



Revista de Geografía Agrícola

ISSN: 0186-4394

rev_geoagricola@hotmail.com

Universidad Autónoma Chapingo

México

Pérez Peralta, Claudia Milena; Chirinos Araque, Yamaru del Valle
Sustainable social entrepreneurship as a strategy for peace in vulnerable communities
Revista de Geografía Agrícola, núm. 59, julio-diciembre, 2017, pp. 87-100
Universidad Autónoma Chapingo
Texcoco, México

Available in: <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=75754160005>

- How to cite
- Complete issue
- More information about this article
- Journal's homepage in redalyc.org

redalyc.org

Scientific Information System

Network of Scientific Journals from Latin America, the Caribbean, Spain and Portugal

Non-profit academic project, developed under the open access initiative

Sustainable social entrepreneurship as a strategy for peace in vulnerable communities

Claudia Milena Pérez Peralta^{1*}
Yamaru del Valle Chirinos Araque²

Abstract

Columbia, after Syria, is the country with the second largest number of displaced persons in the world as a result of internal armed conflict, with a total of six million people (Bilak, et al., 2015) who have had their rights, including their right to work and live with dignity, violated. The main objective of this present paper is to study the condition of the population which lives in the urban area of Altos de la Sabana in the municipality of Sincelejo, focusing on social-labor inclusion and sustainable social entrepreneurship. This urbanization makes up part of the program of a million free houses that the national government has provided for the purpose of benefiting victims of forced displacement and people who are in extreme poverty (DNP, 2014). In order to accomplish said objective, a descriptive study was made using a quality-quantitative methodology whose basic source of information was primary, based on a questionnaire directed at 54 community leaders and on a semi-structured interview of a group of entrepreneurs who developed businesses in the community. As general results, those employed work informally. Only 22.2% of the activities in the studied cases are undertaken in what can be considered as small productive ventures.

Keywords: Post-conflict scenarios, sustainable social entrepreneurship, social-labor inclusion, vulnerable community.

El emprendimiento social sostenible como estrategia de paz en comunidades vulnerables

Resumen

Colombia, después de Siria, es el segundo país con mayor cantidad de desplazados en el mundo, por causa del conflicto armado interno, con un total de seis millones de personas (Bilak, et al., 2015), las cuales fueron vulneradas en sus derechos, incluyendo el derecho al trabajo y a vivir dignamente. El objetivo central del presente trabajo es estudiar las condiciones de la población asentada en la urbanización Altos de la Sabana del municipio de Sincelejo, desde la inclusión sociolaboral y el emprendimiento social sostenible. Esta urbanización hace parte del programa de un millón de viviendas gratis, del gobierno nacional, enfocado a beneficiar personas víctimas del desplazamiento forzado y pobres extremos (DNP, 2014). Para lograr el objetivo se realizó un estudio descriptivo, bajo una metodología cuali-cuantitativa, cuya fuente de información fundamental fue primaria, a partir, de un cuestionario, dirigido a 54 líderes comunitarios y a una entrevista semiestructurada a un grupo de emprendedores que desarrollan sus negocios en la comunidad. Como resultado general, las personas que trabajan se dedican a labores informales, solo en 22.2% de los casos indagados las actividades que efectúan se pueden considerar como pequeños emprendimientos productivos.

Palabras clave: Escenario del postconflicto, emprendimiento social sostenible, inclusión sociolaboral, comunidad vulnerable

¹ Corporación Universitaria Antonio José de Sucre–CORPOSUCRE. Carrera 21, No 25-59 La María, Sincelejo, Colombia. Magister en Economía.

*Corresponding author: claudia_perez@corposucre.edu.co

² Corporación Universitaria Antonio José de Sucre– CORPOSUCRE, Dirección: Carrera 21, No 25-59 La María, Sincelejo, Colombia. Doctorado en Gestión de la Innovación.

Introduction

Speaking about Colombia implies analyzing the historical evolution of a country engulfed in struggles and conflicts where the phenomena of violence have been a recurring theme which determines the organization and transformation of the national territory and recomposition of the social network. (Duque, Patiño, and Ríos, 2007). Violence in Colombia began to take place at the time of the conquest and colonization with the subjugation of the aboriginal groups by the colonizers, the process of independence, the land conflicts between peasants, colonists and large landowners at the end of the XIX century, and with the liberal-conservative bipartisanship which continued until the birth and strengthening of the guerrilla and the counter-guerrilla movements in the decade of the 60s (Valencia, 2014). In the 80s, drug trafficking became full blown with the consolidation mafias of large strengthened cartels and 'capos' who infiltrated the highest spheres of power, forming private armies against the guerrillas, which gave birth to paramilitary groups that systematically violated the rights of entire populations in the following years (Medina, 2012).

The war in Colombia has been a game of interdependent strategies where the objective is power over the territory, its routes, businesses, resources and even people; the principal strategy is the military and economic destabilization of the enemy through terrorism, massacres, forced displacement, selective murders and all forms of human rights violations. There have been many protagonists in this game, depending on the historic moment. Nevertheless, the players as a group continue to be the same ones. That is to say, the paramilitary, the guerrillas, supported by drug traffickers fight against the government and their military forces. (Estrada, 2009). This makes for a zero-sum game where the victims of all the process are the common people who remain in the midst of the conflict: principally the poor peasants who have no protection from the State which was always absent for many years and has only recently attempted to take the lead in the search for peace.

The country's internal armed conflict is a synonym for pain, though it also means high levels of resilience

Introducción

Hablar de Colombia implica analizar el devenir histórico de un país sumido en luchas y conflictos, donde los fenómenos de violencia han sido recurrentes y determinantes de la organización y transformación del espacio nacional y la recomposición del tejido social (Duque, Patiño & Ríos, 2007). La violencia en Colombia comenzó a gestarse desde inclusive la época de la conquista y la colonia con el sometimiento de grupos aborígenes por parte de los colonizadores, el proceso de independencia, los conflictos de tierras entre campesinos colonos y latifundistas desde finales del siglo XIX, y el bipartidismo liberal-conservador que continuó hasta el nacimiento y fortalecimiento de las guerrillas y los movimientos contraguerrilleros, en la década de los 60 (Valencia, 2014). En los 80, el narcotráfico tuvo su esplendor con la consolidación de mafias fortalecidas, grandes cárteles y "capos" que se filtraron a las más altas esferas del poder y formaron ejércitos privados en contra de la guerrilla, lo que gestó grupos paramilitares que violaron sistemáticamente los derechos de poblaciones enteras en años posteriores (Medina, 2012).

