



Reis. Revista Española de
Investigaciones Sociológicas

ISSN: 0210-5233

consejo.editorial@cis.es

Centro de Investigaciones Sociológicas
España

Herrera-Pineda, Ivonne; Ibáñez-Gijón, Jorge

Intercambio y sociabilidad en las redes de ayuda mutua del barrio madrileño de La
Ventilla

Reis. Revista Española de Investigaciones Sociológicas, núm. 154, abril-junio, 2016, pp.
21-43

Centro de Investigaciones Sociológicas
Madrid, España

Disponible en: <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=99746727002>

- Cómo citar el artículo
- Número completo
- Más información del artículo
- Página de la revista en redalyc.org

redalyc.org

Sistema de Información Científica

Red de Revistas Científicas de América Latina, el Caribe, España y Portugal

Proyecto académico sin fines de lucro, desarrollado bajo la iniciativa de acceso abierto

Intercambio y sociabilidad en las redes de ayuda mutua del barrio madrileño de La Ventilla

*Exchange and Sociability in the Mutual Aid Networks in La Ventilla
Neighborhood of Madrid*

Ivonne Herrera-Pineda y Jorge Ibáñez-Gijón

Palabras clave

Análisis de redes sociales

- Barrios multiculturales
- Convivencia
- Crisis económica
- Intercambio
- Solidaridad

Key words

Social Network Analysis

- Multicultural Neighborhoods
- Coexistence
- Economic Crisis
- Exchange
- Solidarity

Resumen

Analizamos la lógica de los intercambios informales en tres redes personales del barrio madrileño de La Ventilla para entender su relación con la sociabilidad vecinal en tiempos de crisis económica. La confianza y la obligación de devolución constituyen una lógica del don dinámica y multifuncional que permite una base social más sólida que otros tipos de intercambio, aunque no esté libre de conflictos. La evolución de esta dinámica puede explicarse con un modelo cualitativo simplificado que considera los procesos de sociabilidad-intercambio diádico, confianza y sociabilidad colectiva. Como conclusión, proponemos una perspectiva basada en la lógica de la reciprocidad para superar la dicotomía entre egoísmo y altruismo subyacente a la hoy dominante lógica de la solidaridad.

Abstract

We analyzed the logic of informal exchanges on three personal networks of Madrid's La Ventilla neighborhood to understand its relationship with sociability during an economic crisis. Trust and the obligation to reciprocate constitute a dynamic and multifunctional logic of the gift that allows for a social base that is stronger than other types of exchange, although not without conflicts. The long term evolution of this dynamic can be explained with a simplified qualitative model that considers the processes of dyadic sociability-exchange, trust and collective sociability. To conclude, we propose an approach based on the logic of reciprocity to overcome the dichotomy between selfishness and altruism that underlies the now dominant logic of solidarity.

Cómo citar

Herrera-Pineda, Ivonne e Ibáñez-Gijón, Jorge (2016). «Intercambio y sociabilidad en las redes de ayuda mutua del barrio madrileño de La Ventilla». *Revista Española de Investigaciones Sociológicas*, 154: 21-44.
(<http://dx.doi.org/10.5477/cis/reis.154.21>)

La versión en inglés de este artículo puede consultarse en <http://reis.cis.es>

Ivonne Herrera-Pineda: Universidad Autónoma de Madrid | ivonne.herrera.pineda@gmail.com

Jorge Ibáñez-Gijón: Institut des Sciences du Mouvement (CNRS) | jorge.ibanez-gijon@univ-amu.fr

INTRODUCCIÓN¹

La antropología ha mostrado en numerosas ocasiones la flexibilidad y la capacidad de adaptación de los grupos sociales en situaciones de carencia y precariedad (v.g., Smith y Reeves, 1989). En concreto, la antropología económica ha puesto de manifiesto diversas prácticas sociales presentes en la vida cotidiana que buscan satisfacer determinadas necesidades, garantizando la supervivencia y el bienestar social (Arteaga, 2007; Narotzky, 2013). Los sistemas informales de intercambio son una de estas adaptaciones sociales que pueden aliviar la falta de seguridad que provocan situaciones como las crisis económicas (Rivera González, 2005) o la marginalidad (Adler-Lomnitz, 1984). Para analizar los sistemas de intercambio informal en tanto que mecanismos de adaptación es preciso observar los intercambios como construcciones sociales ubicadas en una relación compleja entre espacio y tiempo, es decir, como procesos relacionales y dinámicos en estrecha interacción con el contexto simbólico y material en que se dan (Ibáñez, 1994; Ther Ríos, 2006). En este trabajo analizamos los procesos de adaptación basados en sistemas de intercambio informal que actualmente pueden observarse en el contexto del barrio madrileño de La Ventilla.

En un estudio previo sobre cohesión social que realizamos en La Ventilla (Gómez

Crespo y Martínez Aranda, 2012; Herrera Pineda y Tchipolo Tchapeseka, 2015) señalamos que las relaciones entre los vecinos de este barrio han experimentado cambios drásticos debido a su historia de profundas transformaciones sociales, urbanísticas y económicas. Asimismo, pudimos observar que la crisis económica actual estaba abriendo nuevos espacios para la sociabilidad y constatamos la aparición incipiente de dos procesos sociales contrapuestos. Por un lado, una hostilidad latente entre los vecinos autóctonos e inmigrantes, dentro de un contexto de escasez de recursos, exclusión sistemática del mercado de trabajo urbano y un drástico recorte de los sistemas de protección social (cfr. Cáritas, 2013; Rinken, 2010). Esta situación se veía agravada por la reproducción de prejuicios y estereotipos sobre los vecinos inmigrantes. Por otro lado, las interacciones positivas entre algunos vecinos se intensificaron —sobre todo entre aquellos a quienes la crisis había generado nuevas y diversas carencias— y se generalizó la idea de que la crisis estaba reforzando la solidaridad entre vecinos.

En este artículo queremos profundizar en los procesos que han llevado a mejorar la convivencia entre los vecinos de La Ventilla. Los discursos de los vecinos apuntaban a que el proceso más representativo de las nuevas dinámicas de convivencia era la formación espontánea de redes informales de ayuda mutua (también denominadas redes de solidaridad o redes de intercambio recíproco) entre los vecinos del barrio para hacer frente a los problemas generados por la crisis y la creciente desprotección desde las instituciones públicas (Herrera Pineda, en prensa). El objetivo de este estudio es analizar, desde la microescala de las interacciones personales, cómo aparecen estas redes de intercambio recíproco en el barrio de La Ventilla, cuál es su funcionamiento y cómo evolucionan para dar lugar a cambios en el modo de sociabilidad hacia situaciones más próximas a la convivencia. A continuación

¹ Este trabajo se ha realizado gracias a la financiación recibida por la Universidad Autónoma de Madrid (UAM), a través de la beca «Ayudas para Inicio de Estudios en Programas de Posgrado» durante los años 2013 y 2014, en el marco del Proyecto de Investigación I+D+i «Conflictividad y migración en contextos locales. Una aproximación teórico-práctica a la convivencia y la mediación», dirigido por Carlos Giménez Romero, catedrático de Antropología Social de la UAM, financiado por el Ministerio de Ciencia e Innovación, Convocatoria de Ayudas para la realización de Proyectos de Investigación Fundamental, en el marco del VI Plan Nacional de Investigación Científica, Desarrollo e Innovación Tecnológica 2008-2011, referencia CSO2009-12516 (subprograma SOCI). Agradecemos sus comentarios a Carlos Giménez Romero, y a las personas entrevistadas por compartir sus experiencias.

presentamos el marco teórico desde el que hemos planteado este estudio de las redes de reciprocidad.

Modos de intercambio y modos de sociabilidad

La organización y evolución de las interacciones sociales en una comunidad se han estudiado desde tradiciones antropológicas muy diversas. Dado que nuestro interés se centra en comprender las dinámicas que llevan al establecimiento de redes de reciprocidad, y cómo estas redes pueden llegar a afectar la convivencia en una comunidad, los conceptos fundamentales con los que hemos confeccionado nuestro análisis y que detallamos a continuación son los de intercambio (Polanyi, 1972), confianza (Adler-Lomnitz, 1984), topología y dinámica de redes sociales (Granovetter, 1973) y modos de sociabilidad (Giménez, 2005).

Polanyi (1972) distingue tres tipos de intercambios: reciprocidad, redistribución e intercambio mercantil. La reciprocidad es un intercambio organizado a partir de roles prescritos culturalmente, donde la simetría en los lazos sociales es esencial. La redistribución se basa en un proceso de decisión colectiva por el que los recursos se concentran en un individuo o institución para luego ser repartidos a la comunidad. Y, por último, el intercambio mercantil se fundamenta en la circulación de bienes y servicios, sobre la base del precio y de la maximización del beneficio individual. Para Polanyi, la economía se encuentra «incrustada» en las relaciones sociales a través de todas las formas de intercambio. Sin embargo, con la expansión global de la economía de mercado y de las teorías formalistas que defienden ese sistema como el más racional y acorde con la naturaleza humana, la economía pasa a entenderse disociada de su base social. El sustantivismo y empirismo de Polanyi le lleva a oponerse a estos discursos, a defender la observación de las funciones específicas de

las relaciones sociales y a no aceptar a priori principios formales del comportamiento entre individuos. En suma, lo que preocupa a Polanyi son los efectos que los intercambios en todas sus formas tienen sobre la vida social.

En su estudio de Cerrada del Cóndor, Adler-Lomnitz (1984) analiza determinadas transformaciones en las relaciones sociales en contextos de inestabilidad socioeconómica, y plantea varias reflexiones que consideramos fundamentales para comprender las dinámicas sociales en las redes de reciprocidad. La autora constató que, en espacios urbanos, los individuos que no están ni protegidos por los mecanismos de seguridad social institucionalizada ni integrados en los procesos de la economía de mercado urbana tienden a formar redes sociales de reciprocidad para asegurar su supervivencia. La confianza es aquello que mantiene la cohesión de estas redes y lo que permite el intercambio recíproco. Así, según el grado de confianza que se tenga con familiares o amigos, se desarrollarán relaciones de reciprocidad diferentes, todas ellas indispensables para satisfacer las diversas necesidades individuales que se presentan en la vida cotidiana. Para Adler-Lomnitz, la confianza es un proceso psicosocial configurado en torno a las características culturales de cada comunidad, por lo que debe ser estudiado etnográficamente.

Mark Granovetter (1973) propone una perspectiva de red que permite enlazar procesos sociales a distintas escalas a través del análisis de la relación entre la topología y la dinámica de la red. En su análisis, Granovetter constata que los vínculos débiles entre los actores de una red son a menudo más relevantes que los vínculos fuertes para entender la dinámica de los procesos sociales. El proceso de clausura de los grupos sociales por medio de vínculos fuertes entre miembros afines conlleva paralelamente el aislamiento relativo con otros subgrupos distantes en la red social. Por esto, Granovetter

defiende que los vínculos fuertes tienden a difundir información redundante, disminuyendo la utilidad social de la red como vehículo de innovaciones. Al contrario, los enlaces débiles constituyen puentes que vinculan partes de la red social que de otra forma estarían desconectadas, y por esto son capaces de transmitir información valiosa entre los grupos de afinidad fuerte. Sin embargo, en situaciones de crisis o cambios drásticos son los lazos fuertes de las redes de amistad los que más pueden influenciar el devenir del grupo (Krackhardt, 1992). Igualmente, estudios sobre migraciones nacionales (Adler-Lomnitz, 1984) o transnacionales (Wilson, 1998) evidencian que estas redes sociales tienen pocos enlaces débiles con otras redes, y la información sobre nuevos trabajos o la extensión de la red por medio de nuevos migrantes se realiza preferentemente entre miembros de la red de amistad, bien sean familiares o compadres. En suma, aunque la topología de la red puede ayudarnos a comprender la dinámica social, una perspectiva amplia tanto de los vínculos como de los actores y de los factores contextuales que dotan de sentido a las interacciones es igualmente necesaria.

En este trabajo definimos los vínculos a través de una perspectiva etnográfica de los actores y sus intercambios inspirada por la noción de confianza de Adler-Lomnitz. Desde esta perspectiva, la dinámica global de la red social no incluye únicamente los flujos informacionales y sus consecuencias, sino que se extiende a cualquier proceso relevante para la sociabilidad. Giménez (2005) propone una clasificación de los modos de sociabilidad (convivencia, coexistencia y hostilidad) útil para estudiar contextos de creciente pluralidad sociocultural como La Ventilla. La convivencia alude a las relaciones donde prima el respeto hacia la diversidad, la confianza y la comunicación entre las personas, lo que permite la gestión de los conflictos. La coexistencia hace referencia a relaciones sociales pacíficas pero distantes,

donde no hay interés por lo diverso (generalmente se entiende desde posiciones dominantes), hay poca comunicación y el conflicto es evitado pero no gestionado. Por último, en la hostilidad prima la incomunicación, la confrontación, la desconfianza y el interés en excluir al otro. Los conflictos no se resuelven sino que aumentan el malestar entre las personas y pueden desembocar en enfrentamientos abiertos. Estas categorías se entienden como un *continuum*, ya que en toda situación social están presentes elementos diferenciados de cada uno de estos modos. Esta descripción de los procesos de cohesión social se centra en procesos sociales como el respeto, la confianza y la comunicación, lo que, como detallamos más adelante, permite operacionalizar las relaciones entre los modos de sociabilidad y los intercambios.

En suma, a través de estos conceptos queremos estudiar cómo, en un contexto global de crisis económica y adelgazamiento de los sistemas de protección social, se reconstruyen los intercambios en el contexto local concreto del barrio de La Ventilla, y cómo estos nuevos intercambios se vinculan a transformaciones en los modos de sociabilidad durante los últimos años. A continuación repasamos los aspectos más destacados del presente y el pasado del barrio de La Ventilla para proporcionar el contexto histórico y social en el que se desenvuelve esta investigación.

El barrio de La Ventilla

El barrio de La Ventilla, oficialmente conocido como barrio Almenara, es uno de los seis barrios que componen el distrito de Tetuán, perteneciente al municipio de Madrid. Este distrito ha estado marcado desde sus inicios por la inmigración, primero nacional y más tarde internacional, impulsada por tres factores principalmente: su emplazamiento físico, los bajos costes de la vivienda (primero infravivienda y luego vivienda de protección ofi-

cial) y una fuerte demanda de mano de obra poco cualificada desde la capital. Tetuán comprende diversos espacios sociales, que van desde áreas comerciales y financieras hasta zonas más deprimidas y poco modernizadas. La Ventilla pertenece a este último grupo y se caracteriza por una población socioculturalmente diversa con un nivel de renta medio-bajo, que contrasta fuertemente con la realidad de barrios colindantes. La población de La Ventilla es de 19.019 españoles y 2.954 extranjeros, un 13% de la población total, principalmente de procedencia paraguaya, marroquí y ecuatoriana. Si en el periodo 2004-2007 la población aumenta de 16.554 a 17.975 españoles y de 2.395 a 3.153 extranjeros, en 2007-2010 lo hace a un ritmo más moderado, llegando a 18.763 españoles y 3.492 extranjeros, y a partir de 2010 se ralentiza notoriamente el crecimiento de la población española y disminuye la extranjera. La Ventilla es el barrio de Tetuán con mayor tasa de desempleo (18,89%), siendo las ocupaciones elementales las más afectadas, seguidas por el sector servicios. La edad promedio es de 46,5 años en la población española y 34,1 años en la población extranjera y las edades con mayor desempleo están comprendidas entre 45 y 50 años².

La Ventilla originariamente fue una barriada de casas bajas de autoconstrucción pobladas por emigrantes españoles, la mayoría antiguos campesinos que se incorporaban al trabajo industrial o a la construcción, sobre todo a partir de la posguerra. Este barrio ha experimentado un proceso de exclusión territorial y de marginación con respecto a otras zonas de Madrid, tanto por las condi-

ciones manifiestamente desfavorables en las que ha vivido su población como por haber sido estigmatizado socialmente durante décadas por el problema de tráfico de drogas y delincuencia que surge en este barrio en los años ochenta. Este proceso de exclusión territorial se materializa en un círculo vicioso en la dialéctica entre espacio y sociedad impulsado por un modelo económico global que tiende a acumular una serie de factores de riesgo en determinados territorios, condicionando las oportunidades de integración de ciertos sectores sociales y contribuyendo a la generación de pobreza y desigualdad social (Gacitúa y Davis, 2000). En La Ventilla, los organismos públicos llevaron a cabo varias remodelaciones urbanísticas que buscaban modernizar y acompañar el desarrollo de la capital (Díez de Baldeón García y López Marsa, 1987), pero es a partir de la década de los ochenta cuando se realiza en este barrio una intervención urbanística sin precedentes en el centro de Madrid (Palacios García, 2007), que afecta significativamente a la convivencia vecinal del barrio (Martín Coppola y Martín Pérez, 2008).

Tras estas transformaciones, la antigua barriada da paso a bloques de edificios de distinta altura, aglutinando a muchas personas en un reducido espacio y con una preocupante ausencia de sitios comunes para la socialización, dándose así una paulatina pérdida de los lazos sociales que unían a los vecinos en comunidad. En el primer estudio que realizamos en La Ventilla (Herrera Pineda y Tchipo Tchapeseka, 2015) pudimos constatar que los antiguos vecinos sentían cierta nostalgia por el pasado del barrio, cuando los lazos sociales eran muy estrechos y se compartía un sentimiento de pertenencia a la comunidad: charlaban prolongadamente, hacían fiestas en la calle, compartían el puchero, las puertas no se cerraban, los niños se mezclaban en las casas y jugaban todo el día en la calle.

A partir de los años noventa llegan al barrio vecinos extranjeros, que son percibidos

² Datos estadísticos referidos a las siguientes fuentes de la Dirección General de Estadística del Ayuntamiento de Madrid: estimador de tasa de desempleo (mayo de 2014); características del paro registrado, SISPE (mayo de 2014); información de los distritos-Tetuán. Características generales (2013); población por país de nacionalidad y por distrito y barrio de residencia (1 de enero de 2014).

de maneras diversas: positivamente, al rejuvenecer una población bastante envejecida, pero también negativamente, por el conjunto de estereotipos que se les atribuye. Esto último ha tenido importantes consecuencias para los vecinos en general, pues ha agudizado el proceso de incomunicación y aislamiento social que se venía desarrollando con la evolución de la sociedad española (Cachón, 2008; Gómez Crespo y Martínez Aranda, 2012). La antigua situación de convivencia dio paso paulatinamente a relaciones de coexistencia pacífica, manteniendo la cordialidad en las formas pero limitando los encuentros a breves e indiferentes interacciones. En algunos casos, las tensiones se acumulaban en una hostilidad latente hacia los inmigrantes, plasmada en la culturalización de las diferencias: «hacen ruido», «tienen muchos hijos y costumbres atrasadas que deben cambiar». Con la llegada de la crisis a partir del año 2007, estos problemas se agravan como consecuencia del malestar asociado al reparto de recursos cada vez más escasos y a la falta de una base social fuerte que permita la comunicación entre las personas (Herrera Pineda y Tchipo Tchape-seka, 2015). Los discursos basados en rumores y en estereotipos se mantienen, y se enfatizan determinados contenidos («se llevan las ayudas y el trabajo», «los españoles deberíamos ir primero»), lo que crea mayor desconfianza entre vecinos e impide gestionar el conflicto latente. Por contrapartida, aparecen nuevos discursos que señalan un aumento de las relaciones de solidaridad entre vecinos con motivo de la crisis económica y una preocupación generalizada por la pérdida de los lazos comunitarios. De ahí surge el interés de este estudio por analizar cómo se materializan esas preocupaciones latentes y manifiestas sobre la convivencia vecinal a través de las nuevas dinámicas que se establecen en las redes informales de ayuda mutua.

