no caso, definido como “importações + produção doméstica”.

O uso de dados de consumo para estimar a demanda é, evidentemente, uma aproximação. Ao conceito de demanda subjaz a ideia de uma curva que relaciona quantidades demandadas a determinados preços num mercado específico. Os dados de consumo aparente nos oferecem a informação sobre o quanto da demanda teve condições de se efetivar no mercado num dado momento, nas circunstâncias vigentes, circunstâncias estas que incluem os preços correntes, mas não se resumem a eles. Em particular, como veremos adiante, o comportamento do consumo aparente durante o período não esteve sujeito apenas às oscilações de preços, mas foi bastante influenciado por restrições da oferta, particularmente da oferta externa.

Apesar dessas limitações, os dados de consumo aparente são bastante ricos e são particularmente úteis para iluminar um determinado aspecto da demanda que nos interessa especialmente aqui. Podemos chamar de demanda potencial do mercado à quantidade que seria demandada na ausência de restrições da oferta – em particular, em condições normais do setor externo – e em condições de preço que, de alguma forma, sejam consideradas também normais. É o que já viemos chamando anteriormente neste trabalho de tamanho ou dimensão do mercado. E, como veremos, na medida em que a restrição externa gerava um comportamento marcadamente cíclico do consumo de produtos siderúrgicos, são os dados de pico do consumo aparente que nos oferecem a melhor aproximação a esse respeito.

Como é natural, a historiografia sobre o setor siderúrgico brasileiro também fez uso do conceito de consumo aparente – definido daquela forma: “importações + produção doméstica” – como indicador geral da demanda e como base para o cálculo da evolução do coeficiente de importações setorial. O principal exemplo é o trabalho de Werner Baer, que é um dos mais detalhados da literatura em termos de levantamento e compilação de estatísticas históricas sobre o setor no Brasil no período.⁵ Contudo, os dados de Baer, por amplos que sejam, possuem três limitações no que diz respeito ao seu uso para avaliar a dimensão da demanda doméstica por produtos siderúrgicos.⁶

⁵ BAER, Werner. *The development of the Brazilian steel industry*, op. cit.; BAER, Werner. *The steel industry*, op. cit.

⁶ É justo que se diga que, a meu ver, o principal interesse de Baer era com a evolução do coeficiente de importação, para o que o consumo aparente era uma conta subsidiária. Contudo, essas limitações aqui discutidas também têm, em alguma medida, implicações para as séries de coeficiente de importação.

A primeira delas é que o autor faz uso de séries de importação previamente agregadas e divulgadas pela Fundação Getúlio Vargas.⁷ Baer não especifica o que está sendo agregado em cada uma das séries de importação. No caso do ferro-gusa, há pouca diferença com os dados utilizados neste artigo, mas não no caso das séries “lingotes de aço” e “produtos de aço laminados”. Particularmente no que diz respeito à série “lingotes de aço”, só é possível presumir que alguns laminados mais simples estavam aí incluídos, pois as importações consignadas nessa série por Baer são claramente superiores às que pudemos obter para “ferro e aço brutos (exceto gusa e fundido)” a partir das estatísticas desagregadas de comércio exterior. Em suma, Baer não trata de garantir a adequada comparabilidade – no sentido de agregarem os mesmos tipos de produtos siderúrgicos – entre as séries de importação e produção, para obter as cifras de consumo aparente.

A segunda limitação é que Baer desconsidera as exportações de produtos siderúrgicos no cálculo do consumo aparente. De fato, uma definição mais rigorosa do consumo aparente seria “produção doméstica + importações – exportações”. A hipótese implícita aí – assumida, aliás, por toda a historiografia e por praticamente todos os contemporâneos⁸ – é que essas exportações, no caso brasileiro e no período em questão, eram negligenciáveis. A hipótese é bastante razoável e conduz de fato a uma boa aproximação, mas gera alguma distorção nos resultados a partir do final da década de 1930.⁹

A terceira limitação das estatísticas disponíveis para o setor, entre as quais as de Baer se destacam, diz respeito a uma peculiaridade do setor siderúrgico que gera certas dificuldades na análise do seu comportamento agregado. Isso porque o setor siderúrgico gera três tipos de produtos principais: ferro-gusa, aço e laminados. Os três são de fato produtos do setor, na medida em que são vendidos para outros setores da economia e para a

⁷ BAER, Werner. *The development of the Brazilian steel industry*, op. cit., p. 61; BAER, Werner. *The steel industry*, op. cit., p. 205. Não tive acesso direto à fonte de dados dele. De fato, o autor não cita nenhuma publicação específica, diz apenas que são dados da FGV. As críticas que faço a seguir não querem dizer que esses dados tenham, em si mesmos, problemas. Se o objetivo das séries da FGV era simplesmente utilizá-las como indicadores macroeconômicos gerais, elas seriam bastante adequadas para o fim em vista. Na verdade, podemos dizer muito pouco a respeito, na ausência de maiores informações sobre métodos, critérios e utilização dos dados. Contudo, para os objetivos deste artigo, os dados merecem os reparos aqui feitos.

⁸ A única exceção que conheço é a estimativa da Comissão Executiva do Plano Siderúrgico Nacional, que leva as exportações de ferro-gusa em consideração. Comissão Executiva do Plano Siderúrgico Nacional. *Relatório*. Rio de Janeiro, 1940-1941, p. 5-9.

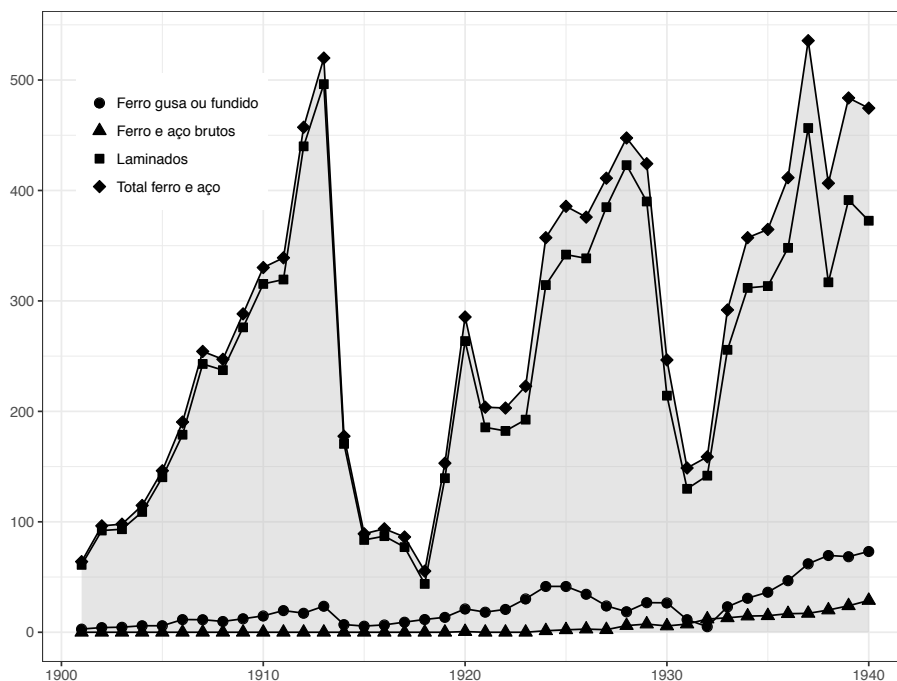
⁹ Ver a tabela A-5 do apêndice.

demanda final, os dois primeiros na forma de produtos fundidos ou noutras formas, e o terceiro diretamente, na forma de produtos laminados. Mas o ferro-gusa e o aço são também importantes insumos para as etapas posteriores de produção: o ferro-gusa é utilizado na produção de aço e o aço na produção de laminados. Além disso, grande parte da produção desses dois produtos destina-se antes ao próprio consumo interno do setor e, mesmo, ao próprio consumo interno de cada empresa do que ao consumo intermediário de outros setores produtivos ou à demanda final. Resultado disso é que, tomadas individualmente, as séries para ferro-gusa, aço ou laminados não são uma boa medida do comportamento agregado do setor – no que diz respeito tanto à produção quanto às importações quanto ao consumo aparente. Por outro lado, a simples soma dessas séries geraria dupla ou mesmo tripla contagem significativa.

Os dados utilizados nesse artigo procuram dar conta dessas limitações na medida em que as séries de importação e exportação foram compiladas a partir dos dados brutos desagregados de comércio exterior e, posteriormente, agregadas tendo em vista a sua adequada comparabilidade com as séries de produção.¹⁰ Além disso, consideramos aqui as exportações no cálculo do consumo aparente. Por fim, realizamos uma estimativa do consumo intermediário de produtos siderúrgicos pelo próprio setor, o que nos permite o cálculo de uma medida agregada do consumo aparente extrassetorial de produtos siderúrgicos da economia – definido como “produção + importação – exportação – consumo intermediário do setor siderúrgico”. Os dados aqui compilados permitem também um exame mais desagregado da composição das importações, o que não era possível com base nas estatísticas previamente disponíveis na literatura. A evolução do consumo aparente extrassetorial ao longo do período em estudo é apresentada no gráfico 2.

¹⁰ Estatísticas detalhadas estão disponíveis no apêndice.

Gráfico 2
Consumo aparente extrasetorial de
produtos siderúrgicos (1901-1940) (mil toneladas)



Fonte: Tabela A-2 do apêndice.

Um primeiro aspecto que chama a atenção no comportamento desses dados é que os laminados consistem na maior parte, de longe, do consumo aparente extrasetorial de produtos siderúrgicos. De fato, entre 1901 e 1940, os laminados responderam em média por 90% do consumo em quantidade e 96% em valor. Como vemos, havia efetivamente um consumo de ferro-gusa e aço na forma de produtos fundidos, mas essa era uma parcela pequena do total. O núcleo do setor siderúrgico – no Brasil, como em outros lugares – residia nos produtos resultantes da conformação mecânica do aço, tipicamente feita por laminação. Os laminados predominam claramente na composição do consumo e da demanda de produtos siderúrgicos. Tendo isso em vista, examinaremos adiante mais detalhadamente a composição das importações de laminados.

Por falta de uma estimativa do consumo de produtos siderúrgicos pelo próprio setor em seu processo de produção e, portanto, de uma medida agregada do consumo de produtos siderúrgicos pelo resto da economia, a historiografia não foi capaz de apreciar apropriadamente essa enorme importância

dos laminados no problema siderúrgico. Sem dúvida que, dado que se trata de uma cadeia produtiva, é necessário o aço para a produção de laminados e, por sua vez, é necessário o ferro-gusa (normalmente combinado com sucata) para a produção do aço. Contudo, como veremos adiante, particularmente no que diz respeito aos problemas de escala de produção, o não reconhecimento desse predomínio dos laminados na composição da demanda desviou a atenção da historiografia para aspectos menos críticos da questão.

Um segundo ponto a ser destacado a respeito do comportamento do consumo aparente de produtos siderúrgicos ao longo do período é que a sua evolução exibiu movimentos de oscilação de grande amplitude, de acordo com a situação do setor externo. Em momentos em que o setor externo se encontrava numa situação favorável, o consumo crescia e, em conjunturas em que a restrição externa se manifestava, o consumo tendia a se contrair rapidamente. Considerando, como vimos, que a maior parte do consumo de produtos siderúrgicos era composta de laminados e considerando ainda que os coeficientes de importação de laminados continuaram bastante elevados no período,¹¹ fica evidente a enorme importância da oferta externa no suprimento da demanda brasileira. Essa relação entre os movimentos do setor externo e as oscilações do consumo aparente de produtos siderúrgicos tem o seu fundamento, portanto, nessa dependência material da oferta externa para o suprimento da demanda interna. Mas, mesmo levando isso em consideração, há que se observar que a amplitude das oscilações era bastante grande, sendo as contrações particularmente abruptas. O caso mais crítico ocorreu durante a Primeira Guerra Mundial: em apenas dois anos, entre 1913 e 1915, a queda do consumo aparente foi de 82,8%, caindo ainda mais nos anos seguintes, e acumulando uma redução de 89,4% entre 1913 e 1918.

Há ainda um terceiro aspecto a ressaltar sobre os dados apresentados no gráfico 2. É certo que, como acabamos de observar, ao longo do período como um todo, o consumo aparente extrassetorial de produtos siderúrgicos exibiu três grandes ciclos de expansão e contração. Contudo, apesar dessas amplas oscilações, num determinado sentido, a demanda potencial do mercado de produtos siderúrgicos brasileiro indicada por esses dados possuía certa estabilidade. De fato, a série do consumo aparente extrassetorial de produtos siderúrgicos entre 1901 e 1940 apresenta três picos nos momentos de altas cíclicas: um em 1913, outro em 1927-29 e um terceiro em 1937-40.

¹¹ O coeficiente de importações de laminados em quantidade foi, em 1928, de 92,8% e, em 1937, ainda era de 82,9%. O coeficiente em valor, nesses mesmos anos, foi respectivamente de 90,7% e 86,8%.

E estes picos têm dimensão bastante próxima, sendo os de 1913 e 1937-40 praticamente equivalentes. Em 1913, o consumo chegou a quase 520 mil t. O segundo momento de alta foi atingido entre 1927 e 1929, tendo sido o consumo de 448 mil t em 1928. E um novo período de alta ocorreu entre 1937 e 1940, tendo o consumo chegado a 536 mil t em 1937 e ficado em torno das 480 mil t em 1939 e 1940, valor ainda 7,7% abaixo do pico de 1913. Esse comportamento dos dados teve marcada influência nas estimativas contemporâneas da dimensão do mercado siderúrgico brasileiro. Tipicamente, os períodos de base escolhidos pelos contemporâneos para as suas estimativas recaía nesses picos ou em anos ao redor deles.¹² Em particular, o pico de 1913 exerceu enorme atração aos que procuraram avaliar o tamanho do mercado doméstico ao longo do restante da década de 1910 e de grande parte da década de 1920.

Esse tipo de seleção não é propriamente arbitrário. Era, como ainda é, bastante plausível atribuir as fortes contrações eventuais do consumo aparente a circunstâncias extraordinárias e, em boa medida, também exógenas. A Primeira Guerra Mundial e a Grande Depressão, sem dúvida alguma, são eventos que podem ser enquadrados nesses termos. A expressão utilizada em 1916 por Gonzaga de Campos para justificar a seleção das estatísticas dos anos pré-guerra em sua estimativa é direta e denota claramente o raciocínio geral empregado por tantos outros. Em seu entender, 1912 e 1913 haviam sido os “últimos anos normais” e é por esse motivo que ele os toma como a referência mais adequada para avaliação da dimensão do mercado doméstico.¹⁵

Nesse sentido, a melhor forma de compreender a relativa estabilidade – ou, como formulamos acima, a ausência de uma clara tendência de crescimento – das estimativas contemporâneas do tamanho do mercado siderúrgico brasileiro, tomadas em seu conjunto, é justamente observar essa relativa estabilidade dos picos de consumo aparente de produtos siderúrgicos, e a atração que esses anos de pico exerceram sobre as estimativas da época. Tendo isso em vista, e considerando que o pico de 1913 foi algo maior do que o atingido em 1928, fica mais fácil entender também por que – ainda que isso seja algo contraintuitivo – a média das estimativas feitas nos anos 1920 foi claramente maior do que a das estimativas dos anos 1930.

¹² Ver a tabela A-1 do apêndice.

¹⁵ Informações sobre a indústria siderúrgica pelo Dr. Gonzaga de Campos, [1916]. *Boletim do Serviço Geológico e Mineralógico do Brasil*, nº 2, 1922, p. 17.