La guerra en Colombia, ha sido un juego de interdependencia estratégica, donde el objetivo es el poder sobre el territorio, las rutas, los negocios, los recursos e incluso las personas; la principal estrategia es la de desestabilizar militar y económicamente al enemigo a través del terrorismo, las masacres, el desplazamiento forzado, los asesinatos selectivos y toda clase de formas de violación a los derechos humanos. En este juego los protagonistas han sido varios, dependiendo del momento histórico, sin embargo los jugadores como grupo siguen siendo los mismos, es decir, los paramilitares y la guerrilla, apoyados por el narcotráfico, en contra del gobierno y sus fuerzas militares (Estrada, 2009). Este constituye un juego de suma cero, donde las víctimas de todo el proceso son las personas del común, que quedan en medio del conflicto, principalmente campesinos pobres que no gozan de ninguna protección por parte de un Estado que permaneció ausente durante muchos años y que solo en épocas recientes ha intentado tomar las riendas en la búsqueda de la paz.

El conflicto armado interno en el país es sinónimo de dolor, sin embargo, también significa niveles

which act as facilitators in the process of forgiveness (Andrade & Walteros, 2012). In Colombia, there are life stories of people who have transformed painful situations into positive events for the construction of their own life project (Giovannetti, Manotas, & Molinares, 2013). It can be stated that despite the historical circumstances of violence in the country, there are ways to gestate for peace, from promoting awareness, reparation and reconciliation (Jiménez, 2012). Building these scenarios of healthy coexistence requires the restitution of basic rights to those who were dispossessed of them; one is the 'right to work', which is essential for the implementation of other human rights and constitutes an inseparable and inherent part of human dignity: every person has the right to work in order to live with dignity (Canessa, 2006).

The right to work is one of the most violated rights at the national level in the case of the displaced. According to Ibáñez and Velásquez (2008), the phenomena of displacement has had negative impacts in the variables of the job market, evidenced by an increased unemployment rate in the host municipalities, which tend to be perpetuated in structural unemployment because the condition of the labor offered by the displaced population is not in accordance to the need of the labor market in the host areas. When a displaced person acquires a 'job', it is almost always in the informal sector of the economy. According to the figures of the Red Unidos, in their Política de Generación de Ingresos (PGI), the level of unemployment at the national level of the displaced population which belonged to this program in 2012 was 35.4%; in the case of Sucre, it was 37.3%, while in the city of Sincelejo, said rate was 37.4%; while on the other hand, the majority of the employed belonging to the program in Sucre (86.7%) worked for themselves, were day laborers and domestic workers; while in the city of Sincelejo, 54.0% of those employed that were in the program worked for themselves at activities like motorcycle taxis or street vendors (43.0%).

While taking into account the adverse environmental conditions to get a job, or in the case of the displaced population, a good job, there arose production oriented entrepreneurship as a job strategy, where not only self-employment

altos de resiliencia que actúan como facilitadores en los procesos de perdón (Andrade & Walteros, 2012). En Colombia hay historias de vida de personas que han transformado situaciones dolorosas en eventos positivos para la construcción de su propio proyecto de vida (Giovannetti, et al., 2013). Se puede decir que a pesar de las circunstancias históricas de violencia del país existen formas de gestar paz desde la visibilización, la reparación y la reconciliación (Jiménez, 2012). Para construir estos escenarios de sana convivencia es necesaria la restitución de derechos fundamentales a aquellos que fueron despojados; uno de estos es "el derecho al trabajo", el cual es esencial para la realización de otros derechos humanos y constituye una parte inseparable e inherente a la dignidad humana; toda persona tiene el derecho a trabajar para poder vivir con dignidad (Canessa, 2006).

El derecho al trabajo es uno de los más vulnerados a nivel nacional en el caso de los desplazados. Según Ibáñez & Velásquez (2008), el fenómeno del desplazamiento ha tenido impactos negativos en las variables del mercado de trabajo, con evidencias de aumento en las tasas de desempleo, en los municipios receptores, las cuales tienden a perpetuarse en un desempleo estructural, dado que las condiciones de la oferta laboral de la población desplazada no está acorde con la demanda laboral del lugar receptor. En el caso en el que la persona desplazada logra incorporarse a un "trabajo", éste es casi siempre en el sector informal de la economía. Según cifras de Red Unidos, en su Política de Generación de Ingresos (PGI), a nivel nacional, la tasa de desempleo de la población desplazada que pertenecía a este programa en el año 2012 fue de 35.4%; para el caso de Sucre fue de 37.3%, mientras que en la ciudad de Sincelejo, dicha tasa fue de 37.4%; de otro lado, la mayoría de los ocupados pertenecientes al programa en Sucre (86.7%) se dedicaba a labores como cuenta propia, jornaleros, obreros y empleados domésticos; mientras que en la ciudad de Sincelejo, 54.0% de los ocupados que estaban en el programa eran cuenta propias, ejerciendo actividades como el mototaxismo o la venta callejera (el 43.0%).

Teniendo en cuenta las condiciones adversas en el entorno para acceder a un empleo, o

was created, but also work for others. According to Sparano (2014), entrepreneurship is a process that over time results in a positive impact on the creation of jobs. Despite the importance of this process being nationally acknowledged as a socio-economic stabilizer for displaced people through the PGI Program, which foment the connection between labor and the productive entrepreneurship in vulnerable groups (Ibáñez, 2006; Herazo and Sellamén, 2010), the policy still comes up short in face of the needs of the population given that it is often based on the provision of grants and other palliative measures that do not help overcome poverty (Parra & Trujillo, 2012). According to Arbeláez (2011), sustainable productive entrepreneurship in the victim population in the country is a process which has failed mainly due to the bad management of markets and a lack of access to sources of funding.

Objective and methodology

The main purpose of this paper is to study the conditions of the population settled in the urban area of Altos de la Sabana in the municipality of Sincelejo, from the view of socio-labor inclusion and social sustainable entrepreneurship; for this purpose, a descriptive study was made using a qualitative-quantitative methodology and an analytical inductive method, whose source of information was mainly primary. The means to obtain the data was a questionnaire directed at 54 community leaders in the urban area (out of a total of 68) and a semi-structured interview of a group of entrepreneurs who operate their businesses there.

