



Contaduría y Administración

ISSN: 0186-1042

revista_cya@fca.unam.mx

Universidad Nacional Autónoma de México

México

Samaniego, Ángel; Reyes Ruiz, Gerardo; Bachs Ferrer, Jordi

Coeficiente de pesimismo relativo

Contaduría y Administración, núm. 226, septiembre-diciembre, 2008, pp. 59-72

Universidad Nacional Autónoma de México

Distrito Federal, México

Disponible en: <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=39522604>

- ▶ Cómo citar el artículo
- ▶ Número completo
- ▶ Más información del artículo
- ▶ Página de la revista en redalyc.org

 redalyc.org

Sistema de Información Científica

Red de Revistas Científicas de América Latina, el Caribe, España y Portugal
Proyecto académico sin fines de lucro, desarrollado bajo la iniciativa de acceso abierto

Coeficiente de pesimismo relativo¹

Ángel Samaniego Alcántar*
Gerardo Reyes Ruiz**
Jordi Bachs Ferrer***

Resumen

El inversor no sólo toma decisiones con base en estados financieros, sino que además toma en cuenta factores externos a la empresa, variables macroeconómicas, expectativas de la economía, entre otros, y refleja este sentir comprando y vendiendo activos. Esta reacción puede ser optimista o pesimista y puede provocar una desviación en la estrategia del inversionista.

Este trabajo pretende ajustar las razones financieras mediante el coeficiente de pesimismo relativo (CPR) que toma en cuenta la relación riesgo-rendimiento. Asimismo, propone una metodología para el cálculo de un indicador relativo de este coeficiente en los inversionistas que participan en un sector del mercado de valores, tomando en cuenta el riesgo asumido por estas empresas en el periodo 2000-2004.

Este indicador ajustó la valoración financiera mediante razones financieras para que converja con la valoración del mercado de valores (desempeño de la acción) con un 84% de efectividad (veces en que la valoración por razones financieras era igual al desempeño de la acción, entre el total de empresas analizadas). Además, este coeficiente resultó ser un indicador de la tendencia a corto plazo del mercado financiero en los años analizados.

Palabras clave: estudio de eventos, análisis fundamental, criterio de Hurwicz, distancia de Hamming.

Fecha de recepción: 03/12/2007

Fecha de aceptación: 10/03/2008

Clasificación JEL: D81, G14

¹Los autores agradecen a los árbitros anónimos los comentarios al documento, siendo responsabilidad de los autores cualquier error derivado del mismo.

*Investigador del Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Occidente.
Correo electrónico: asamanie@iteso.mx

**Investigador de la Universidad de Barcelona. Correo electrónico: ger_07@hotmail.com
***Profesor-Investigador de la Universidad de Barcelona. Correo electrónico: jbachs@ub.edu

Relative pessimism coefficient

Abstract

The investor makes decisions based not only on financial statements, but also taking into account external factors, macroeconomic variables and economy expectations among others. Then he acts upon these views by selling or buying assets. This reaction may be either an optimistic or a pessimistic one, and may cause a variance in the investor's strategy.

This work aims to adjust the financial ratios by means of the relative pessimism coefficient (RPC) which considers the risk-return ratio. It also proposes a methodology for the calculation of a relative indicator of this coefficient in investors who participate in a financial market sector, taking into account the risk assumed by these companies in the 2000-2004 period.

This indicator adjusted the financial valuation through financial ratios so that it would converge with the financial markets valuation (stock performance) with an 84% effectiveness (times when the valuation through financial ratios equaled the stock performance, divided by total companies analyzed). In addition, this coefficient turned out to be a short-term tendency indicator of the financial market in the years analyzed.

JEL codes: D81, G14

Key words: event studies, fundamental analysis, Hurwicz's criterion, Hamming's distance.

1. Introducción

Las razones financieras se han utilizado con diferentes fines como, por ejemplo, seguir la evolución económica financiera de la empresa, medir la eficacia de las diferentes áreas de la empresa, tales como la producción, las ventas y el personal. Las razones financieras han sido un instrumento de mejora en la gestión de la empresa, así como un elemento determinante de la razonabilidad de los estados financieros (Kaufmann y Gil, 1996).