METODOLOGÍA

El acercamiento a esta realidad se ha enfocado, en primer término, a través de un estudio etnográfico de las relaciones de intercambio que establecen individuos específicamente seleccionados. El estudio se ha basado en el trabajo de campo realizado durante seis meses en el año 2013, empleando tres técnicas de investigación cualitativa: la entrevista en profundidad, la observación participante y la documentación, con un total de 16 entrevistas y 20 fichas de observación. Las dos primeras técnicas dieron acceso a la esfera «micro» de las relaciones cotidianas y la documentación complementó la información obtenida en el campo.

Se realizaron dos conjuntos de entrevistas: al personal de las ONG y a los informantes. El interés de las primeras se centró en obtener información acerca del contexto que rodea a las redes estudiadas, la perspectiva de las ONG sobre las problemáticas sociales en el barrio y los recursos que distribuyen, así como una selección de los posibles informantes para este estudio. Las entrevistas a los informantes se centraron en conocer el punto de vista y la representación individual que cada uno hacía del intercambio y de su situación concreta en el contexto de crisis económica. Se les pidió que enumerasen sus intercambios recíprocos y caracterizasen las relaciones que acompañan tales intercambios, las motivaciones que les llevaban a intercambiar y las posibles evoluciones que hayan podido sufrir esas relaciones a lo largo del tiempo. La observación participante se realizó tanto en ámbitos institucionales (oficinas de desempleo y ONG) como en diversos escenarios de intercambios informales (domicilios, parques, colegios, comercios del barrio) en los que participamos en actividades cotidianas como la preparación y degustación de comida, ocio al aire libre, recoger a los niños o compras cotidianas. Mediante esta técnica se buscó analizar de qué maneras se expresaban en los intercambios sus situacio-

nes, preocupaciones e intereses personales, así como aspectos de los lazos sociales que no podían aparecer en las entrevistas. En instituciones y ONG, el interés de las observaciones se centró en las dinámicas sociales que aparecen en las relaciones entre el personal y los vecinos, aunque también constatamos que estos lugares son puntos de encuentro habituales para intercambios informales entre vecinos.

Las ONG y las instituciones públicas, a pesar de generar intercambios de tipo formal, también fueron incluidas en este estudio por su relevancia en la vida cotidiana de estas personas y porque permitían su comparación con los intercambios de tipo informal. La selección de los informantes clave se diseñó a partir de la información obtenida en las entrevistas a trabajadoras de Cáritas y el Centro Pueblos Unidos que conocían diversos casos en que la ayuda mutua entre vecinos se había reforzado a raíz del empeoramiento de sus situaciones económicas. El perfil de los informantes clave siguió dos criterios: personas que habitasen en el barrio de La Ventilla y que perteneciesen a alguna red de ayuda mutua en el barrio y fuera del ámbito familiar. La selección también consideró la diversidad de edad, género, procedencia geográfica y estructura familiar. Finalmente seleccionamos tres informantes, todos con una larga experiencia laboral en un sector concreto, actualmente en desempleo y con bajo nivel socioeconómico: una mujer española de 30 años que reside recientemente en el barrio, sin estudios superiores y que forma parte de una familia compuesta con hijos en edad de escolarización; una mujer ecuatoriana de 54 años, residente de La Ventilla desde hace 8 años, con estudios superiores no ejercidos profesionalmente en España, miembro de una familia monoparental con ausencia permanente del otro progenitor y sin cargas familiares directas; un hombre dominicano de 56 años que reside en La Ventilla desde hace 13 años, con estudios superiores no ejercidos profesionalmen-

te en España, miembro de una familia monoparental con ausencia temporal del otro progenitor y con cargas familiares directas.

A partir de la información obtenida en las etnografías se han confeccionado redes personales de intercambio para cada uno de los informantes clave para explorar las dinámicas sociales existentes dentro de estas redes (Adler-Lomnitz, 1984; Federico de la Rúa, 2009; Requena Santos, 1989 y Sanz Menéndez, 2003). En este trabajo consideramos los vínculos diádicos como la expresión concreta, en un espacio y tiempo determinados, de la relación dialéctica entre lo micro y lo macro. Para ello, hemos utilizado el enfoque multifactorial propuesto por Giménez (2002), que pone de relieve los aspectos clave para observar la realidad micro en que se mueven las personas en su vida cotidiana, al tiempo que sitúa estas relaciones en un contexto más amplio a través de una compleja articulación de factores. Desde este enfoque se distinguen tres grandes grupos de factores relevantes para explicar las interacciones sociales: personales, situacionales y culturales. Estas categorías son especialmente apropiadas para esta investigación porque permiten aclarar respectivamente tres aspectos importantes para entender las interacciones en estas redes: la idiosincrasia de los individuos, la incidencia de la crisis económica y los procesos sociales de pertenencia que dotan de sentido a las interacciones. Con el fin de simplificar esta compleja trama de interacciones, nos inspiramos en la metodología de análisis de bucles de Levins (Puccia y Levins, 1985) para confeccionar un modelo dinámico cualitativo de los procesos sociales subyacentes a las redes de intercambio recíproco.

RESULTADOS

Descripción de las redes de intercambio

A continuación, presentamos las características más relevantes de los intercambios observados en el trabajo de campo. Para una

descripción más detallada, véase el Apéndice 1, donde se presentan en profundidad las redes de reciprocidad de los tres casos estudiados. Un factor determinante en la situación de estas personas es que han perdido o modificado profundamente su antigua forma de vida. Cada uno tiene historias distintas, pero comparten carecer hoy por hoy de la seguridad económica que tenían antes. Todos los informantes se encuentran en desempleo, y realizan muy limitados intercambios mercantiles. Por esto, los intercambios más relevantes son los recíprocos en las redes informales y los redistributivos con instituciones y ONG.

El intercambio con ONG e instituciones públicas cumple un papel asistencial, con énfasis en la esfera económica. Los recursos más demandados (a parte del empleo) son las ayudas económicas en el caso de las instituciones públicas y alimentos o medicamentos en las ONG (aunque también dan ayudas económicas, son puntuales y responden a urgencias). En las ONG se tratan necesidades cotidianas más frecuentes y variadas (como conexión a internet o llamadas telefónicas para búsqueda de empleo), al tiempo que se ofrecen otros recursos susceptibles de tener vinculación con carencias económicas (servicio de psicología). La formación desde las instituciones públicas es menos accesible, y la poca inserción laboral acaba mermando la motivación entre los demandantes.

El tipo de reciprocidad en todas las redes informales estudiadas se corresponde con una lógica de dones, como detallamos en la sección siguiente. En estas redes observamos dos grupos de vínculos con una intensidad marcadamente distinta: vínculos fuertes, en el ámbito familiar y las redes de amistad, y vínculos débiles en las redes de conocidos, en los que existe una mayor diversidad de intensidades en los intercambios. La diferencia fundamental entre vínculos fuertes dentro y fuera del ámbito familiar es que los intercambios fuera de la familia no

producen en general una disminución del consumo, sino una mejor gestión de lo que sobra, o una camaradería del «hoy por ti, mañana por mí».

En las familias que comparten domicilio se da una situación de convivencia facilitada por la confluencia positiva de todos los factores de la sociabilidad. No obstante, las redes familiares están igualmente sujetas a conflictos, principalmente debido a sobrecargas de algunos miembros o asimetrías asociadas a roles de género o edad. En cualquier caso, es en la familia donde se refugia primeramente el individuo y donde se desarrollan relaciones más fuertes, con intercambios más frecuentes y multifuncionales, operando como una economía compartida (Rivera González, 2005).

Las redes familiares que no comparten domicilio tienen un elevado grado de cohesión gracias a la cercanía social. La distancia física disminuye la frecuencia pero no la intensidad de los intercambios, especialmente materiales. Así, los intercambios económicos son menos frecuentes pero muy relevantes y dirigidos a ocasiones puntuales (con cantidades de dinero que van desde los 20 a los 1.000 euros, y cubren gastos desde recibos mensuales a tasas judiciales o cuidados médicos). Por otro lado, los intercambios informacionales y afectivos mantienen una elevada frecuencia e intensidad.

En las redes fuera del ámbito familiar la conjunción específica de factores situacionales, personales y culturales adquiere mayor relevancia para definir la intensidad de un vínculo. Cuando a una conjunción positiva de estos factores de sociabilidad se suma una oportunidad fortuita para el encuentro, se inicia un intercambio que posibilita el conocimiento mutuo y con el tiempo puede dar lugar a un vínculo fuerte acercando física y socialmente a los actores. Este tipo de vínculos fuertes es valorado muy positivamente dado que permite experiencias de cercanía personal y confianza fuera del —en ocasio-

nes conflictivo y sobrecargado— ámbito familiar. También se evidenció que los vínculos débiles son apreciados y cumplen un papel positivo para la convivencia al proporcionar oportunidades para el intercambio.

Fuera del ámbito familiar, los recursos susceptibles de ser intercambiados son todavía muy amplios, aunque dependen en gran medida del grado de interacción y del conocimiento que se tenga de la otra persona. En vínculos débiles predominan los intercambios informacionales y afectivos: amabilidad, saludos, información sobre ayudas o empleo. Estos intercambios se dan con una frecuencia aproximadamente semanal a través de conversaciones puntuales donde se expresan las respectivas carencias y disponibilidades para el intercambio, y tienen lugar en espacios de encuentro como las tiendas del barrio, la cola del paro, el médico o los colegios. En ocasiones puntuales (comienzo de curso o cambios de estación) se intercambian recursos materiales sobrantes, como ropa de los niños o libros de texto de cursos anteriores. En emergencias debido a situaciones de súbita vulnerabilidad se intercambian alimentos y consuelo con los afectados. En vínculos fuertes fuera del ámbito familiar, además de los recursos intercambiados en los vínculos débiles, también se ponen en común bromas, aficiones, espiritualidad, historias compartidas, obsequios y gratitud. Estos intercambios tienen una frecuencia aproximada de varias veces por semana si existe proximidad física, y de una vez por semana si no existe.

Por último, roles y estereotipos culturales, de edad o de género dificultan la comunicación, generan asimetrías y pueden devenir en conflictos. Como estereotipos culturales, constatamos percepciones negativas sobre vecinos extranjeros o gitanos, en los que priman las ideas de delincuencia, falta de civismo y «expolio» de recursos propios. Los estereotipos y roles de edad se observan por ejemplo en casos de jóvenes que no acuden a ONG por vergüenza. Los roles de género

pueden encontrarse en múltiples situaciones cotidianas, como la percepción social de mujeres extrovertidas y decididas como conflictivas, o la reclusión de la mujer al ámbito doméstico, con la consiguiente pérdida de independencia y desarrollo personal.

Dinámicas sociales de los intercambios en el barrio de La Ventilla

Redes de intercambios redistributivos. En general, ONG e instituciones públicas mantienen dinámicas de intercambio semejantes. Las relaciones de intercambio se construyen de manera asimétrica y unidireccional: los demandantes son quienes se acercan a estos lugares, por lo que las personas adquieren el rol de receptores y las organizaciones el de gestores de un servicio. La complejidad burocrática, siempre presente, es mayor en las instituciones públicas (plazos, numerosos requisitos, incompatibilidades entre ayudas), llegando a excluir a personas en situación de vulnerabilidad social. Las ONG hacen un esfuerzo por particularizar las ayudas a la situación de cada individuo, complementar los recursos económicos con ayudas más multifuncionales y hacer cierto seguimiento del caso donde se espera algún tipo de respuesta por parte del receptor (generalmente en forma de esfuerzo cotidiano por encontrar trabajo).

Redes de reciprocidad de dones. Las nuevas circunstancias en las que viven los vecinos han generado nuevas necesidades y han llevado a recrear un tipo concreto de relaciones con las personas más próximas, para así satisfacerlas. En un contexto en que tanto el sistema de mercado como la redistribución de los recursos por parte de las administraciones dejan a muchas personas en situaciones de gran precariedad, la ayuda mutua se convierte en una alternativa que frente a la lucha individual presenta grandes ventajas y permite afrontar la situación con mayor seguridad, al estar basada en los lazos sociales entre las personas (Torre, 2003).

En las redes de ayuda mutua analizadas existe un patrón característico: la acción de responder ante el otro se entiende como una obligación que comienza en el momento mismo en que se acepta un don. Además esta obligación es vivida no como una carga sino como una oportunidad para intercambiar una amplia variedad de recursos y generar así múltiples opciones para las negociaciones. Una noción similar de don fue puesta de relieve por Marcel Mauss (1971) en su análisis de una institución de intercambio recíproco denominada «potlach». Aunque el don pudiera parecer voluntario y gratuito, está inserto en unas prácticas que lo convierten en obligatorio. La obligatoriedad se manifiesta en tres movimientos (dar, recibir y devolver), que no se dan de manera esporádica sino dentro de una lógica que vincula socialmente a los individuos de manera continua, garantizando así la cohesión social.

Funcionalidad social de las redes de intercambio de dones. Este tipo de redes de intercambio recíproco ofrece dos ventajas desde el punto de vista de la sociabilidad vecinal. Por un lado, los recursos se ponen en relación a través de las necesidades de unos y de otros, iniciando así un ciclo de ayuda mutua. Por otro lado, el intercambio no está «focalizado» sino ampliado a múltiples recursos, al contemplar situaciones más diversas y complejas (no solo casos puntuales como las urgencias, por ejemplo), donde se unen tanto necesidades materiales como simbólicas (Enríquez Rosas, 2000). Todo ello se lleva a cabo a través de la comunicación, que permite saber qué cosas disponibles o incluso «descartadas» por el propio individuo son apreciadas y bien recibidas por la otra persona, haciendo que el intercambio sea complementario y satisfactorio para ambas partes. A pesar de los casos de necesidades materiales acuciantes producidos por la crisis económica, en muchas ocasiones lo que más se aprecia es el aspecto cualitativo de determinado objeto, lo que «hay detrás»: intenciones, motivaciones, esfuerzos. Como

dice una de nuestras informantes, «lo que cuenta no es el objeto regalado sino el gesto de dar».

El papel de la confianza en el desarrollo de redes de reciprocidad

Las redes de intercambio recíproco ponen en juego múltiples mecanismos para su funcionamiento, como, por ejemplo, valorar de qué maneras se responde a determinadas circunstancias, qué tipo de esfuerzos se realizan, a qué cosas se renuncia o qué obstáculos se deben afrontar. Para entender esta complicada negociación es conveniente estudiar el proceso social de la confianza. Siguiendo a Adler-Lomnitz, podemos definir la confianza como una «evaluación subjetiva, personal y momentánea, que hace cada participante con respecto al estatus social de su relación» (Adler-Lomnitz, 1984: 210). Según esta autora, la confianza depende de cuatro factores: 1) la cercanía social ideal, que diferencia grupos como la familia, parientes, amigos, etc. en los que el comportamiento está culturalmente pautado; 2) la cercanía física real, componente esencial para generar confianza, puesto que da la oportunidad de intercambiar; 3) la igualdad socioeconómica, ya que el desnivel basta para distanciar a las personas; y 4) el conocimiento mutuo de los aspectos culturales y personales. A continuación se detallan las características más relevantes que presentan estos factores en las redes analizadas.

Cercanía social. El proceso de construcción de interacciones recíprocas parte siempre de la historia personal y tiene en cuenta las circunstancias concretas en las que se encuentran otras personas. Esto discrimina las situaciones y las coloca en un espacio de mayor o menor cercanía social, conectando o no con experiencias similares de otras personas. Esto hace, como comentamos anteriormente, que en las familias que comparten domicilio sea la convivencia la forma más típica de sociabilidad. Sin embargo, esta

convivencia no viene determinada a priori por categorías sociales dadas, sino que se construye en los procesos de pertenencia que se ponen en juego a través de negociaciones constantes, lo que posibilita que cada miembro reconstruya activa y diversamente los significados a través de su propia experiencia. Aunque el comportamiento de los actores en estos procesos se modifica o ajusta dentro de determinadas restricciones (Federico de la Rúa, 2009), grupos fuertemente cohesionados como estos no se basan en meros procesos de asimilación, ya que en su interior existe la disensión y el conflicto (Arteaga, 2007). De manera similar, en los grupos no familiares la cercanía social no viene dada por categorías como «amigo», «vecino» o «conocido» que, aun siendo relevantes, no expresan por sí mismas la complejidad de las relaciones cotidianas. La cercanía social y las situaciones de convivencia entre personas diversas son posibles debido a que existe una confluencia —si bien menor que en la familia con residencia común— de algún factor de la sociabilidad. Lo que crea vínculos tanto fuertes como débiles entre sujetos diferenciados es compartir algún aspecto concreto de la experiencia, que es relevante para ambos y que es negociado a lo largo del tiempo.

Cercanía física. La mayoría de los intercambios en las redes analizadas están fuertemente restringidos por la cercanía física. Así, las relaciones más estrechas de los tres actores centrales se desarrollan dentro del barrio. La conexión con redes de otros barrios (y con redes transnacionales en el caso de los vecinos extranjeros) se da principalmente a través de los lazos mantenidos con familiares (Rivas Rivas, 2009). No debemos olvidar que la movilidad de estas personas ha disminuido considerablemente debido al desempleo. Ahora bien, la cercanía física debe pensarse como una condición de posibilidad del intercambio recíproco (Adler-Lomnitz, 1994) y no como un elemento que garantice el establecimiento de lazos estre-

chos. Vemos así vecinos que viven en la misma planta y que no intercambian más que saludos, o relaciones bastante estrechas fuera del ámbito doméstico. Estas últimas presentan un alto nivel de reciprocidad, aportan experiencias en general apreciadas y cualitativamente distintas a las familiares, y generan intercambios de mayor intensidad que los desarrollados con familiares que viven en otros barrios.

Simetría socioeconómica. La simetría socioeconómica en las interacciones de las redes de reciprocidad fue una de las características generales encontradas por Adler-Lomnitz en su estudio de la Cerrada del Cóndor. Sin embargo, en La Ventilla hemos observado que aunque la simetría es muy relevante en la conformación de estas redes, existen interacciones socioeconómicamente asimétricas, que son estables y relevantes para ambos actores. Esto resulta interesante porque la desigualdad socioeconómica en estos casos no implica el abandono de las relaciones de intercambio, sino su evolución hacia otras formas más complejas. Dado que algún tipo de simetría en las relaciones se busca por regla general, para evitar casos de posible asimetría se realizan diversos esfuerzos encaminados a restablecer el balance en la reciprocidad (Polanyi, 1972). Cuando no existe igualdad de carencias, se busca la manera de poder satisfacer necesidades o expectativas de la otra persona que pueden ser diversas y distintas de las del propio sujeto, a través de una apropiada reorganización multidimensional del intercambio que permite renegociar las categorías de cercanía.