Given the nature of the data, they are transversal and the sample was obtained through non-probability methods, in this case, informally or accidentally which permitted information to be gotten from 234 people. The questionnaire had two modules: the characteristics of the homes and labor conditions. It had 11 questions about six variables: socio-demographic and labor aspects, training, experience, skills and working life project. The semi-structured interview of the entrepreneurs inquired about personal aspects of the interviewees and their undertakings (starting conditions, motivations, difficulties, and future view).

en particular a un empleo de calidad, en el caso de la población desplazada surge como estrategia de ocupación la generación de emprendimientos productivos, donde no solo se generaría autoempleo sino también trabajo para otras personas. Según Sparano (2014), el emprendimiento es un proceso que con el transcurso del tiempo causa un impacto positivo en la creación de empleos. A pesar que se reconoce a nivel nacional la importancia del proceso de estabilización socioeconómica para población desplazada, a través del programa PGI, que procura la vinculación laboral y el emprendimiento productivo en grupos vulnerables (Ibáñez, 2006; Herazo & Sellamén, 2010), la política aún se queda corta frente a las necesidades de la población víctima, dado que se ha basado muchas veces en el otorgamiento de subsidios y otras medidas paliativas que no ayudan a superar la pobreza (Albornoz, et al., 2012). De acuerdo con Arbeláez (2011), el emprendimiento productivo sostenible en la población víctima en el país es un proceso que ha fracasado debido, principalmente, a la mala gestión de mercados y a la falta de acceso a fuentes de financiación.

Objetivo y metodología

Este trabajo tiene como objetivo central estudiar las condiciones de la población asentada en la urbanización Altos de la Sabana del municipio de Sincelejo, desde la inclusión sociolaboral y el emprendimiento social sostenible; para esto, se realizó un estudio descriptivo, bajo una metodología cuali-cuantitativa y un método inductivo analítico, cuya fuente de información fundamental fue primaria. El instrumento para obtener los datos fue un cuestionario, dirigido a 54 líderes comunitarios de la urbanización (de un total de 68) y una entrevista semi-estructurada a un grupo de emprendedores que desarrollan sus negocios en este lugar. Dada la naturaleza de los datos, éstos son de corte transversal y la muestra se obtuvo mediante métodos no probabilísticos, en este caso, de forma casual o accidental; esto permitió recabar información de 234 personas. El cuestionario que se aplicó consta de dos módulos: la caracterización del hogar y las condiciones laborales; y tuvo

Theoretical basis

The exercise of freedoms and human development

Guarantees need to be created to achieve peace, not solely social, but also economic, where it is indispensable to acquire adequate levels of economic growth, and more than that, to achieve the processes of development which entail, among others, the reduction of poverty, unemployment, a lessening in the inequity in the distribution of wealth, and a better quality of life for the different segments of the population (Ranis, Stewart, and Ramírez, 2000). In this scenario, development is viewed as the exercise of individual and collective liberties which require the building of capabilities that permit the individual to exercise said liberty in a totally autonomous way (Sen, 1999). Speaking of human development implies speaking of the capability to exercise freedom and to achieve what one desires in a process of personal self-actualization (Nussbaum, 2011), without ignoring the self-realization of others.

Primordial values such as self-esteem, dignity, autonomy, and self-control are indispensable to achieve the empowerment of every individual in order to exercise their legitimate right to choose and act autonomously. It would not be possible to talk about human development if the inhabitants of a land could satisfy their basic needs, while not enjoying other liberties. A greater production of goods and services expands the opportunities, skills and the possibility of choosing (liberty) of individuals (Ul Haq, 1993); if to this is added the political and social dimension, capabilities are now under discussion (Sen, 1999), where development is conceived as a broadening of the capabilities of people, economically as well as culturally, socially and politically. Within the broadening of capabilities appears work as human activity that empowers the individual to work in a dignified manner.

Work is a human activity which deploys efforts and knowledge to do something and manifests the autonomy, responsibility, creativity and abilities to adapt of the workers before the daily challenges that the activity presents. Although ancient societies viewed work as strenuous and demeaning (Neffa, 1999), nowadays it is viewed as an activity for

11 preguntas que dieron respuesta a seis variables: aspectos sociodemográficos y de trabajo, formación, experiencia, habilidades y proyecto de vida laboral. De otro lado, la entrevista semiestructurada que se realizó a los emprendedores indagó sobre aspectos personales del entrevistado y de su emprendimiento (condiciones de inicio, motivaciones, dificultades y visión a futuro).

Fundamentación teórica

El ejercicio de las libertades y el desarrollo humano

Para alcanzar la paz es necesario crear garantías, no solo sociales sino económicas, donde es indispensable lograr niveles adecuados de crecimiento económico y, más que esto, alcanzar procesos de desarrollo, lo que implica, entre otros, la disminución de la pobreza, el desempleo, la menor desigualdad en la distribución de la riqueza y una mejor calidad de vida para las distintas capas de la población (Ranis, Stewart & Ramírez, 2000). En este escenario, el desarrollo se concibe como el ejercicio de las libertades individuales y colectivas, lo que requiere de la construcción de capacidades que permitan al individuo ejercer dicha libertad de forma totalmente autónoma (Sen, 1999). Hablar de desarrollo humano implica hablar de capacidades para ejercer la libertad y lograr aquello que se desea en un proceso de autorrealización personal (Nussbaum, 2011), sin desconocer la autorrealización del otro.

Valores primigenios como la autoestima, la dignidad, la autonomía, el autodomínio, son indispensables para lograr el empoderamiento de cada sujeto para ejercer su legítimo derecho de elegir y actuar autónomamente. Si los habitantes de un territorio pueden satisfacer sus urgencias, pero no gozan de otras libertades, no se podría hablar de desarrollo humano. Una mayor producción de bienes y servicios expande las oportunidades, las capacidades y las posibilidades de elección (libertad) de los individuos (Bolívar & Cuellar, 2008); si a esto se le añade la dimensión política y social, se está hablando de capacidades (Sen, 1999), donde se concibe el desarrollo como la ampliación de las capacidades de las personas, tanto a nivel

social integration, for the construction of identity, and for personal self-realization. According to the International Labor Organization (ILO), work should be done under conditions of liberty, equity, safety, and dignity where rights are protected and there is adequate remuneration and protection within the context of social dialogue (OIT, 1999).