Na ausência de uma análise global do comportamento do consumo aparente e de um levantamento sistemático das estimativas contemporâneas do tamanho do mercado, como aqui realizados, a historiografia passou ao largo dessa questão. A ideia de que a dimensão do mercado teria permanecido praticamente estável ao longo dos mais de trinta anos durante os quais se desenrolou o debate sobre o problema siderúrgico nacional é estranha à historiografia sobre o tema. Ao contrário, com frequência transparece nela um maior senso de urgência da questão à medida que o debate se alongava, sobretudo a partir da década de 1930, em alguns casos assumindo-se implicitamente a hipótese intuitiva de que isso se dava em função de um consumo crescente de produtos siderúrgicos.¹⁴ Em parte, a historiografia ecoa com isso a percepção dos contemporâneos que, como veremos adiante, não deixaram de exibir certo otimismo com relação ao potencial desse mercado no país e, durante a década de 1930, viram o problema ganhar relevância não propriamente devido a um aumento percebido da demanda, mas sobretudo em função do agravamento da restrição externa. Com efeito, como teremos ocasião de discutir na próxima seção, as importações de produtos siderúrgicos pesavam cada vez mais no valor total das importações ao longo dessa última década, o que por si só dava à questão uma importância econômica maior do que anteriormente, mesmo que as estimativas do tamanho do mercado, que nos dão a medida da dimensão material do problema, não estivessem crescendo.

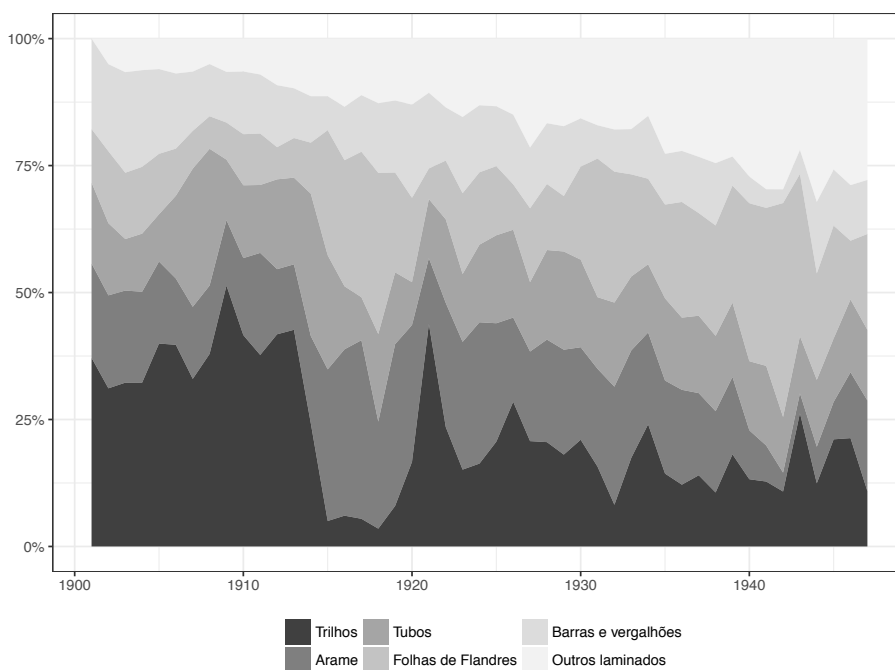
No entanto, a despeito dessa relativa estabilidade do tamanho do mercado de produtos siderúrgicos em termos quantitativos, a evolução do consumo desses produtos durante o período em exame era acompanhada de certas mudanças em seu significado. Entre 1901 e 1913, o movimento de expansão do consumo de produtos siderúrgicos ocorreu em circunstâncias favoráveis. A situação do setor externo não apresentava maiores restrições, nem do ponto de vista da balança comercial, nem do lado dos investimentos

¹⁴ Esse destaque à década de 1930 como um momento de intensificação dos debates sobre o problema siderúrgico no país é um traço generalizado na historiografia, tipicamente associado às posições mais incisivas sobre a questão siderúrgica adotadas pelo novo governo instalado após a revolução e ao processo de industrialização intensificado pela conjuntura econômica do período. Werner Baer, por exemplo, é explícito em associar a “ansiedade” de Vargas e sua *entourage* em “promover a construção de uma usina siderúrgica integrada” dado que os produtores existentes “não conseguiam suprir o crescente consumo de produtos pesados de aço de que dependiam as ferrovias, a indústria naval e mesmo uma grande parte da construção civil”. BAER, Werner. *The development of the Brazilian steel industry*, op. cit., p. 64. Em direção similar, ver também WIRTH, John D. *The politics of Brazilian development, 1930-1954*, op. cit., p. 72; e RADY, Donald E. *Volta Redonda: A steel mill comes to a Brazilian coffee plantation*, op. cit., p. 116.

estrangeiros. Além disso, a conjuntura era de expansão global da economia brasileira. Na década de 1930, a situação era praticamente a inversa.

Além disso, a estrutura da demanda por produtos siderúrgicos sofreu alguns desenvolvimentos qualitativos importantes ao longo do período em exame que não podem ser devidamente avaliados pelo simples exame do consumo agregado de produtos siderúrgicos. Podemos ter uma visão melhor a respeito com base no gráfico 3 que apresenta a composição das importações de laminados¹⁵ desagregada entre os seus principais produtos.

Gráfico 3



**Participação dos principais produtos no valor
das importações de laminados (1901-1947)**

Fonte: Tabela A-4 do apêndice.

¹⁵ Não possuímos dados desagregados por produto para a produção doméstica de laminados. Mas, na medida em que, como observamos acima, os laminados compunham a maior parte do consumo total de produtos siderúrgicos e que os coeficientes de importação desse tipo de produto eram bastante elevados, o exame da composição das importações de laminados nos dá um bom indicador a respeito.

O gráfico nos mostra que, ao longo do período como um todo, apenas quatro tipos de produtos eram responsáveis pela grande maioria das importações de laminados: trilhos, arame, tubos e folhas de Flandres. Já tivemos a ocasião de observar que os laminados compunham a maior parte do consumo total de produtos siderúrgicos e também que a oferta externa era de grande relevância para o suprimento desses produtos. Tendo isso em vista, o primeiro aspecto a destacar dessa composição é que uma grande parcela das importações de laminados se destinava a usos fora do setor industrial. Os trilhos, em particular, eram o produto individual com mais ampla participação, tendo mesmo, durante o ciclo de expansão das importações de produtos siderúrgicos entre 1901 e 1913, respondido por quase 40% do valor das importações de laminados. Tubos e arame encontram algum uso industrial, sem dúvida, mas presumivelmente encontravam emprego sobretudo na construção civil e em cercamentos. Entre 1913 e 1940, o arame farpado é responsável por mais da metade da quantidade total de arame importado e, evidentemente, também se pode fazer cerca com arame liso.

No entanto, ao longo do período em exame, a participação da importação de laminados com uso mais claramente industrial sistematicamente aumentou. Embora tenha continuado a ser muito relevante, a participação dos trilhos, por exemplo, reduziu-se significativamente, ficando abaixo dos 20% no final da década de 1930 (14% em média entre 1935 e 1939). Inversamente, aumentava a participação das importações de folhas de Flandres e sobretudo as de outros produtos laminados – compostos principalmente por chapas, lâminas e placas, mas também por perfis (cantoneiras, tês etc.), tiras e arcos. Assim, do ponto de vista do setor siderúrgico, o processo de desenvolvimento industrial em andamento no país não se manifestava tanto no volume global de produtos siderúrgicos demandado pela economia, mas sobretudo em alterações na composição da demanda. Portanto, a evolução da demanda ao longo do período correspondia a uma diversificação da sua composição com a manutenção da dimensão agregada, quantitativa, do mercado.

A compreensão dessa evolução em seu conjunto passa por observar que havia um duplo movimento em operação. De um lado, o processo de desenvolvimento industrial e o crescimento global da economia refletiam-se numa tendência à expansão da demanda por produtos siderúrgicos e na diversificação de sua composição. De outro lado, a demanda pelo principal produto individual desse tipo de produto – os trilhos – se contraía ao longo do período, em função do arrefecimento do ritmo de crescimento ferroviário depois do seu surto de expansão ocorrido até o início da Primeira Guerra

Mundial. De fato, a malha ferroviária brasileira cresceu a taxas bem mais lentas a partir de então: entre 1895 e 1915, a extensão da rede ferroviária brasileira cresceu em média 684 km/ano, enquanto, entre 1915 e 1940, a média de expansão foi de menos de metade desse ritmo, ficando em 304 km/ano.¹⁶ A combinação desses dois fatores responde, em boa medida, por essa evolução de diversificação da demanda com estabilidade da dimensão agregada do mercado que observamos.

Outro aspecto relevante desses dados desagregados é que o confronto entre a composição das importações de laminados e os equipamentos produtivos das empresas siderúrgicas existentes no país, com suas respectivas possibilidades de produção, permite ainda uma avaliação mais qualitativa da insuficiência da oferta doméstica para atender as necessidades do país.¹⁷ Apesar do ritmo de crescimento que o setor siderúrgico doméstico vinha sendo capaz de sustentar ao longo do período, concretamente ele simplesmente não podia produzir os principais itens laminados que vinham sendo importados. Pelo menos até 1942, a produção de trilhos com maior densidade linear esteve fora das possibilidades produtivas de qualquer empresa em operação no país. A primeira empresa a começar a produção de arame farpado foi a Belgo-Mineira em 1940. Havia empresas que fabricavam tubos, mas apenas tubos feitos por centrifugação de ferro fundido, e não outros tipos de tubos, o que restringia as possibilidades de aplicação da produção doméstica desses produtos. Até meados da década de 1940, nenhuma empresa no país produzia quer chapas, quer folhas de Flandres, quer perfis que não os mais leves. Portanto, o gargalo produtivo do setor, tanto quantitativa quanto qualitativamente, residia na produção de laminados. Ou seja, apesar do desenvolvimento do setor desde a década de 1920, uma das principais

¹⁶ Calculado a partir de dados de SAES, Flávio Azevedo Marques de. *As ferrovias de São Paulo, 1870-1940*. São Paulo: Hucitec, 1981, p. 24. Flávio Saes trata detalhadamente do processo de declínio das principais estradas de ferro paulistas durante o período (ver, em particular, p. 29, 49-54). Para uma fundamentada reconstrução desse processo de redução do ritmo de crescimento ferroviário do ponto de vista do também importante caso mineiro, ver BATISTA, Felipe Alvarenga; BARBOSA, Lidiany Silva; GODOY, Marcelo Magalhães. Transportes, modernização e formação regional – Subsídios à história da era ferroviária em Minas Gerais, 1870-1940. *Revista de História Regional*, vol. 17, n. 1, 2012, p. 162-203.

¹⁷ Para uma descrição detalhada das empresas existentes e criadas no período em análise, bem como das suas possibilidades produtivas, ver BARROS, Gustavo. O desenvolvimento do setor siderúrgico brasileiro entre 1900 e 1940: Criação de empresas e evolução da capacidade produtiva. *Revista de História Econômica e Economia Regional Aplicada (Heera)*, vol. 8, n. 14, jan-jun 2013; e SILVA, Edmundo de Macedo Soares e. *O ferro na história e na economia do Brasil*, op. cit., p. 85-89.

limitações do setor siderúrgico nacional para atender às necessidades do país consistia na insuficiente diversificação dos produtos que era capaz de produzir. Ainda no início da década de 1940, os tipos de produtos laminados que compunham a maior parcela do consumo simplesmente não podiam ser supridos pelo setor produtivo doméstico.

Agravava essa situação a circunstância de que uma consequência do processo de diversificação da composição da demanda por produtos siderúrgicos com a manutenção da dimensão global do mercado, que observamos acima, é que a escala de produção dos produtos finais individuais que o mercado nacional era capaz de absorver tornava-se correspondentemente menor. Claro, existe uma relação entre, por um lado, o volume global de produção e o tamanho do mercado e, por outro, a diversificação que é possível ao setor oferecer, operando através da escala econômica de produção. Essa articulação e os problemas a ela associados não passaram despercebidos aos contemporâneos. Em que pese todo o alarde em torno da “grande siderurgia” no país ao longo do período, mesmo então era claro que o mercado doméstico não comportava sequer uma única usina de grandes dimensões, se por grandes dimensões se entendessem os padrões internacionais à época. De fato, já em 1910, o general Francisco M. de Souza Aguiar foi enviado por Nilo Peçanha ao exterior para observar métodos e técnicas de produção do setor siderúrgico nos Estados Unidos e na Europa, tendo se preocupado, em particular, com a capacidade de produção das maiores usinas dos principais países produtores.¹⁸ Segundo o seu relatório, as grandes usinas internacionais à época distribuíam-se numa faixa que girava em torno de 500 mil t/ano a 2,5 milhões de t/ano,¹⁹ isto é, grosso modo de uma a cinco vezes o tamanho do mercado brasileiro inteiro de produtos siderúrgicos que, como vimos, permaneceu em torno das 500 mil t/ano ao longo das três décadas seguintes. Em outras palavras, a situação que se configurava para o setor no país era a de um monopólio natural.

É certo, porém, que essas grandes usinas internacionais não eram o melhor ponto de comparação para avaliar as possibilidades de operação, em escala suficientemente econômica, mesmo que não a mais econômica, de uma usina no Brasil. Mesmo nos mercados consolidados, existiam usinas

¹⁸ AGUIAR, Francisco M. de Souza. *A indústria siderúrgica: Relatório apresentado ao exmo. sr. presidente da República pelo general F. M. de Souza Aguiar*. Rio de Janeiro: Imprensa Nacional, 1910.

¹⁹ Para as capacidades das diversas usinas por ele referidas, ver Idem, op. cit., p. 82, 110-111, 160, 162, 165, 167, 170, 175.

menores – em alguns casos com uma produção mais especializada, mas nem sempre – e que conviviam com essas grandes num mesmo mercado. Raul Ribeiro da Silva ressaltou esse ponto no início da década de 1920. Segundo ele, das 242 fábricas existentes no setor nos Estados Unidos em 1916, cerca de 160 não atingiam as 500 mil t/ano de produção.²⁰ Ademais, alguma margem nos diferenciais de custo de produção devido à menor escala produtiva poderiam ser compensados por outros fatores de ordem local, como os custos de transporte e mesmo os custos dos insumos e dos fatores de produção.²¹

Ainda assim, a dimensão do mercado doméstico, relativamente à escala de produção econômica do setor, impunha limites concretos às possibilidades de expansão e organização da produção siderúrgica no país. Essa circunstância gerava, por exemplo, um *trade-off* entre a escala de produção e o combate ao (potencial) poder de mercado das empresas do setor. Durante as discussões na década de 1910, as opiniões parecem ter tendido a sacrificar a escala de produção em favor de uma maior competição entre os produtores domésticos.²² De fato, muito das críticas à concessão feita em dezembro de 1910 aos empresários Carlos Wigg e Trajano de Medeiros dirigiu-se à extensão dos mesmos favores a outras empresas “para evitar o monopólio”. O que se vislumbrava então era a divisão do mercado entre três empresas com capacidade de 150 mil t/ano cada uma. Já ao final da década de 1930, a questão da escala de produção passou a pesar mais na balança. As propostas que gozaram de maior influência nesse período convergiam para a ideia de complementar o parque produtivo doméstico – que havia crescido significativamente desde 1910, atingindo então uma capacidade produtiva em torno de 180 a 200 mil t/ano²³ – com a construção de uma única usina de capaci-

²⁰ SILVA, Raul Ribeiro da. O problema da siderurgia no Brasil e o contracto da Itabira Iron Ore Company Limited. Rio de Janeiro, 1922, p. 31-34. Ele acrescenta ainda: “Com mais detalhe, diremos que, dessas 242 fabricas, apenas 10 produziram mais de 1 milhão de toneladas; 9 produziram de 500 a 1 milhão, 88 de 100 a 500.000 e 77 dessas fábricas produziram menos de 100.000 toneladas durante aquele ano” (p. 31). Infelizmente, a soma dele não fecha, e de maneira que é difícil saber onde está o equívoco. Em todo caso, as 77 mais as 88 dos dois estratos de usinas menores se aproximam das “cerca de 160” mencionadas.