Conocimiento mutuo. Las redes informales de reciprocidad ofrecen opciones más diversas y flexibles que las redes formales para negociar los vínculos a través del conocimiento mutuo entre los miembros de la red. La base social de las redes de reciprocidad, por ser más compleja, permite mayor dinamismo en las relaciones de intercambio y desdibuja la diferencia categórica entre vínculos fuertes y débiles al crear un conjunto estable

de niveles intermedios de interacción. Ahora bien, cabe advertir que estas redes están siempre sujetas a cambios y en consecuencia a mayores esfuerzos en los procesos de negociación. Esta mayor implicación puede devenir en obstáculos que, aunque menos rígidos que los burocráticos, son de gran incidencia para ciertas personas en el desarrollo de lazos sociales con los demás. Por último, cabe tener presente que los intercambios en los que apenas se requiere intimar con la otra persona también son apreciados y relevantes para la evolución de la dinámica social. A veces las charlas superficiales también cumplen un papel muy positivo, en el sentido de cohesionar a las personas y de mantener un ambiente agradable y pacífico entre los vecinos, intercambiando saludos, información sobre ofertas, conversaciones sobre el tiempo, noticias o política. Así, los vínculos con niveles bajos de confianza dan lugar a relaciones satisfactorias y contribuyen a la estabilidad de los intercambios en estas redes.

Los orígenes de la conflictividad en las redes de reciprocidad del barrio de La Ventilla

El conflicto, algo inherente a las relaciones sociales (Giménez, 2005), está también presente en estas redes. En concreto, puede aparecer por rumores generados en torno a las personas con quienes se intercambia (tanto por otras personas como por el propio individuo con conjeturas personales) o por las asimetrías fruto de romper la norma de reciprocidad (cuando «se tiene mucha cara»). El proceso de reciprocidad está basado en un mínimo de confianza. Cuando no se respetan las tácitas reglas de la reciprocidad, expresada en derechos y obligaciones, en general la interacción positiva deja paulatinamente de existir (Requena Santos, 1989) o se es expulsado de la red. Si la confianza desaparece, y los conflictos no se reformulan o las asimetrías no se equilibran (con el afianzamiento de la comunicación para restablecer la confianza perdida, o con la donación tras recibir el don),

al cabo del tiempo se rompe el lazo de reciprocidad que antes existía.

Según Granovetter, los vínculos débiles mejoran la cohesión social al permitir la interacción de partes alejadas de la red. Como vimos anteriormente, en las redes de reciprocidad la intensidad de los vínculos se distribuye de manera continua debido a la compleja dialéctica entre sociabilidad e intercambios que construye la confianza. En este sentido, la topología de estas redes es óptima para favorecer el flujo de los intercambios porque permite más posibilidades de conexión que una red binaria de amigos y conocidos. Por esto los factores más relevantes para favorecer la negociación de los conflictos son la disponibilidad de espacios de encuentro y la voluntad de comunicación.

La voluntad de comunicación es condición necesaria para la construcción de una base social fuerte que permita generar intercambios personales. Por ello, cuestiones como los estereotipos, roles o actitudes etnocéntricas son serios obstáculos para un entendimiento común (Torres Pérez, 2006). Además constituyen una manera errónea de entender las relaciones sociales, al percibir las de manera estática, sin opción al cambio ni a la creatividad. En algunos casos estas actitudes se superan con un esfuerzo activo de acercamiento, dando paso a relaciones de reciprocidad. Pero en otros casos no se reformulan, acumulan tensión, y llegan en ocasiones a situaciones conflictivas. Así, dos de nuestros informantes sufren los conflictos derivados de estereotipos culturales (en el caso de Pedro, cuyos vecinos obstaculizan su red de intercambios basándose en argumentos culturalistas) y de roles de género (en el caso de Lucía, donde la reclusión en el ámbito doméstico y la ruptura con su vida anterior ha supuesto una pérdida de bienestar emocional).

Dado que el conflicto está siempre presente en las relaciones sociales, debemos considerar la relación estrecha entre convi-

vencia y conflictividad. La convivencia es una situación de armonía de lo diverso, pero no un estado en el que no cabe el conflicto (Giménez, 2005). Evitar el conflicto o gestionarlo inadecuadamente (segregando lo diverso, imponiendo normas asimilacionistas, etc.) no contribuye a un desarrollo de las relaciones sociales, pues no da la oportunidad de que un encuentro de lo diverso sea posible, dificultando la comprensión de la situación concreta en la que viven otras personas (sus inquietudes, preocupaciones y necesidades). De ahí la importancia de que los conflictos sean observados y reconocidos como tales para trabajar sobre ellos y gestionarlos de manera pacífica. En la propia gestión pacífica de los conflictos se da una oportunidad valiosa de intercambio, que permite conocer un poco más a la otra persona y sopesar lo que cada uno considera como relevante.

Reciprocidad y modos de sociabilidad: el ciclo de «sociabilidad-intercambio»

Nuestro análisis de las redes de reciprocidad en el barrio de La Ventilla ha mostrado que son procesos dinámicos muy sensibles a factores materiales y simbólicos de las relaciones. En estas redes de reciprocidad los intercambios realizados y los lazos sociales que los posibilitan están íntimamente ligados. Por esto, las relaciones diádicas de una red de reciprocidad se pueden entender como formando parte de un ciclo de «sociabilidad-intercambio», esto es, un ciclo en el que los intercambios realizados modifican los lazos sociales y estos, a su vez, modifican nuevamente los intercambios diádicos. Así, los intercambios negativos tienden a disminuir los lazos sociales positivos (y con ellos, los intercambios recíprocos positivos), hasta hacerlos negativos como en los casos de enfrentamiento abierto. Por el contrario, los intercambios positivos tienden a aumentar los lazos sociales positivos (y con ellos, los intercambios recíprocos positivos), estrechando el vínculo entre los individuos en interacción. En esta descripción de las relacio-

nes de reciprocidad como ciclos de sociabilidad-intercambio, la intensidad del flujo en el ciclo es una manifestación del nivel de confianza (o desconfianza, en casos de enfrentamiento) de la relación diádica. En este sentido, muchos intercambios generan muchos lazos sociales, lo que conlleva una relación de elevada confianza (si los intercambios y los lazos son positivos) o desconfianza (si son negativos).

Convivencia, coexistencia y hostilidad, los modos de sociabilidad propuestos por Giménez (2005), pueden entenderse como la evolución de los ciclos de sociabilidad-intercambio a lo largo de tiempos y espacios sociales suficientemente extensos. En cada uno de estos modos, el promedio de los ciclos de sociabilidad-intercambio es cualitativamente distinto, dando lugar a bucles de retroalimentación distintos. Así, en la convivencia, las interacciones son netamente positivas durante un periodo suficientemente largo en el tiempo, lo que tiene como consecuencia una retroalimentación positiva y un crecimiento global del flujo en el ciclo de sociabilidad-intercambio, es decir, la confianza de las relaciones crece y los intercambios y los lazos sociales son cada vez más frecuentes e intensos. Cuando este estado de prolongada interacción positiva no se limita a unas pocas relaciones diádicas, sino que se extiende suficientemente a lo largo de la red, la comunidad en su conjunto disfruta de la situación de convivencia. En el otro extremo, cuando las interacciones son netamente negativas durante un periodo suficientemente largo de tiempo, la retroalimentación positiva en el «ciclo de sociabilidad-intercambio» llevaría hacia valores globales cada vez más negativos del flujo, es decir, la desconfianza crecería y los intercambios negativos y la hostilidad serían más intensos.

Con este esquema conceptual simplificado de las redes de reciprocidad resulta más claro el camino que se debe seguir para fomentar la convivencia en una comunidad. Una mejora en cualquiera de los factores

facilitadores de la confianza allanaría el camino hacia la convivencia. Así, respecto a la cercanía social se debería promover la pertenencia simultánea a una diversidad suficiente de grupos en una comunidad, que fomente los lazos sin crear grupos excluyentes. La cercanía física es una cuestión más compleja dado el urbanismo que se practica en la actualidad, como evidencia el hecho de que los niveles elevados de hacinamiento propios de las grandes ciudades dificultan el encuentro de los individuos en espacios de sociabilidad. Una solución parcial a este problema urbanístico es la creación de espacios públicos que inviten a pasar el tiempo libre y a encontrarse con otros en un contexto distendido. Estos mismos espacios podrían utilizarse para mejorar el conocimiento mutuo a través de la participación en actividades junto con otros miembros de la comunidad (veáse Herrera Pineda y Tchipolo Tchapeseka, 2015). Respecto a la simetría socioeconómica, la solución evidente de reducir las asimetrías parece tener materializaciones complejas y disputadas ideológicamente.

CONCLUSIONES

Los intercambios sociales analizados en este trabajo se basan en la devolución de dones y en la complementariedad de intereses. El sentido de ida y vuelta en el intercambio o de «deuda siempre presente» conforma un ciclo y mantiene vivos los vínculos sociales. Además, la devolución y el beneficio mutuo consiguiente rompen con la incompatibilidad de intereses entre lo propio y lo ajeno expresada en la dicotomía de egoísmo y altruismo. En consecuencia, proponemos entender estas redes como redes de reciprocidad y rechazar su interpretación como redes de solidaridad en el sentido de solidaridad como altruismo desinteresado. El concepto de reciprocidad supera la dicotomía egoísmo/altruismo al comprender el intercambio entre los diversos actores sin caer en visiones esencialistas que invisibilizan la acción de unos y destacan la de

otros, como frecuentemente ocurre con el concepto de solidaridad (Arnold-Cathalifaud *et al.*, 2008; Torre, 2003). De esta manera es posible reformular positivamente el concepto de interés como un proceso relacional que permite la cohesión social a través del intercambio, al tiempo que nos alejamos de las valoraciones morales asociadas comúnmente a conceptos como solidaridad y egoísmo.

Las asimetrías en los intercambios pueden derivar en obstáculos para la convivencia o fuentes de conflictos. Por un lado, por la sobrecarga de determinados actores en redes de reciprocidad que, o bien está generada a priori por roles o estereotipos, o bien termina fijándose a posteriori en nuevos roles adquiridos. Por otro lado, la perspectiva «cuidador/dependiente» que envuelve los sistemas de protección social institucional lleva a reproducir discursos sobre la incapacidad y subordinación de determinadas personas. Esta visión reifica y hace recaer sobre las «personas dependientes» la responsabilidad de su propia situación, olvidando que son el resultado de procesos sociales más amplios. Reproducir discursos como este, donde la realidad social se escinde en polos contrapuestos, es un instrumento ideológico de poder que perpetúa las asimetrías.

Es necesario ver la complejidad de las relaciones entre unos y otros, para trascender el modelo de la autosuficiencia, basado en un individuo autónomo. Debemos aprovechar la complementariedad de intereses que constituyen los ciclos de sociabilidad-intercambio de las redes de reciprocidad. Para ello, son necesarios espacios de encuentro más amplios e inclusivos, donde lo diferente se pueda reunir y diversos tipos de bienes se puedan intercambiar, promoviendo así una convivencia democrática y plural. Todo el entramado de normas y de lazos sociales que se tejen en las redes de reciprocidad muestra la capacidad de las personas para desarrollar dinámicas que persigan el bienestar general, algo especialmente importante en el

contexto actual, pues en estas redes se produce un bien público. Es necesario aprovechar la coyuntura de la crisis para potenciar las dinámicas positivas que se están generando y reinterpretando, con la participación de todos los actores involucrados.

BIBLIOGRAFÍA

- Adler-Lomnitz, Larissa (1984). *Cómo sobreviven los marginados*. México: Siglo Veintiuno.
- Adler-Lomnitz, Larissa (1994). «Supervivencia en una barriada en la ciudad de México». En: Adler-Lomnitz, L. (ed.). *Redes sociales, cultura y poder. Ensayos de antropología latinoamericana*. México: FLACSO.
- Arnold-Cathalifaud, Marcelo; Thumala, Daniela y Urquiza, Anahí (2008). «Algunos efectos de procesos acelerados de modernización: solidaridad, individualismo y colaboración social». *Papeles del CEIC*, 37(1).
- Arteaga, Catalina (2007). «Pobreza y estrategias familiares: Debates y reflexiones». *Revista Mad*, 17: 144-164.
- Cachón, Lorenzo (2008). «Conflictos e inmigración en Europa: una primera aproximación comparativa». En: *Conflictos e inmigración: Experiencias en Europa*. Madrid: Área de Gobierno de Seguridad y Movilidad. Observatorio de Seguridad.
- Cáritas Española (2013). *Empobrecimiento y desigualdad social. El aumento de la fractura social en una sociedad vulnerable que se empobrece. VIII Informe del Observatorio de la Realidad Social* (en línea). http://www.caritas.es/publicaciones_download.aspx?id=4706.
- Díez de Baldeón García, Alicia y López Marsa, Flora (1987). *Historia de Tetuán*. Madrid: Concejalía de Relaciones Institucionales y Comunicación.
- Enríquez Rosas, Rocío (2000). «Redes sociales y pobreza: Mitos y realidades». *Revista de Estudios de Género. La ventana*, 11: 36-72.
- Federico de la Rúa, Ainhoa (2009). «La perspectiva del interaccionismo estructural para el análisis de redes sociales». *Revista Hispana para el Análisis de Redes Sociales*, 12(17): 258-274.
- Gacitúa, Estanislao y Davis, Shelton (2000). «Introducción: pobreza y exclusión social en América Latina y el Caribe». En: Gacitúa, E.; Soho, C. y Davis, S. (eds.). *Exclusión social y reducción de la pobreza en América Latina y el Caribe*. Costa Rica: FLACSO, Banco Mundial.
- Giménez, Carlos (2002). «Planteamiento multifactorial para la mediación e intervención en contextos multiculturales. Una propuesta metodológica de superación del culturalismo». En: García Castañón, F. J. y Muriel López, C. (eds.). *La inmigración en España: Contextos y alternativas (Volumen II)*. Granada: Laboratorio de Estudios Interculturales.
- Giménez, Carlos (2005). «Convivencia: conceptualizaciones y sugerencias para la praxis». *Puntos de Vista*, 1: 7-31.
- Gómez Crespo, Paloma y Martínez Aranda, María A. (2012). «Convivencia y conflicto en contextos locales de inmigración: articulación de espacios de sociabilidad en los barrios madrileños». *Revista de Ciencias Sociales CI*, 28: 122-145.
- Granovetter, M. S. (1973). «The Strength of Weak Ties». *American Journal of Sociology*, 78(6): 1360-1380.
- Herrera Pineda, Ivonne y Tchipolo Tchapeseka, Eduardo (2015). «Conociendo el barrio de La Ventilla. Una mirada a las relaciones de convivencia y conflictividad». En: Giménez, C. y Gómez Crespo, P. (eds.). *Análisis, prevención y transformación de conflictos en contextos de inmigración*. Madrid: Ediciones UAM.
- Herrera Pineda, Ivonne (en prensa). «Procesos de sociabilidad vecinal en el barrio La Ventilla». En: Gómez, P. y Martínez Aranda, M. A. (eds.). *Conflictividad y migración en contextos locales. Convivencia y espacios de sociabilidad: Experiencias para la formación en Antropología Social*. Málaga: Sepha.
- Ibáñez, Jesús (1994). *El regreso del sujeto. La investigación social de segundo orden*. Madrid: Siglo XXI.
- Krackhardt, D. (1992). «The Strength of Strong Ties: The Importance of Philos in Organizations». En: Nohria, N. y Eccles, R. (eds.). *Networks and Organizations: Structure, Form and Action*. Boston, Massachusetts: Harvard Business School Press.
- Martín Coppola, Eva y Martín Pérez, Alberto (2008). «Tetuán, un distrito con solera: transformaciones sociales y urbanas, "viejos" y "nuevos" vecinos». En: Cachón L. (ed.). *Convivencia, inmigración y conflictos: tres distritos madrileños desde las voces de los líderes de opinión*. Madrid: Área de Gobierno de Seguridad y Movilidad. Coordina-

- ción General de Seguridad. Observatorio de Seguridad.
- Mauss, Marcel (1971). *Ensayo sobre los dones: razón y forma del cambio en las sociedades primitivas*. Madrid: Tecnos.
- Narotzky, Susana (2013). *Economías cotidianas, economías sociales, economías sostenibles*. Barcelona: Icaria.
- Palacios García, Antonio J. (2007). «El proceso de renovación-sustitución en La Ventilla (Madrid). La aplicación tardía del programa de barrios en remodelación». *Nimbus*, 19-20: 191-213.
- Polanyi, Karl (1972). «El sistema económico como proceso institucionalizado». En: Godelier, M. (ed.). *Antropología y economía*. Barcelona: Anagrama.
- Puccia, Charles J. y Levins, Richard (1985). *Qualitative Modeling of Complex Systems: An Introduction to Loop Analysis and Time Averaging*. Cambridge, Massachusetts: Harvard University Press.
- Requena Santos, Félix (1989). «El concepto de red social». *Revista Española de Investigaciones Sociológicas*, 48: 137-152.
- Rinken, Sebastián (2010). «La evolución de las actitudes ante la inmigración en tiempos de crisis económica. Un análisis cualitativo». En: Aja, E.; Arango, J. y Oliver Alonso, J. (eds.). *Inmigración y crisis económica: Impactos actuales y perspectivas de futuro. Anuario de la inmigración en España*. Barcelona: Bellaterra Edicions.
- Rivas Rivas, Ana M. (2009). *Familias transnacionales colombianas, transformaciones y permanencias en las relaciones familiares y de género*. Madrid: Los libros de la Catarata.
- Rivera González, José G. (2005). «Alcances y límites de las redes de reciprocidad entre un grupo de familias de sectores medios en la Ciudad de México». *Revista de Antropología Iberoamericana*, 43: 1-25.
- Sanz Menéndez, Luis (2003). «Análisis de redes sociales: o cómo representar las estructuras sociales subyacentes». *Apuntes de Ciencia y Tecnología*, 7: 21-29.
- Smith, Sheldon y Reeves, Ed (1989). *Human Systems Ecology: Studies in the Integration of Political Economy, Adaptation and Socionatural Regions*. Boulder, Colorado: Westview.
- Ther Ríos, Francisco (2006). «Complejidad territorial y sustentabilidad: Notas para una epistemología de los estudios territoriales». *Horizontes Antropológicos*, 25: 105-115.
- Torre, Isabel de la (2003). «Los fundamentos sociales del tercer sector». *Revista Internacional de Sociología*, 35(61): 105-125.
- Torres Pérez, Francisco (2006). «Las dinámicas de la convivencia en un barrio multicultural. El caso de Russafa (Valencia)». *Papeles del CEIC*, 23(1): 1-36.
- Wilson, T. D. (1998). «Weak Ties, Strong Ties: Network Principles in Mexican Migration». *Human Organization*, 57(4): 394-403.

RECEPCIÓN: 07/12/2014

REVISIÓN: 06/04/2015

APROBACIÓN: 06/07/2015

APÉNDICE

Para facilitar la exposición de las redes personales, estas se han organizado en torno a dos grupos distintos: la familia y los vecinos. Esta elección se basa en los marcadamente distintos grados de cohesión que en general fueron observados. Dentro del conjunto de vecinos del barrio, se ha diferenciado como subgrupo la «comunidad de vecinos», que alude a aquellas personas que viven en el mismo edificio que el informante clave. Esta distinción pone de relieve el hecho de que la proximidad espacial forzada por la estructura urbanística del barrio tiene como consecuencia el establecimiento de numerosas interacciones, tanto positivas como negativas. De cada actor se presentan una serie de características comunes para comprender su situación, así como los datos adicionales que puedan ser especialmente relevantes para comprender al actor o sus intercambios. Finalmente, no se han representado las relaciones con las ONGs e instituciones (benéficas o gubernamentales) ya que, al tratarse de redes de carácter formal, son periféricas al objeto de estudio. Sin embargo, es de destacar el papel esencial que desempeñan estas redes formales para todos los actores de las redes sociales estudiadas. A continuación se presentan las tres redes de intercambio analizadas desde un enfoque multifactorial, incluyendo la variedad de recursos que se ponen en común y una breve contextualización del intercambio. En las figuras 1, 2 y 3 se presentan visualmente los sociogramas de las redes de intercambio de Sara, Lucía y Pedro, respectivamente³.