Identifying and Building Social Capital

The approach to development as freedom transcends the framework of human development and relates to a new concept: social capital which is associated with the trust between social actors (Adler & Kwon, 2002); according to this approach, in places where there are high levels of social capital there is improved economic performance. Social capital is created with the transmission of the values of respect, tolerance, dialogue, integrity, and professionalism to society. Economic growth can generate social capital as long as it is combined with greater social justice (Peña, 2010). According to Putnam (1995), social capital is understood to be the characteristics of a community, such as the networks, norms, and trust, which facilitate the coordination, cooperation for their mutual benefit; this trust is fundamental for the coordinated organization of business ideas. In the case of displaced populations who have lost their roots, their environment, that arrive at places foreign to their life histories, it is common to find totally fragmented social capital and relationships filled with mistrust and ignorance of the other.

One of the key elements of social capital is participation which requires a consolidation of an intelligent territory, that is, full consciousness of one's reality and the empowerment for decision making (Durstun, 2000). An intelligent territory is that which is able to give a coherent response to the trilogy: environmental sustainability, social cohesion and economic competitiveness (Calderero, Pérez, & Ugalde, 2016). These territories are innovators, able to construct their own competitive advantages in relation to their surroundings within the framework of a complex world, global and interrelated (Vergara & de las Rivas, 2004). The consolidation of this intelligent territory is fundamental for the building of social capital, while at the same time, social

económico como cultural, social y político. Dentro de esta ampliación de capacidades aparece el trabajo, como actividad humana que empodera al individuo para vivir de forma digna.

El trabajo corresponde a una actividad humana, que despliega el esfuerzo y el saber hacer, y que pone de manifiesto la autonomía, la responsabilidad, la creatividad y las capacidades de adaptación de los trabajadores, ante los desafíos cotidianos que les plantea la actividad. Aunque en las sociedades antiguas el trabajo era visto como una actividad penosa y degradante (Neffa, 1999), hoy en día éste es considerado como una actividad para la integración social, la construcción de identidad y la auto-realización personal. Según la Organización Internacional del Trabajo (OIT) el trabajo debe ser realizado en condiciones de libertad, equidad, seguridad y dignidad en el cual los derechos están protegidos y cuenta con remuneración adecuada y protección, en un contexto de dialogo social (Uribe, Ortiz, Posso & García, 2007).

Identidad y construcción de capital social

El enfoque del desarrollo como libertad, trasciende el marco del desarrollo humano y entronca con un nuevo concepto: el capital social, el cual se asocia con la confianza entre los agentes sociales (Adler & Kwon, 2002); según este enfoque, en lugares donde existen elevados niveles de capital social presentarían un mejor comportamiento económico. El capital social se genera con la transmisión a la sociedad de los valores de respeto, tolerancia, diálogo, integridad, profesionalidad. El crecimiento económico puede generar capital social en la medida que venga acompañado de una mayor justicia social (Peña, 2010). Según Putnam (1995), el capital social se entiende como las características de una comunidad, tales como las redes, las normas, la confianza, que facilitan la coordinación, la cooperación para un beneficio mutuo; esta confianza es fundamental para la organización coordinada de ideas de negocio. Para el caso de poblaciones desplazadas que han perdido su arraigo, su entorno, y que llegan a lugares ajenos a su historia de vida, es común encontrar un capital social totalmente fragmentado, y unas relaciones permeadas por la desconfianza y el desconocimiento del otro.

capital is the first step in the consolidation of intelligent territory in a strategic relationship of interdependence.

Intelligent territory and social capital are produced in relatively homogenous communities where a strong feeling of common identity can exist which is the guarantor when upholding a development process and impedes that it become a form of absorption or domination (Durstun, 2002); additionally, also building scenarios of peace in this way. Such identity is the result of a culture, understood as a group of values, symbols, beliefs, historical continuity, a sense of belonging, and social practices in a cosmology and an ethic which unifies and simultaneously unifies and separates to produce an identity (Mercado & Hernández, 2010). Nevertheless, in the case of a displaced population which find themselves in host places which are foreign to their ways, life history and culture, a constructed social identity does not exist.

According to Castells (1999), the process of constructing collective social identities is marked by the power relationship which gives rise to three distinct forms of collective identity: the legitimizing, the resistance one, and the project identity. The first is introduced by the dominant institutions of the society; the one in resistance is generated by those actors that find themselves in devalued or stigmatized positions or conditions by the logic of their being dominated; while the last, the identity project is found when the social actors, basing themselves on the cultural materials which they have at their disposal, construct a new identity that redefines their position in society. On the other hand, according to Jorge Larraín (2006), three alternative concepts of identity are distinguishable: the constructivist which gives key importance to discourse, and how subjects are thereby created; the essentialist which deems itself as a *fait accompli*, an established set of common experiences and shared values; and the historical-cultural which is defined as a process under permanent contextual construction (Mosquera & Reyes, 2013). In the case of the vulnerable communities, social capital and identity might be built from a common life project.

Action to achieve peace

A consensual formulation of a social development

Uno de los elementos clave del capital social es la participación, la cual requiere que se consolide un territorio inteligente, es decir, plenamente consciente de su realidad y empoderado para tomar decisiones (Durstun, 2000). Un territorio inteligente es aquel capaz de dar una respuesta coherente a la trilogía: sostenibilidad ambiental, cohesión social y competitividades económica (Calderero, Pérez & Ugalde, 2016). Estos territorios son innovadores, capaces de construir sus propias ventajas competitivas en relación con su entorno, en el marco de un mundo complejo, global e interrelacionado (Vergara & de las Rivas, 2004). La consolidación de este territorio inteligente es fundamental para la construcción de capital social, y a la vez el capital social es el primer paso en la consolidación de territorio inteligente, en una relación de interdependencia que es estratégica.

El territorio inteligente y el capital social se genera en comunidades relativamente homogéneas, donde puede existir un fuerte sentimiento de identidad común, lo que es garante a la hora de sostener un proceso de desarrollo e impedir que éste se transforme en una forma de absorción o de dominación (Durstun, 2002); coadyuvando de esta forma a la construcción de escenarios de paz. Tal identidad es el producto de la cultura, entendida ésta como el conjunto de valores, símbolos, creencias, continuidad histórica, sentido de pertenencia y prácticas sociales, en una cosmogonía y una ética, que unifica y separa simultáneamente a fin de producir la identidad (Mercado & Hernández, 2010). Sin embargo, en el caso de poblaciones desplazadas que se encuentran en lugares de recepción ajenos a sus modos, historia de vida y cultura, no hay una identidad social común construida.