²¹ Raul Ribeiro da Silva não as menciona, mas evidentemente os fatores incluem também as tarifas de importação.

²² Sobre o debate siderúrgico nessa década e sobre a concessão a Wigg e Medeiros em particular, bem como sobre a reação que suscitou, ver BARROS, Gustavo. *O problema siderúrgico nacional na Primeira República*, op. cit., cap. 3.

²³ SILVA, Edmundo de Macedo Soares e. Relatório sobre exportação de minérios de ferro e organização de uma nova usina siderurgica apresentado pelo major Edmundo de Macedo Soares e Silva, 1939. CPDOC – EMS pi Soares, E. 1939.07.10, p. 49; Companhia Brasileira de Usinas

dade em torno de 300 mil t/ano.²⁴ Sobre isso, Edmundo de Macedo Soares observava: “Aliás, uma usina de 300 mil toneladas não pode ser considerada muito grande; é uma boa usina média”.²⁵ Ainda assim, isso deixaria a empresa em questão no controle de cerca de 60% do mercado brasileiro. Essa ideia de complementar o parque produtivo já existente no país com uma única usina, aliás, se materializaria com a constituição da Companhia Siderúrgica Nacional em 1941, cujo plano de produção seria formulado manifestamente a partir desse critério – na expressão do relatório da Comissão Executiva do Plano Siderúrgico Nacional, talvez ainda mais explícita, de “completar a produção do nosso atual parque siderúrgico”.²⁶ A capacidade de produção programada para a usina de Volta Redonda pela Comissão Executiva era, não surpreendentemente, de 300 mil t/ano.

A questão da escala de produção foi efetivamente um dos principais focos de conflito entre os contemporâneos durante o debate siderúrgico e manifestou-se em torno da conhecida polarização entre a “grande siderurgia” e a “pequena siderurgia” ou, mais explicitamente, do ponto de vista daqueles que observavam o problema antes da criação da Companhia Siderúrgica Nacional, “a nossa pequena siderurgia”. A discussão sobre a escala de produção, nestes termos, estava ainda diretamente associada a uma determina-

Metallúrgicas. Memorial apresentado pela Companhia Brasileira de Usinas Metallúrgicas ao Conselho Technico de Economia e Finanças em 31 de maio de 1938. Rio de Janeiro: Typ. do Jornal do Commercio, Rodrigues & Cia, 1938, p. 4-7, e anexos 2 a 4. Sobre a evolução da capacidade produtiva do setor ver BARROS, Gustavo. O desenvolvimento do setor siderúrgico brasileiro entre 1900 e 1940: Criação de empresas e evolução da capacidade produtiva, op. cit.

²⁴ Ver, por exemplo, SILVA, Edmundo de Macedo Soares e. Exportação de minérios e siderurgia. Exposição ao Conselho Técnico de Economia e Finanças em 27-V-938, AN-35, lata 507, 1939, p. 32-33, 36, 39, 55; e Idem. Relatório sobre exportação de minérios de ferro..., op. cit., CPDOC – EMS pi Soares, E. 1939.07.10, p. 11, 30, 32. Nesses trabalhos, os planos de produção das usinas propostas por Macedo Soares visavam a construção de uma usina para atender praticamente a totalidade das importações correntes, ainda que com expansões futuras já previstas. Visto de outra forma, a usina estava sendo dimensionada para atender o “consumo aparente – produção doméstica”, isto é, complementar o parque produtivo existente. Sobre outras propostas no período ver Conselho Técnico de Economia e Finanças do Ministério da Fazenda. *A grande siderurgia e a exportação de minério de ferro brasileiro em larga escala*. Rio de Janeiro, 1938; e Conselho Federal de Comércio Exterior. *Dez anos de atividade*. Rio de Janeiro: Imprensa Nacional, 1944.

²⁵ SILVA, Edmundo de Macedo Soares e. Exportação de minérios e siderurgia, op. cit., AN-35, lata 507, 1939, p. 20.

²⁶ “Fixado o dimensionamento da usina, tal como está enunciado na ‘Memória’ anexa, o programa de produção foi estabelecido com o objetivo de instalar-se uma usina siderúrgica que vem completar a atual produção nacional. (...) O problema foi encarado tecnicamente, como devia ser, visando-se obter uma produção barata que virá completar a produção do nosso atual parque siderúrgico”. Comissão Executiva do Plano Siderúrgico Nacional. *Relatório*, op. cit., p. xi, ver também p. vii, 3-9.

da escolha tecnológica quanto ao agente redutor (à época frequentemente chamado de “combustível”) mais apropriado para a produção siderúrgica no país. As usinas siderúrgicas existentes no país no período usavam todas o carvão vegetal como agente redutor, o que impedia a construção de altos-fornos maiores, em função da menor resistência à compressão do carvão vegetal. A “grande siderurgia” utilizaria como agente redutor o coque, produzido a partir do carvão mineral, o que permitiria o emprego de altos-fornos maiores. Ou seja, a dimensão mais visível de toda essa discussão sobre tecnologia e escala de produção no período esteve basicamente vinculada à primeira etapa de produção siderúrgica, a redução do minério de ferro no alto-forno para a produção de ferro-gusa. Contudo, se de fato havia um aspecto técnico e econômico nessa discussão, essa era uma disputa essencialmente política, no plano federativo, na medida em que essa escolha tecnológica, dada a disposição geográfica dos insumos produtivos requeridos, tinha implicações diretas e conhecidas sobre a localização mais adequada para a produção siderúrgica.²⁷

A historiografia, não sem razão, incorporou esse contraponto entre a “grande” e a “pequena” siderurgia como uma dimensão central de suas interpretações sobre o debate siderúrgico. Contudo, tomou isso como um problema sobretudo técnico e econômico e, na falta de informações mais detalhadas e sistemáticas sobre a composição da demanda, deixou de observar que os problemas mais críticos associados à escala de produção siderúrgica no país estavam ligados à etapa final de produção – a laminação – e não à redução do minério em ferro-gusa, ou no tamanho dos altos-fornos.²⁸

De fato, como vimos acima, a proposta de complementar o parque produtivo existente no país com uma única usina, que veio a se concretizar com Volta Redonda, representava uma concessão feita à escala de produção, priorizando as economias de escala em relação à competição no mercado interno. Contudo, mesmo isso não colocava a usina planejada em condições de atender propriamente toda a diversidade da demanda doméstica, em função do descompasso entre consumo doméstico e a escala de produção econo-

²⁷ Para uma discussão sobre essa articulação entre a escolha tecnológica e a localização da(s) usina(s) siderúrgica(s) visada(s) no debate ver BARROS, Gustavo. *O problema siderúrgico nacional na Primeira República*, op. cit., especialmente as Considerações finais.

²⁸ Ver, por exemplo, SUZIGAN, Wilson. *Indústria brasileira: Origem e desenvolvimento*, op. cit., p. 256-278; BAER, Werner. *The development of the Brazilian steel industry*, op. cit.; WIRTH, John D. *The politics of Brazilian development, 1930-1954*, op. cit.; RADY, Donald E. *Volta Redonda: A steel mill comes to a Brazilian coffee plantation*, op. cit.; e PELÁEZ, Carlos Manuel. *História da industrialização brasileira...*, op. cit.

micamente adequada para produtos laminados individuais. Com efeito, se tomarmos os programas de produção propostos por Edmundo de Macedo Soares e Silva em 1938 e 1939 como os antecessores mais imediatos do que viria a ser a usina de Volta Redonda,²⁹ observaremos que ela quase ficou sem uma seção de chapas por este motivo. Durante as discussões no Conselho Técnico de Economia e Finanças, em 1938, Macedo Soares foi categórico a respeito. O país importava uma média anual de “apenas (...) 22.600 [toneladas] de chapas simples, o que é muito pouco para compensar a instalação, no momento, dos laminadores para esse serviço”.³⁰ Se o governo tivesse um programa naval e de construção de vagões e se fosse ampliada a indústria de caldeiraria no país “teríamos vasto campo a explorar para as chapas”. Contudo, esse consumo não existia correntemente, “precisa[va] ser criado”. Em 1939, ao ser enviado pelo ministro da Viação Mendonça Lima à Europa e aos EUA para tratar de questões associadas à exportação de minério de ferro e à organização de uma nova usina siderúrgica, a questão das chapas ainda o preocupava.³¹ De fato, predominava no país o ceticismo quanto à possibilidade de fabricação de apenas 50 mil t de chapas por ano, que era o que então se projetava que o mercado brasileiro comportaria. Do ponto de vista técnico, o problema consistia em que a aquisição de um trem laminador esboçador – máquina que prepara os esboços chatos para chapas (os *slab-blooms*, com seção transversal retangular) – dedicado apenas à produção dessa pequena quantidade de chapas seria claramente pouco econômico. A usina já precisaria contar, de qualquer forma, com um trem laminador esboçador para os esboços para perfis (os *blooms*, com seção transversal quadrada ou próxima disso). Mas o volume de perfis requerido era maior. Um trem laminador esboçador era, ao mesmo tempo, um equipamento de custo bastante elevado e de alta capacidade de produção. Macedo Soares estimava o custo desse laminador em £ 300.000, o que correspondia a em torno de 7% dos gastos totais a serem realizados no exterior para a construção da

²⁹ Ver nota 24, acima. Macedo Soares veio a ser efetivamente o responsável pela elaboração do programa de produção da usina de Volta Redonda. Comissão Executiva do Plano Siderúrgico Nacional. *Relatório*, op. cit., p. 5-37.

³⁰ SILVA, Edmundo de Macedo Soares e. Exportação de minérios e siderurgia, op. cit., AN-35, lata 507, 1939, p. 11.

³¹ SILVA, Edmundo de Macedo Soares e. Relatório sobre exportação de minérios de ferro e organização de uma nova usina siderúrgica..., op. cit., CPDOC – EMS pi Soares, E. 1939.07.10.

usina inteira.³² Cada trem esboçador tinha capacidade para produzir entre 1.500 e 2.000 t/24h. Em suma, adquirir um esboçador só para chapas, para produzir 150 t/24h, “seria mau emprego para uma grande soma”. Mas as visitas técnicas e os contatos realizados na Europa haviam lhe permitido encontrar uma boa solução intermediária. A firma alemã Sack, de Düsseldorf, havia recentemente fornecido a uma usina inglesa um trem esboçador capaz de produzir, alternadamente, tanto esboços para perfis (com dimensões entre 7 x 7 pol a 5 x 5 pol) quanto esboços para chapas (com dimensões entre 16 x 4 pol a 12 x 2 pol). Com um esboçador desse tipo, sugeria Macedo Soares, seria possível à usina trabalhar por dois meses no ano preparando os esboços para chapas, e o restante do tempo preparando os esboços para perfis. Portanto, na ausência dessa solução técnica viabilizada pela Sack, com um trem esboçador que permitia o uso alternado para esboços para perfis e esboços para chapas, possivelmente Volta Redonda não incluiria, ao menos inicialmente, a produção de chapas. De fato, a aquisição de um equipamento desse custo para ser utilizado em 10% ou menos da sua capacidade de produção não se justificava. E mesmo nesse uso alternado do trem esboçador, o equipamento ainda estaria operando com elevado grau de ociosidade. Segundo Macedo Soares, o esboçador seria capaz de absorver nada menos que a triplicação da produção de chapas, com pequenos ajustes operacionais.

Em outras palavras, o problema de escala mais grave que se colocava frente à solução do “problema siderúrgico nacional” era menos de limite do seu tamanho agregado global com relação à escala necessária à produção econômica de ferro-gusa e mais da pequena dimensão da demanda por produtos laminados individuais, vale dizer, da estrutura da demanda mais do que do seu tamanho.³³ Questão que ficou praticamente ausente da historiografia sobre o tema.

Esses problemas associados à insuficiência do mercado brasileiro para dar vazão à produção doméstica em escalas mais econômicas eram ainda agravados pela falta de padronização dos produtos fabricados e consumidos

³² Macedo Soares havia solicitado orçamentos para a Brassert e para a Demag, cujos valores totais se aproximavam bastante, e previam ambos gastos no exterior de em torno de £ 4,2 milhões.

³³ Sobre essa questão, ver ainda Comissão Executiva do Plano Siderúrgico Nacional. *Relatório*, op. cit., especialmente “Relatório dos engenheiros-consultores Arthur G. McKee & Co., de Cleveland, Ohio, E.U., sobre os estudos da Comissão Executiva do Plano Siderúrgico Nacional para a instalação de uma usina siderúrgica no Brasil”, p. 108-109; e “Memória sobre a organização de uma usina siderúrgica no Brasil (relator: tte. cel. E. Macedo Soares e Silva)”, p. 31-32.

no país, o que gerava uma fragmentação adicional do mercado em variedades de produtos similares, mas não compatíveis ou substituíveis entre si.³⁴

Portanto, se é certo que o parque produtivo siderúrgico doméstico tinha limitações concretas, quantitativas e qualitativas, para o adequado atendimento da demanda. Por outro lado, se consideradas a sua dimensão absoluta, o seu fraco crescimento ao longo do período e a sua diversificação, o mercado brasileiro impunha os seus limites no que diz respeito à escala de produção siderúrgica que era capaz de absorver.

A restrição externa

Se há bons motivos para considerarmos a evolução do consumo aparente extrassetorial de produtos siderúrgicos como o melhor indicador objetivo disponível da demanda por esses produtos e os picos do consumo aparente como o melhor indicador da dimensão desse mercado no período em análise, por outro lado, não podemos deixar de discutir algumas de suas limitações. Não só porque a questão tem importância metodológica para a nossa análise, mas também porque é apenas tendo claros esses limites que podemos entender mais precisamente como os contemporâneos se basearam em dados de consumo aparente para obter medidas práticas da variável de interesse.

De fato, a forma como os autores contemporâneos viam o problema sofreu uma evolução ao longo das mais de três décadas do debate siderúrgico, sobretudo no que diz respeito à importância das restrições de ordem cambial ou, mais especificamente, da importância da ausência de restrições às importações para o adequado suprimento da demanda interna de produtos siderúrgicos. Já apontamos acima o quão fundamental era a oferta externa para o suprimento da demanda interna nesse setor ao longo do período, e isso apesar de todo o desenvolvimento que experimentou a produção doméstica. Do ponto de vista das estimativas da dimensão do mercado doméstico, a contrapartida disso é que o reconhecimento de que as importações estavam sujeitas a restrições externas, de origem propriamente cambial ou por restrições da oferta externa, introduz uma cunha no uso do consumo

³⁴ Essa questão preocupou, por exemplo, a Comissão Nacional de Siderurgia e Juarez Távora. Relatório final da Comissão Nacional de Siderurgia, [jul./1953]. *Boletim do Serviço Geológico e Mineralógico do Brasil*, nº 75, 1935, p. 170; e TAVORA, Juarez. O contrato da Itabira Iron Ore Co. Ltd. em face dos interesses da economia nacional e do problema da siderurgia brasileira. *Mineração e Metallurgia*, vol. 2, nº 10, Rio de Janeiro, nov.-dez. 1937, p. 263.

aparente corrente como medida direta do tamanho do mercado doméstico. Afinal, se a produção doméstica é limitada e as importações estavam sujeitas a algum tipo de restrição, cumpre concluir que as necessidades domésticas, nessas circunstâncias, poderiam não estar sendo plenamente atendidas. Isto é, que o consumo aparente corrente poderia ser, em alguma medida, menor do que o tamanho do mercado.