La valoración de los estados financieros mediante razones financieras muchas veces puede indicar mejoras respecto al último reporte de la empresa, sin embargo lo que posiblemente se observa son sólo incrementos (por ejemplo, pasar de un ROE del 16% a un ROE del 20%), los cuales tal vez no son lo suficientemente grandes en comparación con un riesgo asumido, que no se está compensando del todo (por ejemplo, el incremento en ROE probablemente fue el mejor de su sector, pero en realidad no compensa la volatilidad del precio de la acción, pudiendo ser la mayor en su sector). Por ello, al realizar la valoración de los estados financieros, éstos necesitan ser ajustados.

Coeficiente de pesimismo relativo

tados al riesgo de la empresa o sector. Este trabajo pretende ajustar las razones financieras mediante el coeficiente de pesimismo relativo (CPR), el cual toma en cuenta la relación riesgo-rendimiento y, así, decidir si los incrementos obtenidos en las razones financieras son lo suficientemente grandes.

El análisis fundamental ha sido contrastado como un método para la predicción bursátil porque el mercado descuenta dichos reportes financieros, ya sea favorablemente o negativamente (Abarbanell y Bushee, 1998).

Una manera de ajustar la valoración mediante razones financieras a la relación riesgo-rendimiento es tomando en cuenta las evaluaciones que hace el conjunto de inversionista a la empresa. El inversor no sólo toma decisiones con base en estados financieros, sino que además toma en cuenta factores externos a la empresa: variables macroeconómicas, expectativas de la economía, entre otros, y refleja este sentir comprando y vendiendo activos. Este sentir del conjunto de inversionistas en los momentos en los que sucede el evento (entrega de reportes financieros) trae como consecuencia cambios en el precio de la acción. Esta reacción puede ser optimista o pesimista y este nivel de optimismo o pesimismo² puede provocar una desviación en la estrategia del inversionista (Schipper, 2005) debido a que el inversor incluye otros factores diferentes al análisis de razones financieras para la toma de decisiones.

Lo anterior provoca que no corresponda la valoración financiera con la del mercado de valores (incrementos o decrementos en el precio de la acción). En la literatura se pueden encontrar trabajos donde la reacción del inversionista es subvalorar eventos que afectan directamente a la empresa, algunos de estos trabajos en los últimos años son Kumar y Lee, (2006); Baker y Wurgler, (2006); Brown y Cliff, (2005); Kadiyala y Rau (2004). En resumen, el incremento/decremento de valor se verá en el largo plazo. Esta subvaloración va a ser más alta o más baja dependiendo del nivel de optimismo/pesimismo del conjunto de inversionistas. Para incluir este optimismo/pesimismo en las razones financieras se utiliza el coeficiente de pesimismo relativo, de esta manera se hace coincidir la valoración del mercado con la valoración por razones financieras, esto bajo la hipótesis semifuerte del mercado³.

²En la literatura anglosajona a este coeficiente se le suele llamar *sentiment effect*, pero no se encontró alguna metodología que tratará de obtenerlo al relacionar razones financieras y valor accionario de la empresa.

³Hipótesis semifuerte del mercado: toda la información publica disponible concerniente a la empresa debe estar reflejada en el precio de acción.

Este trabajo se encuentra organizado de la siguiente manera: en la sección dos se expone la base de datos utilizada, en la sección tres se describen los métodos utilizados: análisis de componentes principales (ACP), estudio de eventos, criterio de Hurwicz y distancia de Hamming. En la sección cuatro se presentan los resultados obtenidos al contrastar el modelo durante cuatro años y en la sección cinco se analizan los principales resultados, inconvenientes del modelo y las posibles líneas de investigación.

2. Datos del estudio

Se utilizaron dos bases de datos:

- SABI⁴ – Se utilizan las 12 razones financieras del sistema de información, se filtran las empresas para España en el sector de la construcción que se encuentren activas y que coticen en bolsa. De las 28 empresas encontradas se seleccionan aquéllas donde existe información a partir de 1996 a 2004, dando como resultado 11 empresas.
- DataStream - Datos diarios de las cotizaciones desde 1996 a 2004 para las 11 empresas y el índice de bolsa de España IBEX-35.

En la tabla 1 se presentan las razones financieras utilizadas en el estudio.