Según Castells (1999), el proceso de construcción social de identidades colectivas estaría marcado por las relaciones de poder, lo que da origen a tres formas distintas de identidad colectiva: la legitimadora, la de resistencia y la identidad proyecto; donde la primera es introducida por las instituciones dominantes de la sociedad; la de resistencia es generada por aquellos actores que se encuentran en posiciones/ condiciones devaluadas o estigmatizadas por la lógica de la dominación, y la identidad proyecto se da cuando los actores sociales, basándose en los materiales culturales de que disponen, construyen

project is indispensable in order to achieve peace in the different scenarios which by nature can be transforming, conservative, or through obligation, referring to the more or less coactive distribution of power and social resources (Yaitul, 2012). It must be said that said project is based explicitly or implicitly on the set of values or beliefs with regards to the structure and function of society, from which a vision of the kind of future society desired and the process for change to accomplish it is derived. Along these lines, the project has a predominant ideology which influences the identification of the social ends, as well as qualifies the legitimacy of the means that must be used to achieve them; there is therefore an underlying ethic in these projects. Taking all of this into account, a project for social development must have various elements: a future vision, a constructed ideology, open leadership, a consolidated social base, a sociogram of the community, multiple mechanisms for participation, a well-defined technical basis, a strategic framework to follow, and adequate means of communication for the social community (Gersen, 2007).

Entrepreneurship as a form of action

In the context where the job markets are fragmented and inefficient, which cannot absorb the available manpower, the development of social entrepreneurship as a social development project for vulnerable communities is needed. The sustainable social entrepreneurs have three distinctive elements: a social objective, which in this case is to generate jobs and improve the quality of life of the population beginning with the development of a productive activity; an innovative transformer, given that these types of businesses do not have much funds, so that the collective becomes at the beginning the main production factor whose resourcefulness creates new forms and ways to do things in an efficient and orderly manner; the other element is a model of sustainable businesses, which implies a long term view. These kinds of businesses operate in the economic sectors where the market has failed and the action of the State is inexistent or ineffective (Sánchez, 2008).

una nueva identidad que redefine su posición en la sociedad. Por otro lado, según Jorge Larraín (2006), se distinguen tres concepciones alternativas de la identidad: la constructivista, que da una importancia clave al discurso y a cómo éste crea sujetos; la esencialista, que la considera un hecho acabado, un conjunto ya establecido de experiencias comunes y de valores compartidos; y la histórico-cultural, que la define como un proceso en permanente construcción contextual (Mosquera & Reyes, 2013). En el caso de las comunidades vulnerables se podría construir capital social e identidad desde un proyecto de vida común.

La acción para el logro de la paz

Para lograr la paz en distintos escenarios es indispensable la formulación consensuada de un proyecto de desarrollo social, el cual puede ser de naturaleza transformadora, conservadora o de compromiso, referido a la distribución más o menos coactiva del poder y los recursos sociales (Yaitul, 2012). Hay que agregar que este proyecto se basa, explícita o implícitamente, en un conjunto de valores o creencias con respecto a la estructura y funcionamiento de la sociedad, del cual deriva una visión del tipo de sociedad futura que se desea y del proceso de cambio para alcanzarla. En tal sentido, el proyecto tiene una ideología predominante que influye tanto en la identificación de los fines sociales como en la calificación de la legitimidad de los medios que han de utilizarse para lograrlos; por lo tanto, en estos proyectos hay una ética subyacente. Teniendo en cuenta todo esto, un proyecto de desarrollo social, debe tener varios elementos: una visión futura, una ideología construida, una conducción clara, una base social consolidada, un sociograma de la comunidad, múltiples mecanismos de participación, un fundamento técnico bien definido, un marco de estrategias a seguir y adecuados medios de comunicación social comunitaria (Gersen, 2007).

El emprendimiento como forma de acción

En contextos donde los mercados de trabajo son fragmentados e ineficientes, los cuales, no pueden

According to Céspedes (2009), some types of social entrepreneurship are: civil social organizations which are entities dedicated to the production of goods and services, destined for social improvement; business enterprises which are also related to social entrepreneurship when their activities focus on activities within their general operation which produce social value; the governments which also develop a wide variety of social activities. In the case of vulnerable communities, it is necessary to create favorable conditions to generate not rent income based entrepreneurs, but rather social, where the focus is towards the common good, beginning with the creation of jobs, improving the quality of the social services, fomenting ethical practices in the markets (fair trade), and raising the consciousness of the new entrepreneurs who wish to make a difference in the society.

These kinds of entrepreneurs must be sustainable over time. Sustainable entrepreneurship is characterized by being a form of social, human, and economic integration for the purpose of taking advantage of the opportunities which the surroundings provide (Chirinos, 2015). Sustainable entrepreneurship is a desirable phenomenon for the creation of goods and services which meet the needs of people, producing what is truly needed by the communities (Chirinos, 2014). Education is the fundamental pillar for the implementation of this kind of ventures within the framework of equity and social inclusion; it should foster vocations, encourage innovation and creativity, further individual competencies in order to develop a culture of innovation, highlighting society's ethical values. These elements are extremely necessary for entrepreneurship to be successful and sustainable.

Results

The majority of the community leaders surveyed (54), are women (68.5%), whose ages are between 31 and 40 years of age (35.2%). The majority of these leaders are mothers who head their household (61.1%). The size of the household in the urbanization is of between three and four members; it must be noted that the Altos de la Sabana urban area is a project

absorber la mano de obra disponible, es necesario el desarrollo de emprendimientos sociales, como proyecto de desarrollo social para comunidades vulnerables. Los emprendimientos sociales sostenibles contienen tres elementos distintivos: un objetivo social, en este caso, la generación de empleo y mejora en la calidad de vida de la población desde el desarrollo de una actividad productiva; una innovación transformadora, dado que este tipo de negocios no cuenta con muchos recursos, por lo que el colectivo se convierte en el principal factor de producción, el cual, desde su inventiva, crea nuevas formas y modos de hacer las cosas, de forma eficiente y ordenada; el otro elemento es un modelo de negocios sostenible, lo cual implica en una visión de largo plazo. Este tipo de negocios actúa en los sectores de la economía, donde el mercado ha fallado y la acción del Estado es inexistente o ineficaz (Sánchez, 2008).