CASO 1: SARA

Sara tiene 54 años, es ecuatoriana, vive con sus tres hijas en Madrid desde hace trece años y en La Ventilla desde hace ocho. En Ecuador gozaba de un nivel socioeconómico alto, pero la crisis económica de 1999 desequilibró su economía y decidió emigrar. En España trabajó durante años como agente de seguros en una empresa multinacional, lo que le dio gran estabilidad económica y permitió que dos de sus hijas estudiaran en una universidad privada. Debido a la crisis, desde hace un par de años está desempleada y trabaja ocasionalmente desde casa preparando *catering* por encargo. Sus tres hijas (Andrea de 25 años, Tatiana de 30 y Raquel de 32) han cursado estudios universitarios en España, han trabajado temporalmente en sus profesiones y en trabajos menos remunerados, pero recientemente han emigrado a Gran Bretaña y Canadá para conseguir un mejor futuro que el que les ofrece España. Sara ha inculcado a sus hijas valores como el esfuerzo personal y la ayuda mutua entre familiares. Todas muestran gran disponibilidad a colaborar con recursos tanto materiales (como el dinero que obtienen cuando alguna consigue trabajo, destinado para gastos domésticos) como inmateriales (dedicando horas a la preparación del *catering* o en tareas domésticas, como limpiar o mantener la casa ordenada), y mantienen una comunicación continua entre sí (conversaciones personales, anécdotas, consejos, ánimo, decisiones comunes, información).

³ Todos los nombres que aparecen en este trabajo son nombres ficticios y los datos temporales se refieren al momento en que se realizó el trabajo de campo.

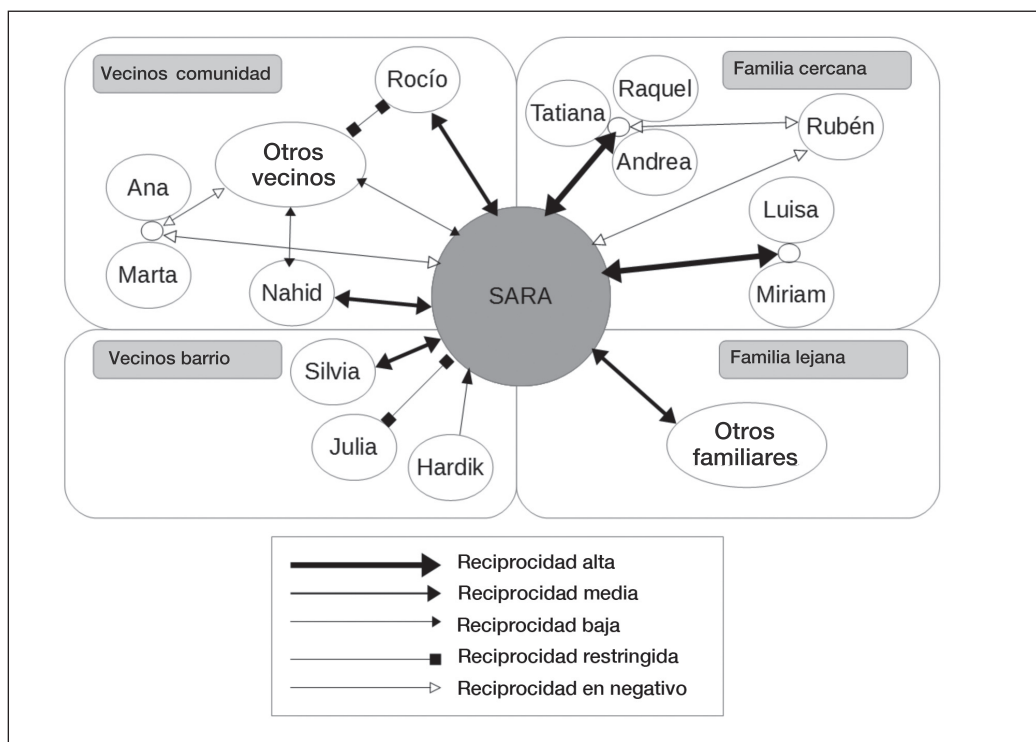


FIGURA 1. Sociograma de la red personal de intercambios de Sara

Sus dos sobrinas (Luisa y Miriam, hermanas de 25 y 26 años) actualmente se alojan en su casa. Han viajado recientemente a Madrid para cursar estudios de máster. Su situación económica es ligeramente más favorable que la de Sara. Intercambian frecuentemente bienes inmateriales (frecuente comunicación —antes por teléfono— en la que comparten consejos, anécdotas, cariño e información, como la que Sara ha ofrecido tanto para preparar el viaje a España como para facilitar su estancia) y bienes materiales muy importantes para la economía familiar (Sara no les cobra alojamiento, pero sí los gastos de calefacción, cantidad considerable en invierno).

Rubén, su ex marido, tiene 55 años, es ecuatoriano e ingeniero mecánico. Cuando aún era su marido, estuvo meses en España pero regresó a Ecuador, donde vive actualmente, porque rechazó empezar con trabajos menos cualificados. Desde hace algunos años, Rubén ha privado a Sara del usufructo de los bienes inmuebles que tiene en Ecuador, por lo que mantienen un largo y complicado litigio. Su intercambio se basa en la confrontación y en la ausencia de diálogo tanto con Sara como con sus hijas.

«Otros familiares» incluye a hermanos y primos que viven en Ecuador, todos ellos profesionales con trabajos altamente remunerados. Sara y ellos mantienen una comunicación frecuente a distancia (comparten conversaciones, consejos, cariño) y se han mostrado siempre dispuestos a colaborar: ellos con préstamos monetarios o papeleos del litigio de Sara con su ex marido en Ecuador, y Sara con su hospitalidad durante los viajes turísticos que hacen con cierta frecuencia a Madrid, preparándoles cenas en su casa o acompañándoles en visitas turísticas.

La «comunidad de vecinos» está compuesta por personas de mediana edad, tanto españolas como extranjeras de múltiples orígenes geográficos que viven en un edificio de vivienda protegida. La mayoría tenía trabajos poco cualificados y actualmente está en el desempleo. Estos vecinos comparten valores para la convivencia como la idea del bien común y la cordialidad (conversaciones breves y, aunque frecuentemente superficiales, en general apreciadas). La mayoría muestra disposición a colaborar en decisiones comunes, como aplazar los pagos de algunos vecinos o contribuir con pequeñas cuotas para obras en el edificio.

Ana y Marta son españolas de mediana edad y amigas de confianza. Ana es ama de casa y vive con su marido e hijos. Marta es soltera, trabaja en el sector servicios y tiene un hijo de 13 años. Estas dos vecinas han generado malestar en la comunidad de vecinos, pues no han colaborado con las obras del edificio y han denunciado a Hassan (incluido en el sociograma dentro de «otros vecinos»), vecino reciente de origen iraní, que trabaja como electricista y vive con su esposa e hijos. Hassan se muestra dispuesto a colaborar con los vecinos (hizo gratuitamente una instalación eléctrica para el edificio y compró material). Ana y Marta le han denunciado por instalar una antena, alegando perjuicios a la comunidad, pero han respetado a otros vecinos españoles que tienen la misma antena. Este comportamiento discriminatorio los ha enfrentado y ha distanciado a otros vecinos, entre ellos Sara, que además están molestos por las continuas quejas de estas vecinas (como desapariciones de cartas en sus buzones).

Hace meses, Sara mantenía un intercambio frecuente con Marta, tanto material (le regalaba alimentos) como inmaterial (conversaciones personales, consejos ante dificultades), fundado en la amistad que tenían, en la empatía que sentía hacia la situación económica de Marta (le comentaba que tenía muchas dificultades y que destinaba su sueldo íntegramente a pagar facturas) y especialmente en el cariño que le tiene al hijo de Marta. Esta relación se cortó porque Sara descubrió que Marta se permitía lujos para ella inasequibles, como aire acondicionado, lo que interpretó como falta de honestidad.

Nahid es marroquí, de religión musulmana y de mediana edad. Vive con sus 4 niños (incluido un bebé) y está separada de su marido. Trabajaba en limpiezas, pero ahora no tiene trabajo. Nahid recibe frecuentemente alimentos de instituciones benéficas, que intercambia con Sara según preferencias mutuas. Ambas mantienen ciertas diferencias de actitud, que interpretan en términos culturales (como el que Nahid vuelva repetidas veces con su marido, algo que Sara atribuye tanto a la personalidad como a la cultura de Nahid). No obstante, estas divergencias son resueltas en las charlas frecuentes que comparten, donde expresan preocupación mutua por sus necesidades (ambas sienten empatía ante sus problemas familiares, y por ello se dan consejos).

Rocío es española, tiene 35 años, es soltera y vive con su madre. Trabajaba en sector servicios pero actualmente no tiene empleo. La interacción con Sara evolucionó gracias a un encuentro casual en el que intercambiaron bromas. Esto le llevó a romper prejuicios que compartía con otros vecinos (que la tachaban de «buscableitos»), le permitió entablar una amistad muy valorada y descubrir que el tiempo libre (dilatado por no tener trabajo) y el bienestar anímico eran preocupaciones comunes para ambas. Sus intercambios consisten básicamente en compartir actividades de ocio (ir a un parque o a bares una o dos veces por semana o pasear al perro) que les permiten evadirse y tener compañía fuera del ámbito familiar. Además ambas muestran buena disposición para compartir pequeños detalles como bebida y comida de «picoteo» bajo la idea de «hoy por ti, mañana por mí».

Silvia es española, tiene 30 años y vive con sus tres hijos y su marido. Ambos trabajan (ella en limpieza), pero tienen muchas facturas que pagar. Silvia y Sara intercambian frecuen-

temente bienes simbólicos (conversaciones personales, consejos, información sobre ayudas) y materiales (alimentos según gustos o necesidad). Valoran mucho esta relación, por lo detallistas que se muestran ambas (pequeños regalos de cumpleaños) y por su ayuda mutua (cuando Sara recibió ayuda de Cáritas y Cruz Roja la compartió con Silvia en agradecimiento por sus consejos y por entender que su situación era más desfavorable).

Julia es española, jubilada y vive con su marido. Julia es pastora evangélica, lo que le permite acceder a recursos del Banco de Alimentos. Ha recibido frecuentemente comida preparada por Sara, pero no ha mostrado disposición a intercambiar mayor cantidad de alimentos ni información sobre ayudas (le ha regalado alimentos solo de manera extraordinaria). La poca respuesta ante los esfuerzos de Sara ha enfriado la relación, por lo que Sara ha dejado de regalarle comida y su comunicación es cada vez más esporádica y superficial.

Hardik es hindú, tiene 45 años aproximadamente, regenta una frutería, pero trabaja principalmente como traductor. Mantiene con Sara frecuentes conversaciones, donde intercambian ideas, conocimientos, experiencias, y en ocasiones alimentos (alguna vez Sara le enseñó como aprovechar la fruta muy madura y él, por su parte, recetas de comida hindú). Intentaron abrir un negocio entre ambos, pero este proyecto fracasó por problemas burocráticos.

CASO 2: LUCÍA

Lucía es española, pescadera, tiene 30 años y cuatro hijos de 5 a 16 años, de relaciones anteriores (vive con los tres menores: Paula, Noelia y Daniel). Cobra por segundo mes la ayuda del «Plan Prepara» y lleva viviendo en La Ventilla 10 meses con su actual pareja, David, y el hijo de este (Adrián, de 9 años). David es español, maquinista de obra y lleva dos meses en paro. El hecho de vivir juntos les permite afrontar los gastos domésticos. Dado que los gastos del comedor de los niños eran superiores al salario de Lucía, acordaron que ella renunciara a su trabajo y atendiera a los niños y David trabajara para cubrir los gastos domésticos. Ambos inculcan a sus hijos valores para la convivencia (jugar pacíficamente, donar material escolar no usado). Todos los miembros de la familia colaboran para mejorar su situación económica (los niños: reutilizan la ropa de hermanos mayores, intercambian juguetes entre compañeros de colegio, renuncian a pequeños caprichos; entre la pareja: comparten gastos, estrategias de ahorro, consejos o información sobre ayudas o trabajos) o para mantener el bienestar general (intercambian afecto mutuo, comprensión, preocupación por dificultades o enfermedades).

Pilar y Merche son la hermana y la madre de Lucía. Ambas trabajan temporalmente como limpiadoras, Merche vive sola y Pilar tiene dos hijos y hace poco fue desahuciada de su vivienda por impagos. Su intercambio con Lucía se basa en vínculos afectivos estrechos (conversaciones frecuentes de carácter personal, llamadas telefónicas, pequeños regalos o favores) y en la búsqueda de mejorar su situación de inseguridad socioeconómica (alimentos, dinero en situaciones urgentes, regalos como todos los muebles de la antigua casa de Pilar).

En «otros familiares» se incluyen primos, tíos, abuelos, con distintos niveles de seguridad económica (algunos trabajan, otros no) y con quienes Lucía mantiene menor comunicación. Por ejemplo con Lola, su abuela, cuya relación se basa en el respeto y en escasas conversaciones. Lola goza de estabilidad socioeconómica y ambas no comparten ciertos valores culturales (la dadivosidad con los demás Lola lo ha entendido como despilfarro), pero sí otros

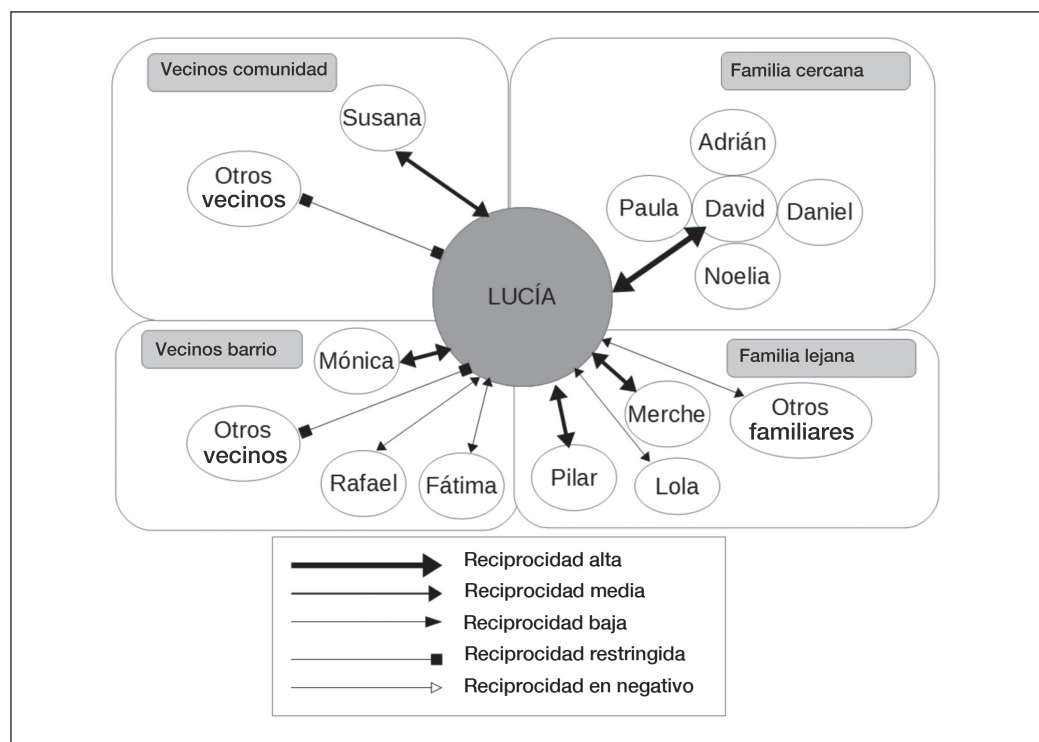


FIGURA 2. Sociograma de la red personal de intercambios de Lucía

expresados en el intercambio (le ha pagado un seguro sanitario a su hijo Daniel, por su pésimo pronóstico desde la seguridad social pública; por su parte, Lucía le guarda mucha gratitud).

La comunidad de vecinos está compuesta por pocas personas, todos jóvenes, tanto españoles como extranjeros, algunos en desempleo y otros con trabajos poco cualificados. Viven en un edificio de vivienda protegida y en general son cordiales entre sí. Susana es una vecina joven, madre de varios niños, vive con su marido y trabaja temporalmente en limpiezas. Ambas tienen conocimiento de su vida cotidiana, intercambian conversaciones, empatía, consejos, bromas o favores (Susana introdujo a Lucía en el barrio con contactos e información y Lucía cuida temporalmente de los hijos de Susana), encaminados muchas veces a suplir sus carencias económicas (alimentos según preferencias, tabaco, ropa usada, información sobre ayudas).

Tanto con la comunidad de vecinos como con «otros vecinos» (gran parte en el desempleo o en trabajos precarios) su interacción se limita al salud y a conversaciones cortas y esporádicas y en ocasiones evita encontrarse con personas gitanas. Lucía ve la inseguridad económica que comparten sus vecinos como caldo de cultivo para conflictos vecinales y delincuencia. Sus experiencias negativas en este y otros barrios (como el conocimiento de un asalto violento por parte de un vecino y la agresión a su hijo por parte de un niño gitano) le han hecho marcar distancia con los vecinos (discreción, desconfianza hacia los demás, prioridad del espacio privado sobre el público, estereotipos sobre personas gitanas).

Sin embargo, Lucía tiene relaciones cualitativamente distintas, basadas en un mínimo de confianza con «otros vecinos». Se trata de personas «desconocidas» con las que mantiene intercambios puntuales, por ejemplo: Fátima, mujer subsahariana de mediana edad, con varios niños pequeños y con trabajos temporales como asistente doméstica; Rafael, joven español viudo con dos niñas pequeñas y en desempleo. A pesar de las diferencias y del conocimiento superficial que tiene de ambos, Lucía siente compasión y empatía por sus situaciones, y por ello les ha ofrecido ayuda puntual (unas zapatillas de niña e información sobre ayudas, respectivamente).

Por último, Mónica, española de mediana edad, profesional con trabajo y gran estabilidad económica. Vive con su marido e hijos en el barrio y es antigua amiga de confianza de Lucía. Intercambian frecuentemente conversaciones, consejos, favores o regalos. Esta relación es muy valorada porque supone compartir ciertos valores culturales como empatía hacia los desfavorecidos, afán de colaborar (Mónica ofrece trabajo en obras o limpiezas en su vivienda, que estrictamente no necesita pero que lo hace como ayuda; a cambio, Lucía y David demandan poco dinero dada la amistad) y aprecio a la autonomía (Lucía prefiere que Mónica le pague por un trabajo, pues recibir dinero suyo lo interpretaría como caridad).