Tabla 1
Razones financieras utilizadas

Razón financiera	Cálculo
Actividad	
Crecimiento ventas netas (%)	= porcentaje de cambio en ventas netas
Rotación de activos	= importe ventas netas / Total activo
Productividad	= (ventas netas – costos de ventas + otros ingresos y gastos netos) / Gastos de personal
Crecimiento Valor Añadido (%)	= porcentaje de cambio en valor añadido
	Valor añadido = ventas netas + otros ingresos por ventas – gastos de ventas – otros gastos de ventas
Rentabilidad	
Rentabilidad económica (%)	= utilidad del ejercicio / total activo
Rentabilidad financiera (%)	= utilidad del ejercicio / fondos propios
Gastos financieros (%)	= costo integral de financiamiento / ventas netas
Solvencia	
Endeudamiento (%)	= (total pasivo - capital contable) / total pasivo
Capital contable / Capital invertido (%)	= capital contable / (capital contable + pasivo a largo plazo)

⁴Sistema de Análisis de Balances Ibéricos.

Coefficiente de pesimismo relativo

Capacidad devolución	= (acreedores a LP + pasivo circulante) / (importe neto en ventas + depreciaciones y amortizaciones de activos + pérdida de créditos incobrables + variaciones provisiones de inversiones financieras)
Liquidez	
Liquidez general	= activo circulante / pasivo circulante
Liquidez inmediata	= efectivo e inversiones temporales / pasivo circulante

Fuente: SABI, se filtró la base de datos por sector de la construcción, empresas activas y que coticen en bolsa. Se obtuvo un total de 28 empresas, de las cuales se seleccionaron 11 por tener información de 1996 a 2004

3. Metodología

Primero se introduce al criterio de decisión de Hurwicz, posteriormente se analizan los pasos por seguir en la metodología propuesta.

La característica principal de los problemas de decisión en ambiente de incertidumbre reside en el grado de conocimiento que el decisor tiene del entorno. En algunos casos el decisor conoce su sentir pero no tiene otra información, por eso no es capaz de asignarle un grado de probabilidad a dicho evento. El criterio de decisión de Hurwicz (Hurwicz, 1951 y García *et al.*, 2002) se refiere a que el decisor es capaz de medir su grado de pesimismo relativo a través de un coeficiente $CPR \in [0,1]$.

$$A_{ij} \rightarrow c_{ij} = CPR_j \cdot m_{ij} + (1 - CPR_j) \cdot M_{ij} \quad (1)$$

donde:

A_i es la alternativa a valorar (razón financiera en este estudio)

c_i es el valor de la alternativa

m_i es la peor valoración

M_i es la mejor valoración

i es la empresa

j es el año de referencia

El valor que el decisor le da a una alternativa estará relacionada por su nivel de pesimismo u optimismo (CPR) que tenga sobre la alternativa i , en el año j .

El criterio de decisión de Hurwicz se utilizará primero para valorar cada una de las cuatro razones financieras en cada año; después se valora el conjunto de las cuatro razones financieras, la cual se realiza mediante razones financieras (ver pasos 1 al 4).

En la tabla 2 se explican los pasos por seguir para aplicar la metodología.

Tabla 2
Pasos por seguir de la metodología propuesta

Paso 1:	Selección de razones financieras (RF) por utilizar.
Paso 2:	Creación del intervalo donde se moverá la RF, con base al CPR.
Paso 3:	Valoración de la empresa por cada RF.
Paso 4:	Valoración de la empresa por RF (incluyendo todas las RF).
Paso 5:	Valoración de la empresa por los mercados financieros (rendimiento anormal).
Paso 6:	Relacionar la valoración por RF con la valoración por mercados financieros.
Paso 7:	Valoración del modelo (porcentaje de veces que coinciden ambos modelos).
Paso 8:	Búsqueda del CPR óptimo donde la valoración del modelo es el máximo.

Nota: *RF* – razón (es) financiera (s)

Tabla 3
Razones financieras seleccionadas por ACP

Cada columna indica las *RF* con mayor representatividad tienen en la varianza y menor correlación entre ellos para cada año.