Além disso, cabe ainda observarmos que, a despeito da relativa estabilidade do tamanho do mercado de produtos siderúrgicos, a importância econômica do setor crescia. Por um lado, a participação da produção siderúrgica doméstica no produto ampliou-se ao longo do período. De fato, o setor siderúrgico cresceu a taxas bastante elevadas – 20,4% a. a. em média entre 1919 e 1940 – claramente superiores às da economia como um todo e mesmo superiores às do setor industrial em seu conjunto. Esse processo de expansão foi acompanhado de uma correspondente queda nos coeficientes de importação de produtos siderúrgicos. No caso dos laminados que, como vimos, compunham a maior parte da demanda, o coeficiente de importação em valor caiu de 100% em 1919 para 76,1% em 1940.³⁵

Por outro lado, e mais importante do ponto de vista da análise sendo aqui conduzida, apesar do esforço substitutivo em andamento, a pressão das importações siderúrgicas seguia montando. De fato, a participação do valor das importações de produtos siderúrgicos no valor nas importações totais, em meio a oscilações, mostrava uma visível tendência de crescimento ao longo do período, como podemos notar no gráfico 4. Como vemos, a participação dos produtos siderúrgicos no valor das importações totais fora de menos de 3% em 1901, atingindo pouco mais de 8% no pico de importações de 1913. Na década de 1930, em contrapartida, uma vez a economia emergida da crise, as importações de produtos siderúrgicos nunca responderam por menos de 8% do valor das importações totais no período 1934 a 1941, atingindo por vezes picos próximos dos 11%.

³⁵ Para uma discussão detalhada do processo de crescimento e substituição de importações do setor no período, incluindo uma discussão sobre a evolução dos coeficientes de importação e um exame do crescimento da produção siderúrgica doméstica em confronto com o restante do setor industrial, ver BARROS, Gustavo. O desenvolvimento do setor siderúrgico brasileiro entre 1900 e 1940: Crescimento e substituição de importações. *Estudos Econômicos*, vol. 45, n. 1, jan.–mar. 2015.

Gráfico 4
Participação dos produtos siderúrgicos
no valor das importações totais (1901-1947)



Fonte: Calculado a partir de dados de importação de produtos siderúrgicos na tabela A-4, no apêndice, e dados das importações totais em BARROS, Gustavo. *O problema siderúrgico nacional na Primeira República*. Tese de doutorado, Departamento de Economia, FEA-USP, São Paulo, 2011, p. 215-216.

O reconhecimento pelos contemporâneos da importância da restrição externa para o problema siderúrgico foi algo que foi ganhando consistência ao longo do período. Concretamente, uma maior clareza a esse respeito só transparece nas fontes contemporâneas no decorrer da década de 1930. Por exemplo, o relatório final da Comissão Nacional de Siderurgia de 1933 é um caso claro de um reconhecimento mais incisivo do papel da restrição externa para o “problema”:

A média anual das importações brasileiras de produtos siderúrgicos, durante o quinquênio 1926-1930, foi de 453.498 toneladas, no valor de 560.958:246\$000. (...)

O valor médio das nossas importações totais, durante o mesmo quinquênio, foi de 3.109.030:000\$000; os produtos siderúrgicos representaram assim 18,4% dessa importância. É a maior parcela das nossas importações; só o trigo e os combustíveis e lubrificantes com, aproximadamente, 415.302:400\$000 e 365.278:000\$000 respectivamente dela se aproximam.

Produtos siderúrgicos, trigo e combustíveis e lubrificantes constituem cerca de 50% do valor das importações do Brasil. São os problemas básicos da nossa economia, de que figura, em primeiro lugar, a “siderurgia”.³⁶

No início da década de 1940, a Comissão Executiva do Plano Siderúrgico Nacional retomaria a questão, enfatizando que essa participação havia passado de 18,4% no quinquênio 1926–1930 para 29,6% no quadriênio 1935–1938.³⁷

Outra faceta da questão são as limitações dos dados de consumo aparente para a estimativa da demanda, em função das restrições cambiais e, mesmo, para a estimativa do tamanho do mercado. Em 1938, Francisco Campos, em relatório a Getúlio Vargas sobre a Itabira Iron Ore Co., ao comentar a estimativa do tamanho do mercado siderúrgico doméstico da Comissão Nacional de Siderurgia, articulava com clareza o problema: “o nosso consumo, limitado pelas nossas disponibilidades no estrangeiro, não poderia corresponder, evidentemente, às nossas necessidades efetivas, – éramos forçados a um consumo inferior às nossas exigências”.³⁸ No ano seguinte, Edmundo de Macedo Soares e Silva, em relatório apresentado ao Ministério da Viação, elaborava o problema de forma similar:

O consumo do País (produção nacional mais importação) é de cerca de 450.000 t/ano. Esse consumo corresponde ao que o País pode, atualmente, *produzir* e *adquirir* no estrangeiro; ele não corresponde às necessidades; essas são muito maiores e podem ser avaliadas, segundo estudos feitos cuidadosamente, em cerca de 600.000 t (...).³⁹

Ao final da década de 1930, portanto, pelo menos nos círculos especializados, reconhecia-se explicitamente tanto a importância da restrição externa na definição do problema siderúrgico nacional como a insuficiência do uso do consumo (aparente) como indicador das necessidades de produtos siderúrgicos do país. Ainda que os acontecimentos e a experiência tenham levado os envolvidos na discussão a essa decantação conceitual da questão,

³⁶ Comissão Nacional de Siderurgia. [Estudo sobre o problema siderúrgico], 22/jun/1933. *Boletim do Serviço Geológico e Mineralógico do Brasil*, nº 75, 1935, p. 151–71. A citação é da p. 152.

³⁷ Comissão Executiva do Plano Siderúrgico Nacional. *Relatório*, op. cit., p. 8. Evidentemente, nessas cifras, ambas as comissões estão considerando um escopo consideravelmente mais abrangente de “importações de produtos siderúrgicos” do que o que utilizamos neste trabalho.

³⁸ CAMPOS, Francisco. Itabira Iron Ore Co., Rio de Janeiro 14/4/1938, CPDOC – GV confid 1938.04.14, p. 12–3.

³⁹ SILVA, Edmundo de Macedo Soares e. Relatório sobre exportação de minérios de ferro..., op. cit., CPDOC – EMS pi Soares, E. 1939.07.10, p. 49.

de certa forma, ao menos implicitamente, esses aspectos do problema já faziam parte desde cedo das considerações dos contemporâneos em suas estimativas de mercado de forma algo difusa. O uso recorrente dos picos de consumo aparente nas estimativas do tamanho do mercado doméstico, que observamos acima, é testemunho desse fato.

Mas a restrição externa não era tampouco a única limitação à adequada estimativa da capacidade de absorção potencial de produtos siderúrgicos do mercado brasileiro. Francisco Campos, por exemplo, é enfático a esse respeito. Além de apontar que a consideração de anos de crise por parte da Comissão Siderúrgica Nacional implicava uma subestimativa da “nossa capacidade de consumo”, como acabamos de observar, ele enfatizava que a estimativa da Comissão desconsiderava ainda outro elemento essencial, a questão das necessidades futuras da economia, para além das correntes.⁴⁰

Isso, aliás, nos traz a uma questão interessante, na medida em que os contemporâneos não adotaram uma perspectiva de longo prazo ao dimensionar o mercado, como as séries disponíveis neste artigo permitem. Pois, apesar disso, era muito frequente que os contemporâneos enfatizassem a tendência de crescimento do mercado de produtos siderúrgicos doméstico.⁴¹ Mais raramente, alguns arriscavam projeções para prazo mais longo.⁴² O que se pode inferir do exame dessas projeções é que, em que pese o comportamento efetivo do tamanho do mercado ao longo do debate siderúrgico, a perspectiva dos contemporâneos encontrava claramente espaço para certo otimismo quanto ao setor e para assumir uma tendência de crescimento desse mercado. Não se tratava propriamente de uma dissonância cognitiva. O fato apontado nesse artigo de que tanto o tamanho do mercado de produtos siderúrgicos quanto a percepção dos contemporâneos sobre o tamanho des-

⁴⁰ CAMPOS, Francisco. Itabira Iron Ore Co., op. cit., CPDOC – GV confid 1938.04.14, p. 12-3.

⁴¹ Ver as observações da tabela A-1 do apêndice.

⁴² Ver, por exemplo, BRAGA, Cincinato. Projecto n. 263 – 1919, Fixa a despesa do Ministerio da Agricultura, Industria e Commercio para o exercicio de 1920, 15/8/1919. *Diario do Congresso Nacional*, ano XXX, n. 99, 2/9/1919, p. 1914-17; Julian Kennedy, Sahlin & Co. Limited., Engineers. Proposal for Brazilian Iron & Steel Industry projected by Messrs. Carlos Wigg and Trajano S. V. de Medeiros, setembro de 1911, CPDOC – EMS d 1911.09.00, doc I-1, p. 25-28; Indústria siderúrgica no Brasil. Relatório conjunto das Comissões Brasileira e Americana, 20/10/1939. In: SILVA, Edmundo de Macedo Soares e. *O ferro na história e na economia do Brasil*, op. cit., p. XXXIX; SILVA, Raul Ribeiro da. Indústria siderúrgica e exportação de minério de ferro: Estudo, projecto e proposta, apresentados ao governo federal. Rio de Janeiro, 1938, p. 42; BRAGA, Cincinato. *Magnos problemas econômicos de São Paulo*. 2ª edição. São Paulo: Zenith, 1924 [1ª edição, 1921], p. 254; Comissão Executiva do Plano Siderúrgico Nacional. *Relatório*, op. cit., p. 5-9.

se mercado praticamente não cresceram nas mais de três décadas ao longo das quais o debate siderúrgico se desenrolou não deve nos levar à conclusão de que esse mercado não tinha potencial de crescimento. Uma composição entre a restrição externa e a redução do ritmo da construção ferroviária pode, a meu ver, dar conta desse arrefecimento prolongado do crescimento do mercado doméstico de produtos siderúrgicos ao longo dessas décadas,⁴³ sem necessariamente estabelecer uma tendência a prazo ainda mais longo. De fato, em retrospecto, o crescimento do setor no período pós-Segunda Guerra testemunha esse potencial. A crescente internalização da produção do setor e a continuidade do processo de industrialização levariam o consumo aparente de laminados em 1960 a 2,1 milhões de toneladas e a produção doméstica de laminados em 1967 a 2,9 milhões de toneladas.⁴⁴

Em suma, a despeito desse otimismo com o potencial do mercado no longo prazo, reconhecia-se que a restrição externa resultava numa eventual compressão do consumo aparente de produtos siderúrgicos, com relação ao que se daria na sua ausência. Se isso de fato impõe limitações e nos obriga a qualificações no uso das séries de consumo aparente extrassetorial aqui apresentadas para fins de estimação da demanda corrente e da dimensão do mercado de produtos siderúrgicos à época, na prática é também difícil substituí-las nesse papel. Pois qualquer outra estimativa de demanda ou de mercado recairá, necessariamente, no requisito de realizar uma estimativa contrafactual de qual teria sido esse consumo na ausência da restrição externa. Diante disso, o expediente de avaliar o potencial do mercado doméstico a partir dos anos de pico do consumo aparente, introduzido e sancionado pelos contemporâneos, parece ser ainda a melhor alternativa prática.

Considerações finais

Este artigo passou em revista a demanda brasileira por produtos siderúrgicos no período entre 1901 e 1940, tendo examinado distintos aspectos desse objeto: i) sua dimensão, tanto em quantidade, como em valor, como em participação no valor das importações; ii) sua composição; e iii) sua evolução no tempo ao longo do período. Na medida em que a insuficiência da oferta interna e os inconvenientes da oferta externa para atender essa demanda

⁴³ Contudo, uma avaliação formal da proposição é de difícil realização, uma vez que envolveria uma estimativa de qual teria sido o consumo aparente na ausência da restrição externa.

⁴⁴ BAER, Werner. *The development of the Brazilian steel industry*, op. cit., p. 85.

constituíam a essência mesma do “problema siderúrgico nacional”, que foi objeto de um longo debate entre o final da década de 1900 e o início da década de 1940, dedicamos especial atenção a como os contemporâneos conceberam essa dimensão material do problema. Para tanto, fizemos uso de ampla base de fontes primárias, incluindo diversas propostas e intervenções contemporâneas que procuravam estimar a dimensão do mercado doméstico desses produtos e também dados de importação e exportação compilados a partir de dados brutos desagregados previamente indisponíveis na historiografia.

A partir desse conjunto de fontes, pudemos observar que, ao longo das pouco mais de três décadas durante as quais se desenrolou o debate siderúrgico no Brasil, a principal medida disponível da dimensão do mercado de produtos siderúrgicos doméstico, o consumo aparente, oscilou bastante ao sabor da conjuntura do setor externo, mas os seus picos, que representam talvez o melhor indicador do potencial do mercado, apresentaram certa estabilidade. As estimativas contemporâneas da dimensão do mercado, apesar da grande dispersão, também refletiam esse comportamento dos picos de consumo aparente.

Por outro lado, em paralelo com essa relativa estabilidade quantitativa do tamanho do mercado, a demanda por produtos siderúrgicos se diversificava e, globalmente, esses produtos também ampliavam sua participação no valor total das importações. Essa diversificação respondia também ao desenvolvimento da economia brasileira em geral e ao processo de industrialização em particular, na medida em que a composição das importações e do consumo de produtos siderúrgicos, especialmente o de laminados, evoluía ao longo do período no sentido de uma maior participação de produtos com usos mais propriamente industriais, em detrimento de outros, como trilhos e arame. Além disso, a dimensão absoluta do mercado, o seu fraco crescimento ao longo do período e a sua diversificação conjuntamente impunham certas restrições quanto ao que seria possível produzir no país em escala minimamente econômica, sobretudo no que diz respeito a produtos laminados individuais.

Ademais, foi marcante a importância da restrição externa na definição dos contornos do mercado siderúrgico brasileiro ao longo do período e, portanto, também no que se entende, e se entendia então, por “problema siderúrgico nacional”. A restrição externa claramente pesou sobre a evolução do consumo de produtos siderúrgicos no período tendo em vista tanto a frequência quanto a força com que se apresentou no período em análise, tanto mais se consideradas a importância da oferta externa para o suprimento da demanda doméstica por produtos siderúrgicos e a significativa participação destes na pauta global de importações. A relevância dessa questão transpore inclusive numa evolução do pensamento sobre o problema siderúrgico

nacional ao longo do período, tornando as formulações a respeito cada vez mais claras e precisas e, eventualmente, assumindo mesmo a centralidade na definição do problema.

Por fim, cumpre reconhecer que essa importância da restrição externa implica em certas limitações para o uso do consumo aparente como indicador da demanda e da dimensão do mercado interno. Contudo, embora os dados aqui apresentados mereçam essas qualificações e a análise com base neles deva levar isso em consideração, eles claramente constituem as medidas mais adequadas das variáveis de interesse, entre as objetivamente disponíveis.

Referências bibliográficas

Fontes primárias

Arquivo Nacional, RJ (AN)

- Fundo do Conselho Nacional de Economia (AN – 1U)
- Fundo do Gabinete Civil da Presidência da República (AN – 35)
- Coleção Paulo de Assis Ribeiro (AN – S7)

Centro de Pesquisa e Documentação de História Contemporânea do Brasil, RJ (CPDOC)

- Edmundo de Macedo Soares (CPDOC – EMS)
- Getúlio Vargas (CPDOC – GV)
- Horta Barbosa (CPDOC – HB)
- Luiz Simões Lopes (CPDOC – LSL)

Publicações seriadas

Comércio Exterior do Brasil, vários números [anos abrangidos (ano de publicação)].