CASO 3: PEDRO

Pedro es de origen dominicano, de raza negra y religión católica, tiene 56 años y lleva viviendo 27 años en España y 13 en el barrio de La Ventilla. Llegó como inmigrante ilegal y tuvo grandes dificultades al inicio, llegando a dormir bajo un puente durante varios meses y sufriendo discriminación por sus orígenes. Pedro es enfermero de profesión, en España ha trabajado cuidando personas mayores durante 12 años, pero desde hace dos está en situación de desempleo y solo trabaja esporádicamente por horas. Actualmente ya no percibe ningún tipo de prestación social. No obstante, junto a su familia atienden en su domicilio a muchas personas con necesidades básicas. Pedro vive con su madre (María, anciana sin jubilación) y sus hijos (Olga, Roberto, Andrés y Sergio, de entre 21 y 27 años), todos con estudios secundarios y en desempleo.

Aunque el deseo de Pedro es volver a su país para reunirse con su mujer, permanece en España porque sus hijos quieren vivir aquí y no son independientes económicamente. Ellos querían cursar estudios universitarios, pero su situación económica no se lo permite. Pedro les ha inculcado valores humanitarios y cristianos como la compasión, la generosidad, el sacrificio o solidaridad. Y pese a algunas divergencias por la edad (por ejemplo, la vergüenza de sus hijos a pedir ayudas en centros benéficos), todos los miembros colaboran con las tareas del hogar (orden, limpieza y cocina) o con recursos encaminados a mejorar su bienestar social y el de sus vecinos (comparten el salario cuando alguno encuentra trabajo temporal, van a comprar productos más baratos lejos de casa). Cotidianamente intercambian anécdotas, preocupaciones, consejos o ánimo (por ejemplo, comprensión ante la frustración de ser jóvenes, tener tiempo libre y no acceso a un ocio asequible).

El grupo «otros familiares» está conformado por hermanos, primos y sobrinos, algunos en desempleo, otros con trabajos temporales no cualificados. Su intercambio se basa en el apoyo moral y en el cuidado del estado anímico (empatía, conversaciones, consejos, bromas, o incluso compartir bailes o música) y en estancias temporales en casa de Pedro, en cuyo caso, se colabora con tareas domésticas.

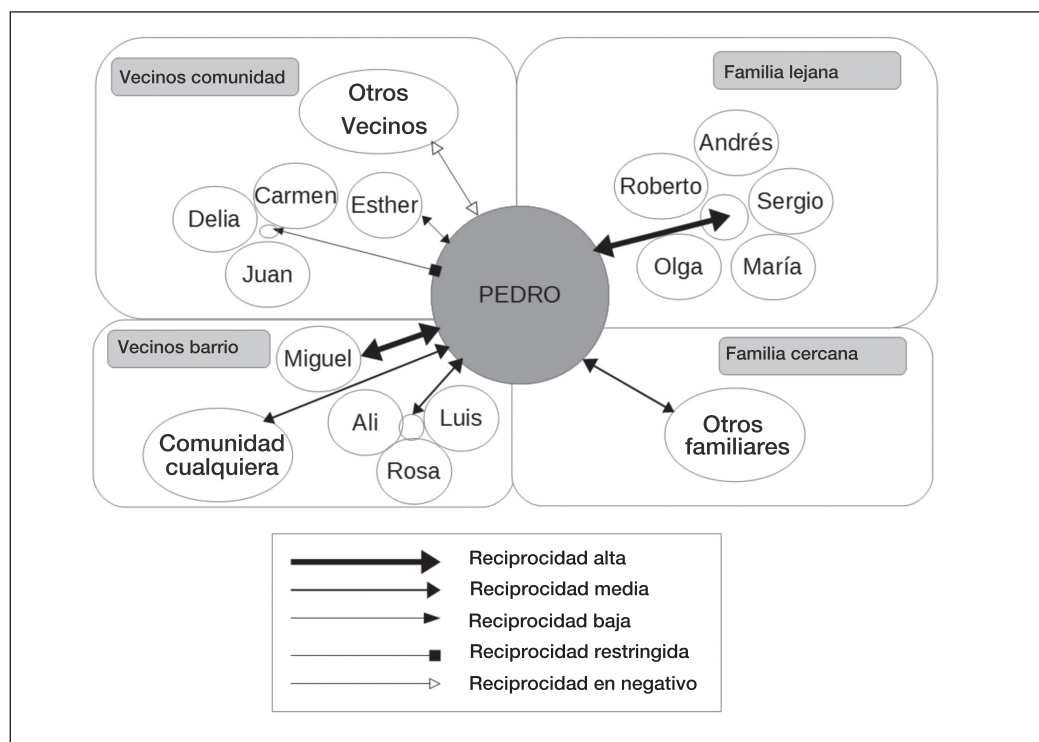


FIGURA 3. Sociograma de la red personal de intercambios de Pedro

La comunidad de vecinos está conformada por vecinos españoles, la mayoría de ellos jubilados. Su familia es la única extranjera en el edificio. Diferenciamos a Esther, vecina española de 70 años aproximadamente, con la que intercambia cordialidad, conversaciones breves y en ocasiones alimentos. Frecuentemente se queja por los ruidos que hacen sus hijos al bajar y subir constantemente de la calle, pero ello no ha supuesto confrontación. Por otra parte, encontramos el grupo de Carmen y sus padres, Delia y Juan (ambos jubilados y con varias enfermedades). Carmen, de mediana edad y ex directora de un banco, no trabaja por sufrir una enfermedad degenerativa. La relación de estos tres vecinos con Pedro ha evolucionado positivamente desde una hostilidad con fuerte tinte xenófobo hacia la cordialidad y el respeto mutuo. Pedro, ha asistido a Juan ante urgencias de salud o ha llevado la compra de Carmen, por lo que ella y Delia expresan gratitud e incluso sus disculpas. Juan, por su parte, se limita a intercambiar saludos y a no mostrar actitud negativa en público.

El resto de vecinos («otros vecinos») guardan entre sí un fuerte sentido de pertenencia que lo contraponen cotidianamente a la familia de Pedro. El intercambio se basa en el enfrentamiento y la ausencia de diálogo, expresado en llamadas a la policía, rumores acerca de drogas o delincuencia en su casa o en quejas cotidianas (por afluencia de personas o uso de servicios del edificio, como el ascensor o un enchufe eléctrico en la entrada común, usado una vez por su hija). Para evitar problemas, Pedro prioriza los pagos de la comunidad, mantiene la calma en las disputas y les ha invitado a su casa para que verifiquen sus sospechas (oferta que ha sido rechazada). Esta situación causa efectos muy negativos en esta familia (estrés, enfado, cansancio).

Miguel es un joven vecino de origen subsahariano, sacerdote católico y figura clave en el bienestar socioeconómico y emocional de Pedro y su familia. Tiene mayores recursos económicos y colabora frecuentemente con alimentos y en situaciones urgentes con dinero para facturas, pero también con consejos espirituales, ánimo, buen humor o favores diversos, como traslados en su vehículo. Esta relación es muy valorada por todos los miembros, que le guardan especial aprecio por su carácter afable y los valores que practica (humanitarismo, humildad e igualdad, algo que vinculan a la «negritud» y que ven como caso extraordinario dentro de la institución).

Por último, el grupo «comunidad cualquiera» incluye a cualquier persona, sobre todo vecinos del barrio, independientemente de la nacionalidad, sexo, edad o religión, que tienen necesidades básicas y que son atendidas por Pedro y su familia (con comida, sitio donde dormir, ducharse o lavar la ropa, ayuda en papeleos, información). Las diferencias culturales entre este grupo y la familia no se entienden en oposición sino que se enfatizan las convergencias a través del intercambio mutuo (comer la misma comida en la misma mesa, «compartir todos juntos como hermanos», apoyo moral y emocional) y la colaboración cotidiana (recados, cocina, orden o limpieza).

Ali, Rosa o Luis pertenecen a este grupo y viven temporalmente en casa de Pedro por cuestiones diversas. Ali es un joven marroquí musulmán que vivía en la indigencia. Rosa, mujer ecuatoriana de mediana edad, trabaja dos horas diarias limpiando y debe hacer papeleos en La Ventilla durante varios días, pero vive lejos y no tiene dinero para el transporte diario. Y Luis es dominicano de mediana edad, en desempleo, enfermo y sin hogar. Todos ellos expresan gratitud y colaboran con recados o tareas domésticas, y según sus posibilidades intercambian diversos recursos: Ali se muestra servicial y ha dejado la bebida; Rosa cuando puede cocina o compra alimentos y los prepara, y Luis es buen conversador y muestra gran capacidad de escucha.

Exchange and Sociability in the Mutual Aid Networks in La Ventilla Neighborhood of Madrid

Intercambio y sociabilidad en las redes de ayuda mutua del barrio madrileño de La Ventilla

Ivonne Herrera-Pineda and Jorge Ibáñez-Gijón

Key words

Social Network Analysis

- Multicultural Neighborhoods
- Coexistence
- Economic Crisis
- Exchange
- Solidarity

Palabras clave

Análisis de redes sociales

- Barrios multiculturales
- Convivencia
- Crisis económica
- Intercambio
- Solidaridad

Abstract

We analyzed the logic of informal exchanges on three personal networks of Madrid's La Ventilla neighborhood to understand its relationship with sociability during an economic crisis. Trust and the obligation to reciprocate constitute a dynamic and multifunctional logic of the gift that allows for a social base that is stronger than other types of exchange, although not without conflicts. The long term evolution of this dynamic can be explained with a simplified qualitative model that considers the processes of dyadic sociability-exchange, trust and collective sociability. To conclude, we propose an approach based on the logic of reciprocity to overcome the dichotomy between selfishness and altruism that underlies the now dominant logic of solidarity.

Resumen

Analizamos la lógica de los intercambios informales en tres redes personales del barrio madrileño de La Ventilla para entender su relación con la sociabilidad vecinal en tiempos de crisis económica. La confianza y la obligación de devolución constituyen una lógica del don dinámica y multifuncional que permite una base social más sólida que otros tipos de intercambio, aunque no esté libre de conflictos. La evolución de esta dinámica puede explicarse con un modelo cualitativo simplificado que considera los procesos de sociabilidad-intercambio diádico, confianza y sociabilidad colectiva. Como conclusión, proponemos una perspectiva basada en la lógica de la reciprocidad para superar la dicotomía entre egoísmo y altruismo subyacente a la hoy dominante lógica de la solidaridad.

Citation

Herrera-Pineda, Ivonne and Ibáñez-Gijón, Jorge (2016). "Exchange and Sociability in the Mutual aid Networks in La Ventilla neighborhood of Madrid". *Revista Española de Investigaciones Sociológicas*, 154: 21-44. (<http://dx.doi.org/10.5477/cis/reis.154.21>)

Ivonne Herrera-Pineda: Universidad Autónoma de Madrid | ivonne.herrera.pineda@gmail.com

Jorge Ibáñez-Gijón: Institut des Sciences du Mouvement (CNRS) | jorge.ibanez-gijon@univ-amu.fr

INTRODUCTION¹

Anthropology has often revealed the flexibility and adaptability of social groups to deficient and precarious living conditions (e.g., Smith y Reeves, 1989). Specifically, economic anthropology has highlighted diverse quotidian social practices that seek to satisfy certain needs, ensuring survival and social welfare (Arteaga, 2007; Narotzky, 2013). Informal exchange systems are one of these social adaptations that can alleviate the lack of security caused by conditions such as economic crises (Rivera González, 2005) or marginality (Adler-Lomnitz, 1984). An analysis of the informal exchange systems as adaptive mechanisms must consider them as social constructs situated in a complex relationship between time and space. In this sense, the informal exchange systems are relational and dynamic processes in close interaction with their symbolic and material context (Ibáñez, 1994; Ther Ríos, 2006). In this article, we analyze the processes of adaptation based on informal exchange systems that can be currently observed in the context of La Ventilla neighborhood of Madrid.

In a previous study on social cohesion that we conducted in La Ventilla (Gómez Crespo & Martínez Aranda, 2012; Herrera Pineda & Tchipo Tchapeseka, 2015) we observed that

neighbor relations had undergone dramatic changes in this quarter due to its history of major social, urban and economic transformations. We also found that the economic crisis had created new spaces for sociability. As a result, two opposing social processes emerged. On the one hand, there was a latent hostility between immigrant and native neighbors, within the context of scarce resources, systematic exclusion of the urban labor market and drastic cuts in social protection systems (see Cáritas, 2013; Rinken, 2010). This situation has been exacerbated by existing prejudices and stereotypes towards the immigrants. On the other hand, we found an increase in positive interactions between some of the neighbors; particularly those facing new needs as a consequence of the economic crisis - and a generalized idea that the crisis had reinforced solidarity between neighbors.

In this article, our aim is to shed light on the processes that lead to an improved living-together in La Ventilla neighborhood. Neighbors' discourse suggested that they considered the spontaneous creation of informal mutual aid networks as the most representative process of these new living-together dynamics. Mutual aid networks (also known as solidarity networks or reciprocal exchange networks) appear as adaptations to cope with some of the problems generated by the crisis and the growing vulnerability of the public institutions (Herrera Pineda, in press). The purpose of this study is to analyze, from the micro-scale of personal interactions, how these reciprocal exchange networks have come about in La Ventilla, how they operate and how they are promoting changes in sociability towards states closer to living-together. In the next section we present the theoretical framework used to study the reciprocity networks.

Mode of exchange and modes of sociability

The organization and evolution of social interactions in a community has been studied

¹ This study was conducted thanks to funding received from the Autonomous University of Madrid (UAM), through the grant "Assistance for Initiating Studies in Post-Graduate Programs" during the years 2013 and 2014, within the framework of the R&D&i Research Project "*Conflictividad y migración en contextos locales. Una aproximación teórico-práctica a la convivencia y la mediación*" ("Conflict and migration in local contexts. A theoretical-practical approach to cohabitation and mediation"), directed by Carlos Giménez Romero, professor of Social Anthropology at the UAM, funded by the Ministry of Science and Innovation, Announcement for Grants for the completion of Fundamental Research Projects, within the framework of the VI National Plan of Scientific Research, Development and Technological Innovation 2008-2011, reference CSO2009-12516 (SOCL sub-program). I would like to thank Dr. Giménez Romero for his comments and the interviewed individuals for sharing their experiences.

from diverse anthropological traditions. Given that our interest lies in understanding the dynamics behind the creation of reciprocity networks and how these networks may affect living-together in a community, the basic concepts that we have considered in our analysis and that we describe below are: exchange (Polanyi, 1972), trust (Adler-Lomnitz, 1984), topology and dynamics of social networks (Granovetter, 1973) and modes of sociability (Giménez, 2005).

Polanyi (1972) distinguishes three types of exchange: reciprocity, redistribution and mercantile exchange. Reciprocity is an exchange based on culturally prescribed roles, in which symmetry is essential in the social ties. Redistribution is based on a process of collective decision making, in which one individual or institution concentrates the resources to later share them with the community. And finally, mercantile exchange is the circulation of goods and services based on their price and the maximization of individual profit. According to Polanyi, economy is "embedded" in social relations through all of the types of exchange. However, Polanyi's complex portrayal of social relations and economy was vastly simplified after the globalization of market economy and the hegemony of formalist theories of economy which assume that mercantile exchange is the most rational and consistent with human nature. As a consequence, the current dominant view tends to consider economy apart from its social foundation. Polanyi's substantivism and empiricism was frontally opposed to this belief. He defended the observation of the specific functions of social relationships and refused any a priori formal principles of social behavior. In short, Polanyi was concerned with the effects of exchanges, in all of their forms, on social life.

In her study of Cerrada del Cóndor, Adler-Lomnitz (1984) analyzed the transformations of social relations in the context of socio-economic instability. Her insights in this study are fundamental to understand the so-

cial dynamics in the reciprocity networks. The author established that in an urban context, the individuals unprotected by welfare systems and not integrated in the urban market economy tend to form social networks of reciprocity in order to ensure their survival. Trust maintains cohesion between these networks and facilitates reciprocal exchange. Therefore, according to the degree of trust with family or friends, distinct reciprocal relationships are formed, all of which are indispensable to satisfy the diverse everyday needs. According to Adler-Lomnitz, trust is a psychosocial process shaped by the cultural characteristics of each community. Therefore, trust should be studied ethnographically.

Mark Granovetter (1973) proposed a network perspective that links social processes at distinct scales through the analysis of the relationship between networks' topology and dynamics. In his analysis, Granovetter states that to understand the dynamics of social processes the weak links between the actors of a network are often more relevant than the strong links. The closure of social groups through strong links between like-minded members involves the relative isolation from other distant sub-groups in the social network. Therefore, Granovetter argues that strong links tend to spread redundant information, decreasing the social utility of the network as a source of innovation. On the contrary, weak links bind otherwise disconnected parts of the social networks and can therefore efficiently transmit valuable information between strong affinity groups. However, during times of crisis or dramatic change, it is the strong links of the friendship networks that have the greatest influence on the group's evolution (Krackhardt, 1992). Similarly, studies on national (Adler-Lomnitz, 1984) and transnational (Wilson, 1998) immigration have suggested that these social networks have few weak links with other networks and the information on new jobs or the extension of the network by means of new

migrants tends to occur through friendship networks, via family or friends. In short, although the topology of the network may help us to understand the social dynamics, an encompassing perspective of the links and the actors, as well as the contextual factors of their interactions, is always necessary.

In this study we used an ethnographic perspective to define the links of the actors and their exchanges, inspired by Adler-Lomnitz's notion of trust. In our approach, the global dynamic of the social network includes not only the information flows and their results, but also any process relevant for sociability. Giménez (2005) suggested a classification of the modes of sociability (living-together, coexistence and hostility) which may be useful to study contexts of increasing socio-cultural plurality such as La Ventilla. Living-together refers to relationships in which there is an emphasis on respect for diversity, trust and communication between individuals, allowing for conflict management. Coexistence refers to pacific but distant social relationships where diversity is not deemed valuable and is generally understood from dominant positions. In this mode, there is limited communication and conflict is avoided but not managed. Finally, in the hostility mode, there is a rampant lack of communication together with confrontation, distrust and an interest in excluding the other party. Conflicts are not resolved but rather, the annoyance between individuals grows, potentially leading to open confrontations. These categories are understood as a *continuum* because all social situations contain certain differentiated elements of each of these modes. This description of the social cohesion processes gravitates around social processes such as respect, trust and communication. This allows for an operationalization of the relations between sociability and exchange modes, as we describe in more detail later.

In sum, using these concepts, we have examined how exchanges took place in the

neighborhood of La Ventilla within the global context of economic crisis and declining social protection systems. Our final interest is to unveil how these new exchanges have been linked to transformations in the sociability modes over recent years. In the next section we present some of the most relevant aspects from the past and present of La Ventilla neighborhood to offer some historical and social context to our study.

The neighborhood of La Ventilla

La Ventilla neighborhood, officially known as Almenara, is one of the six neighborhoods forming the Tetuán district in Madrid. Since its origins, this district has been known for its high rates of immigration, first national and later international, driven by three main factors: its physical location, its low housing costs (first substandard and later subsidized housing) and its strong demand for unqualified labor for the capital city. Tetuán consists of diverse social spaces which range from commercial and financial sections to the most depressed and unmodernized areas. La Ventilla belongs to this latter group and is characterized by a socio-culturally diverse population having a medium to low income level, in strong contrast to the reality of bordering neighborhoods of the city. La Ventilla population is made up of 19,019 Spaniards and 2,954 foreigners (13 per cent of the total population) who are primarily from Paraguay, Morocco and Ecuador. Between 2004 and 2007, the population increased from 16,554 to 17,975 Spaniards and from 2,395 to 3,153 foreigners. In 2007-2010 this growth occurred at a more moderate rhythm, with 18,763 Spaniards and 3,492 foreigners. Since 2010, the growth of the Spanish population has slowed considerably and that of the foreign population has also decreased. La Ventilla is the neighborhood in Tetuán which has the highest unemployment rate (18.89 per cent), with the elementary occupations being the most strongly affected, fol-

lowed by the service sector. The median age in this neighborhood is 46.5 years for the Spanish population and 34.1 years for the foreign population and the age range having the highest unemployment rate is that of 45 to 50 years².