Razón financiera	2000	2001	2002	2003	2004
Actividad					
Crecimiento ventas netas (%)		x			
Rotación de activos		x			
Productividad					
Crecimiento Valor Añadido (%)				x	x
Rentabilidad					
Rentabilidad económica (%)		x		x	x
Rentabilidad financiera (%)			x		
Gastos financieros (%)	x		x	x	
Solvencia					
Endeudamiento (%)	x	x			
Capital contable / Capital invertido (%)				x	
Capacidad devolución					x
Liquidez					
Liquidez general	x		x		
Liquidez inmediata	x				x
Varianza total explicada	88.91	88.43	83.26	88.49	85.47

Nota: En algunos casos se utilizaron los componentes rotados mediante Varimax

Paso 1: Se busca que razones financieras tienen mayor representatividad de la varianza en la empresa. Para los reportes financieros comprendidos en el periodo 2000-2004 se llevó a cabo un ACP (ver Uriel y Aldás, 2005) con la finalidad de detectar las RF que mayor representatividad tienen en la varianza y menor correlación tengan entre ellas para cada año donde se realizó la contrastación del modelo (ver tabla 3). Los resultados en la tabla 3 muestran como cada año se van seleccionando razones financieras diferentes, esto es congruente debido a que cada año no es el mismo, habrá años donde existe mayor volatilidad en una razón financiera que en otra. Si no existe un cambio en una razón financiera de un año a otro no sería congruente seleccionarla.

Tabla 4
Porcentaje de varianza explicada de cada componente en cada año

Componente principal	2000	2001	2002	2003	2004
1ra componente	41.20	35.97	45.13	32.96	35.29
2da componente	22.32	21.31	27.89	27.21	25.08
3ra componente	15.09	18.09	10.24	16.13	14.11
4ta componente	10.29	13.06		12.18	10.99
Varianza explicada	88.91	88.43	83.26	88.49	85.47

Paso 2: En este paso se incorpora la incertidumbre al modelo. Para el conjunto de RF se construyó un intervalo de incertidumbre de la siguiente manera:

$$[RF_i - 2\sigma_i CPR, RF_i + 2\sigma_i (1 - CPR)] \quad (2)$$

con $CPR \in [0,1]$, i es la razón financiera $\{1,2,3,4\}$ para cada año.

Se tomó dos veces la desviación estándar de la RF_i porque fue el valor que le dio mayor sensibilidad al modelo; con base en lo anterior, es el intervalo donde el inversor piensa que se puede mover RF_i para cada empresa. Este intervalo discrimina una empresa con un alto riesgo de aquella que no lo tiene; es decir:

$$CPR [\Phi(n, RF)] \quad (3)$$

donde:

Φ es el comportamiento del mercado de valores en un determinado periodo de tiempo n .

CPR es el coeficiente de pesimismo relativo para ese periodo.

Es fácil apreciar con base en la ecuación (2) que para $CPR=1$ en la ecuación (4) se está en un entorno pesimista mientras que para $CPR=0$ en la ecuación (5) se está en un ambiente optimista.

$$[RF - 2\sigma, RF] \quad (4)$$

$$[RF, RF + 2\sigma] \quad (5)$$

Se escribe este intervalo de la forma:

$$[a_1, a_2] \quad (6)$$

con $CPR \in [0,1]$

Paso 3: Una vez calculado el intervalo de incertidumbre para cada RF seleccionada en relación con su riesgo⁵ (σ) asumido se calcula su correspondiente distancia de Hamming (Kaufmann, Gil, 1996). Esta distancia es la suma en valor absoluto de cada intervalo de la RF_i con su máximo (de todas las empresas comparadas en el año correspondiente). Entre menor diferencia exista en ambos intervalos menor será la distancia con el mejor resultado posible, por lo que se diría que el valor RF_i fue el mejor entre los posibles. En ocasiones se buscará no la menor distancia con el máximo posible, sino la máxima distancia debido a que es un RF que se desea sea la menos (por ejemplo, nivel de apalancamiento).

La correspondiente distancia de Hamming igualando (2) a (6):

$$d(RF_i) = \left| a_{1i} - \max_{i=1}^n a_{1i} \right| + \left| a_{2i} - \max_{i=1}^n a_{2i} \right| \quad (7)$$

donde:

$$\max_{i=1}^n \quad \text{denota el máximo}$$

Esto nos dará una distancia para cada RF en cada empresa y para cada año.

Se ordenan las distancias en cada año y se obtiene un ranking por empresa para cada grupo de RF .

⁵Se tomaron cuatro años para el cálculo de la desviación estándar.