De acuerdo con Céspedes (2009), algunos tipos de emprendimientos sociales son: las organizaciones sociales civiles, las cuales, son entidades dedicadas a la producción de bienes y servicios, destinados al mejoramiento social; las empresas de negocios, las cuales también se relacionan con los emprendimientos sociales cuando sus acciones apuntan a actividades dentro de sus operaciones generales que producen un valor social; y los gobiernos, los cuales también desarrollan una amplia variedad de actividades sociales. Para el caso de comunidades vulnerables es necesario crear condiciones favorables para generar emprendimientos no rentísticos sino sociales, donde el enfoque sea hacia el bien común, desde la generación de empleo, la mejora en la calidad de los servicios sociales, el fomento a prácticas éticas en los mercados (comercio justo) y la sensibilización a nuevos empresarios que quieran hacer una diferencia en la sociedad.

Este tipo de emprendimientos deben ser sostenibles en el tiempo. Un emprendimiento sostenible se caracteriza por ser una forma de integración social, humana y económica, con la finalidad de aprovechar las oportunidades que se presentan en el entorno (Chirinos, 2015). El emprendimiento sostenible es un fenómeno

which is made up of 137 buildings, each with 16 apartments which have a total area of 45.23 m² per residential unit, which is a small space to house large families. According to the figures found, there is evidence that with an extended family, which is true in at least in 5.6% of the cases, there is overcrowding.

These families have a low educational level, in which the majority of the heads of household (85.2%) have at most completed junior high; the case of the children in this situation does not change very much where only 7.7% of the youths attend higher education. In the majority of these homes (70.4%) there is high economic dependency. Only one person works to support an average of three other people. The majority of those who work do so informally, predominantly as bricklayers and drivers of motorcycle taxis (a man's job), domestic work (women's work) and sales in general. Of the activities undertaken by those employed who took part in the study, only 22.2% can be considered to be independent activities which can be related to small productive entrepreneurship, mainly beauty shops, needlework, retailing, carpentry and handicrafts.

The entrepreneurs who have their initiatives in the community generally have empirical training where another person, family member or not, taught them the trade. The profile of the people who have their own business differs from that of the rest of the population due to their inventiveness and creativity to carry out their trade; they are people who have generally dedicated many years to perfecting their art of which they feel gratified and have made part of their life project. The amount of capital financing of those who have fueled these businesses has been relatively scarce and in the main, they have no ability to resort to credit; those that have applied for loans have done so informally to "cobra diario", to daily payments, at a loan shark interest rate, while a small proportion have sought microfinancing. It must be noted that within the life projects of the population, 66.7% of those employed said that they would like to begin a productive business but that they did not have either the financial or technical resources to accomplish the objective.

deseable para la creación de bienes y servicios que satisfagan las necesidades de las personas, y que se produzca lo que realmente requieren las comunidades (Chirinos, 2014). Para la implementación de este tipo de emprendimientos, en el marco de la equidad y la inclusión social, la educación es el pilar fundamental; ésta debe alimentar la vocación, propiciar la innovación, la creatividad, proporcionar competencias individuales para desarrollar la cultura de innovación, poner de manifiesto los valores éticos de la sociedad, elementos estos tan necesarios para lograr el éxito del emprendimiento y su sostenibilidad.

Resultados

De los líderes de la comunidad encuestados (54), la mayoría son mujeres (68.5%), con edades entre 31 y 40 años (35.2%), estos líderes en su mayoría ejercen la jefatura de hogar (61.1%), siendo madres "cabeza de hogar". El tamaño de los hogares en la urbanización está entre tres y cuatro integrantes; cabe destacar, que la urbanización Altos de la Sabana es un proyecto que está conformado, en su totalidad, por 137 edificios, cada uno con 16 apartamentos, los cuales disponen de un área total de 45.23 m² por unidad residencial, siendo éste un espacio reducido para mantener familias grandes. Según los datos encontrados existe evidencia de familia ampliada, al menos, en 5.6% de los casos, lo cual crea hacinamiento.

Estas familias tienen bajos niveles educativos, donde la mayoría de los jefes de hogar (85.2%) tienen como nivel máximo secundaria completa; en el caso de los hijos la situación no cambia mucho, solo 7.7% de los jóvenes accede a educación superior. En la mayoría de estos hogares (70.4%) existe una alta dependencia económica, el que trabaja es una sola persona, para mantener en promedio a tres más. De las personas que trabajan, la mayoría se dedica a labores informales, donde predominan las actividades de albañilería y mototaxismo (ejercidas por hombres), labores domésticas (ejercidas por mujeres) y ventas en general. De las actividades que realizan los ocupados que fueron tomados para el estudio, solo 22.2% se pueden considerar

Conclusions

The group of leaders at Altos de la Sabana is young, relatively feminized, in whose homes the nuclear family predominates, which has low educational levels and little access to higher education; where there is a high economic dependency and those employed work in informal and subsistence job activities despite their being at a highly productive age. They do not have the knowledge nor adequate training so they are excluded from the labor market. Without a doubt, in order to build places of durable peace in this community the liberties of these inhabitants much be enlarged so that each one might live the kind of life they wish; it is not solely to guarantee a solution to basic needs, but rather to also allow that the dreams, aspirations and hopes of this community be fulfilled. From an economic viewpoint, this scenario implies active participation and the conditions for inclusion and social justice in the territory in a communal economic process.

In this process, no structure can guarantee the development of the community outside and beyond human responsibility; in this respect, the process of strengthening spaces for peace must involve the entire community not only as the principal beneficiary but rather as advocate and chief promoter. The challenge depends on consolidating the intelligent territory, on an empowered community with the ability to mobilize, with leadership, active participation, decision-making power, with a sense of belonging and responsibility for what is theirs which leads to a shared constructed dialogic vision with their proper identity. The inhabitants of the community in Altos de la Sabana have the incentive and characteristics to initiate socially sustainable entrepreneurship to further their own life projects and to generate social change. Nevertheless, it is important that the institutions foster spaces for rapprochement and community participation within which would be the educated, from a socially responsible university perspective.