La Ventilla was originally a shantytown made up of low-lying houses built by the immigrant Spaniards, most of whom were previously farmers entering the industrial or construction sectors, mainly after the country's civil war. This neighborhood has experienced territorial exclusion and marginalization with respect to other areas of Madrid, due to the clearly unfavorable conditions experienced by its population and to the social stigma that it has received due to drug trafficking and delinquency problems that were prevalent during the 1980s. This territorial exclusion process created a vicious circle in the space-society dialectics, caused by a global economic model which tends to accumulate a number of risk factors in certain areas, conditioning integration opportunities for certain social sectors and contributing to the creation of poverty and social inequality (Gacitúa & Davis, 2000). In La Ventilla, public organisms have implemented numerous urban remodeling programs in an attempt to modernize and develop the area (Díez de Baldeón García & López Marsa, 1987), but it was as of the 1980s when the neighborhood underwent an urban intervention that was unparalleled in the center of Madrid (Palacios García, 2007), significantly affecting neighbor living-together in this quarter (Martín Coppola & Martín Pérez, 2008).

Following these transformations, the old shantytown became blocks of different sized buildings, bringing many people together in a reduced space and having an alarming lack of common sites for socializing, thus leading to a progressive loss of social ties to unite the neighbors of this community. In the first study conducted on La Ventilla (Herrera Pineda & Tchipolo Tchapeseka, 2015), it was found that the old neighbors felt a certain nostalgia for the neighborhood's past, when the social ties were much closer and there was a shared sense of community: they spoke together extendedly, held celebrations on the streets, shared meals, doors were not locked, children mixed together in the houses and played all day long in the streets.

In the 1990s, foreigners began to arrive to the neighborhood. They were perceived in diverse manners: positively, as they rejuvenated a somewhat elderly population, but also negatively, due to the distinct stereotypes that were attributed to them. This latter perception has had major consequences on the neighbors since it has exacerbated the process of social isolation and lack of communication which has been on the rise during the evolution of Spanish society (Cachón, 2008; Gómez Crespo & Martínez Aranda, 2012). The former situation of living-together gradually became relationships of passive coexistence, maintaining cordial relations but limiting the meetings to brief and indifferent interactions. In some cases, these tensions caused latent hostility towards the immigrants, as revealed by the cultural identification of the differences: "they are noisy", "they have a lot of children and backwards customs that they should change". With the arrival of the economic crisis in 2007, these problems grew as a result of the discontent associated with the distribution of ever scarcer resources and the lack of a strong social base to permit communication between these individuals (Herrera Pineda & Tchipolo Tchapeseka, 2015). Rumors were spread and stereotypes abounded, empha-

² Statistical data referring to the following sources of the General Directorate of Statistics of the Madrid City Council: Estimator of unemployment rate (May 2014); Characteristics of registered unemployment benefits recipients, SISPE (May 2014); Information on the districts-Tetuán. General characteristics (2013); Population by country of Nationality and by district and neighborhood of residence (January 1st, 2014).

sizing certain ideas (“they take our aid and our jobs”, “Spaniards should have priority”) and increasing the distrust between neighbors while hindering latent conflict management. However, new discourses were also emerging rooted in the increase in solidarity between neighbors since the economic crisis and a generalized concern for the loss of community ties. A better understanding of these new positive discourses was the starting point for the present investigation. Here we analyze how these latent and manifest concerns regarding living-together in the neighborhood materialized in the new dynamics established in the informal mutual aid networks.

METHODOLOGY

The approach to this reality has focused on an ethnographic study of the exchange relationships established by specifically selected individuals. The study is based on field work conducted during a six month period during 2013, using three qualitative research techniques: in-depth interviewing, participant observation and documentation, including a total of 16 interviews and 20 observation records. The first two techniques provided access into the “micro” sphere of the everyday relations, and the documentation supplemented the information obtained in the field.

Two sets of interviews were conducted: to the non-governmental organizations (NGOs) staff and to the informants. The aim of the staff interviews was to obtain information about the context of the studied networks and the NGO's view of the social problems existing in the neighborhood. We also found out which resources they distributed, and obtained a selection of potential informants for the study. The aim of the informant interviews was to determine their point of view about their specific situation in the context of the economic crisis and their individual representation of social exchange. They

were asked to state their reciprocal exchange networks and to characterize the relationships within them, as well as their motivations to exchange and any changes that these relationships have undergone over time. Participant observation was also conducted in both the institutional areas (unemployment offices and NGOs) and in diverse scenarios of informal exchanges (homes, parks, schools, neighborhood businesses), where we participated in everyday activities such as food preparation, having lunch, outdoor recreational activities, collecting children or daily shopping. This technique was used to analyze how the individuals expressed their situations, concerns and personal interests in these exchanges, as well as aspects of social ties that did not appear in the interviews. In the institutions and NGOs, we focused the observation on social dynamics emerging from the relationships between staff and neighbors. However, we also found that these places are typical meeting points for informal neighborly exchanges.

The NGOs and public institutions promoted mainly formal exchanges. However, they were also included in this study because of their importance for neighbors' everyday lives. In addition, their comparison with informal exchanges could also yield relevant insights. Informant selection was based on the information obtained from interviews to Cáritas and Centro Pueblos Unidos employees. They referred to diverse cases in which mutual aid between neighbors had been reinforced due to their worsening economic situations. The informant profile was based on two main criteria: 1) individuals living in La Ventilla and 2) belonging to some mutual aid network in the neighborhood but outside the family circle. The selection also considered diversity in age, gender, geographic origin and family structure. Finally, we selected three informants, all having extensive work experience in a specific sector, currently unemployed and having a low socio-economic level: a Spanish woman, 30 years of age re-

cently residing in the neighborhood, without high level education and forming a part of a family with school aged children; an Ecuadorian woman, 54 years of age, residing in La Ventilla for the past 8 years, with high level education not practiced in Spain, member of a single-parent family with permanent absence of the other parent and without direct family duties; a Dominican male, 56 years of age, residing in La Ventilla for 13 years, with high level education not practiced in Spain, member of a single-parent family with temporary absence of the other parent and with direct family duties.

Based on the information obtained in the ethnographies, personal exchange networks were build for each of the key informants to explore the social dynamics within these networks (Adler-Lomnitz, 1984; Federico de la Rúa, 2009; Requena Santos, 1989 and Sanz Menéndez, 2003). In this study, we consider the dyadic links as a specific expression, in a specific place and time, of a dialectic relationship between the micro and the macro scales. For this, we used the multi-factorial approach proposed by Giménez (2002) that highlights the key aspects for observing the micro-reality in which everyday life occurs situated in a broader social context. Using this approach, three large groups of relevant factors were distinguished to explain social interactions: personal, situational and cultural. These categories are especially appropriate for this study since they clarify three important aspects in order to understand the interactions in these networks: individual idiosyncrasies, the incidence of the economic crisis and the social processes of belonging that give meaning to the interactions. In order to simplify the complex web of interactions, we propose a dynamic qualitative model of the social processes underlying the reciprocal exchange networks that was inspired by the loop analysis methodology of Levins (Puccia & Levins, 1985).

RESULTS

Description of the exchange networks

Below we present the most relevant characteristics of the exchanges observed in the field work. For a more detailed description, see Appendix 1 which presents a detailed look at the reciprocity networks for the three studied cases. A determining factor in the situation of these individuals is that they have greatly modified or lost their livelihoods. Each of them has a different past, but they have all faced a loss of economic security. All of the informants are unemployed and they engage in very limited mercantile exchanges. Therefore, the most relevant exchanges are the reciprocal ones in the informal networks and the redistributive ones with institutions and NGOs.

The exchange with NGOs and public institutions fills an assistance role, with an emphasis on the economic sphere. The most frequently demanded services (other than employment) are economic assistance in the case of public institutions and food or medicines in the NGOs (they also provide economic aids, but those are occasional and respond to emergencies). In the NGOs, more frequent and varied everyday needs are dealt with (such as Internet connections or telephone calls to look for employment), and also other resources related to economic shortcomings (psychology services). Training offered from the public institutions is less accessible and a lack of labor placement undermines the motivation of the job-seekers.

The reciprocity type observed in all of the informal networks considered corresponds with the logic of gift, as we shall describe in the following section. In these networks we observe two groups of links having very different intensities: strong links, in the family and the friendship networks, and weak links in the networks of acquaintances, in which there is a greater diversity in the intensities of the exchanges. There is a fundamental differ-

ence between strong links inside and outside of the family circle. The exchanges outside of the family do not typically produce a decrease in consumption, but rather, a better management of the surplus resources, or the application of the principle of “you scratch my back and I’ll scratch yours”.

The positive influence of all sociability factors facilitates a state of living-together in cohabitating families. However, family networks are also subject to conflicts, mainly due to the overload of some members or to the asymmetries associated with gender or age roles. In any case, the individual will typically first seek refuge in the family. The strongest relationships appear in the family networks, with more frequent and multi-functional exchanges, that operate as a shared economy (Rivera González, 2005).

Family networks without cohabitation tend to have a high level of cohesion thanks to their social closeness. The physical distance decreases the frequency but not the intensity of the exchanges, especially the material ones. Thus, economic exchanges are less frequent but are still quite relevant and are often directed to specific occasions (with quantities of money ranging from 20 to 1000€, and they cover expenses of monthly bills, court fees or medical bills). On the other hand, the informational and affective exchanges maintain a high frequency and intensity.

In networks outside of the family circle, the specific combination of situational, personal and cultural factors is more relevant to define the intensity of a link. When a positive combination of these sociability factors happens to meet a possibility for interaction, an exchange is initiated. This fortuitous exchange allows for mutual recognition and may lead to a strong link that physically and socially binds the parties. These strong links are esteemed because they allow for experiences of personal closeness and trust outside of the often conflictive and overloaded

family circle. Weak links are also appreciated and play a positive role in living-together because they offer opportunities for exchange.

Outside of the family circle the exchangeable resources are still abundant albeit less than inside. The specific resources depend, to a great extent, on the degree of interaction and mutual awareness. In weak links, informational and affective exchanges prevail: kindness, greetings, information on support and employment. These exchanges tend to occur on a weekly basis through sporadic conversations where the respective needs and availabilities are expressed. The exchanges take place in meeting points such as neighborhood stores, the unemployment line, the doctor’s office or schools. On occasions like the beginning of the school year or a seasonal change, surplus resources may be exchanged such as children’s clothing or text books from the previous year. In emergency situations caused by situations of increasing vulnerability, food and consolation may be shared with the affected parties. In strong links outside of the family circle, in addition to the exchanged resources of the weaker links, there may also be an exchange of jokes, hobbies, spirituality, shared stories, gifts and gratitude. These exchanges have an approximate frequency of several times a week if there is physical proximity of the parties or once a week otherwise.

Finally, age or gender cultural roles and stereotypes hinder communication, generate asymmetries and may result in conflicts. Cultural stereotypes are present in the negative perceptions of foreign neighbors or gypsies, in which the ideas of delinquency, lack of civility and “the plundering” of own resources predominate. The age-based stereotypes and roles are observed, for example, in cases of youngsters avoiding NGOs due to embarrassment. Gender roles may be found in many everyday situations, such as the social perception of extroverted and strong-minded women as being conflictive or the restraint of women to the domestic space, with the re-

sulting loss of independence and personal development.

Social dynamics of exchanges in La Ventilla neighborhood

Networks of redistributive exchange. In general, NGOs and public institutions maintain similar exchange dynamics. The exchange relationships are asymmetrical and unidirectional: the people approach the institutions as petitioners, therefore invariably establishing a dynamic with recipients and service manager roles. Bureaucratic complexity is always an issue, though it is more demanding in public institutions (deadlines, numerous requirements, incompatibilities between aids), often excluding individuals in situations of social vulnerability. NGOs make an effort to individualize their support to the specific situation of each individual. They also complement economic resources with more multi-functional support, and follow up the cases that expect some active effort from the recipient (generally a sustained struggle to find employment is enough).

Networks of reciprocity of gifts. The neighbors' new living conditions presented new needs that compelled them to establish relationships with their closest individuals in order to satisfy these needs. In a context in which the market system and the public redistribution systems leave numerous individuals unattended and insecure, mutual aid becomes an alternative that offers great advantages as opposed to the alternative individual struggle. Mutual aid offers more security to face these situations because it is based on more resilient social ties between individuals (Torre, 2003). In the mutual aid networks analyzed we found a characteristic pattern: the action of responding to your fellows is understood as an obligation which begins when one accepts a gift. Furthermore, this obligation is experienced, not as a burden, but as an opportunity to exchange a wide variety of resources and to thereby gen-

erate multiple options for negotiations. A similar notion was highlighted by Marcel Mauss (1971) in his analysis of a reciprocal exchange institution called "potlatch". Although the gift was apparently voluntary and free of charge, it is indeed embedded within certain practices that convert it into an obligation. This mandatory nature expresses itself in three movements (give, receive and return), which do not occur sporadically but rather, within a logic that socially links the individuals in a continuous manner, thus ensuring social cohesion.

Social functionality of the exchange of gifts network. This type of reciprocal exchange network offers two advantages for neighborhood sociability. On the one hand, the to-be-exchanged resources are offered based on the mutual awareness of the respective needs, thereby leading to a cycle of mutual aid. On the other hand, the exchange is not "targeted" to specific resources because it contemplates more diverse and complex situations (not only in specific cases such as emergencies), where multiple resources are combined to satisfy material and symbolic needs (see Enríquez Rosas, 2000). Communication is the crux of the networks of exchange gifts. It allows for complementary and satisfactory exchanges for both parties based on the mutual awareness of what is available or discarded that may be appreciated by the other individual. Although the economic crisis has increased the cases of pressing material needs, what is most often appreciated is actually the qualitative aspect of a specific object, what "lies behind it": intentions, motivations, efforts. According to one of our informants, "what matters isn't the object gifted but the act of giving".

The role of trust in the development of reciprocity networks

The reciprocal exchange networks call into play multiple mechanisms. Among these mechanisms we found different assessments

of the engagement in the relationship: how one responds to certain circumstances, what type of efforts are made, what is renounced or what obstacles are faced. To understand this complex process, it is useful to study the social process of trust. According to Adler-Lomnitz, trust may be defined as a “subjective, personal and momentary assessment which each participant makes with respect to the social status of their relationship” (Adler-Lomnitz, 1984: 210). According to this author, trust depends on four factors: 1) the ideal social closeness, which differentiates groups such as the family, parents, friends, etc. in which the behavior is culturally patterned; 2) the actual physical closeness, an essential component to generate trust because it provides the opportunity to exchange; 3) socio-economic equality, since imbalances are sufficient to distance individuals; and 4) the mutual awareness of cultural and personal aspects. Below we shall describe the most relevant characteristics of these factors from the analyzed networks.

Social closeness. The process of building reciprocal interactions is always based on the personal background and considers the specific circumstances of the other individuals. As a consequence, the social closeness discriminates situations that connect (or not) with similar experiences of the personal biography. As mentioned above, this means that in cohabitating family circles, living-together is the most typical form of sociability. However, this living-together is not determined a priori by static social categories, but is constantly reinterpreted based on negotiations to manage the respective categories of belonging present in the group. Through the negotiation of identities within the family circle each member can actively and diversely reconstruct meanings based on his/her own experience. Although the behavior of the actors in these processes is modified or adjusted within certain constraints (Federico de la Rúa, 2009), strongly cohesive groups like these are not based on mere pro-

cesses of assimilation, since dissent and conflict naturally exists within them (Arteaga, 2007). Similarly, in non-family groups, the diversity of meanings for the social closeness cannot be exhausted in categories such as “friend”, “neighbor” or “acquaintance” because they fail to express the complexity of everyday relationships. Social closeness and living-together between diverse individuals is possible due to the confluence of some sociability factor (typically less intensely than in the cohabitating family). The essential component to sustain stable strong and weak links between disparate subjects is the negotiation over time of relevant shared experiences.

Physical closeness. Most exchanges in the analyzed networks are constrained by physical closeness. Therefore, the closest relationships of the three central actors develop within the neighborhood. The connection with networks from other neighborhoods (and with transnational networks in the case of the foreign neighbors) occurs primarily through ties with family members (Rivas Rivas, 2009). It is important to recall that the mobility of these individuals has decreased considerably due to unemployment. However, physical closeness should be considered a condition that makes reciprocal exchange possible (Adler-Lomnitz, 1994) and not as an element that ensures the establishment of close ties. We have seen cases of neighbors living on the same floor who do not exchange more than a greeting or rather close relations outside of the domestic space. The latter relations present strong reciprocity, offer experiences that are generally appreciated and qualitatively different from those provided by the family, and generate exchanges of a greater intensity than those developed with family members living in other neighborhoods.

Socio-economic symmetry. Socio-economic symmetry in reciprocity network interactions was one of the general characteristics found by Adler-Lomnitz in his study of la

Cerrada del Cóndor. However, in La Ventilla we have observed that although symmetry is very relevant in these networks, there are also asymmetric socio-economic interactions which are stable and relevant for both actors. This is interesting because socio-economic inequality in these cases does not imply the withdrawal of exchange relations, but rather, their evolution towards other more complex forms. However, the general rule that some type of symmetry in the relations is sought out is still valid. As a consequence, diverse efforts are made to re-establish the reciprocity balance (Polanyi, 1972). When material needs are unbalanced, diverse and different means to satisfy needs or expectations of the other person are sought out. Such appropriate multi-dimensional reorganization of the exchanges renegotiates the categories of closeness and resignifies the relationship as a whole.

Mutual awareness. Informal reciprocity networks offer more diverse and flexible options than formal networks to negotiate the links through mutual awareness of the network members. The more complex and dynamical social base of the reciprocity networks increases the possibilities to exchange and blurs the categorical difference between strong and weak links by creating a stable set of intermediate interaction levels. Having said that, we should note that these networks are always subject to changes and, consequently, to greater efforts in the negotiation processes. This increased implication may result in obstacles that, although less rigid than the bureaucratic ones, are of great relevance for individuals when developing social ties with others. Finally, it should also be noted that those exchanges in which intimacy is barely necessary are also appreciated and relevant for the evolution of the social dynamics. Superficial chats often play a very positive role bringing the neighbors together and maintaining a friendly and calm environment between them. This may occur in the form of exchanged greetings, information on sales,

conversations about the weather, news or politics. Thus, those links with lower but stable levels of trust may give rise to satisfactory relations and may contribute to the global stability of the exchanges in these networks.

The origins of conflict in the reciprocity networks in la Ventilla

Conflict is inherent to all social relations (Giménez, 2005), and is also present in these networks. Specifically, it may arise due to rumors about fellows in the network (either from others or from personal conjectures) or due to asymmetries that result from breaking the reciprocity rule (when "someone has a lot of nerve"). Reciprocity is based on a minimum of trust. When the respective rights and obligations are not respected, the positive interaction tends to gradually disappear (Requena Santos, 1989) until the conflictive member is expelled from the network. If trust disappears and the conflicts are not reformulated or the asymmetries are not balanced (with the strengthening of communication to re-establish the lost trust or with a donation after receiving a gift), the reciprocal exchange eventually ceases to exist.