Coeficiente de pesimismo relativo

Paso 4: Del paso anterior no se tiene un ranking donde se incluyan las 4 *RF* en cada año, aquí es donde se toman en cuenta y el resultado será la valoración por *RF*. Se calcula un *ranking* para cada año utilizando como ponderación el porcentaje de varianza que explica cada componente principal (ver tabla 4).

$$ranking_i = \sum w_i \cdot ranking(RF_i) \quad (8)$$

Paso 5: Para la valoración de los mercados financieros se realiza un estudio de eventos (ver Bodie *et al.*, 2002 y Campbell *et al.*, 1997), donde el evento es el reporte financiero. Se calcula el rendimiento esperado ($E[R_t]$) por el inversor, esto mediante una regresión dinámica⁶ para cada año durante los próximos tres meses después de fin de año (asumiendo que en esos tres meses la empresa entregará su reporte a bolsa).

Para ello se tomaron cuatro años del rendimiento diario de la acción en bolsa (R) y el rendimiento diario del IBEX-35 (RM). El método de estimación fue por el modelo de mercado (*market model* no se debe confundir con el CAPM):

$$E[R_t] = a_t + RM_t \beta_t + e_t \quad (9)$$

donde:

a es la intersección del resultado mediante OLS (*Ordinary Least Square*).

β es la sensibilidad de la acción de la empresa con el mercado (índice de bolsa, IBEX-35).

RM es el rendimiento del índice de bolsa, IBEX-35.

e es el término de error.

t son los días donde ocurre el evento (durante tres meses después del cierre del año).

Y donde su correspondiente rendimiento anormal acumulado (*Cumulative Abnormal Return*, *CAR*) para los tres meses en cada año:

$$CAR_t = \sum (R_t - E[R_t]) \quad (10)$$

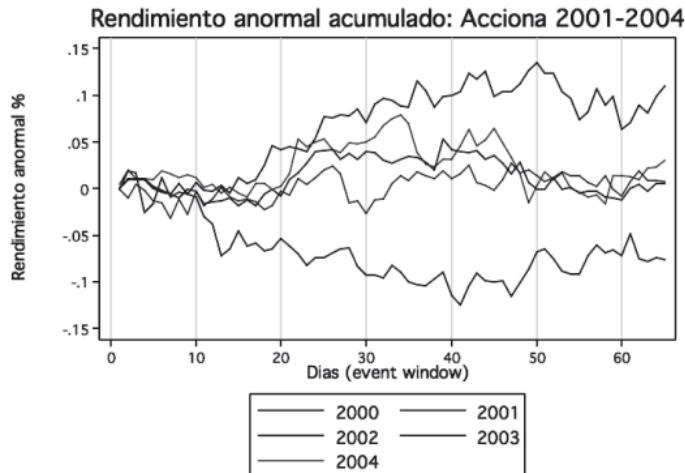
⁶El rango de datos son cuatro años con relación al rendimiento de la empresa (variable dependiente) y el IBEX-35 (variable independiente). Se fue moviendo el rango de datos para el rendimiento esperado del siguiente día, esto fue durante tres meses.

donde:

R_t es el rendimiento de la acción de la empresa i en el periodo t .

Este resultado nos dirá si es positivo que el mercado reaccione positivamente a los reportes financieros y a los sentimientos del inversor (otros factores que el inversor toma en cuenta) en el momento de tomar decisiones; y si es negativo lo contrario a lo comentado.

Figura 1



El *CAR* de la empresa Acciona durante los primeros tres meses en los cuatro años analizados (2000-2004). La columna vertical indica rendimiento, por ejemplo, el rendimiento acumulado para el año 2000 es negativo, indicando una reacción negativa al evento, reporte financiero de fin de año.

Ahora bien, si el *CAR* es positivo ($CAR = 1$) significa que el evento provocó una diferencia positiva entre el rendimiento de la empresa y el rendimiento esperado (en el periodo de estudio). Esto tomando en cuenta el riesgo asumido. Si el *CAR* es negativo ($CAR = 0$) entonces el evento incluyó de forma negativa lo que sucede en la figura 1 para el año 2000. Este resultado será la valoración por mercados financieros.

Paso 6: El objetivo es relacionar la valoración por *RF* con la valoración por mercados financieros, para lo cual se utiliza una variable dicotómica (acerto = 1, fallo = 0), la cual se construyó utilizando la siguiente discriminación.