End of English version

como actividades independientes, que pueden estar relacionadas con pequeños emprendimientos productivos; éstas son principalmente salones de belleza, confecciones, comercio al por menor, labores de carpintería y artesanías.

Los emprendedores que tienen sus iniciativas en la comunidad tuvieron, por lo general, una formación empírica, donde otra persona, familiar o no, le enseñó el oficio. El perfil de las personas que tienen su propio emprendimiento, a diferencia del resto de la población, es la inventiva y la creatividad para llevar a cabo su oficio; son personas que por lo general se han dedicado muchos años a perfeccionar su arte, sobre el cual se sienten satisfechos y hace parte de su proyecto de vida. Los niveles de capital financiero con los que han alimentado estos negocios han sido relativamente escasos y en su mayoría no tienen capacidad para acceder a créditos; los que han solicitado préstamos lo han hecho a informales, llamados "cobra diario", a una tasa de interés de usura y una pequeña proporción a accedido a entidades de microfinanzas. Cabe destacar que dentro de los proyectos de vida de la población, 66.7% de los ocupados afirmó que deseaba empezar un emprendimiento productivo, pero que no cuenta con recursos financieros ni técnicos para lograr este objetivo.

Conclusiones

El grupo de líderes Altos de la Sabana es una población joven, relativamente feminizada, en cuyos hogares predomina la familia nuclear, la cual tiene bajos niveles educativos y poco acceso a educación superior; donde existe alta dependencia económica y donde sus ocupados ejercen actividades laborales informales y de subsistencia a pesar que están en una edad altamente productiva, pero no tienen los conocimientos y niveles de formación adecuados, por lo que quedan expulsados del mercado laboral. Para construir espacios de paz duradera en esta comunidad, indiscutiblemente se deben ampliar las libertades de los habitantes para que cada uno pueda vivir el tipo de vida que desea; no solo se trata de garantizar la solución de las necesidades básicas, sino de lograr que sean alcanzados los sueños, las

References / Referencias

- Adler, P., & Kwon, S. W. (2002). "Social capital: prospects for a new concept", *The Academy of Management Review*, vol. 27, núm. 1 (jan., 2002), pp. 17-40. <http://www.jstor.org/stable/4134367> (consultado agosto 14 de 2015).
- Andrade, O.D., & Walteros, D.A. (2012). ¿Desadaptados o sujetos colectivos? Identidad, violencia y paz en las barras bravas. En Arteaga, B., et al. *Identidades, enfoque diferencial y construcción de paz. Serie Documentos para la Paz N° 3*. ISBN: 978-958-725-109-8. Bogotá – Colombia, pp. 313 – 350. (383).
- Arbeláez, L. (2011). *Emprendimiento social: factores críticos de éxito y fracaso para el mejoramiento del programa de generación de la Presidencia de la República de Colombia, dirigido a población en situación de desplazamiento por la violencia en Caldas* (tesis de maestría en Administración). Universidad Nacional de Colombia – Sede Manizales, Manizales, 2011 (99).
- Bilak, A., Caterina, M., Charron, G., Crozet, S., Rubio Díaz-Leal, L., Foster, F..., Ginnetti, J. (2015). *Global Overview 2015. People internally displaced by conflict and violence*. Imprimerie Harder (99). pp. 7-13. Recuperado de <http://www.internal-displacement.org/assets/library/Media/201505-Global-Overview-2015/20150506-global-overview-2015-en.pdf>
- Calderero, A., Pérez, J., & Ugalde, I. (2016). *Territorio inteligente y espacio de economía creativa: una primera aproximación conceptual y práctica de investigación*, pp. 613 – 618.
- Canessa, M. (2006). *Los Derechos Humanos Laborales en el Derecho Internacional* (tesis doctoral inédita). Universidad Carlos III de Madrid, Instituto de Derechos Humanos "Bartolomé de las Casas". España, octubre de 2006 (504).
- Castells, M. (1999). *Globalización, identidad y Estado en América Latina*. Temas de desarrollo humano sustentable. PNUD, Santiago. 1999 (26). Recuperado de <http://desarrollohumano.cl/idh/download/Idyest.pdf>
- Céspedes, H. (2009). *Emprendimiento social y su sustentabilidad*. H Global Group. Santiago de Chile (12). Recuperado de <http://www.slideshare.net/hugoces/emprendimientosocial-y-su-sustentabilidad-1645296>
- aspiraciones, las esperanzas de esta comunidad. Desde el punto de vista económico, este escenario significa la participación activa y en condiciones de inclusión y justicia social en el territorio, en un proceso económico comunitario.
- En este proceso ninguna estructura puede garantizar el desarrollo de la comunidad desde fuera y por encima de la responsabilidad humana; en este sentido, el proceso para consolidar espacios de paz debe tener no solo como principal beneficiario, sino como actor y gestor central del mismo, a la comunidad en pleno. La apuesta depende de que se consolide un territorio inteligente, una comunidad empoderada, con capacidad de movilización, liderazgo, participación activa y poder de decisión, con sentido de pertenencia y responsabilidad por lo suyo, que camine hacia una visión construida, compartida y dialógica con identidad propia. Los habitantes de la comunidad Altos de la Sabana tienen ímpetu y características para iniciar emprendimiento social sostenible, para adelantar sus propios proyectos de vida y generar cambio social, pero es importante que la institucionalidad genere espacios de acercamiento y participación comunitaria, dentro de éstos estaría la academia desde su responsabilidad social universitaria.
- Fin de la versión en Español*
- Chirinos, Y. (2015). *Modelo de emprendimiento sostenible en las PYMES del municipio Baralt del estado Zulia*. En: *Memorias arbitradas*. Tomo I, Primer Congreso Internacional: La ciencia, tecnología e innovación desde las perspectivas del plan de la Patria, junio, pp.152-169. Recuperado de <http://es.calameo.com/read/00443785467cd4c566783> (consultado Junio. 05-16)
- Chirinos Y. (2014). *Emprendimiento sostenible como política de Estado*. En: *Libro electrónico Tendencias y perspectivas de políticas públicas en ciencia tecnología e innovación*, vol. I, núm. 1, julio-diciembre, pp. 305-324. Disponible en: <http://www.urbe.edu/UDWLibrary/InfoBook.do?id=511768>