According to Granovetter, weak links improve social cohesion because they facilitate the interaction of distant segments of the social network. As we saw above, the intensity of the links in reciprocity networks have continuous distributions due to the dialectic complexity between sociability and trust-building exchanges. Therefore, the topology of these networks is optimal to favor the flow of exchanges since it permits more possibilities of connection than a binary network of friends and acquaintances. Thus the most relevant factors to encourage conflict negotiation are the availability of meeting spaces and the will to communicate.

The will to communicate is necessary for the strong social base that permits reciprocal exchanges. As a consequence, stereotypes, roles or ethnocentric attitudes are serious

obstacles to a common understanding (Torres Pérez, 2006). In addition, they are fundamentally wrong ways of understanding social relations, because they define them as being static, without the option for change or creativity. In some cases, these attitudes are overcome with an active effort of approach, giving way to reciprocity relationships. But in other cases, they are not reformulated and tension accumulates leading to occasional conflictive situations. For example, two of our informants suffered from conflicts resulting from cultural stereotypes (in the case of Pedro, whose neighbors hindered his exchange network based on cultural-related arguments) and gender roles (in the case of Lucía, where isolation to the domestic space and the break with her previous life has led to a loss of her emotional wellbeing).

Given that conflict is ever present in social relations, it is important to consider the close relationship between living-together and conflict. Living-together is a situation of harmony in the diversity, but it is never free of conflict (Giménez, 2005). Avoiding conflict, or managing it inappropriately (segregating the diverse, imposing assimilationist rules, etc.) does not contribute to the development of social relations. It precludes the encounter of diversity and thereby hinders the understanding of the specific situation in which others live (their concerns, worries and needs). So, it is essential that conflicts be observed and recognized as such, in order to manage them peacefully. The pacific conflict management itself is a valuable opportunity for exchange because the individuals can get to know other fellows a bit better and to understand what is relevant for them.

Reciprocity and modes of sociability: the “sociability-exchange” cycle

Our analysis of the reciprocity networks in La Ventilla neighborhood indicated that these are dynamic processes quite sensitive to material and symbolic conditions of the relation-

ships. In these reciprocity networks, the performed exchanges and the social ties that allow them are intimately linked. Thus, the dyadic relations of a reciprocity network may be understood as forming part of a “sociability-exchange” cycle, that is, a cycle in which the exchanges made modify the social ties and these, in turn, once again modify the dyadic exchanges. Thus, negative exchanges tend to decrease positive social links (and with them, positive reciprocal exchanges), until making them negative as in the cases of open confrontation. On the contrary, positive exchanges tend to increase positive social links (and with them, positive reciprocal exchanges), extending the link between individuals in the exchange. In this description of reciprocal exchange as cycles of sociability-exchange, the intensity of the flow in the cycle is a manifestation of the degree of trust (or distrust, in cases of confrontation) of the dyadic relationship. Thus, many exchanges generate many social ties, giving rise to a relationship of greater trust (if the exchanges and the links are positive) or distrust (if they are negative).

Living-together, coexistence and hostility, the modes of sociability proposed by Giménez (2005), may be understood as the evolution of sociability-exchange cycles over a sufficiently extended social space-time. In each of these modes, the grand mean of the sociability-exchange cycles is qualitatively different, leading to distinct feedback loops. Thus, living-together appears when the interactions are significantly positive during a sufficiently long period of time. This produces a positive feedback and a global increase of the flow in the sociability-exchange cycle. In other words, the average trust in the relationships increases and the exchanges and social ties are more frequent and intense in average. When this state of prolonged positive interaction is not limited to a few dyadic relations, but rather, extends sufficiently across the network, the community as a set enjoys a state of living-together. On the other

extreme, when there are overall negative interactions for a sufficiently long period of time, the positive feedback in the “sociability-exchange cycle” leads to ever more negative global flow values, that is, distrust grows and the negative exchanges and hostility becomes more intense.

Based on this simplified conceptual scheme of reciprocity networks, the path to follow in order to strengthen community living-together becomes clearer. An improvement in any of the trust facilitating factors would pave the way towards improved living-together. Thus, with respect to social closeness, it is necessary to promote simultaneous belonging in a wide range of community groups so as to form ties without creating exclusive groups. Physical closeness is a more complex issue given the current state of urbanism, as evidenced by the fact that the high levels of overcrowding in large cities makes it difficult to meet people in sociability spaces. A partial solution to this urban problem is the creation of public spaces that invite individuals to spend their free time and meet others in a distended context. These same spaces may be used to improve mutual awareness through participation in activities along with other members of the community (see Herrera Pineda & Tchipolo Tchapeseka, 2015). With respect to socio-economic symmetry, the evident and straightforward solution of reducing these asymmetries seems to have complex and ideologically disputed materializations.

CONCLUSIONS

The social exchanges analyzed in this study are based on the logic of gift and the complementarity of interests. The sense of a back and forth movement or of an “always present debt” implied in the exchange creates a cycle that keeps the social links alive. Furthermore, the mutual return and the resulting benefit breaks the incompatibility of interests

between the self and others, expressed in the dichotomy of egoism and altruism. Therefore, we propose to understand these networks as reciprocity networks, rejecting their interpretation as solidarity networks in the sense of solidarity as selfless altruism. The concept of reciprocity cuts across the egoism/altruism dichotomy because the exchange between diverse actors is not understood from essentialist views that hide the actions of some while highlighting those of others; as frequently occurs with the concept of solidarity (Arnold-Cathalifaud *et al.*, 2008; Torre, 2003). In this way, we could positively reformulate the concept of interest as a relational process that enables social cohesion through exchange. Moreover, the perspective that we propose can transcend the moral assessments commonly associated with concepts such as solidarity and egoism.

Asymmetries in the exchanges often become sources of conflict or obstacles to living-together. On the one hand, they may result from the overload of certain actors in reciprocity networks. This kind of asymmetry may be generated *a priori* by roles or stereotypes, or may develop *a posteriori* in the newly acquired roles. On the other hand, “caretaker/dependent” is a characteristic pattern of institutional social services that creates discourses about the inability and subordination of certain individuals. This vision places the responsibility of their situation on the “dependent individuals”, ignoring that they are the result of more extensive social processes. Repeating and promoting discourses where social reality is split into conflicting poles is an ideological instrument of power to perpetuate asymmetries.

It is necessary to recognize the complexity of the relationships between individuals in order to transcend the self-sufficiency model, based on individual autonomy. We should take advantage of the complementarity of interests developed in the sociability-exchange cycles of the reciprocity networks. For this, we need to construct wider and

more inclusive meeting spaces, where different individuals can meet and diverse goods may be exchanged, thereby promoting democratic and plural living-together. The entire web of rules and social ties that are weaved together in the reciprocity networks reveals the capacity of individuals to develop dynamics that seek general well-being. This is particularly relevant in our current situation because these networks create a common resource. We must take advantage of the current crisis situation in order to strengthen the positive dynamics that are being generated and reinterpreted, with the participation of all involved actors.

BIBLIOGRAPHY

- Adler-Lomnitz, Larissa (1984). *Cómo sobreviven los marginados*. México: Siglo Veintiuno.
- Adler-Lomnitz, Larissa (1994). "Supervivencia en una barriada en la ciudad de México". In: Adler-Lomnitz, L. (ed.). *Redes sociales, cultura y poder. Ensayos de antropología latinoamericana*. México: FLACSO.
- Arnold-Cathalifaud, Marcelo; Thumala, Daniela and Urquiza, Anahí (2008). "Algunos efectos de procesos acelerados de modernización: solidaridad, individualismo y colaboración social". *Papeles del CEIC*, 37(1).
- Arteaga, Catalina (2007). "Pobreza y estrategias familiares: Debates y reflexiones". *Revista Mad*, 17: 144-164.
- Cachón, Lorenzo (2008). "Conflictos e inmigración en Europa: una primera aproximación comparativa". In: *Conflictos e inmigración: Experiencias en Europa*. Madrid: Área de Gobierno de Seguridad y Movilidad. Observatorio de Seguridad.
- Cáritas Española (2013). *Empobrecimiento y desigualdad social. El aumento de la fractura social en una sociedad vulnerable que se empobrece. VIII Informe del Observatorio de la Realidad Social* Available at: http://www.caritas.es/publicaciones_download.aspx?Id=4706.
- Díez de Baldeón García, Alicia and López Marsa, Flora (1987). *Historia de Tetuán*. Madrid: Concejalia de Relaciones Institucionales y Comunicación.
- Enríquez Rosas, Rocío (2000). "Redes sociales y pobreza: Mitos y realidades". *Revista de Estudios de Género. La ventana*, 11: 36-72.
- Federico de la Rúa, Ainhoa (2009). "La perspectiva del interaccionismo estructural para el análisis de redes sociales". *Revista Hispana para el Análisis de Redes Sociales*, 12(17): 258-274.
- Gacitúa, Estanislao and Davis, Shelton (2000). "Introducción: pobreza y exclusión social en América Latina y el Caribe". In: Gacitúa, E.; Soho, C. and Davis, S. (eds). *Exclusión social y reducción de la pobreza en América Latina y el Caribe*. Costa Rica: FLACSO, Banco Mundial.
- Giménez, Carlos (2002). "Planteamiento multifactorial para la mediación e intervención en contextos multiculturales. Una propuesta metodológica de superación del culturalismo". In: García Castaño, F. J. and Muriel López, C. (eds). *La inmigración en España: Contextos y alternativas (Volumen II)*. Granada: Laboratorio de Estudios Interculturales.
- Giménez, Carlos (2005). "Convivencia: conceptualizaciones y sugerencias para la praxis". *Puntos de Vista*, 1: 7-31.
- Gómez Crespo, Paloma and Martínez Aranda, María A. (2012). "Convivencia y conflicto en contextos locales de inmigración: articulación de espacios de sociabilidad en los barrios madrileños". *Revista de Ciencias Sociales CI*, 28: 122-145.
- Granovetter, M. S. (1973). "The Strength of Weak Ties". *American Journal of Sociology*, 78(6): 1360-1380.
- Herrera Pineda, Ivonne and Tchipo Tchapeseke, Eduardo (2015). "Conociendo el barrio de La Ventilla. Una mirada a las relaciones de convivencia y conflictividad". In: Giménez, C. and Gómez Crespo, P. (eds). *Análisis, prevención y transformación de conflictos en contextos de inmigración*. Madrid: Ediciones UAM.
- Herrera Pineda, Ivonne (in press). "Procesos de sociabilidad vecinal en el barrio La Ventilla". In: Gómez, P. and Martínez Aranda, M. A. (eds.). *Conflictividad y migración en contextos locales. Convivencia y espacios de sociabilidad: Experiencias para la formación en Antropología Social*. Málaga: Sepha.
- Ibáñez, Jesús (1994). *El regreso del sujeto. La investigación social de segundo orden*. Madrid: Siglo XXI.
- Krackhardt, D. (1992). "The Strength of Strong Ties: The Importance of Philos in Organizations". In:

- Nohria, N. and Eccles, R. (eds). *Networks and Organizations: Structure, Form and Action*. Boston, Massachusetts: Harvard Business School Press.
- Martín Coppola, Eva and Martín Pérez, Alberto (2008). "Tetuán, un distrito con solera: transformaciones sociales y urbanas, "viejos" y "nuevos" vecinos". In: Cachón, L. (ed.). *Convivencia, inmigración y conflictos: tres distritos madrileños desde las voces de los líderes de opinión*. Madrid: Área de Gobierno de Seguridad y Movilidad. Coordinación General de Seguridad. Observatorio de Seguridad.
- Mauss, Marcel (1971). *Ensayo sobre los dones: razón y forma del cambio en las sociedades primitivas*. Madrid: Tecnos.
- Narotzky, Susana (2013). *Economías cotidianas, economías sociales, economías sostenibles*. Barcelona: Icaria.
- Palacios García, Antonio J. (2007). "El proceso de renovación-sustitución en La Ventilla (Madrid). La aplicación tardía del programa de barrios en remodelación". *Nimbus*, 19-20: 191-213.
- Polanyi, Karl (1972). "El sistema económico como proceso institucionalizado". In: Godelier, M. (ed.). *Antropología y economía*. Barcelona: Anagrama.
- Puccia, Charles J. and Levins, Richard (1985). *Qualitative Modeling of Complex Systems: An Introduction to Loop Analysis and Time Averaging*. Cambridge, Massachusetts: Harvard University Press.
- Requena Santos, Félix (1989). "El concepto de red social". *Revista Española de Investigaciones Sociológicas*, 48: 137-152.
- Rinken, Sebastián (2010). "La evolución de las actitudes ante la inmigración en tiempos de crisis económica. Un análisis cualitativo". In: Aja, E.; Arango, J. and Oliver Alonso, J. (eds). *Inmigración y crisis económica: Impactos actuales y perspectivas de futuro. Anuario de la inmigración en España*. Barcelona: Bellaterra Edicions.
- Rivas Rivas, Ana M. (2009). *Familias transnacionales colombianas, transformaciones y permanencias en las relaciones familiares y de género*. Madrid: Los libros de la Catarata.
- Rivera González, José G. (2005). "Alcances y límites de las redes de reciprocidad entre un grupo de familias de sectores medios en la Ciudad de México". *Revista de Antropología Iberoamericana*, 43: 1-25.
- Sanz Menéndez, Luis (2003). "Análisis de redes sociales: o cómo representar las estructuras sociales subyacentes". *Apuntes de Ciencia y Tecnología*, 7: 21-29.
- Smith, Sheldon and Reeves, Ed (1989). *Human Systems Ecology: Studies in the Integration of Political Economy, Adaptation and Socionatural Regions*. Boulder, Colorado: Westview.
- Ther Ríos, Francisco (2006). "Complejidad territorial y sustentabilidad: Notas para una epistemología de los estudios territoriales". *Horizontes Antropológicos*, 25: 105-115.
- Torre, Isabel de la (2003). "Los fundamentos sociales del tercer sector". *Revista Internacional de Sociología*, 35(61): 105-125.
- Torres Pérez, Francisco (2006). "Las dinámicas de la convivencia en un barrio multicultural. El caso de Russafa (Valencia)". *Papeles del CEIC*, 23(1): 1-36.
- Wilson, T. D. (1998). "Weak Ties, Strong Ties: Network Principles in Mexican Migration". *Human Organization*, 57(4): 394-403.

RECEPTION: December 7, 2014

REVIEW: April 6, 2015

ACCEPTANCE: July 6, 2015

APPENDIX

In order to facilitate the presentation, these personal networks have been organized in two distinct groups: family and neighbors. The decision to do this was based on the clearly distinct degrees of cohesion that were observed. In the neighbors group, the “building neighbors” has been differentiated as a subgroup, referring to those individuals who reside in the same building as the key informant. This distinction highlights the fact that the forced spatial proximity due to the urbanistic structure of the neighborhood results in the creation of numerous interactions, both positive and negative. The characteristics shared among actors are provided to better understand their situation, along with additional information that may have special relevance for understanding the actor or his/her exchanges. Finally, relationships with NGOs and other institutions (charitable and governmental) have not been represented because they interact mainly using formal networks, thus acting as external processes with respect to mutual aid networks. However, it is important to note that these formal networks play an essential role for all the actors in the studied social networks. Below we present the three analyzed exchange networks based on a multi-factorial approach, including the various resources that are shared and a brief contextualization of the exchange. Figures 1, 2 and 3 present the sociograms of the exchange networks of Sara, Lucía and Pedro respectively³.

CASE 1: SARA

Sara is a 54-year-old female from Ecuador who has lived in Madrid with her three daughters for the past thirteen years. She has lived in La Ventilla neighborhood for the past eight years. In Ecuador, she enjoyed a high socio-economic position. However the economic crisis suffered in this country in 1999 disturbed her economical safety, leading to her decision to emigrate. In Spain, she worked for years as an insurance agent in a multi-national company, resulting in her economic stability and allowing two of her daughters to study in private universities. Due to the recent economic crisis, Sara has been unemployed for the past few years, working occasionally from home preparing catering. Her three daughters (Andrea, 25, Tatiana, 30 and Raquel, 32) all completed their university studies in Spain, and worked temporarily in their selected professions and in lower paying jobs, but recently they emigrated to Great Britain and Canada in search of a better future. Sara has infused values in her children such as the importance of personal effort and offering mutual assistance to family members. They are all quite willing to collaborate with both material resources (such as money earned when working, devoted to domestic expenses) as well as immaterial ones (devoting time to the catering or to housework such as cleaning and keeping their home tidy). They also maintain on-going communication with each other (personal conversations, sharing anecdotes, advice, encouragement, common decisions, information).

³ All of the names appearing in this work are fictitious and the temporary data are referred to the moment in which the field work was completed.

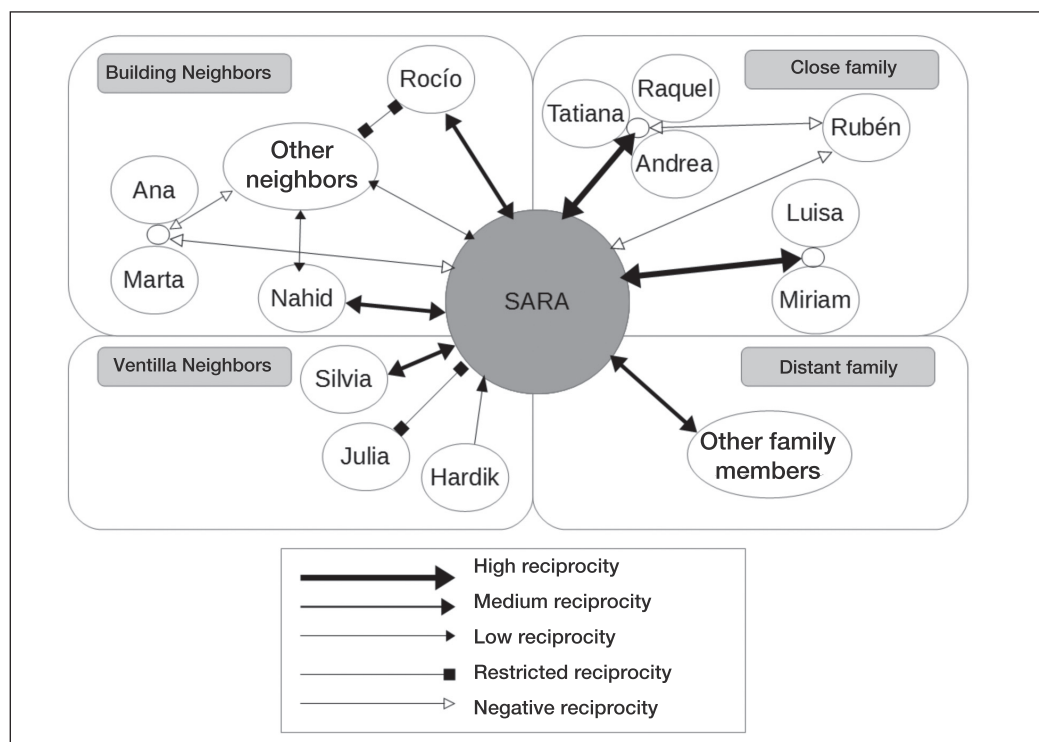


FIGURE 1. Sociogram of Sara's personal exchange network

Her two nieces (Luisa and Miriam, sisters aged 25 and 26) are currently living at her home. They recently traveled to Madrid to complete their Master's studies. Their economic situation is somewhat better than Sara's. They frequently exchange immaterial goods (communication, previously by telephone, in which they offer advice, anecdotes, affection and information, such as that offered by Sara for the preparation of their trip to Spain as well as to facilitate their stay) and the much needed material goods for the family economy (Sara does not charge them for lodging, but they do pay their heating expenses, quite high during the winter months).