Para una empresa con un *CAR*=1 (valoración positiva para los mercados financieros), su valoración por *RF* o número de *ranking* obtenido debe ser menor o igual al total de

Coefficiente de pesimismo relativo

frecuencias del *CAR* (suma de los *CAR* = 1) en el año analizado. En otras palabras, si una empresa está en quinto lugar en el *ranking* por *RF* y tuvo un valoración positiva por los mercados financieros (*CAR*=1), teniendo ese año sólo cuatro empresas con un *CAR*=1; no corresponden ambas valoraciones debido a que un quinto lugar no corresponde con sólo cuatro empresas clasificadas como positivas por los mercados financieros. En el caso anterior se clasifica como fallido (fallo =0).

Paso 7: Se calcula la probabilidad de aciertos, es el resultado del cociente entre el total de aciertos y el numero de empresas, para cada en el año analizado (utilizando los datos del paso 6).

Paso 8: Se identifica el óptimo α , donde se encuentra la máxima probabilidad de aciertos (ver tabla 5).

Tabla 5
Probabilidad de aciertos para cada coeficiente de pesimismo relativo

Año	Coefficiente de pesimismo relativo				
	<i>0</i>	<i>0.25</i>	<i>0.5</i>	<i>0.75</i>	<i>1</i>
2000	45%	64%	82%	64%	64%
2001	73%	64%	73%	82%	82%
2002	64%	73%	73%	82%	73%
2003	83%	75%	75%	75%	75%
2004	75%	83%	92%	83%	75%

Se realizaron varias iteraciones del modelo con diferente *CPR*, el cual daría diferentes niveles de efectividad, por ejemplo, para el 2000 el coeficiente de 0.5 da la mayor probabilidad de aciertos para ese año de 82%.

4. Resultados empíricos

En la tabla 5 se encuentran los *CPR* utilizados para cada año donde la intersección entre el año y el correspondiente *CPR* será la probabilidad de aciertos, la cual viene dada por el total de aciertos del modelo entre el número de empresas. Se pueden observar algunas inconsistencias en los resultados.

El *CPR* para 2001 y 2003, no es lo suficientemente sensible para diferenciar la efectividad del modelo en un 82% y 75%, respectivamente.

Para 2002 se pueden apreciar oscilaciones en el nivel de efectividad, indicándonos que hay otra posible variable de influencia en el modelo.

Los *rankings* calculados con este *CPR* óptimo para el modelo algunas de las veces no corresponden con el nivel del *CAR*. En otras palabras, a un *CAR* alto no necesariamente significa que la empresa está en los primeros lugares en el *ranking*.

En el periodo analizado se obtuvo un promedio del 84% de aciertos en el modelo (ver tabla 6).

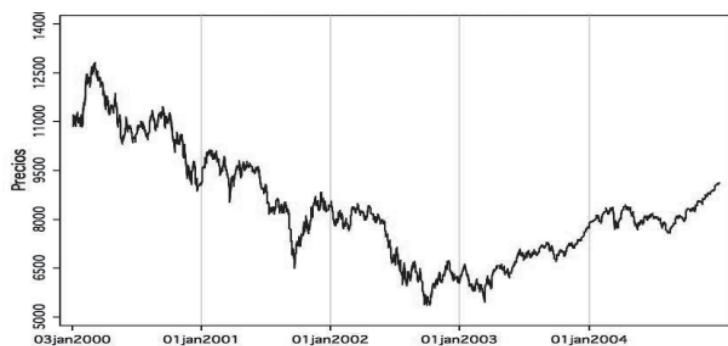
Tabla 6
Probabilidad de aciertos del modelo utilizando *CPR* óptimos

Año	CPR	Efectividad
2000	0.5	81.8%
2001	0.75	81.8%
2002	0.75	81.8%
2003	0	83.3%
2004	0.5	91.7%
Promedio		84.1%

Tomando en cuenta los *CPR* mayores de cada año, de la tabla 4, se obtiene el promedio de los 4 años, que se resume en la siguiente tabla.

Como se muestra en la figura 2, el *CPR* calculado para el periodo 2000-2004 resultó consistente con el comportamiento del IBEX-35 debido a que una caída en el índice prolongada puede ir acompañada de altos niveles de pesimismo (75%) bajo la hipótesis de una variación baja entre los niveles de pesimismo de los sectores económicos.

Figura 2
IBEX-35:2000-2004



Durante 2001 a 2002 el $\alpha = 0.75$, indicando el mayor pesimismo entre 2000-2004, por lo que el índice IBEX-35 presenta su mayor caída. En 2000 y 2004 un $\alpha = 0.5$ indica un pesimismo menor donde se comprueba con caídas y alzas en el índice IBEX-35. En 2003 un $\alpha = 0$ donde la reacción del índice es positiva.