- Serviço de Estatística Commercial. Importação geral, 1901 (s.d.).
- Serviço de Estatística Commercial. Importação e exportação, movimento marítimo, cambial e do café, 1903 (1905), 1904 (1906).
- Ministerio da Fazenda, Serviço de Estatística Commercial. Importação e exportação, movimento marítimo, cambial e do café, 1905 (1907), 1906 (1907), 1907 (1909), 1908 (1909), 1909 (1911).
- Ministerio da Fazenda, Directoria de Estatística Commercial. Commercio Exterior do Brasil, 1910–1914 (s.d.), 1913–1918 (1921).
- Ministerio da Fazenda, Directoria de Estatística Commercial. Commercio Exterior do Brasil, Resumo por mercadorias, movimento marítimo, movimento bancario, 1912–1913 (1914), 1914–1915 (1916), 1915–1919 (1920), 1918–1922 (1923), 1919–1923 (1924), 1920–1924 (1925), 1921–1925 (1926), 1922–1926 (1927), 1924–1928 (1929), 1928–1929 (1930), 1929–1930 (1931), 1930–1931 (1932).

- Departamento Nacional de Estatística (Ministerio do Trabalho, Industria e Comercio). Comercio Exterior do Brasil, resumo por mercadorias, 1931-1932 (1933).
- Directoria de Estatística Economica e Financeira do Thesouro Nacional (Ministerio da Fazenda). Comercio Exterior do Brasil, resumo por mercadorias, 1929-1933 (1934), 1930-1934 (1935), 1932-1936 (1937).
- Serviço de Estatística Econômica e Financeira do Tesouro Nacional (Ministério da Fazenda), Comércio Exterior do Brasil, importação, exportação, 1937-1938 (1941).
- Serviço de Estatística Econômica e Financeira do Tesouro Nacional (Ministério da Fazenda). Comércio Exterior do Brasil, resumo por mercadorias, 1939 (1940), 1940 (1941), 1941 (1942).
- Serviço de Estatística Econômica e Financeira (Ministério da Fazenda, Tesouro Nacional). Comércio Exterior do Brasil, por mercadorias, 1941-1942 (1944), 1942-1943 (1947), 1943-1944 ([1947]), 1944-1945 (1948), 1945-1946 (1948), 1946-1947 (1950).

Boletim do Serviço Geologico e Mineralogico do Brasil, Ministerio da Agricultura, Industria e Commercio, Rio de Janeiro.

- Informações sobre a industria siderurgica pelo Dr. Gonzaga de Campos, nº 2, 1922.
- Relatório final da Comissão Nacional de Siderurgia, nº 75, 1935.

Diario do Congresso Nacional

- Acesso em: <<http://www2.camara.gov.br/> → Documentos e Pesquisa → Publicações e Estudos → Diários do Congresso Nacional>

Diario do Poder Legislativo

- Acesso em: <<http://www2.camara.gov.br/> → Documentos e Pesquisa → Publicações e Estudos → Diários da Câmara dos Deputados>

Publicações

AGUIAR, Francisco M. de Souza. *A industria siderurgica: Relatorio apresentado ao exmo. sr. presidente da Republica pelo general F. M. de Souza Aguiar*. Rio de Janeiro: Imprensa Nacional, 1910.

BAER, Werner. *The development of the Brazilian steel industry*. Nashville, TN: Vanderbilt University Press, 1969.

BAER, Werner. The steel industry. In: BERGSMAN, Joel. *Brazil: Industrialization and trade policies*. Londres: Oxford University Press, 1970, p. 191-221.

BARROS, Gustavo. *O problema siderúrgico nacional na Primeira República*. Tese de doutorado, Departamento de Economia, FEA-USP, São Paulo, 2011.

_____. O desenvolvimento do setor siderúrgico brasileiro entre 1900 e 1940: Criação de empresas e evolução da capacidade produtiva. *Revista de História Econômica e Economia Regional Aplicada (Heera)*, vol. 8, n. 14, Juiz de Fora: UFJF, jan.-jun. 2013, p. 9-32.

_____. Discurso e contexto: política siderúrgica no primeiro governo Vargas (1930-1937), 2014. Disponível em: <<https://mpira.ub.uni-muenchen.de/57656/>>.

- _____. O desenvolvimento do setor siderúrgico brasileiro entre 1900 e 1940: Crescimento e substituição de importações. *Estudos Econômicos*, vol. 45, n. 1, jan.-mar. 2015, p. 153-183. Disponível em: <<http://www.revistas.usp.br/ee/article/view/69070>>. doi: <http://dx.doi.org/10.1590/0101-4161201545153gbs>.
- BASTOS, Humberto. *A conquista siderúrgica no Brasil: Crônica e interpretação econômica das empresas e indivíduos, nacionais e estrangeiros, que participaram da exploração dos recursos minerais do desenvolvimento nacional*. São Paulo: Livraria Martins Editora, 1959.
- BATISTA, Felipe Alvarenga; BARBOSA, Lidiany Silva; GODOY, Marcelo Magalhães. Transportes, modernização e formação regional – Subsídios à história da era ferroviária em Minas Gerais, 1870-1940. *Revista de História Regional*, vol. 17, n. 1, 2012, p. 162-203. Disponível em: <<http://www.revistas2.uepg.br/index.php/rhr/article/view/3538>>. doi: <http://dx.doi.org/10.5212/Rev.Hist.Reg.v.17i1.0007>.
- BRAGA, Cincinato. *Magnos problemas econômicos de São Paulo*. 2ª edição. São Paulo: Zenith, 1924 [1ª edição, 1921].
- CALLAGHAN, William Stuart. *Obstacles to industrialization: the iron and steel industry in Brazil during the Old Republic*. Ph.D. diss., University of Texas at Austin, 1981.
- CALÓGERAS, João Pandiá. *As minas do Brasil e sua legislação*, vol. 2. Rio de Janeiro: Imprensa Nacional, 1905.
- CARVALHO, Elysio de. *Brasil, potencia mundial: Inquerito sobre a industria siderurgica no Brasil*. Rio de Janeiro: Monitor Mercantil, 1919.
- Comissão Executiva do Plano Siderúrgico Nacional. *Relatório*. Rio de Janeiro, 1940-1941.
- Companhia Brasileira de Usinas Metallurgicas. Memorial apresentado pela Companhia Brasileira de Usinas Metallurgicas ao Conselho Technico de Economia e Finanças em 31 de maio de 1938. Rio de Janeiro: Typ. do Jornal do Commercio, Rodrigues & Cia, 1938.
- Conselho Federal de Comércio Exterior. *Dez anos de atividade*. Rio de Janeiro: Imprensa Nacional, 1944.
- Conselho Técnico de Economia e Finanças do Ministério da Fazenda. *A grande siderurgia e a exportação de minério de ferro brasileiro em larga escala: Projéto Raul Ribeiro, Paul H. Denizot e "Itabira Iron"; Estudos e conclusões apresentadas ao presidente da República em 27 de julho de 1938 pelo Conselho Técnico de Economia e Finanças do Ministério da Fazenda*. Rio de Janeiro, 1938.
- GOMES, Francisco M. *História da siderurgia no Brasil*. Belo Horizonte: Itatiaia, 1983.
- GONSALVES, Alpheu Diniz. *O ferro na economia nacional*. Rio de Janeiro: Ministério da Agricultura, 1937.
- GREENE, William H. *Econometric analysis*. 5ª edição. Upper Saddle River, NJ: Prentice Hall, 2003.
- MARTINS, Luciano. *Pouvoir et développement économique: Formation et évolution des structures politiques au Brésil*. Paris: Antrophos, 1976.
- OLIVEIRA, Clodomiro de. *Industria siderurgica*. Monographia publicada no nº XIV dos *Annaes da Escola de Minas de Ouro Preto*. Ouro Preto: Oficinas da Casa Mattos, 1914 [1912].

- _____. Problema siderurgico. Conferência realizada no Centro Academico de Ouro Preto em 1º de janeiro de 1924. Rio de Janeiro: Typ. do Jornal do Commercio, 1924. AN-35, lata 507, 1924.
- _____. A concessão Itabira Iron. Belo Horizonte, 1934.
- OLIVEIRA, Euzebio Paulo de. Minerios de ferro e a industria siderurgica. Ministerio da Agricultura, Industria e Commercio, Serviço Geologico e Mineralogico do Brasil. Rio de Janeiro: Pap. Americana, 1930. AN-S7, caixa 208.
- _____. Mineral resources of Brazil. Ministerio da Agricultura, Industria e Commercio, Serviço Geologico e Mineralogico do Brasil. Rio de Janeiro: Typ. do Serviço de Informações do Ministerio da Agricultura, 1930. AN-S7, caixa 208.
- PELÁEZ, Carlos Manuel. *História da industrialização brasileira: Crítica à teoria estruturalista no Brasil*. Rio de Janeiro: Apec, 1972.
- PIRES DO RIO, José. O nosso problema siderurgico: Parecer do deputado Pires do Rio relativo ao acto do presidente da Republica, de 27 de novembro de 1920, que mandou executar o contracto celebrado em 29 de maio de 1920 entre a União e a Itabira Iron Ore Company Limited, de conformidade com o decreto nº 14.160 de 11 de maio de 1920. Rio de Janeiro, 1926.
- RADY, Donald E. *Volta Redonda: A steel mill comes to a Brazilian coffee plantation, industrial entrepreneurship in a developing economy*. Albuquerque, New Mexico: Rio Grande Publ., 1973.
- Revisão do contracto da Itabira Iron. Relatório e minuta de contracto organizado pela comissão nomeada de ordem do exmo. sr. dr. Getúlio Vargas, chefe do Governo Provisório, pelo exmo. sr. ministro da Viação, dr. José Américo de Almeida; presidente da Comissão: general Sylvestre Rocha; relator da Comissão: dr. Alcides Lins, 1934. (Relatório da "Comissão dos Onze").
- SAES, Flávio Azevedo Marques de. *As ferrovias de São Paulo, 1870-1940*. São Paulo: Hucitec, 1981.
- SENNA, Nelson de. O problema da siderurgia nacional. Discurso pronunciado na Câmara Federal, em sessão do dia 21 de novembro de 1923. Rio de Janeiro: Imp. Nacional, 1924.
- Siderurgia Nacional e Exportação de Minério de Ferro. Parecer do Conselho Técnico da Sociedade Mineira de Engenheiros. *Revista Mineira de Engenharia*, 1938.
- SILVA, Edmundo de Macedo Soares e. *O ferro na história e na economia do Brasil*. Rio de Janeiro: Comissão Executiva Central do Sesquicentenário da Independência do Brasil, 1972.
- SILVA, Raul Ribeiro da. O problema da siderurgia no Brasil e o contracto da Itabira Iron Ore Company Limited. Conferência realizada em 16 de agosto de 1922 na Associação dos Empregados no Commercio do Rio de Janeiro. Rio de Janeiro, 1922.
- _____. Industria siderurgica e exportação de minerio de ferro: Estudo, projecto e proposta, apresentados ao governo federal. Rio de Janeiro, 1938. AN-35, lata 318, 1938.
- SUZIGAN, Wilson. *Indústria brasileira: Origem e desenvolvimento*. São Paulo: Brasiliense, 1986.
- TAVORA, Juarez. O contrato da Itabira Iron Ore Co. Ltd. em face dos interesses da economia nacional e do problema da siderurgia brasileira. Apanhado da conferência realizada pelo ten. cel. Juarez Tavora na Escola Polythecnica do Rio, em 29-III-1937, sob os auspícios do Instituto Brasileiro de Mineração e Metalurgia. *Mineração e Metallurgia*, nº 10, vol. 2, Rio de Janeiro, nov.-dez. 1937, p. 260-272.

TRINER, Gail D. *Mining and the State in Brazilian development*. Londres: Pickering & Chatto Ltd., 2011.

VARGAS, Getulio. *A nova política do Brasil*, vol. V: O Estado Novo, 10 de novembro de 1937 a 25 de julho de 1938. Rio de Janeiro: Livraria José Olympio Editora, 1938.

WIRTH, John D. *The politics of Brazilian development, 1930-1954*. Stanford, CA: Stanford University Press, 1970.

Recebido: 09/11/2016 – Aprovado: 19/06/2017

Apêndice

Tabela A-1: Estimativas contemporâneas da dimensão do mercado corrente de produtos siderúrgicos (1905-1944)

Ano	Estimativa (t/ano)	Autor	Sigla	Base da estimativa	Observações
1905	85.000	João Pandiá Calógeras	JPC	-	Consumo de fonte em aproximadamente 25 mil t/ano e o consumo de ferro e aço em cerca de 60 mil t/ano.
1910	340.000	Francisco M. de Souza Aguiar	FMSA	Importações de 1909	Afirma que, na verdade, importações de material de ferro de 1909 foram superiores à cifra de 340 mil t. "Para substituir toda a importação atual seria necessário que os fornos altos produzissem desde logo cerca de 1.000 toneladas de ferro por dia (...)". Além disso, destaca que o mercado está em franco crescimento, tendo crescido em torno de 80% de 1904 a 1908.
1911	295.048	Julian Kennedy, Sahlin & Co., Limited (Engineers)	JKS	Importações de 1907-1908	Consideram importações desagregadas, inclusive tratando do mercado para a usina em questão a partir de um subgrupo dessas importações que estavam previstos no plano de produção. Mencionam que as importações nos anos de 1907-08 foram anos de crise e, portanto, as importações nesses anos estariam em seu ponto mais baixo. Além disso, consideram que "the fact of these articles being obtainable in the country at a presumably reduced price, and with greater facility, would rapidly increase demand".
1912	450.000	Clodomiro de Oliveira	CO	Importações de 1912	O autor considera e analisa importações no período 1902-1912, mas ao se manifestar sobre "a produção necessária ao consumo do país", ele recai implicitamente na cifra aproximada das importações de 1912. Ressalta também o rápido crescimento das importações no período examinado. O autor não tem os dados completos para 1912 e simplesmente dobra a cifra do primeiro semestre, que dá exatamente 455.706-420 kg.
1916	500.000	Gonzaga de Campos	GC	Importações (nos últimos anos normais)	Por "últimos anos normais" subentendem-se 1912 e/ou 1913. O autor também afirma que "as necessidades de consumo do país, que são três vezes maiores do que a produção marcada no contrato de 1911", vale dizer, que são de 450 mil t/ano.
1919	359.836	Cincinnati Braga	CB	Importações entre 1904 e 1913	O autor ressalta que o "progresso foi lentíssimo" nesses anos. O autor usa esses dados e apreciações qualitativas sobre a economia para realizar projeções de longo prazo.
1919	359.836	Elysio de Carvalho	EC	Importações entre 1904 e 1913	O autor considera inicialmente as importações na última década (1909-1918), cuja média foi de cerca de 280 mil t/ano. Mas, tendo em vista que os anos entre 1914 e 1918 foram excepcionais por conta da guerra, ele toma então a década entre 1904 e 1913, obtendo a cifra média indicada. Ele ainda destaca que, nessa década, "a nossa debilidade econômica foi notável". (Na verdade ele está seguindo de perto Cincinnati Braga, ao qual teve acesso).
1920	534.000	Clodomiro de Oliveira	CO	Importações em 1913	O autor apresenta dados de importação de trilhos pelos portos do Rio e São Paulo em 1909, e pelo do Rio em 1913. Esta última foi de 267 mil t, que são "cerca de metade da importação total de produtos siderúrgicos".
1921	670.000	Clodomiro de Oliveira	CO	Importações em 1913	O autor apresenta dados desagregados de importação para 1913, 1915-1918 e 1920-1921, mas usa em seu argumento apenas a cifra de 1913. Ele ainda acrescenta certo número de produtos siderúrgicos, somando cerca de 90 mil t de importações em 1913.
1922	541.000	Raul Ribeiro da Silva	RRS	Importações de 1913	"Durante o último lustro que precedeu a guerra, a nossa importação de artigos de ferro e aço cresceu de uma maneira animadora para o progresso do país." A cifra para as importações de 1913 consideram apenas "artigos de produção elementar" (aço e ferro em barras, chapas, vergas, fundido e gusa, arame farpado, superestrutura para edifícios, pregos, postes, trilhos e acessórios, tubos diversos).