Rubén, her ex-husband, is 55 years old, from Ecuador, and a mechanical engineer. During their marriage, he lived for several months in Spain before finally returning to Ecuador, where he currently lives, because he refused the unskilled jobs he found in Spain. For several years, Rubén has deprived Sara of the use of her home in Ecuador, resulting in an on-going and complicated legal dispute. Exchanges with him are based on confrontation and lack of dialogue with both Sara and with his daughters.

"Other family members" include siblings and cousins living in Ecuador, all of whom are professionals with highly paid jobs. Sara and these family members have frequent long distance communication (sharing conversations, advice and affection) and they have been always willing to collaborate: they have assisted her with monetary loans or with paperwork for the litigation maintained between Sara and her ex-husband in Ecuador. For her part, Sara has shown hospitality during their frequent trips to Madrid, preparing them special meals at her home or taking them on touristic visits.

The “building neighbors” consists of middle-aged individuals, both Spaniards and from distinct geographic origins, all living in the subsidized housing. The majority of them have low skilled jobs and are currently unemployed. These neighbors share some living-together values such as the idea of the common good and cordiality (brief conversations -though often superficial- generally appreciated). The majority of them are willing to collaborate on common decisions, such as delaying the payments of some neighbors or contributing with small quantities of money for works in the building.

Ana and Marta are middle-aged Spaniards and are close friends. Ana is a housewife and lives with her husband and children. Marta is single, works in the services sector and has a 13-year-old son. These two neighbors have caused annoyance in the building neighbors and they have not collaborated with the building works. They have denounced Hassan (included in the sociogram amongst the “other neighbors”), a recent neighbor of Iranian origin who works as an electrician and lives with his wife and children. Hassan has been willing to collaborate with the neighbors (offering free electrical installation for the building and purchasing materials). Ana and Marta have filed complaints against him for the installation of an antenna, alleging damages to the community, but they have respected other Spanish neighbors with similar antennae. This discriminatory behavior has caused several arguments and the isolation of these two neighbors from the others, including Sara, who is also bothered by the continuous complaints of these neighbors (such as the disappearance of letters from their mailboxes).

Months ago, Sara had frequent exchanges with Marta, both material (giving her some food) and immaterial (personal conversations, advice during difficult moments). Their exchanges were based on their friendship, on the empathy that Sara felt in regards to Marta’s economic situation (who told her that she had many difficulties and that the most of her salary went to pay her bills) and on the affection that Sara felt towards Marta’s son. This relationship ended when Sara noticed that Marta afforded luxuries, unaffordable for her, such as air conditioning. She considered this situation as a lack of honesty.

Nahid is from Morocco. She is Muslim and is middle aged and lives with her 4 children (including a baby). She is separated from her husband. She worked as cleaner but is currently unemployed. Nahid frequently receives food from charitable institutions, which she exchanges with Sara, according to mutual preferences. They both have certain attitudinal differences, which they interpret on cultural terms (such as the fact that Nahid goes back persistently to her husband, something that Sara attributes both to her personality as well as her culture). However, these differences are resolved during the frequent conversations that they share, where they express a mutual concern for the needs of the other (both feel an empathy towards the family problems of the other and for this reason, they give each other advice).

Rocío is Spanish. She is 35 and single, living with her mother. She worked in the services sector but is currently unemployed. Her interactions with Sara have evolved thanks to a casual meeting in which they shared some laughs. That made her discard certain prejudices that she shared with other neighbors (who called her a “troublemaker”). It allowed both to form a very appreciated friendship and to realize that they both share common concerns regarding their free time (quite extensive due to their lack of employment) and emotional well-being. Their exchanges consist mainly of sharing leisure activities (going to a park, to a bar, or walking the dog, once or twice a week) which allows them to get out and have company outside of the family environment. Furthermore, they are willing to pay for the other’s drinks and food when out snacking, following the idea of “you scratch my back and I’ll scratch yours”.

Silvia is Spanish, 30 years old and lives with her husband and three children. She and her husband both work (Silvia as cleaner), but they have many bills to pay. Silvia and Sara share frequent exchanges although mainly symbolic (personal conversations, advice, information on support) as well as material ones (foods, according to likes or need). They value their relationship, because they both are very attentive (offering small birthday gifts) and they usually offer mutual assistance one another (Sara once received assistance from Cáritas and the Red Cross and she shared it with Silvia to thank her for the advice and because she realized that her situation was more adverse).

Julia is Spanish, retired and lives with her husband. She is an Evangelical pastor, allowing her to access resources from Food Banks. She has frequently received food prepared by Sara, but has not shown a willingness to exchange either food products or information on support with her (she only gave her some food rarely). This lack of response to Sara's efforts caused the two neighbors to grow apart, Sara does not give her food anymore and their communication has become more and more sporadic and superficial.

Hardik is Hindu, 45 years of age, and runs a fruit shop, but he mainly works as a translator. He has frequent conversations with Sara in which they exchange ideas, knowledge (once Sara taught him how to take advantage of very ripe fruit and he showed her Hindu recipes), experiences and occasionally, food. They attempted to open a business together but this project failed due to bureaucratic difficulties.

CASE 2: LUCÍA

Lucía is Spanish and worked as fishmonger. She is 30 years old and has four children aged 5-16, from previous relationships (she lives with the three youngest: Paula, Noelia and Daniel). For two months now she has received assistance from "Plan Prepara". She has been living in La Ventilla for 10 months with her current partner David and his son (Adrián, 9 years of age). David is Spanish, a machinist and has been unemployed for two months. The cohabitation allows them to cover their living expenses. Given that the expenses for the school canteen were greater than Lucía's salary, they decided that she would quit her job in order to take care of the children and David would work to cover the living expenses. They both instilled their children the values for living-together (play together peacefully, donate unused school materials). All of the members of the family collaborate to improve their economic situation (the children: wearing the clothing of their older siblings, exchanging toys with school classmates, renouncing small extras; the couple: sharing expenses, savings strategies, advice or information on public aids or work) or to maintain their general well-being (exchange mutual affection, understanding, concern for difficulties or illnesses).

Pilar and Merche are Lucía's sister and mother respectively. They both are working temporarily as cleaners. Merche lives alone and Pilar has two children and was recently evicted from her home due to a failure to pay the mortgage. Their exchanges with Lucía are based on close emotional ties (frequent personal conversations, telephone calls, small gifts or favors) and on attempts to improve their insecure socio-economic situation (food, money in emergency situations, several gifts such as the furniture from Pilar's former house).

In the group "other family members" there are cousins, aunts and uncles, grandparents, all having distinct levels of economic security (some work, others do not) and with whom Lucía has less communication. For example, with her grandmother Lola, their relationship is based on respect and limited conversations. Lola enjoys socio-economic stability. They do

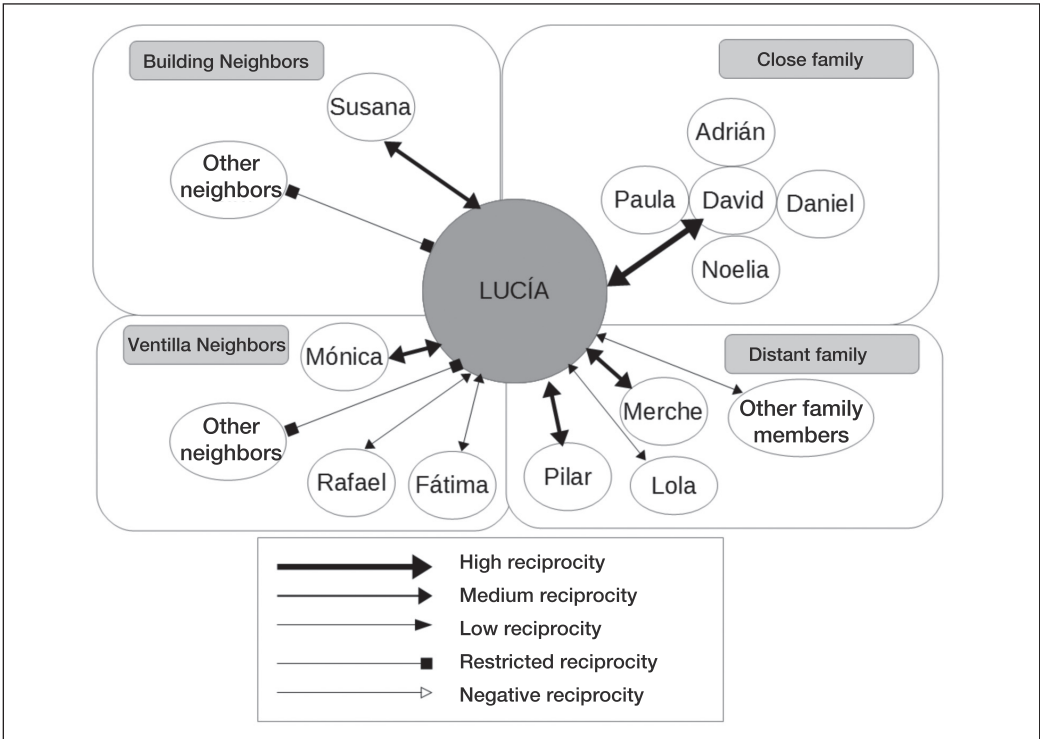


FIGURE 2. Sociogram of Lucia's personal exchange network

not share certain cultural values (Lola has interpreted her benevolence towards others as squandering), but they do share other principles through the exchange (Lola have paid for the health care insurance of Lucía's son Daniel, due to the poor prognosis received from the public social security system; Lucía is very grateful for this).

The building neighbors consists of a few individuals, all young, both Spaniards and foreigners, some unemployed and others with unskilled jobs. They live in subsidized housing and in general, tend to be cordial with one another. Susana is a young neighbor, mother of several children, who lives with her husband and works temporarily as cleaner. They know about one another's daily lives, exchanging conversations, affection, advice, jokes and favors (Susana introduced Lucía to the neighborhood with contacts and information, and Lucía temporarily takes care of Susana's children), frequently aiming at supplying their economic needs (food based on preferences, tobacco, second-hand clothes, information on support).

Both with the building neighbors as well as with "other neighbors" (many of whom are unemployed or in precarious work situations) her interactions are limited to greetings and short and sporadic conversations. She usually avoids interactions with gypsies. Lucía considers the economic insecurity that her neighbors share to be a breeding ground for neighborly conflicts and delinquency. Her negative experiences in this and other neighborhoods (such as her knowledge of a violent assault perpetrated by a neighbor and the aggression against her son by a gypsy boy) have made her to distance herself from other neighbors (discretion, lack of trust towards others, preference for private over public space, stereotypes regarding gypsies).

However, Lucía has qualitatively different relationships, based on a minimum of trust with “other neighbors”. “Other neighbors” refer to “unknown” individuals with whom she has occasional exchanges. For example: Fátima, a middle-aged Sub-Saharan woman with several young children and who works in temporary jobs as housekeeper; Rafael, a young Spanish widower with two young daughters who is currently unemployed. Despite their differences and superficial knowledge of one another, Lucía feels compassion and empathy for their situations and therefore has offered them occasional assistance (a pair of shoes for a girl, and information on assistance, respectively).

Finally, Mónica, a middle-aged Spanish professional who is employed and enjoys considerable economic stability. She lives with her husband and children in the neighborhood and she is Lucía's old close friend. They share frequent conversations, advice, favors and gifts. This relationship is very appreciated since it entails sharing certain cultural values such as an empathy towards disadvantaged people, a desire to collaborate (Mónica offers some odd jobs such as house cleaning or building works, even when it is not strictly needed, she offers it as a form of assistance; in exchange, Lucía and David request little money, given their friendship) and an appreciation for autonomy (Lucía prefers to be paid for working and not to receive money without any effort because she would consider it as charity).

CASE 3: PEDRO

Pedro is a black man from the Dominican Republic. He is Catholic, 56 years old, and has lived in Spain for 27 years (13 years in La Ventilla neighborhood). He arrived as an illegal immigrant and had great difficulties at the beginning, being forced to live under a bridge for several months and suffering from discrimination due to his origin. Pedro is a professional nurse, in Spain he has worked caring for the elderly for 12 years, but for the past two years he has been unemployed and only works sporadically a few hours a week hourly. Currently he does not receive any sort of social assistance. However, together with his family, he assists many people with their basic needs at his home. Pedro lives with his mother (María, an elderly woman who does not receive retirement benefits) and his children (Olga, Roberto, Andrés and Sergio, between the ages of 21 and 27), all of whom have secondary studies and are currently unemployed.

Despite Pedro's desire to return home with his wife, he stays in Spain because this where his children wish to live and they are not economically independent. They want to complete university studies but they cannot afford it because of their economic situation. Pedro instilled their children humanitarian and Christian values, including compassion, generosity, sacrifice and solidarity. And despite some differences based on age (for example, his children are embarrassed to request social assistance from charity centers), all of the family members collaborate with housework (tidying, cleaning and cooking) and with any resource they can (they share their income when finding temporary jobs, they go for cheaper products that are further from home). On a daily basis, they exchange anecdotes, concerns, advice or support (for example, understanding their frustrations about being young, having so much free time and not having access to affordable leisure activities).

The “other family members” group is made up of siblings, cousins and nieces and nephews, some of whom are unemployed while others have unskilled jobs. Their exchanges are based on moral support and care for one another's emotional well-being (empathy, conversations, advice, jokes or even shared dances or music) and on temporary stays in Pedro's house, collaborating with housework.

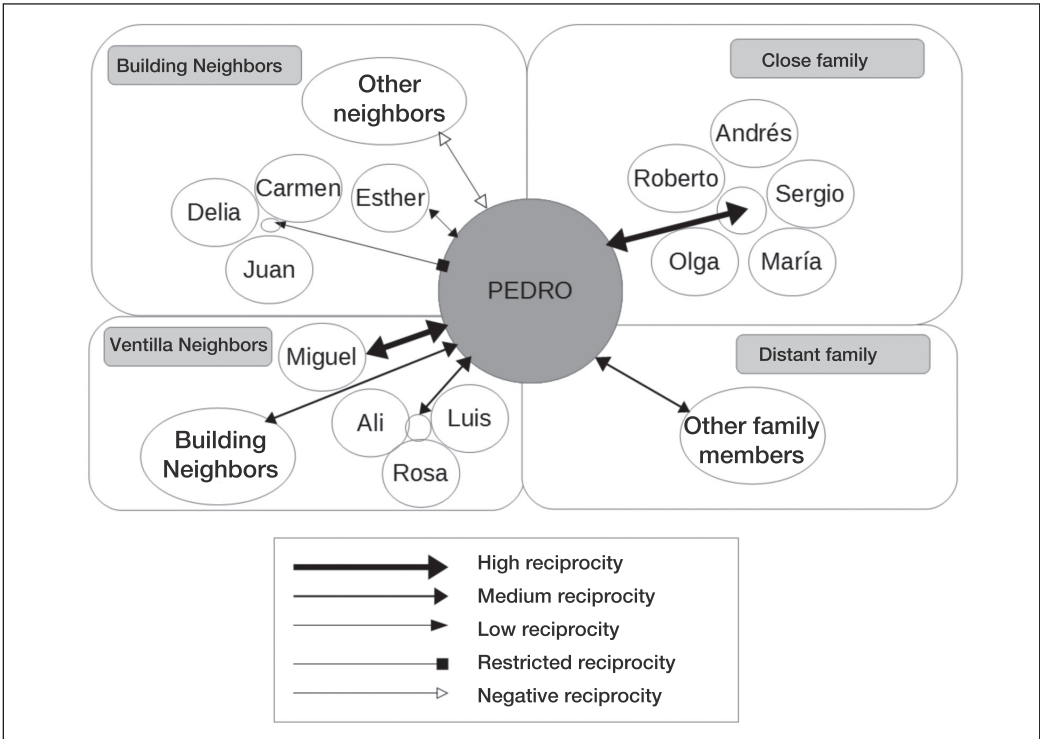


FIGURE 3. Sociogram of Pedro's personal exchange network

The building neighbors is made up of Spanish neighbors, most of whom are retired. Pedro's family is the only foreign family living in the building. Here we distinguish some neighbors from the rest. Esther, a Spanish neighbor, approximately 70 years of age, with whom he exchanges cordiality, brief conversations and occasionally some food. She frequently complains about the noise that his children make when going up and down the stairs, but this has not result in any confrontation. On the other hand, the group of Carmen and her parents Delia and Juan (both retired and with various illnesses). Carmen, middle aged and an ex-bank director, does not work since she suffers from a degenerative disease. The relationship of these three neighbors with Pedro has evolved positively from hostility with xenophobic overtones, to cordiality and mutual respect. Pedro has assisted Juan in health emergencies and helped Carmen carry her shopping bags. Carmen and Delia have expressed their gratitude and even their apologies to him. Juan limits himself to exchange greetings and not to show a negative attitude in public.

The rest of the neighbors ("other neighbors") share a strong sense of opposition against Pedro's family. Their exchanges are based on confrontation and lack of dialogue, expressed by calls to the police, rumors about drugs and delinquency in his house and constant complaints (due to the influx of people or the use of building services such as the elevator or a wall socket in the entrance hall, once used by his daughter). To avoid problems, Pedro prioritizes the payments to the building neighbors, keeping calm in disputes and inviting others to his house so that they can verify their suspicions (an offer which has been rejected). This situation has had some very negative effects on his family (stress, anger, tiredness).

Miguel is a young neighbor from Sub Saharan Africa. He is a Catholic priest and is a key figure in the socio-economic and emotional well-being of Pedro and his family. He has greater means and collaborates frequently with food and in urgent situations with money for bills, but he also exchanges ideas as spiritual advisor, encouragement, sense of humor, and numerous favors such as transport in his vehicle. This relationship is very appreciated by all members, who hold him in high regard because of his good character and the values that he practices (humanitarianism, modesty and equality, attributes that they link to the concept of “negritude” and that they consider as something extraordinary within the institution).

Finally, the “any community” group includes all individuals, especially neighbors from La Ventilla, regardless of their nationality, gender, age or religion, who have basic needs and who are assisted by Pedro and his family (with food, a place to sleep, shower or wash clothing, assistance in paperwork, information). The cultural differences between this group and the family are not understood as opposed, but rather, they emphasize the convergence through mutual exchange (eating the same food at the same table, “sharing all together as brothers”, moral and emotional support) and everyday collaboration (errands, cooking, tidiness or cleaning).

Ali, Rosa and Luis belong to this group and they live temporarily in Pedro’s house for diverse reasons. Ali is a young, Moroccan, Muslim woman who lives in poverty. Rosa, a middle aged Ecuadorian woman, who works as housekeeper two hours a day and who should do paperwork in La Ventilla for several days, but she lives far away and does not have money for the daily transport. And Luis is a middle-aged Dominican man who is unemployed, ill and homeless. All of these people have expressed their gratitude and collaborate with errands or houseworks, and according to their possibilities, they exchange diverse means: Ali is helpful and has stopped drinking alcohol; Rosa cooks when she can, buying and preparing food, and Luis is a good conversationalist and shows a great capacity for listening.