5. Conclusiones

La metodología propuesta ajustó los niveles de las razones financieras de la emisora durante el último cuarto de cada año (entre 2000-2004), utilizando el *CPR* del inversor para el sector de la construcción en España. De esta manera las razones financieras ajustadas por el coeficiente de pesimismo son consistentes con el desempeño (rendimiento y riesgo) de la emisora en los mercados financieros; por ejemplo, algunas empresas que tenían un buen desempeño en sus razones financieras antes de aplicarles la metodología, después indicaban un mal desempeño debido a que el rendimiento de la emisora no fue lo suficientemente alto en relación con el rendimiento que se recibe a un riesgo dado (emisoras con mayor riesgo se les exige mayor rendimiento).

Este coeficiente de pesimismo ajustó las razones financieras con base al rendimiento y riesgo de la emisora con un 84% de aciertos (promedio de casos favorables entre total de casos). Se puede pensar que el 16% restante se debe al pesimismo específico de la emisora siendo el 84% al sector analizado.

Se encontró que el coeficiente de pesimismo era congruente con el rendimiento del IBEX-35, entre 2000-2004. Se observó que a mayor pesimismo mayor tendencia a la baja del índice.

La metodología asume varios supuestos: hipótesis semi-fuerte del mercado, las hipótesis de OLS, entre otros, los cuales podrían ser de fácil falseabilidad.

Por lo que puede ser criticable en muchos sentidos, la idea del modelo es percibir la realidad como problemas *híbridos* en el sentido que la información puede ser cierta (conocemos la distribución de probabilidad) e incierta (desconocemos la distribución de probabilidad) donde el coeficiente de pesimismo ajusta la información incierta.

Por los puntos anteriores este coeficiente de pesimismo relativo tiene que ser contrastado para otros períodos y mercados.

Este trabajo puede derivar las siguientes líneas de investigación:

- Que tan consistente puede ser para detectar momentos para la colocación de capital.
- La utilización de otros modelos para el cálculo del *CAR* (CCAPM⁷, FF model⁸, redes neuronales).
- Contrastar la metodología para otros sectores o mercados financieros.

⁷Conditional CAPM, ver Cochrane, 2001.

⁸Fama and French model, ver Cochrane, 2001.

6. Referencias

- ABARBANELL, J. S. Y J. BUSHEE (1998), “Abnormal returns to a fundamental analysis strategy”, *The Accounting Review* vol. 73, pp. 19-45.
- BAKER, M. Y J. WURGLER (2006), “Investor sentiment and the cross-section of stock returns”, *Journal of Finance*, vol. 61, pp. 1645-1680
- BODIE, Z., A. KANE Y A. MARCUS (2002), *Investments*, 5a, ed., McGraw-Hill.
- BROWN, G. W. Y M. T. CLIFF (2005), “Investor sentiment and asset valuation”, *Journal of Business*, vol. 78, pp. 405-440
- CAMPBELL, J., W. LO Y A. MACKINLAY (1997), *The econometrics of financial markets*, Princeton University Press, New Jersey.
- COCHRANE, J. (2001), *Asset pricing*, Princeton University Press, New Jersey.
- GARCÍA, J., E. MARTÍNEZ, R. REDONDO Y C. DEL CAMPO (2002), *Métodos de decisión: Ejercicios Resueltos*, Pearson Educación, Madrid.
- HURWICZ, L. (1951), “Optimality criteria for decision making under ignorance”, *Cowles Commission Discussion Paper*, No. 370.
- KADIYALA, P. Y P. R. RAU (2004). “Investor reaction to corporate event announcements: Underreaction or overreaction?”, *Journal of Business*, vol. 77, pp. 357-386
- KAUFMANN, A. Y J. GIL (1996), *Introducción de la teoría de subconjuntos borrosos a la gestión de las empresas*, Milladoiro.
- KUMAR, A. Y C. M. C. LEE (2006), “Retail investor sentiment and return comovements”, *Journal of Finance*, vol. 61, pp. 2451-2486
- SCHIPPER, B. (2005), “The Evolutionary Stability of Optimism, Pessimism and Complete Ignorance”, *GESY, Discussion Paper*, vol. 68, pp. 1-31.
- URIEL E. Y J. ALDÁS (2005), *Ánalisis Multivariante Aplicado*, Thomson, Madrid.

(A)