Ano	Estimativa (t/ano)	Autor	Sigla	Base da estimativa	Observações
1924	800.000	Clodomiro de Oliveira	CO	Importações de 1913 e necessidades de setores importantes na demanda de siderúrgicos	Importações de 1913 em torno de 780 mil t. Além disso, partindo de uma conta em torno das necessidades de expansão das ferrovias e do saneamento, ele chega à necessidade de 400 mil t/ano. Incluindo outros produtos básicos, ele “arredonda” para 500 mil e incluindo ainda outros produtos, já não tão básicos, chega a 800 mil t/ano, que é uma cifra próxima das importações de 1913. O autor também enfatiza que a importação do Brasil, entre 1902 e 1913, vinha duplicando a cada quinquênio.
1924	541.000	Nelson de Senna	NS	Importações de 1913	O autor argumenta que 1913 foi o último ano de comércio regular antes da Grande Guerra. Dados agregados para 1919-21 são fornecidos apenas em valor. Dados para produtos selecionados, para o período 1915-1921. Dados para 1913 são tomados para produtos propriamente siderúrgicos, não incluídas manufaturas mais elaboradas.
1925	450.000	Companhia Brasileira de Mineração e Metalurgia	CBMM	-	A companhia faz proposta para produção de 150 mil t/ano de laminados, que corresponderiam a um terço do consumo total do país.
1926	554.534	José Pires do Rio	JPR	Importações de 1913	Antes da guerra, em 1913, o Brasil importou 774.587 t de ferro em trilhos, barras e máquinas. Mas “tomando-se, como faz o relatório, somente o peso do ferro de manufatura elementar (trilhos, barras, chapas) chegaríamos a 554.534 toneladas”. Mesmo em 1922, o peso do ferro importado montou em 268.149 t. Os dados são todos de um relatório de 1924, do Serviço Geológico e Mineralógico.
1928	300.000	Comissão Executiva do Plano Siderúrgico Nacional	CEPSN	Importações e produção entre 1926 e 1930	As importações médias no quinquênio 1926-30 foram de 260 mil t/ano e a produção média no mesmo período de 40 mil t/ano. 1928 foi especificado como o ano central do período.
1930	680.000	Euzébio Paulo de Oliveira	EPO	Importações de 1929	Oferece dados das importações entre 1925 e 1929, mas toma 1929 como base. Não entra em maiores detalhes sobre o que está incluído nessa soma (mas confronte com a segunda estimativa dele no mesmo ano).
1930	475.000	Euzébio Paulo de Oliveira	EPO	-	Mais precisamente é “mais ou menos 450.000 a 500.000 toneladas por ano”. Não oferece nenhuma referência específica para a estimativa.
1932	200.000	Comissão Nacional de Siderurgia (relator Edmundo de Macedo Soares e Silva)	CNS	Importações selecionadas (sem referência a ano específico)	Segundo o relatório, o Brasil importa, de acordo com as estatísticas oficiais, mais de 600 mil toneladas de ferro e aço por ano. No entanto, aí está incluída enorme variedade de artigos siderúrgicos importados: do simples ferro-gusa até as mais possantes locomotivas. A parte simples, que poderia desde já ser suprida pela nossa indústria, não chega a 200 mil toneladas. O resto é de “produtos técnico-econômicos”.
1933	364.344	Comissão Nacional de Siderurgia (relator Edmundo de Macedo Soares e Silva)	CNS	Importações e produção doméstica no período 1926-30	A estimativa é baseada em exame detalhado das importações de produtos de ferro e aço desagregadas, com seleção das categorias de produtos que podem ser produzidos por uma usina siderúrgica ou com pequenas transformações adicionais, e considerando também a produção doméstica, ambos no quinquênio pré- crise. As necessidades de produtos siderúrgicos assim estimadas estavam compostas por: i) 264.989 t de produtos da usina siderúrgica (importados), ii) 59.355 t de produtos de pequena transformação (importados) e iii) 40.000 t de produtos atualmente produzidos no país.
1934	200.000	Comissão dos Onze (relator Alcides Lins)	CI1	Estimativa da Comissão Nacional de Siderurgia	Cita a CNS (parecer de 1932) literalmente nessa questão.
1936	260.000	Athos Rache	AR	Importações de 1934-1935	O autor parte das importações totais de ferro e aço (matérias primas e manufaturas) em 1934 e 1935, que estiveram em torno das 300 mil t/ano. Porém, “[d]estas 300.000 toneladas, somente umas duzentas mil poderiam ser fabricadas atualmente no Brasil, com sucesso, em vista da variedade de produtos ora importados e das condições conhecidas e que nos são peculiares”. Por fim, ele consigna a produção das usinas no país no ano anterior, de 64.445 t de gusa, 64.232 t de aço e 52.358 t de laminados. Embora o autor não faça, ele mesmo, essa soma, sendo esta, portanto, uma estimativa implícita, consideramos a produção interna como em torno de 60.000 t e somamos às importações que “podiam ser fabricadas atualmente no Brasil” para obter a cifra indicada.
1936	1.000.000	Henrique Lage	HL	-	O autor simplesmente afirma que necessidades nacionais sobem a centenas de milhares de toneladas e que não haveria exagero em estimá-las em cerca de um milhão de toneladas de ferro e aço por ano.

Ano	Estimativa (t/ano)	Autor	Sigla	Base da estimativa	Observações
1937	300.000	Juarez Távora	JT	-	A afirmação do autor é a de que o mercado interno “é inapto, no momento atual, para absorver a produção siderúrgica de uma grande usina (250.000 a 300.000 toneladas anuais)”, mas isso em função da falta de padronização dos produtos. Assim, assumimos a cifra indicada como o limite superior mencionado pelo autor.
1937	289.152	Alpheu Diniz Gonsalves	ADG	Importações e produção entre 1932-1936	O autor apresenta tabela que inclui dados de importação e produção, somando o consumo, entre 1927 e 1936. Na maior parte das análises ao longo do volume, ele assume o período 1932-1936 como o relevante; tomamos a média desse período como a cifra indicada.
1938	200.000	Pedro Demothenes Rache	PR	Importações selecionadas	Consumo atual de ferro e aço do Brasil excede as 500 mil t/ano. Mas esse consumo está disperso em grande variedade de produtos. Aqueles artigos de fabricação mais simples, que seria possível produzir “em condições acéltáveis”, são estimados em 200 mil t. Em suma, o autor implicitamente está seguindo a estimativa da CNS.
1938	312.000	Guilherme Guinle	GG	Importações e produção correntes	Segundo o autor, a importação corrente de ferro e aço em produtos elementares atinge cerca de 200.000 toneladas. Já a produção atual das usinas do país é de 112 mil t de ferro-gusa e 62 mil t de laminados. Assumimos a produção de gusa como a doméstica corrente e a cifra indicada é a soma desta com as importações.
1938	458.483	Mário A. Ramos	MIR	Importações e produção em 1936-1937	A produção das usinas existentes em 1936 foi de 77.690 t de ferro-gusa, 73.667 t de aço e 62.946 t de laminados. O autor estima que essa produção cresceu numa proporção entre 25% e 35% em 1937. As importações médias em 1936-37 de produtos de ferro e aço (matérias primas e manufaturas) foi de 369.139 t/ano. Assumimos a produção média de gusa (com crescimento de 30%) e somamos a essas importações para obter a cifra indicada.
1938	287.268	Pedro Demothenes Rache	PR	Produção e importações selecionadas correntes	A produção corrente de aço das empresas nacionais soma 44 mil t. As importações dos principais itens siderúrgicos 243.268 t.
1938	355.269	Companhia Brasileira de Usinas Metalúrgicas	CBUM	Importações entre 1928-36 e produção corrente	A companhia considera importações médias no período 1928-36, mas seleciona os 11 principais itens delas (entre 65 no total) que compõem 85% das importações totais. As importações desses itens selecionados foram de 243.269 t/ano em média no período. A produção corrente das empresas siderúrgicas é considerada individualmente, totalizando 112 mil t de ferro-gusa e 62 mil t de laminados. Assumimos a produção de gusa como representando o total da produção siderúrgica e somamos a ela as importações para obter a cifra indicada.
1938	264.495	Francisco Campos	FC	Importações selecionadas e produção doméstica em 1936	O autor apresenta dados de produção e importação entre 1932 e 1936, enfatizando o rápido crescimento do consumo. Nesse sentido, ele destaca o ano de 1936, sempre sublinhando que o problema deve ser equacionado em perspectivas mais amplas do que apenas o consumo corrente, tendo em vista a expansão futura também. Somamos as importações e a produção de gusa para 1936 para obter a cifra indicada.
1938	600.000	Sociedade Mineira de Engenheiros	SME	-	Os autores julgam que “o país comporta 4 usinas de 150.000 toneladas”.
1938	400.000	Getúlio Vargas	GV	-	Apesar da cifra apresentada, o autor ressalta, como Francisco Campos, que o problema da nossa siderurgia “não pode ser posto em quadro tão restrito, limitado às exigências do momento”.
1939	600.000	Edmundo de Macedo Soares e Silva	EMS	Ver observações	“O consumo do País (produção nacional mais importação) é de cerca de 450.000 t/ano. Esse consumo corresponde ao que o País pode, atualmente, produzir e adquirir no estrangeiro, ele não corresponde às necessidades, essas são muito maiores e podem ser avaliadas, segundo estudos feitos cuidadosamente, em cerca de 600.000 t, agora a tonelage que será necessária para a execução do atual plano quinquenal do Governo.”
1939	450.000	Comissões Brasileira e Americana	CBA	-	Desse consumo, cerca de 15% são produzidos no país, enquanto cerca de 85% (sejam 380 mil t) são importadas.

Ano	Estimativa (t/ano)	Autor	Sigla	Base da estimativa	Observações
1940	500.000	Lysimaco F. da Costa	LFC	Importações entre 1927-36 e produção corrente, com outras considerações	As importações médias entre 1927 e 1936 foram de 321.850 t/ano. Em 1937, as usinas existentes fabricaram 98.000 t de gusa, 76.500 t de aço e 71.500 t de laminados. Além disso, o autor considera que essas importações foram impostas pelas possibilidades das nossas cambiais, vale dizer, menores do que o mercado comportaria, na ausência de restrições. Assim, o autor estima em 500 mil t/ano a "base atual das necessidades de consumo do país". (A data do documento, determinada por uma dedicatória, é de 1940, mas é bastante provável que ele tenha sido produzido em 1938, por ocasião das discussões no CTEF ou no CFCE).
1941	405.800	Comissão Executiva do Plano Siderúrgico Nacional	CEPSN	Importações selecionadas entre 1920 e 1938 e produção nacional em 1940	São consideradas as importações de produtos siderúrgicos mais relevantes no período de 1920 a 1938 ou 1930 a 1938 (conforme o produto) que perfazem uma média de 261.800 t/ano. Os dados para a produção por empresa para 1939, mas para o cálculo do consumo total foi considerada uma estimativa da produção para 1940, de 144 mil t.
1944	405.800	Conselho Federal de Comércio Exterior	CFCE	Importação e produção doméstica	Reproduzindo dados do Relatório da Comissão Executiva do Plano Siderúrgico Nacional.

Observações: As estimativas aqui listadas são as encontradas nas fontes quanto à dimensão quantitativa do mercado corrente, vale dizer, não são projeções. Os anos são aqueles aos quais as estimativas se referem (normalmente a data de escrita do documento, mas nem sempre). Em alguns casos, uma cifra fechada não é diretamente apresentada pelas fontes, mas na medida em que a dimensão do mercado estava sendo visada pelo respectivo autor e os dados para uma estimativa estavam diretamente disponíveis, fizemos os cálculos a partir desses dados para chegar às cifras indicadas, explicitando isso nas observações.

Fontes: CALÓGERAS, João Pandiá. *As minas do Brasil e sua legislação*, vol. 2. Rio de Janeiro: Imprensa Nacional, 1905, p. 265; AGUIAR, Francisco M. de Souza. *A indústria siderúrgica: Relatório apresentado ao exmo. sr. presidente da República pelo general F. M. de Souza Aguiar*. Rio de Janeiro: Imprensa Nacional, 1910, p. 230-232; Proposal for Brazilian Iron & Steel Industry projected by Messrs. Carlos Wigg and Trajano S. V. de Medeiros, report by Julian Kennedy, Sahlin & Co. Limited, Engineers, setembro de 1911, CPDOC - EMS d 1911.09.00, doc. I-1, p. 25-28; OLIVEIRA, Clodomiro de. Indústria siderúrgica. Ouro Preto: Oficinas da Casa Mattos, 1914 [1912], p. 25-7, 86, 109; Informações sobre a indústria siderúrgica pelo dr. Gonzaga de Campos, [1916]. *Boletim do Serviço Geológico e Mineralógico do Brasil*, n° 2, 1922, p. 17, 42; CARVALHO, Elycio de. *Brasil, potência mundial: Inquérito sobre a indústria siderúrgica no Brasil*. Rio de Janeiro: Monitor Mercantil, 1919, p. 98-101; BRAGA, Cincinnati. Projecto N. 263 - 1919. Fixa a despeza do Ministério da Agricultura, Indústria e Commercio para o exercício de 1920, 15/8/1919. *Diário do Congresso Nacional*, ano XXX, n. 99, 2/9/1919, p. 1914, ver também p. 1914-17; OLIVEIRA, Clodomiro de. Parecer do secretário da Agricultura sobre as bases da 2ª proposta, [1920]. In: Idem. *A concessão Itabira Iron*. Belo Horizonte, 1934, p. 74-5; OLIVEIRA, Clodomiro de. [Réplica do secretário da Agricultura à 6ª proposta apresentada ao governo de Minas, 1921]. In: Idem. *A concessão Itabira Iron*. Belo Horizonte, 1934, p. 239-242; SILVA, Raul Ribeiro da. O problema da siderurgia no Brasil e o contrato da Itabira Iron Ore Company Limited. Rio de Janeiro, 1922, p. 30-31; OLIVEIRA, Clodomiro de. Problema siderúrgico. Rio de Janeiro: Typ. do Jornal do Commercio, 1924, p. 76-8, ver também p. 41; SENNA, Nelson de. O problema da siderurgia nacional. Discurso pronunciado na Câmara Federal, em sessão do dia 21 de novembro de 1923. Rio de Janeiro: Imp. Nacional, 1924, p. 40-41; Companhia Brasileira de Mineração e Metallurgia. Projecto sobre siderurgia apresentado ao exmo. sr. Arthur da Silva Bernardes (...), 1925, CPDOC - HB vp 1932.02.00, doc. A, p. 2; PIRES DO RIO, José. O nosso problema siderúrgico: Parecer do deputado Pires do Rio (...). Rio de Janeiro, 1926, p. 87; OLIVEIRA, Euzébio Paulo de. Minérios de ferro e a indústria siderúrgica. Rio de Janeiro: Pap. Americana, 1930, p. 6; OLIVEIRA, Euzébio Paulo de. Mineral resources of Brazil. Rio de Janeiro: Typ. do Serviço de Informações do Ministério da Agricultura, 1930, p. 8; Parecer da Comissão Nacional de Siderurgia (...), [fev./1932]. *Boletim do Serviço Geológico e Mineralógico do Brasil*, n° 75, 1935, p. 12-5; [Relatório final da Comissão Nacional de Siderurgia, jul./1933]. *Boletim do Serviço Geológico e Mineralógico do Brasil*, n° 75, 1935, p. 153-56; Revisão do contrato da Itabira Iron. Relatório e minuta de contracto organizado pela comissão nomeada de ordem do exmo. sr. Getúlio Vargas (...). (Relatório da "Comissão dos Onze"), 1934, p. 31-32; RACHE, Athos. Discurso pronunciado pelo sr. Athos Rache na sessão de 28 de outubro de 1936, na Assembléa Legislativa de Minas Gerais. *Diário do Poder Legislativo*, ano III, n. 471, 14/nov./1936, p. 21077; LAGE, Henrique. Modo pelo qual foi concebido o plano de siderurgia do sr. Henrique Lage, 24/8/1936, AN-U, lata 247, processo 702/38, doc. 5, p. 2; TAVORA, Juarez. O contrato da Itabira Iron Ore Co. Ltd. em face dos interesses da economia nacional e do problema da siderurgia brasileira. *Mineração e Metallurgia*, vol. 2, n° 10, Rio de Janeiro, nov.-dez. de 1937, p. 263, 266; GONSALVES, Alpheu Diniz. *O ferro na economia nacional*. Rio de Janeiro: Ministério da Agricultura, 1937, p. 89; RACHE, Pedro. Primeiro parecer do relator, sr. Pedro Rache, 17/5/1938. In: Conselho Técnico de Economia e Finanças do Ministério da Fazenda. *A grande siderurgia e a exportação de minério de ferro brasileiro em larga escala*. Rio de Janeiro, 1938, p. 45, 48; RAMOS, Mario A. Considerações do sr. Mario A. Ramos, 1/6/1938. In: Conselho Técnico de Economia e Finanças do Ministério da Fazenda. *A grande siderurgia e a exportação de minério de ferro brasileiro em larga escala*. Rio de Janeiro, 1938, p. 84-85, 88-89; RACHE, Pedro. Relatório final e conclusões do conselho Pedro Rache, 22/6/1938. In: Conselho Técnico de Economia e Finanças do Ministério da Fazenda. *A grande siderurgia e a exportação de minério de ferro brasileiro em larga escala*. Rio de Janeiro, 1938, p. 140-141; Memorial apresentado ao exmo. sr. ministro da Fazenda e