- DNP – Departamento Nacional de Planeación. (2014). Informe al Congreso. Juan Manuel Santos, 2014 (193).
- Duque, L. M., Patiño, A., & Ríos, Y. (2007). Conflicto, violencia y convivencia social como área emergente para el trabajo social. *Revista Eleuthera*, vol. 1, enero-diciembre 2007, pp. 130-140.
- Durston, J. (2000). “¿Qué es el capital social comunitario?” Serie Políticas Sociales, 38. CEPAL, División de Desarrollo Social. Santiago de Chile, julio de 2000 (44).
- Durston, J. (2002). “El capital social campesino en la gestión del desarrollo rural. Diadas, equipos, puentes y escaleras”, CEPAL, Santiago de Chile, noviembre de 2002 (150).
- Estrada, F. (2009). Evolución estratégica del conflicto armado en Colombia. *Revista análisis político* núm. 67, Bogotá, septiembre-diciembre, 2009, pp. 156-181.
- Gersen, K. J. (2007). Construcciónismo social, aportes para el debate y la práctica/Kenneth Gergen. Estrada, A. M. & Diazgranados, S. (traducc. y comp.). Bogotá: Universidad de los Andes, Facultad de Ciencias Sociales, Departamento de Psicología, CESO, Ediciones Uniandes, 2007 (366).
- Giovannetti, C., Manotas, J. & Molinares, I. (2013). La mujer y su doble condición: víctima de los conflictos internos y protagonista en los procesos de justicia transicional. El caso de Colombia. En Díaz, C., Fernández, C. & Rodríguez-Villasante, J. L. (coord.). Doce miradas del conflicto colombiano. Universidad Carlos III de Madrid, pp. 161–174 (248).
- Herazo, G., & Sellamén, A. (2010). El programa de generación de ingresos y el desplazamiento forzado. *Revista Criterio Libre*, 8 (13), ISSN 1900-0642, pp. 129-170.
- Ibáñez, A. (2006). La estabilización económica de la población desplazada. Serie Working Papers FIP N° 3. Fundación Ideas para la Paz – FIP. Noviembre de 2006 (34).
- Ibáñez, A., & Velásquez, A. (2008). El impacto del desplazamiento forzado en Colombia: condiciones socioeconómicas de la población desplazada, vinculados a los mercados laborales y políticas públicas. Serie Políticas Sociales 145 – CEPAL. Santiago de Chile, noviembre de 2008 (76).
- Jiménez, R. (2012). Iniciativas de paz. Respuestas a la dignificación y visibilización de las víctimas en Cartagena de Indias. En Arteaga, B. et al. Identidades, enfoque diferencial y construcción de paz. Serie Documentos para la paz N° 3. ISBN: 978-958-725-109-8. Bogotá – Colombia, pp. 22–246 (383).
- Larraín, J. (2006). El concepto de identidad. *Revista FAMECOS: media, cultura e tecnología*, 1(21).
- Medina, C. (2012). Mafia y narcotráfico en Colombia. En: El prisma de las seguridades en América Latina. Escenarios regionales y locales. CLACSO, Buenos Aires – Argentina, pp. 139–170.
- Mercado, A., & Hernández, A. (2010). El proceso de construcción de la identidad colectiva. Convergencia, Revista de Ciencias Sociales, núm. 53, 2010, Universidad Autónoma del Estado de México. ISSN 1405-1435, UAEM, núm. 53, mayo-agosto 2010, pp. 229-251.
- Mosquera, J., & Reyes, C. (2013). La valoración y recuperación de saberes como instrumento para la construcción de territorialidad y el desarrollo endógeno. *Revista FACE*, ISSN 1794-9920, volumen 13, año 2013, pp. 151–170.
- Neffa, J. (1999). Actividad, trabajo y empleo: algunas reflexiones sobre un tema de debate. *Memoria Académica. Orientación y Sociedad*, vol. 1. ISSN 1851-8893, Scielo. La Plata, enero-diciembre de 1999, pp. 127-162 (36).
- Nussbaum, M. (2011). *Creating capabilities. The human development approach*. The Belknap Press of Harvard University Press. ISBN: 978-0-674-05054-9. (30).
- Peña, A. R. (2010). Contribución de la cultura al crecimiento de la economía regional española. *Cuadernos de Economía*, 29(53), 2010, pp. 211–237.
- Putnam, R. (1995). “Bowling alone: America's declining social capital”. *Journal of Democracy*, vol. 6, n°1. pp. 65-78.
- Ranis, G., Stewart, F., & Ramírez, A. (2000). Economic growth and human development. *World Development*, vol. 28, n°2, pp. 197-219.
- Sánchez, A. (2008). La formación de emprendedores sociales: caso Tecnológico de Monterrey. *Ide@s CONCYTEG*, año 3, núm. 33, marzo de 2008. Recuperado de https://www.researchgate.net/publication/267854317_La_Formacion_de_Emprendedores_Sociales_Caso_Tecnologico_de_Monterrey

- Sen, A. (1999). *Development as freedom*. First edition. Oxford University Press. ISBN-13: 978-0-19-289330-7. New York (366).
- Sparano, H. (2014). *Emprendimiento en América Latina y su impacto en la gestión de proyectos*. Revista Dimensión Empresarial, vol. 12, núm. 2, pp. 95-106.
- Uribe, J., Ortiz, C., Posso, Ch. & García, G. (2007). *Exclusión social en el mercado laboral del Valle del Cauca: desempleo y calidad del empleo 2001–2006*. En: PNUD–CIDSE, Universidad del Valle. *Informe de Desarrollo Humano para el Valle del Cauca*. Colombia (71).
- Valencia, A. (2014). *Pasados y presentes de la violencia en Colombia*. Revista Sociedad y Economía, núm. 27. ISSN: 1657-6357. Universidad del Valle - Cali, Colombia, pp. 233-236.
- Vergara, A., & De las Rivas, J. L. (2004). *Territorios Inteligentes*, Fundación Metrópoli, Madrid, 2004.
- Yaitul, J. R. (2012). *Gestión social para un desarrollo a escala humana: desde la economía estándar a una racionalidad ambiental para la sustentabilidad*. En ICETEX. *Gestión social para el desarrollo humano*. ISBN: ISBN: 978-958-8359-13-7. Bogotá – Colombia, pp. 123–154 (548).