41

Tabela A-2: Consumo aparente extrasetorial de produtos siderúrgicos (1901-1940)

	Ferro-gusa ou fundido		Ferro e aço brutos (exceto gusa e fundido)		Laminados		Total ferro e aço	
	(t)	(mil-réis)	(t)	(mil-réis)	(t)	(mil-réis)	(t)	(mil-réis)
1901	2.921	247.188	0	0	61.014	12.074.298	63.935	12.321.486
1902	4.241	338.324	0	0	92.107	19.099.137	96.348	19.437.461
1903	4.597	348.669	0	0	93.286	19.105.881	97.883	19.454.550
1904	5.884	392.810	0	0	108.934	21.428.586	114.818	21.821.396
1905	5.904	358.001	0	0	140.358	20.913.533	146.262	21.271.534
1906	11.506	888.319	0	0	178.850	27.070.774	190.356	27.959.093
1907	11.373	668.897	0	0	242.909	43.450.011	254.282	44.118.908
1908	9.810	790.413	0	0	237.330	40.851.606	247.140	41.642.019
1909	12.225	869.539	0	0	276.060	45.423.518	288.285	46.293.057
1910	14.849	1.059.805	0	0	315.376	47.859.426	330.226	48.919.231
1911	19.668	1.322.281	0	0	319.379	52.245.627	339.047	53.567.908
1912	17.277	1.353.999	0	0	439.968	69.413.532	457.244	70.767.531
1913	23.623	1.894.198	0	0	496.274	81.350.861	519.898	83.245.059
1914	6.966	544.223	0	0	170.542	29.580.641	177.508	30.124.864
1915	5.592	554.004	0	0	83.580	25.177.791	89.172	25.731.795
1916	6.684	878.370	0	0	87.014	41.820.185	93.698	42.698.555
1917	9.170	1.648.421	0	0	77.083	55.429.153	86.253	57.077.574
1918	11.600	3.800.906	0	0	43.763	40.033.829	55.363	43.834.735
1919	13.543	3.277.485	0	0	139.508	91.014.786	153.050	94.292.271
1920	21.193	5.920.538	600	1.587.246	263.665	176.992.955	285.458	184.500.739
1921	18.250	4.433.832	0	0	185.517	152.356.347	203.767	156.790.179
1922	20.736	4.866.886	0	0	182.280	106.445.756	203.017	111.312.642
1923	30.284	6.982.548	0	0	192.498	155.891.266	222.782	162.873.814
1924	41.529	10.249.399	1.348	606.420	314.386	230.505.113	357.262	241.360.932
1925	41.506	10.008.815	2.220	1.073.413	341.937	203.288.823	385.664	214.371.052
1926	34.480	8.051.528	2.845	1.494.781	338.550	164.938.226	375.876	174.484.534
1927	23.916	7.172.033	2.318	1.295.358	384.892	231.173.173	411.126	239.640.564
1928	18.592	4.873.730	6.034	3.390.141	422.919	246.734.865	447.544	254.998.737
1929	26.805	6.637.288	7.408	4.026.948	390.049	231.122.121	424.261	241.786.358
1930	26.649	6.713.136	5.685	3.093.862	214.228	139.950.676	246.562	149.757.674
1931	11.403	2.650.036	7.444	3.732.375	129.876	112.625.374	148.722	119.007.785
1932	5.078	1.183.078	11.963	5.757.924	141.784	107.670.167	158.825	114.611.169
1933	23.052	5.863.302	13.065	6.039.719	255.717	187.684.219	291.834	199.587.239
1934	30.853	7.859.315	14.653	5.719.017	311.766	248.379.370	357.272	261.957.702
1935	36.311	8.646.643	14.953	6.169.148	313.453	350.278.651	364.717	365.094.442
1936	46.734	14.355.388	16.833	10.892.405	348.035	411.730.617	411.601	436.978.410
1937	61.992	21.701.295	17.093	13.275.239	456.560	624.935.268	535.644	659.911.802
1938	69.554	27.726.010	20.141	16.787.820	316.867	495.240.758	406.562	539.754.589

	Ferro-gusa ou fundido		Ferro e aço brutos (exceto gusa e fundido)		Laminados		Total ferro e aço	
	(t)	(mil-réis)	(t)	(mil-réis)	(t)	(mil-réis)	(t)	(mil-réis)
1939	68.442	25.496.655	23.964	20.318.925	391.374	572.449.874	483.781	618.265.454
1940	73.185	26.003.430	28.780	24.596.983	372.599	633.481.599	474.565	684.082.012

Observações: A tentativa de estimar o consumo doméstico envolve algumas especificidades no caso do setor siderúrgico. Isso porque as séries de produção siderúrgica são tipicamente fornecidas para três tipos de produtos principais do setor: ferro-gusa, aço e laminados. Contudo, os dois primeiros não são apenas um “produto” do setor, mas também um importante insumo das etapas posteriores de produção. Vale dizer, tomar três séries de consumo aparente – definidas de forma tradicional como “produção + importação – exportação” – e simplesmente somá-las geraria dupla ou mesmo tripla contagem significativa, na medida em que o setor siderúrgico é um dos grandes consumidores dos seus próprios produtos como bens intermediários. Por esse motivo, utilizamos aqui o consumo aparente “extrassetorial”, isto é, o consumo aparente de produtos siderúrgicos feito por outros setores da economia que não o próprio setor siderúrgico (tanto consumo intermediário como demanda final). O consumo aparente extrassetorial de produtos siderúrgicos aqui apresentado foi calculado como “produção + importação – exportação – consumo intermediário do setor siderúrgico”. Os dados de produção, importação e exportação são conhecidos com precisão a partir das estatísticas oficiais, listadas nas fontes. O consumo intermediário de produtos siderúrgicos pelo próprio setor foi estimado a partir de informações de produção e aparelhamento produtivo por empresa do setor. Mais especificamente, o consumo intermediário de aço foi estimado a partir da produção de laminados, supondo-se uma perda de 5%. O consumo intermediário de ferro-gusa foi estimado pela produção de aço, deduzida do consumo de sucata pelo setor. Assumimos perda de 5% para o gusa e 23% (a taxa média de perda da Fundação de Aço São Paulo entre 1928 e 1932) para sucata na produção de aço. O consumo de sucata foi estimado por empresa, de acordo com o seu consumo médio de sucata entre 1928 e 1932 no *Boletim do Serviço Geológico e Mineralógico do Brasil*, nº 75, 1935, p. 130. Essa decomposição do consumo é a mesma que foi utilizada para a estimativa do índice do valor da produção siderúrgica a valores constantes disponível em BARROS, Gustavo. O desenvolvimento do setor siderúrgico brasileiro entre 1900 e 1940: Crescimento e substituição de importações. *Estudos Econômicos*, vol. 45, n. 1, jan.-mar. 2015, p. 183. A série “Ferro e aço brutos (exceto gusa e fundido)” visa captar o consumo aparente associado à série de produção de “aço”, mas foi assim denominada em função da forma como os produtos siderúrgicos eram classificados nas estatísticas de comércio exterior. A esse respeito, ver as observações da tabela A-3.

Fontes: Calculado a partir de dados de produção por empresa em BARROS, Gustavo. *O problema siderúrgico nacional na Primeira República*. Tese de doutorado, Departamento de Economia, FEA-USP, São Paulo, 2011, p. 202-23, e de dados de importação e exportação nas tabelas A-3, A-4 e A-5.

Tabela A-3: Importações de ferro e aço (quantidade) (1901-1947)

	Ferro-gusa ou fundido (kg)	Ferro e aço brutos (exceto gusa e fundido) (kg)	Laminados					Tubos (kg)	Outros laminados (kg)	Total laminados (kg)	Total ferro e aço (kg)
			Arame (kg)	Barra e vergalhões (kg)	Folhas de Flandres (kg)	Trilhos (kg)					
1901	2.095.197	0	9.457.471	8.889.827	3.604.062	31.409.989	7.653.095	0	61.014.444	63.109.641	
1902	2.982.893	0	14.683.824	15.656.795	7.271.492	38.507.325	12.777.958	3.209.454	92.106.848	95.089.741	
1903	3.237.406	0	15.678.844	17.849.180	7.588.043	40.164.725	7.828.703	4.176.898	93.286.393	96.523.799	
1904	4.173.639	0	17.073.376	20.253.830	7.898.729	48.818.670	10.170.631	4.719.030	108.934.266	113.107.905	
1905	4.509.974	0	19.685.578	21.305.373	8.887.715	75.439.987	9.611.476	5.427.944	140.358.073	144.868.047	
1906	9.851.886	0	19.091.777	22.349.095	8.422.560	95.244.004	26.770.429	6.971.768	178.849.633	188.701.519	
1907	9.472.344	0	28.442.807	25.327.129	9.507.410	107.091.630	63.252.829	9.286.891	242.908.696	252.381.040	
1908	7.941.881	0	26.760.233	22.407.591	8.844.488	117.869.457	54.116.315	7.331.880	237.329.964	245.271.845	
1909	10.091.054	0	29.901.338	27.333.791	11.931.997	172.709.662	23.565.613	10.617.362	276.059.763	286.150.817	
1910	12.190.761	0	37.771.689	37.236.877	17.589.481	172.039.705	38.215.297	12.523.387	315.376.436	327.567.197	
1911	16.406.804	0	54.976.931	36.869.944	18.224.830	161.039.614	32.902.535	15.364.846	319.378.700	335.785.504	
1912	13.813.283	0	48.947.323	51.244.741	15.010.988	234.718.782	64.083.633	25.962.284	439.967.751	453.781.034	
1913	19.623.405	0	57.309.414	47.757.352	21.371.756	261.547.201	73.461.259	34.827.452	496.274.434	515.897.839	
1914	4.784.703	0	28.039.912	15.917.497	10.241.665	52.676.894	49.695.257	13.970.767	170.541.992	175.326.695	
1915	2.332.986	0	26.533.894	7.059.845	16.118.565	5.312.456	19.687.611	8.867.478	83.579.849	85.912.835	
1916	2.416.642	0	28.251.989	11.233.480	17.491.324	8.887.086	10.098.038	11.052.480	87.014.397	89.431.039	
1917	1.572.189	0	31.829.050	10.386.078	14.919.622	5.527.413	6.286.653	8.133.864	77.082.680	78.654.869	
1918	228.165	0	10.770.719	6.893.045	11.049.550	1.745.535	8.061.763	5.272.687	43.793.299	44.021.464	
1919	2.744.505	0	47.900.665	24.413.798	19.499.242	15.989.529	14.813.379	16.891.118	139.507.731	142.252.236	
1920	6.993.645	0	70.637.310	48.732.757	29.775.745	71.093.079	17.645.392	25.780.350	263.664.633	270.658.278	
1921	1.078.578	0	20.987.118	27.372.188	6.206.723	100.276.819	16.123.711	14.550.296	185.516.855	186.595.433	
1922	3.056.213	0	40.300.154	22.114.914	13.766.434	65.744.462	19.600.347	20.753.937	182.280.248	185.336.461	
1923	5.256.508	0	44.063.986	33.576.694	20.148.109	51.003.721	17.498.807	26.207.192	192.498.509	197.755.017	
1924	16.493.509	0	82.006.182	56.061.246	27.494.112	78.928.289	35.442.834	31.571.981	311.504.644	327.998.153	
1925	11.714.525	0	72.596.444	49.017.884	25.491.069	110.595.836	43.270.290	35.641.796	336.613.319	348.327.844	
1926	16.230.589	0	51.470.974	61.838.449	16.191.582	127.600.397	40.198.619	34.887.137	332.187.158	348.417.747	
1927	10.459.072	37.595	65.671.678	62.647.980	32.083.294	108.825.403	39.674.943	70.934.563	379.837.861	390.334.528	
1928	2.929.227	110.836	82.859.520	67.234.936	33.466.915	113.399.468	56.222.363	55.208.897	408.392.099	411.432.162	
1929	4.667.121	182.996	77.775.329	70.350.234	25.689.669	82.427.091	54.962.728	60.255.292	371.460.343	376.310.460	
1930	1.953.680	82.662	42.089.166	26.251.761	24.165.946	54.177.094	22.490.806	30.443.726	199.618.499	201.654.841	

	Ferro-gusa ou fundido (kg)	Ferro e aço brutos (exceto gusa e fundido) (kg)	Laminados					Tubos (kg)	Outros laminados (kg)	Total laminados (kg)	Total ferro e aço (kg)
			Arame (kg)	Barras e vergalhões (kg)	Folhas de Flandres (kg)	Trilhos (kg)					
1931	642.194	50.249	27.943.520	8.803.487	23.293.458	20.086.445	9.419.314	20.192.832	109.739.056	110.431.499	
1932	677.146	22.065	25.611.788	10.737.007	23.816.161	11.808.388	13.800.766	22.193.559	107.967.669	108.666.880	
1933	1.201.144	33.928	41.967.420	24.860.968	32.858.742	54.373.305	20.646.088	42.705.080	217.411.603	218.646.675	
1934	723.852	23.159	46.412.771	40.607.626	29.975.566	89.498.989	21.799.947	38.991.263	267.286.162	268.033.173	
1935	499.789	431.253	49.761.147	35.884.846	31.810.233	53.669.520	28.795.317	66.533.806	266.454.869	267.385.911	
1936	1.251.491	1.144.925	55.493.255	37.565.218	42.865.096	51.433.637	33.439.119	72.580.103	293.376.428	295.772.844	
1937	1.212.328	1.707.995	62.490.867	51.049.188	56.395.601	83.848.770	50.510.123	94.979.122	399.273.671	402.193.994	
1938	858.254	2.360.962	41.262.837	33.502.475	38.709.933	40.329.269	27.132.003	65.800.285	246.736.204	249.955.420	
1939	357.905	2.098.195	49.512.369	19.924.400	51.049.067	74.583.958	31.854.855	77.538.350	304.462.999	306.919.099	
1940	428.646	2.790.444	27.639.508	16.079.027	66.740.162	51.648.576	31.711.842	79.236.402	273.055.517	276.274.607	
1941	69.072	2.862.061	15.178.634	7.944.048	59.468.524	51.910.267	29.180.178	64.441.769	228.123.420	231.054.553	
1942	26.098	1.118.657	3.031.941	2.430.697	42.707.925	19.224.924	9.479.553	32.781.505	109.656.545	110.801.300	
1943	2.082	573.149	4.903.912	5.352.720	41.399.860	65.936.142	12.845.205	35.168.475	165.606.314	166.181.545	
1944	561.407	3.075.934	17.452.230	51.984.670	51.670.911	56.640.490	27.266.224	98.022.749	303.037.274	306.674.615	
1945	266.365	2.771.115	16.907.878	32.141.505	52.174.296	83.975.815	24.815.811	76.061.531	286.076.836	289.114.316	
1946	1.115.380	4.218.037	40.581.529	42.329.886	40.774.434	122.888.699	41.468.930	125.527.840	413.571.318	418.904.735	
1947	632.444	3.243.987	65.517.132	51.558.157	77.874.318	72.019.489	52.118.139	123.401.195	442.488.430	446.364.861	

Observações: “Ferro-gusa ou fundido” contém os valores para ferro-gusa ou ferro fundido. A categoria “ferro e aço brutos (exceto gusa e fundido)” inclui aço especial para ferramentas, eixos, molas e semelhantes, ferro e aço em lamalha e ferro e aço para solda. Não encontramos a categoria “aço em lingotes” entre as importações brasileiras, exceto em 1901, quando estava agregada com aço em barra e chapas (e, por esse motivo, foi incluída aqui entre os laminados). Os “laminados” agregam os diversos produtos siderúrgicos desse tipo, incluindo ferro e aço em barras, vergalhões, vergulhas, arcos, tiras, lâminas ou placas, ferro e aço perfurado, ferro poldado, chapas simples, galvanizadas ou corrugadas, folhas de Flandres em lâminas (até 1906 inclui folhas de Flandres em obras não especificadas), arame, inclusive farpado, trilhos e tubos. Arame e tubos são dois tipos de produtos que não são, em geral, propriamente “laminados”. A produção de tubos pode ser feita por diversos processos, inclusive a laminação. Estes são, contudo, produtos frequentemente realizados pelo próprio setor siderúrgico e, por esse motivo, foram agregados aqui. A agregação dos dados de importação utilizada aqui não é exatamente a mesma apresentada em BARROS, Gustavo. *O problema siderúrgico nacional na Primeira República*. Tese de doutorado, Departamento de Economia, FEA-USP, São Paulo, 2011, p. 215-18, em que alguns dos produtos laminados mais simples haviam sido incluídos na categoria “ferro e aço brutos”. Aqui procurei ser mais rigoroso nessa distinção de forma a tornar compatíveis as séries de importação, exportação e produção, tendo em vista obter uma medida do consumo aparente por tipo de produto mais consistente. Portanto, o critério aqui adotado foi o de que se, por exemplo, barras e vergalhões estão incluídos nas cifras de produção de laminados – e estão – então devem ter também a mesma classificação nas importações. E assim por diante. Esse critério nos parece suficientemente claro e operacional, ainda que não seja de aplicação totalmente isenta de algum julgamento, pois a lógica da classificação das estatísticas de comércio exterior não é bem a mesma lógica da produção. Por exemplo, o “ferro poldado”, se tomado estritamente pelo nome, poderia ter sido classificado na categoria “ferro e aço brutos” e não em laminados, como fizemos. Contudo, o “ferro poldado” é uma categoria que só teve volumes significativos de importação entre 1927 e o início dos anos 1930 e que, a tomar pelas fontes contemporâneas, se tornou notória nesse período por ser uma categoria utilizada pelos importadores para contornar a incidência de impostos de importação, já que estava sujeita a uma alíquota menor. Na medida em que, nas estatísticas oficiais, o “ferro poldado” é uma subcategoria de “ferro em barras e vergalhões” e também na medida em que a sua agregação em “ferro e aço brutos” geraria um surto de difícil explicação econômica das importações dessa categoria no final da década de 1920, sem continuidade posterior, julgamos mais correta a sua agregação entre os laminados. Em todo caso, a orientação geral na agregação dos dados tanto de importação quanto de exportação foi essa aqui apontada.

Fontes: Comércio Exterior do Brasil, vários números.

Tabela A-4: Importações de ferro e aço (valor) (1901-1947)

	Ferro-gusa ou fundido (mil-réis)	Ferro e aço brutos (exceto gusa e fundido) (mil-réis)	Laminados				Tubos (mil-réis)	Outros laminados (mil-réis)	Total laminados (mil-réis)	Total ferro e aço (mil-réis)
			Arame (mil-réis)	Barras e vergalhões (mil-réis)	Folhas de Flandres (mil-réis)	Trilhos (mil-réis)				
1901	193.752	0	2.244.747	2.148.783	1.271.430	4.485.703	1.923.635	0	12.074.298	12.268.050
1902	261.201	0	3.496.248	3.274.822	2.705.394	5.947.850	2.713.180	961.643	19.099.137	19.360.338
1903	269.460	0	3.464.960	3.782.830	2.493.883	6.162.389	1.939.268	1.262.551	19.105.881	19.375.341
1904	305.261	0	3.834.441	4.077.831	2.818.754	6.913.476	2.452.025	1.332.059	21.428.586	21.733.847
1905	294.320	0	3.377.213	3.489.007	2.488.859	8.355.667	1.946.955	1.255.832	20.913.533	21.207.853
1906	794.902	0	3.530.931	4.003.093	2.512.020	10.750.006	4.415.603	1.859.121	27.070.774	27.865.676
1907	586.519	0	6.167.830	5.069.590	3.232.771	14.336.906	11.819.710	2.823.204	43.450.011	44.036.530
1908	678.657	0	5.501.399	4.195.038	2.618.015	15.488.726	10.999.565	2.048.863	40.851.606	41.530.263
1909	757.417	0	5.851.553	4.529.723	3.317.952	23.336.288	5.410.710	2.977.292	45.423.518	46.180.935
1910	919.449	0	7.264.685	5.907.543	4.814.458	19.913.902	6.857.740	3.101.098	47.859.426	48.778.875
1911	1.160.754	0	10.497.892	6.067.528	5.296.293	19.703.538	6.987.822	3.692.554	52.245.627	53.406.381
1912	1.151.839	0	8.902.462	8.473.336	4.393.230	29.000.773	12.277.624	6.366.107	69.413.532	70.565.371
1913	1.657.681	0	10.490.605	7.967.946	6.347.288	34.705.949	13.882.093	7.956.980	81.350.861	83.008.542
1914	412.578	0	5.082.651	2.704.211	2.971.710	7.172.498	8.293.916	3.355.655	29.580.641	29.993.219
1915	280.105	0	7.517.024	1.685.902	6.199.396	1.263.803	5.656.976	2.854.690	25.177.791	25.457.896
1916	392.836	0	13.700.549	4.397.329	10.384.055	2.535.615	5.189.074	5.613.563	41.820.185	42.213.021
1917	377.605	0	19.489.875	6.175.145	15.880.686	3.021.876	4.691.878	6.169.693	55.429.153	55.806.758
1918	105.770	0	8.437.977	5.489.715	12.704.197	1.405.696	6.905.224	5.094.315	40.037.124	40.142.894
1919	794.845	0	28.988.172	12.899.911	17.891.590	7.278.109	12.861.569	11.095.435	91.014.786	91.809.631
1920	2.661.398	0	47.685.612	32.503.396	29.334.044	29.486.507	14.964.171	23.019.225	176.992.955	179.654.353
1921	502.722	0	19.761.719	22.711.911	9.169.802	66.747.423	17.721.115	16.244.377	152.356.347	152.859.069
1922	797.796	0	26.018.393	11.148.666	12.307.419	25.042.505	17.511.458	14.417.315	106.445.756	107.243.552
1923	2.001.548	0	39.217.587	23.399.383	24.802.915	23.594.245	20.821.762	24.055.424	155.891.316	157.892.864
1924	5.061.069	0	63.457.390	30.101.644	32.479.165	37.219.924	34.865.682	29.934.764	228.038.569	233.119.638
1925	3.111.664	0	46.648.342	23.591.135	27.223.395	41.289.768	34.654.842	26.658.168	200.065.650	203.177.314
1926	3.217.220	0	26.136.999	21.647.741	14.100.459	44.964.096	27.292.800	23.613.512	157.755.607	160.972.827
1927	3.628.458	104.718	39.679.014	26.877.848	32.714.001	46.635.548	30.704.093	48.229.640	224.840.144	228.573.320
1928	775.380	394.164	46.966.096	27.827.602	30.233.963	47.781.547	41.015.948	38.754.166	232.579.322	233.748.866
1929	1.083.748	486.209	44.185.202	29.422.136	23.348.703	38.706.858	41.368.711	36.896.004	213.927.614	215.497.571
1930	514.360	196.604	23.056.709	12.011.632	23.192.898	26.605.051	21.842.755	19.901.484	126.610.529	127.321.493

	Ferro-gusa ou fundido (mil-réis)	Ferro e aço brutos (exceto gusa e fundido) (mil-réis)	Laminados					Total ferro e aço (mil-réis)		
			Arame (mil-réis)	Barras e vergalhões (mil-réis)	Folhas de Flandres (mil-réis)	Trilhos (mil-réis)	Tubos (mil-réis)	Outros laminados (mil-réis)	Total laminados (mil-réis)	
1931	276.413	194.509	18.692.435	6.356.319	26.483.240	15.253.131	13.688.410	16.563.816	97.037.351	97.508.273
1932	242.393	95.991	18.692.970	6.675.346	20.719.609	6.602.140	13.317.281	14.384.842	80.392.188	80.730.572
1933	531.678	131.984	33.180.530	13.967.736	31.527.411	27.341.335	22.820.297	27.934.902	156.772.211	157.435.873
1934	411.613	130.342	38.473.677	26.324.311	35.816.983	51.178.896	28.579.439	32.376.622	212.749.928	213.291.883
1935	421.648	1.398.938	57.886.343	31.586.155	58.314.562	45.351.134	51.158.644	71.680.315	315.977.153	317.797.739
1936	908.470	3.099.394	67.260.936	36.207.269	82.005.070	43.835.814	51.196.724	79.637.372	360.143.185	364.151.049
1937	1.319.587	5.023.807	91.915.630	62.901.658	114.807.540	79.611.289	86.558.624	132.237.082	568.031.823	574.375.217
1938	933.383	6.866.508	67.077.417	51.438.572	91.059.680	44.571.517	62.201.789	102.749.432	419.098.407	426.898.298
1939	326.949	8.356.350	73.065.805	27.452.722	110.384.672	86.938.198	70.170.599	111.284.268	479.296.264	487.979.563
1940	529.506	9.914.753	51.162.332	27.911.886	165.191.391	70.310.498	72.295.317	144.346.590	531.218.014	541.662.273
1941	163.354	10.489.304	36.165.049	18.690.379	158.569.572	65.163.303	79.920.644	151.145.558	509.654.505	520.307.163
1942	58.822	4.906.951	10.761.640	7.813.818	121.685.959	31.274.512	31.618.308	85.718.277	288.872.514	293.838.287
1943	26.815	4.442.038	15.387.396	18.546.022	125.493.276	103.136.636	44.269.972	86.171.244	393.004.546	397.473.399
1944	861.092	13.779.823	50.677.651	98.917.326	147.348.002	87.407.398	92.563.367	226.056.982	702.970.726	717.611.641
1945	671.637	12.998.310	47.247.243	70.655.701	142.198.130	135.083.670	79.958.592	165.197.978	640.341.314	654.011.261
1946	1.502.916	18.731.765	131.331.883	110.865.500	117.223.224	216.129.652	145.276.258	292.251.811	1.013.078.328	1.033.313.009
1947	1.195.367	18.683.005	257.425.081	153.285.227	272.073.097	156.770.145	200.508.461	401.078.648	1.441.140.659	1.461.019.031

Obs.: A partir de 1941, os dados estão em Cr\$, mas a série não sofre descontinuidade por esse motivo, dado que a reforma monetária de 1942 estabeleceu a equivalência de Cr\$1 = Rs 1\$000 na mudança de denominação.

Obs.: A partir de 1941, os dados estão em Cr\$, mas a série não sofre descontinuidade por esse motivo, dado que a reforma monetária de 1942 estabeleceu a equivalência de Cr\$1 = Rs 1\$000 na mudança do padrão monetário. As observações da tabela A-3 também se aplicam a esta.

Fontes: Comércio Exterior do Brasil, vários números.

Tabela A-5: Exportações de ferro e aço (1901-1947)

	Ferro-gusa ou fundido		Ferro e aço brutos (exceto gusa ou fundido)		Laminados	
	(kg)	(mil-réis)	(kg)	(mil-réis)	(kg)	(mil-réis)
1901	0	0	0	0	0	0
1902	0	0	0	0	0	0
1903	0	0	0	0	0	0
1904	0	0	0	0	0	0
1905	0	0	0	0	0	0
1906	0	0	0	0	0	0
1907	0	0	0	0	0	0
1908	0	0	0	0	0	0
1909	0	0	0	0	0	0
1910	0	0	0	0	0	0
1911	0	0	0	0	0	0
1912	0	0	0	0	0	0
1913	0	0	0	0	0	0
1914	0	0	0	0	0	0
1915	0	0	0	0	0	0
1916	0	0	0	0	0	0
1917	50.000	15.000	0	0	0	0
1918	376.238	117.062	0	0	30.180	3.295
1919	10.000	3.200	0	0	0	0
1920	85.420	26.410	0	0	0	0
1921	346.705	98.030	0	0	0	0
1922	102.800	21.000	0	0	0	0
1923	160.000	56.400	0	0	40	50
1924	0	0	0	0	0	0
1925	0	0	0	0	0	0
1926	0	0	0	0	0	0
1927	0	0	0	0	0	0
1928	0	0	0	0	0	0
1929	0	0	0	0	0	0
1930	0	0	0	0	0	0
1931	6.390.000	1.496.558	0	0	0	0
1932	3.540.000	744.283	0	0	0	0
1933	0	0	0	0	0	0
1934	0	0	0	0	0	0
1935	0	0	0	0	0	0
1936	0	0	0	0	8.000	4.800
1937	120.850	47.445	0	0	0	0

	Ferro-gusa ou fundido		Ferro e aço brutos (exceto gusa ou fundido)		Laminados	
	(kg)	(mil-réis)	(kg)	(mil-réis)	(kg)	(mil-réis)
1938	2.328.000	746.428	0	0	0	0
1939	23.413.520	8.739.556	2.000	9.348	0	0
1940	22.147.472	11.321.604	88.979	237.839	8.457.779	9.277.871
1941	34.946.613	20.846.383	635.733	2.381.169	25.310.563	38.768.841
1942	6.135.662	7.275.305	1.671.000	10.174.100	5.925.100	9.895.448
1943	17.958.146	28.454.442	2.522.967	15.866.143	10.951.063	22.552.880
1944	4.241.771	6.554.116	1.789.776	11.237.378	10.122.923	27.832.280
1945	16.832.965	24.985.856	2.558.345	15.627.362	16.235.594	68.834.580
1946	23.013.520	24.478.521	7.775	59.928	3.256.905	13.511.836
1947	29.464.412	41.928.430	38.021	234.507	2.502.342	10.593.766

Observações: A partir de 1941, os dados estão em Cr\$, mas a série não sofre descontinuidade por esse motivo, dado que a reforma monetária de 1942 estabeleceu a equivalência de Cr\$1 = Rs 1\$000 na mudança do padrão monetário. “Ferro-gusa ou fundido” contém os valores para ferro-gusa ou ferro fundido. A categoria “ferro e aço brutos (exceto gusa e fundido)” inclui ligas, como ferro manganês, ferro níquel, ferro silício e ferro cromo bem como solda. Os “laminados” agregam ferro e aço em barras, vergalhões, verguinhas, tiras, placas, discos, perfis, tubos, arame liso, farpado, polido e em tela bem como matérias primas de ferro e aço não especificadas. Sobre os critérios gerais de agregação utilizados, ver as observações da tabela A-3.

Fontes: Comércio Exterior do Brasil, vários números.